

Ekonomi

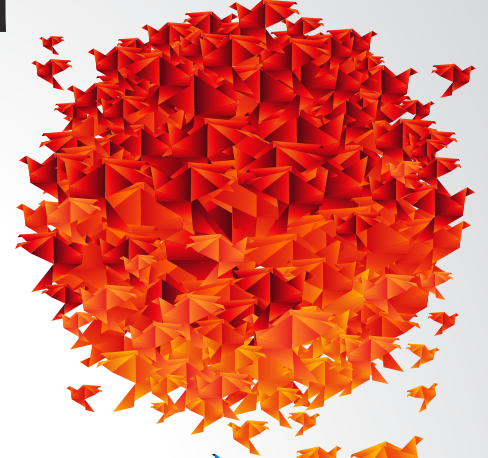
Üyesi mutlu bir oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat

MANAVGAT

3 AYLIK DERGİ • www.matso.org.tr

Yıl: 10 • Sayı: 36 • Nisan 2014

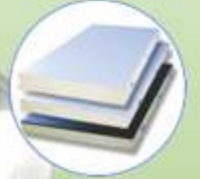
GİRİŞİMCİLİK AKADEMİSİ VE YATIRIM DESTEK OFİSİ AÇILDI





SOĞUK HAVA DEPOLARI & MUTFAK EKİPMANLARI

Profesyonel Çözümler



Tel: 0242 742 96 65 Fax: 0242 742 57 65

Adr: Eski Hisar Mah. 9506 Sok. No: 5 Manavgat/ANTALYA

www.bateksogutma.com

sizi düşünen
sağlıklı ve doğal ürünler ...



Firmamız ISO 9001:2008 KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ belgesine sahiptir.

Organize Sanayi Bölgesi, Alanya Yolu Üzeri 2. km. Manavgat / Antalya
Tel: (242) 778 13 69 (242) 778 13 92 Faks: (242) 778 14 21

www.birlikekmek.com





MANAVGAT
TİCARET VE SANAYİ
ODASI

Üyesi madda bir oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat
Ekonomi
MANAVGAT

MATSO Adına İmtiyaz Sahibi
Ahmet BOZTAŞ
Yönetim Kurulu Başkanı

Yayın Kurulu
Ali KARA
Baykal ÖZDEN
Halit TORUN
Hüseyin GÜNEŞ
Murat GÜVEN

Genel Yayın Yönetmeni
H. Özden DAĞ
Genel Sekreter Yardımcısı

Yazı İşleri Müdürü
Buket ATEŞ
Yazı İşleri Şefi

Yayına Hazırlık
Mustafa TAŞ
Basın ve Üye İlişkileri

İstatistikler ve Tablolar
Osman MUKU
Dış Ticaret ve İstatistik

Tasarım&Baskı
Koçlar Medya Grubu Matbaacılık ve Gazetecilik
Aydınevler Mah. Sorgun Bulvarı No.: 14
MANAVGAT 0.242.746 30 51
Faks: 0.242 742 76 77

Grafik Tasarım: Özgür GÜL

MATSO
Aydınevler Mah. 5578. Sk. No: 6 PK: 302
Manavgat/ANTALYA
Tel: 0.242.742 83 80 (Pbx)
Faks:0.242.742 83 81
e-posta: manavgattso@tobb.org.tr
web: www.matso.org.tr

• Dergimizde kullanılan
köşe yazılarındaki
düşünceler yazarlarına aittir.

4-5



**'Girişimcilik Akademisi' ve
'Yatırım Destek Ofisi' Açıldı**

6-7



**Ekonomide yapısal düzenlemelerin
hayata geçirilmesi büyük
önem taşıyor**

12



**MATSO Heyeti TOBB Başkanı
Hisarcıklıoğlu'nu Ziyaret Etti**

13



**MATSO Heyeti Bakan
Çavuşoğlu'nu Ziyaret Etti**

15



BOZTAŞ: "Tarım ve Hayvancılık, Manavgat Ekonomisinde Önemli Yer Tutuyor."

18-19



"Manavgat Tanıtım Vakfı (MANTAV) Kurulmalı"

24-25



Genç Girişimciler Kurulu MATSO'da Toplantı Gerçekleştirdi

28-29



Dokuz Eylül Üniversite'nde Manavgat Gündemli Toplantı

42



Boztaş, Cumhurbaşkanı'nın Danimarka Resmi Ziyaretine Katıldı

43



"Toplumda Vergi Bilincinin Oluşturulması Gerekıyor"

09 Meslek Komiteleri Bir yıllık Çalışma Programını Hazırladı

10 Nitelikli Eleman Sıkıntısı Özel Sektörün Kanayan Yarası

16-17 MATSO Yönetimi STK'ları Ziyaret Etti.

30 MATSO Manavgat'ın İhracat Kapasitesini Arttırmayı Hedefliyor

33 MATSO Heyeti ITB Turizm Borsası'nda

40-41 Boztaş: "Ticarette En Önemli Şey Kararlılık, Öz Güven Ve Dürüst Olmaktır"



Ahmet BOZTAŞ
MATSO Yönetim Kurulu Başkanı

'Girişimcilik Akademisi' ve 'Yatırım Destek Ofisi' Açıldı

Ülkemizin, bölgemizin ve ilçemizin zenginleşmesini istiyorsak girişimci sayısını arttırmamız gerekiyor. Refahın artması, huzurun artması zenginleşmeden geçer. Zengini arttırmanın yolu da girişimci sayısının artmasına bağlıdır. İşte biz de MATSO olarak bu eğitimlerle iş insanı sayımızı arttırmak istiyoruz.

Sayın üyeler, değerli Manavgatlılar, değerli girişimciler, Odamız bünyesinde '**Girişimcilik Akademisi**' ve '**Yatırım Destek Ofisi**' açıldı.

'**Yatırım Destek Ofisi**'; ilçemiz ve bölgemize yapılacak yeni yatırımların önünü açmak, fikir vermek, yeni bir bakış açısı getirmek amacıyla oluşturulmuş bir ofistir. Üyelerimiz ve yatırımcılara yönelik Odamız tarafından akademisyenlere hazırlatılan ve değişik konuları içeren bilimsel yazı, makale ve raporları Odamızdan bulacağınız gibi web sayfamızdan da temin edebilirsiniz. Amacımız üyelerimiz ve yatırımcılara bu raporlarla destek olmaktır.

Şu Ana Kadar 7 Rapor 3 Yüksek Lisans Tezi Hazırlandı

Yatırım Destek Ofisimiz tarafından şu ana kadar 7 rapor 3 yüksek lisans tezi yayınlandı. Bunlar; Ekonomik Rapor, Manavgat Sağlık Turizmi Fırsatları Raporu, Manavgat Organize Sanayi Bölgesi Yapılmış Olan Çalışmalar ve Güncel Araştırmalar, Manavgat Tekne

İmal ve Çekerek Alanı Raporu, Türkiye'de Turizmin Çeşitlendirilmesi Politikaları: Antalya Örneği ve Manavgat'ta Golf Turizmi Yatırımları, Manavgat'ın Mekansal Geleceği Üzerine Rapor, Oymapınar Barajı raporlarıdır. Hazırlanan yüksek lisans tezleri ise Alman, İngiliz Ve Hollandalı Turistlerin Algıladığı Alışveriş Değeri Ve Memnuniyetlerine Etkisi: Antik Side Örneği, Turizmde Ürün Farklılaştırılmasında Sualtı Kültürel Miras Alanlarının Turizm Ürünü Olarak Kullanımı, Replika Gemi Batığı Projesi: Side Örneği, Konaklama İşletmelerinde En İyi İnsan Kaynakları Uygulamalarının Örgütsel Güvene Etkisi: Manavgat Örneği. Bu rapor ve yüksek lisans tezlerini Odamıza ait www.matso.org.tr sitesinden indirebilirsiniz. Birim tarafından Manavgat'ın geleceğine katkı sağlayacak yeni raporlar da hazırlanacaktır.

Değerli üyeler ve okuyucular; Odamız bünyesinde 2014 yılında kurulan '**Girişimcilik Akademisi**' ise

sürekli eğitim düzenleyecek bir birim olarak görev yapacaktır. Odamız tarafından 2014 yılında kurulan Girişimcilik Akademisi Oda üyeleri ve çalışanlarının ticari, ekonomik, sosyal ve kültürel yönden gelişimine katkı sağlayarak, onların ekonomik hayatta gerektirdiği özelliklerle donatılmasını için panel konferans, sempozyum, toplantı ve kurslar düzenleyen birimdir. Bu birimde düzenlenecek eğitimlerle üyelerimizin kurumsal ve kişisel gelişimine katkı sağlamak hedeflenmektedir. Girişimcilik Akademisi sürekli eğitim düzenleyecek bir birim olarak görev yapacaktır. Odamız bünyesinde kurulan Girişimcilik Akademisi kurulduğu günden bu yana 20 eğitim ve 3 konferans ve toplantıyı organize etti. İlçemizin ihracata yönelmesi amacıyla birim tarafından 3 farklı grup halinde açılan “Dış Ticarete İlk Adım Sertifika Programı”nı tamamlayan 130 kişi belgelerini aldı. Kuyumculara yönelik düzenlenen “Mücevher Danışmanlığı Eğitimi” ve “Temel Pirlanta Eğitimi”ne katılan 26 kursiyer eğitim sonrasında belgelerini aldı. Hijyen yönetmeliğinin değişmesi üzerine Odamız tarafından Halk Eğitim Merkezi Müdürlüğü ile imzalanan protokol ile düzenlenen “Hijyen Eğitimi”ne katılan bin 500 üye ve personelleri eğitim sonrasında sertifikalarını aldı. Turizmde ara elaman açığını kapatmak amacıyla açılan “Cankurtaran Eğitimi”nden ise 20 kişi mezun olarak sertifikalarını aldı. Üyelerimize verilen hizmetleri daha kaliteli hale getirmek amacıyla Oda personelimize yönelik olarak “Diksiyon, Hitabet ve Beden Dili” eğitimi ile “Kalite Yönetim Sistemi Eğitimi” ve MATSO kimliğinin tam olarak oluşturulabilmesi, üye memnuniyetinin sağlanabilmesi için eğitimler düzenledik. Girişimcilik Akademisi birimimiz KOSGEB ve BAKA tarafından verilen hibe, destek ve teşviklerin anlatıldığı iki ayrı konferans ile İlçemizin güvenlik ve elektrik sorunlarına yönelik toplantılar düzenledik. Toplantıların üyelerimize ve ilçemizin ekonomik yapısına katkı sağladığını düşünüyoruz. Yılbaşından bu yana KOSGEB ve Girişimcilik Akademisi tarafından ortaklaşa açılan 4 Girişimcilik Eğitimi'nden yaklaşık 120 kişi mezun olarak sertifikalarını aldı. Bu eğitimlerden mezun olan birçok kişi, girişimci olarak işletme açarak ilçe ekonomisi ve istihdama katkı sağladı. Birçoğu ise işletme açmak için çalışmalarını sürdürüyor. Girişimcilik Akademisi olarak Ekim ayından itibaren “Ortaklık Kültürünün Geliştirilmesi”, “Aile Şirketlerinin Kurumsallaşması”, “Aile Anayasasının Hazırlanması”, “İleri Satış Teknikleri”, Vitrin Düzenlemesi”, “Satış Danışmanlığı”, “Dış Ticaret” ve benzeri birçok konuda eğitim düzenleyeceğiz. Oda üyelerimiz bu birime müracaat ederek düzenlenmesini istedikleri kurslar için teklifte bulunabilirler.



Değerli üyeler ve okuyucular;

Girişimci en genel tanımı ile kar amacıyla risk alan, mal ve hizmet üreten kişidir. Girişimci; cesaret, yaratıcı, risk alan, yenilikçi, rekabetçi, fikir sahibi, güven duyan ve güven duyulan, fırsatlardan yararlanan, öz eleştiri yapabilen, işini seven ve en iyi şekilde işini yapan özelliklerle donanmış ve yoğrulmuş kişidir.

Eğitime katılan arkadaşlarımız zor olanı, ekonominin içinde olmayı, girişimci olmayı seçtiler. Bir anlamda riski üzerinize alıp yola çıktılar. Kendilerini cesaret, kararlılık ve öz güvenlerinden dolayı kutluyorum. Girişimci adaylarımızda her türlü zorluğu ve engeli aşacak bilginin, becerinin, düşüncenin, vizyonun fazlasıyla var olduğunu görüyorum. Ülkemizin, bölgemizin ve ilçemizin zenginleşmesini istiyorsak girişimci sayısını arttırmamız gerekiyor. Refahın artması, huzurun artması zenginleşmeden geçer. Zengini arttırmanın yolu da girişimci sayısının artmasına bağlıdır. İşte biz de MATSO olarak bu eğitimlerle iş insanı sayımızı arttırmak istiyoruz.

Değerli üyeler ve okuyucular; iktisatçılar' Artık Yönetim Toplumundan, Girişim Toplumuna Geçiyoruz'

diyerek girişimciliğin önemini ve geleceğini ortaya koymuşlardır. Biz de girişimin ve girişimcinin önemini farkındayız. Bunun içindir ki bu konuya ağırlık veriyoruz. Bizler, girişimcilerimizin yanındayız. Ne zaman bizlere ihtiyaç duyarlarsa, kapımız sonuna kadar açıktır. Gece-gündüz, girişimcilerimizin, ekonomimizin, üyelerimizin ve Manavgat'ın emrindeyiz. Hayal edin, hayaliniz peşinde koşun ve hayalinizi gerçekleştirin. Bizler de sizlere yardımcı olalım. Manavgat ekonomisini en üst seviyelere birlikte taşıyalım.

Değerli üyeler ve okuyucular;

Bu topraklar dünyanın hiçbir noktasını aratmayacak imkânları bizlere sunmuştur. Başta girişimci adayları olmak üzere bize düşen görev bu imkân ve potansiyeli en iyi şekilde değerlendirmektir. Rekabetçi bir dünyada, rekabet eden, dinamik, gelişen, yenilikçi ve sürdürülebilir bir Manavgat ekonomisi için kararlı çalışma şart. Ekonominin her alanında gücünü kanıtlamış bir Manavgat için gelin yorulmadan çalışalım. MATSO olarak girişimcilerimizden umutluyuz. İşsizliğin çözümü, girişimcilerimiz sayesinde olacaktır. Ekonomisi güçlü bir Manavgat için biz gece gündüz çalışıyoruz. Sizlerin iş dünyasına katılmasıyla artık daha güçlü olduğumuzu belirtir aramıza hoş geldiniz diyerek hepimize teşekkür ederim.

Bu duygu ve düşüncelerle herkese saygılar sunarım.

Ekonomide yapısal düzenlemelerin hayata geçirilmesi büyük önem taşıyor



Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın hazırladığı son Enflasyon Raporu'nda, orta vadeli mali disiplinin sürdürülmesi ve yapısal reform sürecinin güçlendirilmesinin, Türkiye'nin kredi riskindeki görece iyileşmesine katkıda bulunup, makroekonomik istikrarı ve fiyat istikrarını destekleyeceği belirtiliyor. Bu çerçevede, Orta Vadeli Program'ın gerektirdiği yapısal düzenlemelerin hayata geçirilmesi büyük önem taşıyor.

M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı

Ekonominin durumunun en güncel analizinin yapıldığı çalışmalardan birini Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) gerçekleştiriyor. Hem yurt içinde hem de yurt dışında çeşitli kurumlar bu çalışmalarda ortaya konan değerlendirmelere önem veriyor ve politika tasarımlarında bunları dikkate alıyor. TCMB'nin hazırladığı son Enflasyon Raporu'nda ekonomik gelişmelere aşağıdaki çerçevede yer veriliyor. Yılın son çeyreğinde, gelişmekte olan ülkelere yönelik sermaye akımlarındaki zayıflık devam etti. Bu gelişmede ABD Merkez Bankası'nın (FED) nicel genişleme politikasından çıkış stratejisini uygulamaya devam edeceği açıklaması etkili oldu ve özellikle portföy akımlarındaki çıkış eğilimi sürdü.

Yılın son döneminde gerçekleşen iç gelişmeler sonrasında Türkiye, benzer diğer ülkelerden bir miktar ayrıştı. Türkiye'nin döviz kuru hem ABD doları karşısında daha çok değer kaybetti hem de görece riskliliği arttı. FED'in nicel genişleme hızını azaltması ve iç belirsizliklerin de etkisiyle faiz oranları tüm vadelerde artış gösterdi. Yükselen piyasa faizi oranlarına paralel olarak, bankacılığın fonlama maliyetleri arttı. Bu artış tüketici ve ticari kredi faizi oranlarına yansdı.

Kredi faizlerinin ve ekonomide risklerin artması hem kredi talebi hem de kredi arzı üzerinde baskı oluşturdu. Özellikle tüketici kredilerinin büyüme oranında son çeyrekte azalmalar gerçekleşti. Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) aldığı makro ihtiyati kararlar sonrasında tüketici kredilerinin ve kredi kartı borçlanmalarının büyüme hızlarındaki yavaşlamanın devam etmesi bekleniyor. Ayrıca finansal sistemin fonlama ihtiyacının artması ve fonlama vadesinin kısalması da



tüketici kredilerinde yavaşlatıcı etki yapıyor.

Nitekim yılın son çeyreği itibarıyla finansal koşullarda kayda değer bir sıkılaştırma gözlemlendi. 2013 yılının son çeyreğinde, enflasyon, ağırlıklı olarak gıda enflasyonunun beklenenden yüksek seyretmesi ve döviz kurundaki oynaklığa bağlı olarak tahminlerin üzerinde gerçekleşti. Tüketici enflasyonu önceki yıla kıyasla 1,2 puan yükselerek %7,4 oldu. Yılın başında tütün ürünlerindeki vergi ayarlamalarının da etkisiyle yükselen enflasyon, sonraki dönemde işlenmemiş gıda ve enerji grubu fiyat gelişmelerine bağlı olarak dalgalı seyretti. Yılın ikinci yarısında ise Türk Lira'sındaki değer kaybı özellikle temel mal grubu kanalıyla çekirdek enflasyon göstergelerinin yükselmesine neden oldu. Bunun yanı sıra, gıda fiyatlarında varsayılanın ötesinde gerçekleşen yıllık artış da enflasyon üzerinde etkili oldu. Nihai yurt içi talep üçüncü çeyrekte ılımlı bir artış kaydetti. Özel kesim talebinin istikrarlı artış eğilimini sürdürdüğü görülüyor. 2013 yılının son çeyreğine ilişkin veriler iktisadi faaliyetin ılımlı bir şekilde artmaya devam ettiğine işaret ediyor. Sanayi üretim endeksi bir önceki çeyrek ortalamasının üzerinde gerçekleşti ve dönemlik bazdaki istikrarlı artış eğilimini devam ettirdi. Harcama tarafındaysa gerek tüketim gerekse yatırım mallarına ilişkin üretim, ithalat ve anket verileri özel kesim talebinin istikrarlı artış eğilimini son çeyrekte koruduğunu gösteriyor.

Diğer yandan, altın hariç mal ticaretinde dengelenme süreci yılın son çeyreğinde de devam etti. Cari dengeye ilişkin veriler beklentilerle uyumlu bir şekilde gerçekleşti. Son dönemde cari açık, altın hariç iyileşme eğilimini sürdürdü. Liradaki reel değer kaybının cari dengedeki iyileşmeyi destekleyen bir unsur olması bekleniyor. Yakın dönemde Türk lirası değer kaybederken, kredi faizlerin de artış, tüketici güveninde ise düşüş görülüyor. Bu çerçevede döviz kuru, finansman ve güven koşullarına duyarlı olan dayanıklı tüketim ve yatırım harcamalarındaki düşüşle birlikte ilk çeyrekte özel kesim talebinin gerileyeceği öngörülüyor. Takip eden dönemde ise özel kesim talebinin seyri, döviz kuru ve faizlerle tüketici ve

yatırımcı güveninin ne kadar sürede ve hangi seviyede dengeye geleceğine bağlı oluyor. İç belirsizlikler artışı sonucunda gözlenen döviz kuru, faiz ve güven hareketlerinin geçici olduğu varsayımı altında, özel kesim talebinin ilk çeyrekteki zayıf seyrin ardından 2014 yılının ikinci çeyreğinden itibaren toparlanmaya devam edeceği öngörülüyor.

Bununla birlikte, temkinli para politikası duruşunun, alınan makro ihtiyati önlemlerin ve zayıf seyreten sermaye akımlarının etkisiyle nihai yurt içi talepteki artışın, aşağı yönlü riskler daha belirgin olmak üzere, ılımlı kalması bekleniyor. Bu görünüm altında, yurt içi talep gelişmelerinin yakın dönemde görülen maliyet yönlü fiyat baskılarını kısmen sınırlandırması bekleniyor. Ayrıca, iç talepte beklenen yavaşlamanın cari açığa ve dengelenme sürecinde son dönemde gözlemlenen iyileşmeye katkı vermesi bekleniyor. İhracatın, Avrupa ülkeleri talebindeki toparlanmanın da desteğiyle artmaya devam edeceği tahmin ediliyor. Böylece, önümüzdeki dönemde ekonomi ılımlı şekilde büyümeye devam ederken, talep bileşenlerinin olumlu yönde dengelenmesi bekleniyor.

Öte yandan, yaşanan belirsizliklerin ve risk primindeki artışın uzun süreli olması durumunda ekonomide güven ve bilanço kanalı üzerinden ciddi bir yavaşlama gözlenmesi olasıdır. Mevcut belirsizlikler karşısında, ekonomimizin dayanıklılığını koruması açısından maliye ve finansal sektör politikalarındaki temkinli duruşun sürdürülmesi kritik önem taşıyor. Orta vadede ise mali disiplini kalıcı hale getirecek ve tasarruf açığını azaltacak yapısal reformların güçlendirilmesi makroekonomik istikrarı destekleyecektir. Bu yönde atılacak adımlar aynı zamanda para politikasının hareket alanını genişletecek ve uzun vadeli kamu borçlanma faizlerinin düşük düzeylerde kalıcı olmasını sağlayarak, toplumsal refaha olumlu katkıda bulunacaktır. Bu çerçevede Orta Vadeli Program'ın gerektirdiği yapısal düzenlemelerin hayata geçirilmesi büyük önem taşıyor.





MATSO Başkanı Boztaş, BAGEV Yönetim Kuruluna Seçildi

Batı Akdeniz Ekonomisini Geliştirme Vakfı (BAGEV) Mütevelli Heyet Toplantısı, Antalya Ticaret Borsası toplantı salonunda yapıldı. Manavgat Ticaret Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş BAGEV yönetim kuruluna seçildi.

BAGEV'in iki dönemdir başkanlığını yürüten Ali Çandır güven tazeleyerek tekrar yönetime seçildi. BAGEV Başkanı Ali Çandır ve mütevelli heyet üyelerinin katılımıyla yapılan toplantıda, Divan Başkanlığına Akdeniz Belediyeler Birliği Genel Sekreteri Hüseyin İnce seçildi. Yapılan ilk yönetim kurulu toplantısında Başkanlığa Antalya Ticaret Borsası Başkanı Ali Çandır seçilirken, başkan yardımcılığına Burdur Ticaret Sanayi Odası Başkanı Vekili İbrahim Solak seçildi. BAGEV'in yönetim kuruluna ise, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Deniz Ticaret Odası Antalya Şube Başkanı Bekir İnanç Kendiroğlu, Isparta Ticaret Borsası Başkanı Ahmet Adar, Antalya Ticaret Sanayi Odası Meclis Üyesi Hüseyin Erdem, Muhasip üyeliğe Alanya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi Banu Okan Kavukçu getirildi.

Toplantıda konuşan BAGEV Başkanı Ali Çandır, vakfın çalışmaları hakkında üyelere bilgi verdi. Ali Çandır, üye sayısını artıran BAGEV'in daha da genişlediğini belirterek, yeni kurumlarla daha güçlü bir yapıya kavuşacaklarını söyledi. Yeni dönemde daha etkin çalışacaklarını ifade eden Çandır, "Ulaşımın imara, çevreden ekonomiye kadar bölgede birçok sorunumuz var. Bu sorunlara nasıl çözüm üretebiliriz konusunda çalışmamız gerekiyor" dedi. Bölge içi ticaretin gelişmesi için BAGEV olarak Isparta ve

Burdur'da işadamlarıyla toplantı yaptıklarını hatırlatan Ali Çandır, Antalya'da yapılacak toplantının ardından tüm bölgenin STK ve meslek örgütü temsilcilerini yine Antalya'da toplayarak bölge içi ticaretin nasıl geliştirilebileceğine birlikte karar vereceklerini söyledi.

Ali Çandır, üniversitelerin kentle kaynaşması gerektiğini vurgulayarak, "Bir bilim kurulu oluşturmayı hedefliyoruz. Üniversiteyi iş dünyasının, kent yaşamının içine çekmek istiyoruz. 4 üniversitemizin rektörü ile görüşüp, bilim kurulu oluşturup, üniversitenin faaliyetleri ile bölgenin faaliyetlerini entegre etmenin yollarına bakacağız. Bilimsel çalışmaları tozlu raflara emanet etmek yerine proje olarak hayata geçirmek istiyoruz" açıklamasında bulundu.

BOZTAŞ, "BAGEV BÖLGE TİCARETİNİN GELİŞMESİNE KATKI SAĞLAYACAKTIR"

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, yeni yönetimin bölgeye hayırlı olmasını diledi. Bölgesel kalkınmanın önemine vurgu yapan Başkan Boztaş, "bölgedeki il ve ilçeler bu dayanışma ile sinerji yaratacak. Ayrıca bölge içi ticaretin gelişimine katkı sağlayacaktır" diye konuştu.



MATSO Heyeti İtalya' Mücevher ve Kuyumculuk Fuarı'na Katıldı

MATSO Heyeti 18-23 Ocak 2014 tarihleri arasında Vicenza'de (İtalya) gerçekleşen VICENZAORO 2014 Kış, Uluslararası Mücevher ve Kuyumculuk Fuarı'na (VICENZAORO Fall, the International Gold and Jewellery Show)'a katıldı. Fuarla ilgili bilgiler veren Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Üyesi ve Muhasip Üye Mehmet Ergen, 5 günlük fuarda çok olumlu görüşmeler yaptıklarını belirterek sektör adına son gelişmeleri incelediklerini söyledi. Ergen, "fuarda sektör adına ve çalışmalarımızda bize katkı sağlayacak birçok gelişmeyi yerinde inceledik. Fuar vizyonumuzun gelişmesi, sektörlerindeki yenilikleri ve trendleri yerinde görme imkânı sağladı" dedi. Fuarda 2014-2015

yılında moda trendlerini de inceleme imkanı bulduklarını kaydeden Ergen gelecek yılların modasının genellikle taşlı ve renkli takılardan oluşacağını belirtti.

"Fuar giderleri MATSO tarafından karşılanmıyor"

Fuar giderlerinin üyeler tarafından karşılandığını söyleyen Muhasip Üye Mehmet Ergen, "Fuar giderlerimiz diğer fuarlarda olduğu gibi katılımcı iş adamlarımız tarafından karşılandı. Fuarlarda



giderler Oda tarafından karşılanmıyor. Üyelerimiz katıldıkları fuarlarda evraklarını tamamlarsa giderlerinin yarısı Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na bağlı KOSGEB tarafından karşılanmaktadır. Bunun Odamızla ilgisi yoktur" dedi.

Meslek Komiteleri 1 Yıllık Çalışma Programını Hazırladı



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, "Üyesi Mutlu Bir Oda, Ekonomisi Güçlü Bir Manavgat hedefine ulaşmak için çalışıyoruz" dedi.

MATSO Meslek Komiteleri toplantısı yapıldı. Boztaş'ın başkanlığında gerçekleşen toplantıda 17. Meslek

MATSO Başkanı Boztaş, "Üyesi mutlu bir Oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat" hedefliyor.

Komitesi başkanları katıldı. Toplantıda 1 yıllık çalışma programı hazırlandı. Toplantı sonrasında açıklama yapan Başkan Boztaş, komitelerin 1 yıllık çalışmalarını programladıklarını söyledi.

Komitelerin 20-21 Şubat tarihlerinde toplanarak 2014-2017 Stratejik Eylem Planı'nın son şeklini vereceğini belirterek 2 günlük çalışma sonrasında Stratejik Planın hazır hale geleceğini kaydetti. Boztaş, "Üyesi Mutlu Bir Oda, Ekonomisi Güçlü Bir Manavgat hedefine ulaşmak için çaba gösterdiklerini belirtti.



"Nitelikli Eleman Sıkıntısı Özel Sektörün Kanayan Yarası"

MATSO Başkanı Boztaş, vasıflı personel bulmanın güçlüğüne vurgu yaparak ara eleman eksikliğinin hemen hemen tüm sektörlerin öncelikli sorunu olduğunu söyledi.

Manavgat Mesleki Eğitim Merkezi İdarecileri Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ı ziyaret etti. MATSO Meclis Başkanı Kerim Erdem'in de bulunduğu ziyarete Mesleki Eğitim Merkezi Müdürü Harun Yılmaz, Müdür Yardımcısı Ünal Özkurt, Adil Karasoy, Menduh Kaya ile Güzellik ve Saç Bakım Alan Şefi Semra Kıldan ve Türkçe Öğretmeni Mahmut Hatipoğlu katıldı. Harun Yılmaz, İlçede bulunan sivil toplum kuruluşları ile görüşmeler yaptıklarını belirterek bu kapsamda Başkan Boztaş'ı ziyaret ettiklerini söyledi. Mevcut kurumlarla iş birliği içinde çalışmak istediklerini anlatan Yılmaz, çalışmalarında MATSO'dan destek belediklerini belirtti. Yılmaz açacakları kurslar konusunda Başkan Boztaş'a bilgiler verdi.

"Nitelikli Eleman Sıkıntısı Özel Sektörün Kanayan Yarası"

Vasıflı personel bulmanın güçlüğüne vurgu yapan Başkan Boztaş, ara eleman eksikliği hemen tüm

sektörlerimizin öncelikli sorunudur. Resmî rakamlar işsiz sayısının yüksek olduğunu gösteriyor buna karşılık üyelerimiz çalıştıracak personel bulamamaktan yakınıyor. Kalifiye elemana olan ihtiyaç her geçen gün artıyor" dedi.

Harun Yılmaz nezdinde Merkezin bütün çalışanlarına hizmetlerinden ötürü teşekkürlerini ileten Boztaş, "Manavgat Mesleki Eğitim Merkezi ara eleman sıkıntısının çözümüne katkı sağlamaktadır. Turizmden imalata, perakendeden kuyumculuğa kadar çok farklı alanlarda verilen eğitimler sonucu hem insanlar sürekliliği olan işler bulabilmekte hem de işverenler aradıkları nitelikte iş gücüne sahip olabilmektedir.

Elbette mesele, ulusal eğitim ve istihdam politikası kapsamında ele alınmalıdır. Ancak gelinen nokta itibariyle verilen mesleki kurslar büyük önem taşımaktadır.

Nitekim KOÇ Grubu'nun konunun aciliyetine binaen başlattığı "Meslek Lisesi Memleket Meselesi Projesi" dikkatle izlenmelidir" dedi. Ziyaretten duyduğu memnuniyeti ifade eden Boztaş, Manavgat Mesleki Eğitim Merkezi idarecileri ve eğitimcilerine çalışmalarında başarılar diledi.

MATSO Heyeti Hong Kong Moda Haftası ve Tekstil Fuarına Katıldı



MATSO Üyesi 9 İş Adanı 12-18 Ocak 2014 tarihlerinde gerçekleşen Hong Kong Moda Haftası ve Tekstil Fuarı'na (Hong Kong Fashion Week) katıldı.

MATSO üyesi dokuz iş adamı 12-18 Ocak 2014 tarihleri arasında gerçekleşen Hong Kong Moda Haftası ve Tekstil Fuarı'na (Hong Kong Fashion Week) katıldı. Oda binası önünde toplanarak hareket eden heyete Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Üyesi Murat Oğuz Öncel, Meclis Kâtip Üyesi Mustafa Kısa, Meclis Üyesi Baykal Özden, 1. Meslek Komitesi Başkanı Murat Güven, 14. Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Ramazan Kadir Taş ve diğer dört Oda üyesi katıldı. Hong Kong'a giden MATSO heyeti fuarda çeşitli görüşmeler yaparak örnek ürün konusunda bazı yabancı iş adamları ile anlaştı. Fuar sonrasında MATSO heyeti yurda döndü.

Fuarla ilgili bilgi veren MATSO 1. Meslek Komitesi Başkanı Murat Güven, fuarda çeşitli görüşmeler yaptıklarını belirterek fuarın olumlu geçtiğini söyledi. Yurt dışına ürün üretme konusunda ön görüşme yaptıklarını kaydeden Güven, "örnek ürün konusunda bazı yabancı iş adamları ile anlaştık" dedi. Hong Kong'un ticari alanlarını gezdiklerini kaydeden Güven, "Orada fizibilite çalışmaları yaptık. Fuar dışında Hong Kong'un turistik alanlarını da gezdik. Gruptan bazı iş adamları Çin Halk Cumhuriyeti'nde de iş görüşmesi gerçekleştirdi" diye konuştu.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, dış ticaretin gelişmesinin temel öncelikleri arasında olduğunu ifade etti. Boztaş, "İlçemizde uluslararası ticareti artırmak, ticari ilişkileri güçlendirmek, üyelerimizin yeni pazarlara açılmalarını sağlamak için çalışıyoruz. Üyelerimizin sektörel gelişmelerden, yeni iş ve yatırım fırsatlarından haberdar olabilmeleri için uluslararası fuar takvimini masaya yatırdık. Bu kapsamda farklı ülkelerdeki sektörel fuarlara yönelik KOSGEB ile işbirliği yaparak organizasyonlar gerçekleştiriyoruz. Öncelikli olarak 4-8 Kasım 2013 tarihlerinde Paris'te gerçekleşen BATIMAT 2013 İnşaat ve Yapı Fuarı'na katılmıştık. Şimsi

katıldığımız Hong Kong Moda Haftası ve Tekstil Fuarı başarılı bir iş gezisi olarak sonuçlandı.

"Fuarlar Üyelerimizin Vizyonunu Geliştiriyor"

Seçim döneminde KOSGEB destekli yurt dışı fuarlara katılım konusunda üyelerine söz verdiklerini hatırlatan Başkan Boztaş, "fuarlara katılmak hem üyelerimizin vizyonunun gelişmesi, hem de sektörlerindeki yenilikleri ve trendleri görmeleri açısından önemli. Seçim döneminde üyelerimizin yurt dışı fuar organizasyonlarına katılımlarına destek sözü vermiştik. Bunu gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşıyoruz" dedi.



MATSO Heyeti

TOBB Başkanı Hisarcıkıoğlu'nu Ziyaret Etti

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Heyeti Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu'nu makamında ziyaret etti.

TOBB 9. Dönem Oda ve Borsa Akreditasyon Sertifika Töreni için Ankara'da bulunan MATSO Heyeti Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve beraberindeki heyet Hisarcıkıoğlu'nu makamında ziyaret etti.

Ziyarete Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet İyiol, Yönetim Kurulu Üyeleri Şükrü Arslan, Halit Torun, Hüseyin Akın, Hakan Akar katıldı.

Hisarcıkıoğlu'na Oda çalışmaları ve İlçe ekonomisine ilişkin bilgiler veren Boztaş, "Manavgat'ta Alternatif Turizm Yatırımları" konulu dosya sundu.

"Manavgat'ta Alternatif Turizm Yatırımları" kapsamında bilgiler veren Boztaş, Manavgat'ın, Türkiye'deki en önemli turizm destinasyonlarından birisi olduğunu belirterek sahip olduğu 128 bin 233 adet Bakanlık Belgeli ve 32 bin 214 belediye belgeli turistik yatak kapasitesiyle, ilçe olarak en çok yatak kapasitesine sahip olduğunu söyledi. İlçenin deniz-kum-güneş üçlüsüne dayanan kitle turizmde başarılı

olduğuna vurgu yapan Boztaş, kitle turizminin yapısal özellikleri sebebiyle kış aylarında istihdam ve katma değer sıkıntısı yaşandığını kaydetti.

Boztaş, "Kitle turizmde yaşanan temel sorunlara çözüm üretmek adına, mevcut yatak kapasitesinin kış döneminde de çalışmasını sağlayacak ve gelen ziyaretçilerin niteliğini yükseltecek türden politikaların ivedilikle uygulanması gerektiğine inanıyoruz" dedi.

2004 yılında Bakanlar Kurulu Kararı ile "Oymapınar Kültür ve Turizm Koruma ve Gelişim Bölgesi" ilan edildiğini hatırlatan Boztaş, bölgede özellikle golf turizmi başta olmak üzere alternatif turizm çeşitliliğinin hedeflendiğini belirtti.

Boztaş, "Bölgenin 1/25000 ölçekli Çevre Düzeni Planı, Kültür ve Turizm Bakanlığı tarafından 2008 tarihinde onaylandı. Bölgenin alt ölçekli planlama çalışmalarına yapılarak yatırımlara açılması gerekiyor" diye konuştu.

Başkan Hisarcıkıoğlu ise MATSO'nun çalışmalarını yakından takip ettiklerini belirterek çalışmalara destek olacakları sözünü verdi.





MATSO Heyeti Bakan Çavuşoğlu'nu Ziyaret Etti

MATSO Başkanı Ahmet Boztaş: "Avrupa Birliği'ne Üyelik Sürecinde Başlatılan Önemli Hizmetleri Geliştirerek Sürdüreceğinize, Çıtayı Daha Yukarılara Taşıyacağınıza Yürekten İnanıyoruz" dedi.

AB Bakanı ve Başmüzakereci Çavuşoğlu: MATSO'nun Çalışmalarını Yakından Takip Ettiğini Ve Manavgat'ın Avrupa Birliği Fonlarından Yararlanması Noktasında Destek Olacağını Söyledi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Başkan Yardımcısı Mehmet İyiöl, Yönetim Kurulu Üyeleri Şükrü Arslan, Halit Torun, Hüseyin Akın ve Hakan Akar'dan oluşan MATSO Heyeti Avrupa Birliği Bakanı ve Başmüzakereci Mevlüt Çavuşoğlu'nu makamında ziyaret etti.

Boztaş: "Hemşehrileriniz Olarak, Yeni Görevinizde Başarılar Dileriz"

MATSO Başkanı Ahmet Boztaş yaptığı konuşmada, "Yeni görevinizde başarılar dileriz. Kabinenin en önemli görevlerinden addettiğimiz Avrupa Birliği Bakanlığı'nın başında olmanın zorluklarının farkındayız. Hemşehrileriniz olarak; Avrupa Birliği'ne üyelik sürecinde başlatılan önemli hizmetleri geliştirerek sürdüreceğinize, çıtayı daha yukarılara taşıyacağınıza yürekten inanıyoruz" dedi.

Bakan Çavuşoğlu: "Asıl Olan Gönüllerde İz Bırakabilmektir"

Manavgatlı hemşehrilerinin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade eden AB Bakanı ve Başmüzakereci Mevlüt Çavuşoğlu ise "Bu zor görevde sizlerin desteği çok önemli. Makam, mevki bunların

hepsi geçici. Asıl olan gönüllerde iz bırakabilmektir. Bu bilinçle ve siz değerli hemşehrilerimin desteğiyle çalışıyoruz. Türkiye'mizin demokratikleşmesi ve uluslararası saygınlığımızın artması için çabalıyoruz.

Ülkemiz ne kadar demokratikleşirse hukukun üstünlüğü ne derece sağlanırsa istikrar da aynı oranda güven altında olacaktır" dedi.

Çavuşoğlu, son 11 yılda büyük aşamalar kaydeden Türkiye'nin AB sürecindeki zorluklara rağmen son günlerde yeni bir ivme kazandığını belirtti.

Çavuşoğlu, MATSO'nun çalışmalarını yakından takip ettiğini ve Manavgat'ın Avrupa Birliği fonlarından yararlanması noktasında destek olacağını da sözlerine ekledi.



MATSO Heyeti Türk Patent Enstitüsü'nü Ziyaret Etti

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, "Kendine has tadı ve lezzeti olan Manavgat Susamı'nın tanınırlığını artırmak amacıyla coğrafi işaret almak istediklerini" belirtti.

Çeşitli temaslar gerçekleştirmek üzere Ankara'da bulunan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve beraberindeki heyet Türk Patent Enstitüsü (TPE) Başkanı Prof. Dr. Habip Asan'ı makamında ziyaret etti. Ziyarete Yönetim Kurulu Üyeleri Şükrü Arslan, Hüseyin Akın ve Hakan Akar refakat etti.

Manavgat Susamı'nın özellikleri hakkında Prof. Dr. Habip Asan'a açıklamalarda bulunan Boztaş, coğrafi işaretleme konusunda birinci ağızdan bilgi aldı. Hazırladıkları dosyayı bizzat istişare eden Boztaş, istenen belgeleri tamamlar tamamlamaz başvuruyu en kısa sürede yapacaklarını ifade etti. Manavgat

Susamı'nın özellikleri, yetiştirme koşulları, ekim ve üretim miktarları ile susamdan elde edilen ürünler konusunda bilgiler sunan Boztaş, "İlçemizde yaklaşık 36 bin dönüm alanda 2 bin ton susam yetiştiriliyor. İlk olarak Manavgat Susamı'nı Antalya'da gerçekleştirilen 4.Yöresel ve Geleneksel Ürünler Fuarı'nda tanıttık. Tanıtımın ardından Manavgat Susamı'na medyanın ilgisi arttı" dedi.

"Manavgat Susamı Osmanlı Saray Mutfağını süslüyordu"

"Altın Susam" olarak da bilinen Manavgat Susamı'nın 15'inci yüzyılda Osmanlı Sarayı'nın mutfağında kullanıldığını da hatırlatan Boztaş, "Osmanlı döneminde saray mutfağında susamdan yapılan tatlı ve tahinin Manavgat'tan gittiğine dair Süleyman Demirel Üniversitesi (SDÜ) Fen Edebiyat Fakültesi Tarih Bölümü Öğretim Üyesi Doç. Dr. Behcet Karaca'nın doçentlik

tezinde bilgiler yer alıyor" dedi.

TPE Başkanı'ndan destek sözü

MATSO Heyeti'nin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade eden Prof.Dr. Habip Asan ise "Manavgat susamını daha önce duymadığımı itiraf etmeliyim. Sunmuş olduğunuz dokümanlardan ürününüzün özgün ve uğraşı vermeye değer olduğunu görüyorum. En önemlisi, konusuna ve ürününe son derece hâkim, ne istediğini çok iyi bilen bir Heyet heyecandan ve azminizden ötürü sizleri kutluyorum.

Coğrafi işaretleme noktasında izlenmesi gereken belli prosedürler var. Bunlara kesinlikle uyulması gerekiyor ancak sürecin hızlanması ve başvurunun derhal tamamlanması adına bütün çalışma arkadaşlarımla yanınızda olacağız" dedi.

BOZTAŞ: "Tarım ve Hayvancılık, Manavgat Ekonomisinde Önemli Yer Tutuyor."

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Boztaş, "ilçe ekonomisinde önemli bir yer tutan tarım ve hayvancılıktaki son gelişmeleri üyelerimizin yerinde görmesi adına gerçekleşen organizasyonlara üyelerimizin katılmasını önemsiyoruz" dedi.

Boztaş, "Tarım ve Hayvancılık, Manavgat ekonomisinde önemli yer tutuyor"

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), Konya'da gerçekleştirilen Tohum ve Hayvancılık Fuarı'na katılacak üyeleri için servis kaldırarak gidiş ve gelişlerini ücretsiz sağladı. Sabah saatlerinde 1 otobüsle Konya'ya hareket eden MATSO üyeleri, Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş tarafından uğurlandı. MATSO binası önünden hareket eden heyete Dış İlişkiler ve Dış Ticaret Memuru İbrahim Sami Gümüş rehberlik etti. Katılımcılar fuarda Tohum, Hayvancılık ve ekipmanlarında teknolojik gelişmeleri inceleme fırsatı buldu. MATSO üyeleri akşam saatlerinde Manavgat'a döndü.

"ilçede 423 bin dekar tarım alanı ve 169 bin civarındaki küçük ve büyük hayvan sayısı bulunuyor" MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, tarım ve hayvancılığın, 423 bin dekar tarım

alanı ve 165 bin civarındaki küçük ve büyük hayvan sayısı ile ilçe ekonomisinde önemli yer tuttuğunu söyledi. Boztaş, "Manavgat Gıda, Tarım ve Hayvancılık İlçe Müdürlüğü kayıtlarına göre 2 milyon 237 bin olan Manavgat yüz ölçümünün, 423 bin dekar alanı tarım arazisidir.

Bu oran ilçe yüzölçümünün yaklaşık olarak yüzde 19'unun tarım alanı olduğunu gösteriyor. İlçedeki küçük ve büyükbaş hayvan sayısı ise yaklaşık olarak 169 bin civarındadır. Tarım ve hayvancılık, turizm ve ticaretle birlikte ilçe ekonomisinde önemli bir yer tutmaktadır" dedi.

"Konya'da gerçekleştirilen Tohum ve Hayvancılık Fuarına ücretsiz servis imkânı sağladık" Başkan Boztaş Konya'da gerçekleşen Tohum ve



Hayvancılık Fuarı için ücretsiz servis kaldırdıklarını belirterek üyelerin fuara katılımlarını sağladıklarını söyledi. Tarım ve hayvancılıktaki son gelişmelerin en güzel incelenebileceği yerin fuarlar olduğunu ifade eden Boztaş, bu sektörde yer alan Oda üyelerinin ufkunun açılması ve yeni teknolojileri görmeleri açısından önemini vurguladı. Boztaş, "Kullanıcı ve üretici bir araya getiren fuarda üyelerimiz kendi sektörlerindeki gelişmeleri makine ve teçhizatlarını yakından takip etme imkânı buldular. Fuar üyelerimizin vizyonunun gelişmesine katkı sağlayarak sektörlerindeki yenilikleri ve trendleri görerek inceleme fırsatı sağladı" diye konuştu.





MATSO Yönetimi STK'ları Ziyaret Etti.

MATSO Başkanı Boztaş: “İlçe sorunlarını ortak akılla çözmek gerekir”

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetimi Ahmet Boztaş Başkanlığı'nda ilçede bulunan Odaları ziyaret etti. Seçim sonrasında göreve gelen Oda Başkanlarına gerçekleşen ziyaretlere Meclis Başkanı Kerim Erdem, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet İyiol, Yönetim Kurulu üyeleri katıldı.

MATSO heyeti Manavgat Esnaf ve Sanatkârlar Odası Başkanı Hasan Çelik, Şoförler Odası Başkanı Mahmut Şafak, Bakkallar Bayiiler ve Büfeciler Odası Başkanı Abdullah Akca, Sabit ve Seyyar Pazarcılar Odası Başkanı Sami Dursun Doğan ve Servisçiler Odası Başkanı Mahir

Çınar ile yeni kurulan Manavgat Muhasebeciler Odası Başkanı Nezih Özgenç ve yönetimine hayırlı olsun ziyaretinde bulundu. MATSO heyeti Oda başkanlarıyla ilçe sorunları hakkında bir süre sohbet etti.

Ziyaretlerin ardından açıklama yapan MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, “İlçe sorunlarını ortak akılla çözmek gerekir” dedi.

Kentteki tüm Oda başkanlarının katılımıyla ayda bir yapılacak toplantılarla ortak akıl platformu



oluşturmanın yararlı olduğunu ifade eden Boztaş, ziyaretlerde konuyu oda başkanlarına açtıklarını ve tüm başkanların konuya olumlu yaklaştığını söyledi.

Boztaş, “Ortak Akıl Toplantıları” ile ilçe hakkındaki bir konuyu çok boyutlu bir bakış açısı ile ele alarak değerlendirmek istediklerini belirtti.

Ortak akıl bilinci ile ilçenin geleceğine yönelik projeler üretip strateji ve eylem planları belirlemenin faydalı olacağını söyleyen Boztaş, “Sivil toplum kuruluşları demokrasinin vazgeçilmez unsurudur.

Gerçekleştirmeyi planladığımız bu toplantılarda beyin fırtınası şekline dönüştürerek ilçenin geleceğine yönelik güzel çalışmalara imza atmak istiyoruz.

Bu toplantılarda tüm katılımcılar düşünce ve görüşlerini belirtecek toplantı sonunda ortak bir karara varılacaktır” dedi.

Gerçekleştirmek istedikleri Ortak Akıl Toplantıları'nın asıl amacının Manavgat lobisi oluşturmak olduğunu söyleyen Boztaş, farklı fikirlerin ortak düşüncede birleşmesi ile güzel projelerin ortaya çıkacağını belirtti.

Boztaş, “Her ay yapılacak toplantı öncesinde gündem belirlenmeli ve yapılması gerekenler proje halinde ortaya konmalıdır.

Bu tür toplantılar bazı şehirlerde gerçekleşiyor, güzel projeler ortaya çıkıyor ve şehrin projesi şekline dönüşüyor. Bunu bizim de Manavgat'ta gerçekleştirmememiz için hiçbir neden yoktur” diye konuştu.



“Manavgat Tanıtım Vakfı (MANTAV) Kurulmalı”



Manavgat Belediye Başkanı Şükrü Sözen'in ziyaretinde konuşan Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, ilçenin tek elden tanıtılması için MANTAV'ın kurulması gerekiyor” dedi.

Manavgat Belediye Başkanı Şükrü Sözen, MATSO'yu ziyaret etti. CHP İlçe Başkanı Ahmet Öztürk ve ilçe yönetiminin de katıldığı ziyarete MATSO Meclis Başkanı Kerim Erdem, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet İyiol, yönetim kurulu üyeleri, meclis ve divan üyeleri katıldı. Meclis salonunda

gerçekleşen ziyarette konuşan Başkan Sözen, Oda ve sivil toplum örgütlerini önemstediklerini belirterek, Manavgat'ın büyükşehir yasası ile yaklaşık 50 ilden daha büyük ekonomik potansiyele sahip hale geldiğini ve bu yapıda sivil toplum kuruluşlarına büyük görev düştüğünü kaydetti. Sivil toplum

kuruluşları ile önceki dönemde olduğu gibi koordineli şekilde çalışmak istediklerini kaydeden Sözen, “Sizlerin ilçenin dengelerini gözeterek hizmet ettiğinizi biliyorum. Bu yapıyı ilçe adına bir şans olarak görüyorum. Müşterek çalışmaların ilçenin geleceğine katkılar sağlayacağını yürekten



inaniyorum” dedi.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'ın en önemli gelir kaynağının turizm olduğunu belirterek turizmin 12 ay yayılmaması nedeniyle ilçe ekonomisini olumsuz etkilediğini söyledi. Boztaş, “Turizmin 7 ay yapıp 5 ay yapılamaması sadece Manavgat'ın değil Türkiye'nin de bir sorunudur. Bu durum ilçemizin ekonomik hayatını olumsuz etkilemektedir. Gelecek açısından bunun ciddi risk oluşturduğunu düşünüyoruz” dedi. Turizmin 12 aya yayılması için alternatif turizm alanlarının açılması gerektiğini kaydeden Boztaş, Bakanlar Kurulu'nun 2005 yılında Oymapınar bölgesini alternatif turizm alanı ilan ettiğini söyledi. Boztaş, “450 bin dönümlük Oymapınar Turizm Bölgesi'nin 2005 yılında ilan edilmesinin ardından 2008 yılında 1/25000 Ölçekli Çevre Düzeni Planı yapıldı. Bölgede 12 adet golf alanı, eko turizm, spor turizmi ve benzeri alternatif turizm faaliyetleri planlanmış. 2008 yılından bu yana alt ölçekli planların yapılmamasından dolayı yatırımcıya açılmamış. Bu konuyla ilgili hazırladığımız raporlar var.

İlçede turizmin geleceği açısından bölgenin en kısa sürede yatırımcıya açılması gerekiyor” dedi. Turizmin bölge açısından önemine vurgu yapan Boztaş, “Turizm ilçe ekonomisinin başat sektörü ancak aynı zamanda son derece naif bir yapıya sahip. Bu nedenle kriz dönemlerinde turizmi ikame edecek sektörleri geliştirmek zorundayız. Bu kapsamda ilçede kurulacak bir organize sanayi bölgesi, Manavgat için can simidi olacaktır. Aynı zamanda tarım alanlarının korunması ve yatırımlara uygun arsa sağlanması açısından organize sanayi bölgeleri son derece önemlidir” dedi.

"Manavgat Tanıtım Vakfı (MANTAV) kurulmalı"

Turizmin tanıtımla desteklenmesi gerektiğini kaydeden Başkan Boztaş, “Gelen turistlerin memnun ayrılması son derece önemli



ancak daha fazla sayıda ziyaretçiyi Manavgat'a getirmenin yolu tanıtımdan geçiyor.

Manavgat'ın yeteri kadar tanıtılmadığını düşünüyorum. Tanıtım ne turizmcilerin ne Odamızın ne de belediyenin tekelinde olmalıdır. Manavgat Tanıtım Vakfı'nın (MANTAV) kurulması ve kaynakların bir havuzda toplanarak ilçenin tek elden tanıtılması gerekmektedir” dedi. Son olarak Sözen'e “Manavgat Sağlık Turizmi Fırsatları Raporu”, “Manavgat Organize Sanayi Bölgesi” ve “Manavgat'ta Golf Turizmi Yatırımları” başlıklı 3 rapor sunan Boztaş, Sözen'e çalışmalarında başarılar diledi.





MATSO Ocak-Şubat-Mart Ayı Meclis Toplantıları Yapıldı

MATSO Meclis Salonu'nda meclis üyelerinin katılımıyla yapılan toplantının açılışında konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Oda faaliyetleri ve ekonomik gelişmelere yönelik değerlendirmelerde bulundu.

Konuşmasında son günlerde yaşanan siyasi ve ekonomik gelişmelere değinen Boztaş, cari açığın ülke ekonomisinin yumuşak karnı olduğunu söyledi. Türkiye'nin en fazla cari açık veren ülkeler sıralamasında üst sıralara demir attığını vurgulayan Boztaş, "Euro ve Dolardaki artış, özellikle enerji ve ithalat maliyetlerimize olumsuz yansıyor." ifadesini kullandı.

2014'e umutla bakmak istiyoruz

"2014'e umutla bakmak istiyoruz. Gerek birey olarak gerek ülke olarak önümüzü görmek istiyoruz. İş dünyası olarak, örneğin yeni teşvik sisteminin cari açığı önlemedeki etkinliğini tartışmak istiyoruz. İlçe ekonomisinin geleceğine ilişkin konuları ele almak istiyoruz. "

Manavgat'ın sorunlarını Ankara'ya taşıdık

TOBB 9. Dönem Oda ve Borsa Akreditasyon Sertifika Töreni için gittikleri Ankara'da TOBB Başkanı Hisarcıkılıoğlu, AB Bakanı ve Başmüzakereci Sayın Mevlüt Çavuşoğlu ve Türk Patent Enstitüsü Başkanı Prof.Dr. Habib Asan başta olmak üzere Yönetim

Kurulu olarak bir dizi temaslarda bulduklarını kaydeden Boztaş, Oymapınar Turizm Bölgesi'nin yatırımcılara açılması, Yat Çekek Yeri, Manavgat Susamı'nın coğrafi işaret alması konularında çalışmalar yürüttüklerini ifade etti.

Turizm Fakültesi'nin inşasının önündeki yönetmelik engeli ortadan kalktı

MATSO tarafından inşa edilecek Turizm Fakültesi'nin yer tahsisine ilişkin bürokratik süreci bizzat takip ettiklerini belirten Boztaş, "Manavgat Belediyesince yapılan uygulama sonucunda tamamı üniversite alanında kalan 177 ada 1 parselin tapusu nihayet 31 Aralık tarihinde kesinleşti. Daha sonra Milli Emlak Müdürlüğümüz belediyemizle bir takım yazışmalar yaptı. Bu işlemleri de bizzat yürüttük.

Son olarak Defterdarlığa hitaben yazılan yazıyı elden teslim ettik. Bir hafta on gün içerisinde tahsis onayını almayı umuyoruz. Ardından Rektör Hocamızı ziyaret ederek fakülte yapımıyla alakalı gerekli görüşmelere başlayacağız. Bu çalışmaların hızlanmasında desteklerini esirgemeyen Manavgat Belediyemize, Tapu Müdürümüze, Kadastro Müdürümüze ve Milli

Emlak Müdürümüze teşekkürlerimizi sunuyoruz” diye konuştu.

Göreve geldikleri dönemden itibaren, Oda üyelerinin desteğiyle gerçekleştirdikleri faaliyetler hakkında Meclise bilgiler veren Boztaş, bu süreçte Gümrük ve Ticaret Bakanı Sayın Yazıcı'ya yaptıkları ziyaretin olumlu sonuç vermesinden duyduğu memnuniyeti ifade etti.

Boztaş, “Sayın Bakanımızı ziyaretimiz sonrasında ihtiyat akçesinde biriken paramızı Turizm Fakültemizin inşaatında kullanabilmemize olanak tanıyan yönetmelik değişikliği talebimiz olumlu bulunarak Resmî Gazete'de yayımlanmıştır. Bu girişimimiz benzer durumdaki bütün Oda ve borsalarımızın da önünü açmış olup artık ihtiyat hesaplarımızda biriken paralar eğitim için harcanabilecektir” dedi.

Bakanlık belgeli yatak sayımız 139 bine ulaşmıştır

İlçe ekonomisine ilişkin güncel veriler de açıklayan Boztaş, “2013 sonu itibariyle Antalya genelindeki Bakanlık belgeli toplam yatak sayısı 450 bine ulaşırken Manavgat'ın payı yüzde 31 olmuştur. Bakanlık belgeli 139 bin yatağın yüzde 60'ı beş yıldızlı otel ve tatil köyü niteliğindedir. 2013 yılı Ocak-Aralık döneminde ülkemizi ziyaret eden yabancı turist sayısında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 9,84 artış olmuştur. Ülkemize gelen yabancı ziyaretçilerin en fazla giri



yaptıkları sınır kapısı yüzde 31,9 ile Antalya olmuştur. 2013 yılında Antalya'ya gelen yabancıların toplamı 11,1 milyona ulaşmıştır” şeklinde konuştu.

Boztaş ayrıca 2013 yılında tahakkuk eden vergi bir önceki yıla oranla % 16 artışla 607 milyon Liraya ulaştığını, tahsilatların yüzde 12,4'lük artışla 421 milyon TL olarak gerçekleştiğini ve 2013 yılı genelinde tahsilatın tahakkuka oranının yüzde 63,3 olduğunu kaydetti. Konuşmasının ardından Boztaş ve Meclis Başkanı Kerim Erdem, 02 Ocak 2014 tarihinde yapılan seçimler sonrası Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı seçilerek MATSO Meclis Üyeliği'nden ayrılan Mahmut ŞAFAK'a bir plaket sundular.



Mücevher Danışmanlığı Eğitimi ve "Temel Pırlanta Eğitimi" Gerçekleşti

MATSO tarafından kuyumculara yönelik Şubat ve Mart aylarında "Mücevher Danışmanlığı Eğitimi" ve "Temel Pırlanta Eğitimi" düzenlendi. Oda binasında gerçekleşen eğitim, HRD Antwerp Türkiye Genel Müdürü Mehmet Can Özdemir, HRD Antwerp Mücevherat Pazarlama Danışmanı "Aylin Gözen", HRD Antwerp Pırlanta Eğitmeni ve AR-GE Mühendisi Timuçin Atlı tarafından verildi.

MATSO Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Ergen, yaptığı açıklamada Oda binasında gerçekleşen eğitimlerde üyelerin bilgilerini güncelleyerek yeni satış tekniklerini öğrendiklerini söyledi. Günümüzde eski satış alışkanlıklarıyla artık ürün satmanın mümkün olmadığını ifade eden Ergen, bu eğitimlerle satış danışmanlarının işlerinde donanımlı hale geldiğini ifade etti.

Satış danışmanlarının ileri satış tekniklerini bilmesi gerekiyor
Ergen, "Eski müşteri alışkanlıkları ile şu anki müşteri alışkanlıkları çok farklı. Eskiden müşteriler hatırla alışveriş yapıyordu ama şimdi insanlar araştırarak en uygunu ve en iyiyi bulmaya çalışıyor. İletişim

çağı olan günümüzde müşteriler internet ortamından faydalanarak tüm ayrıntılara anında ulaşabiliyor. Satış danışmanının müşteriye sunmuş olduğu ürün hakkında mükemmel bir bilgiye sahip olması, ileri satış tekniklerini ve müşteriye nasıl davranması gerektiğini iyi bilmesi gerekiyor. Bu da eğitimlerde öğrenilerek uygulanabilecek bir şey. Oda olarak, dünyada değişen satış trenlerini burada üyelerimize de yansıtmaya çalışıyoruz.

Açtığımız bu eğitimlerden üyelerimizin yararlanması gerekiyor. Bunu da dünyadaki ileri satış tekniklerini irdeleyen ve ileri satış teknikleriyle ilgili eğitim desteği veren bir kurum olan HRD aracılığıyla yapmaya çalışıyoruz" dedi.

Eğitim alan satış danışmanlarının ciroları artacaktır

Oda olarak düzenledikleri "Mücevher Danışmanlığı Eğitimi"nde ileri satış teknikleri gibi birçok konunun ele alındığını kaydeden Ergen, Satış danışmanlarının bu eğitimle dünyadaki tüm satış trendlerini öğrendiklerine vurgu yaptı. Eğitimi alan üyelerin satış sonrasında cirolarında artış yaşanacağını ifade

eden Ergen, "bu tür eğitimlerden faydalanmayan satış danışmanları ise rakiplerine göre yetersiz kalacaktır" dedi.

Sertifika dünyanın her yerinde

geçerli

Eğitimler sonunda verilen sertifikanın dünyanın her yerinde geçerli olduğunu belirten Ergen, "Dünyada bu tarz sertifikayı veren birçok firma var. Ama HRD Antwerp/İstanbul firması dünyanın her yerinde etkili ve geçerli bir firmadır" diye ifade etti.

Bu tür sertifikalarının özellikle Avrupalı turistler tarafından çok önemsendiğini ifade eden Ergen, sertifika ile satış danışmanlarının öz güvenlerinin yüksek olacağını ve cirolarında artış yaşayacaklarını kaydetti. Ergen, sektörde gelecekte bu tür sertifikaların müşteriler tarafından aranacağını belirtti.



MATSO'dan Vali Öztürk'e ziyaret

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri Mehmet Ergen, Hüseyin Akın ve Murat Oğuz Öncel ile Meclis Üyesi Demir Durar, Antalya Valisi Sebahattin Öztürk'ü makamında ziyaret etti.



"Başbakanımızın ilçemizi ziyaretleri öncesinde, Sayın Valimize arz etmiş olduğumuz konularla ilgili istişarelerde bulunmak üzere bu ziyareti gerçekleştirdik" diye ifade eden Boztaş, "Sayın Valimiz Oda olarak kendisine ilettiğimiz meselelere yakın ilgi gösteriyor. Çözüm noktasında ilgili birimleri derhal talimatlandırıyor. Nitekim Organize Sanayi Bölgesi ile ilgili

olarak Sayın Defterdarımızdan kısa sürede tamamlanmak üzere bir çalışma istemişlerdi. Bulunan yerler bizlerin bizzat yürüttüğü çalışmalarla aynı. Maalesef 1996 yılından bu yana, eski başkanlarımızın da büyük çaba harcadığı süreçte orman engelini aşabilmek mümkün olmadı. Ancak MATSO olarak bu sevdadan vazgeçmediğimizi belirtmek istiyorum. Arayışlarımızı

sürdüreceğiz. Umuyorum müspet sonuç alırız" dedi. Oymapınar Turizm Bölgesi'nin alt ölçekli planlarının tamamlanması hususunda da Öztürk'ün yanlarında olduğunu kaydeden Boztaş, "Kendisi arz ettiğimiz sıkıntıları dikkatle dinledi ve çözüm noktasında yakından ilgilenecekleri sözünü verdi" şeklinde konuştu. Ziyarete Kaymakam Emir Osman Bulgurlu'da yer aldı.

MATSO'dan İl Emniyet Müdürü Tonbul'a Tebrik Ziyareti

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri Hüseyin Akın, Mehmet Ergen ve Murat Oğuz Öncel, Ocak ayı içerisinde göreve gelen Antalya İl Emniyet Müdürü Cemil Tonbul'u makamında ziyaret etti. Tonbul'a "İlimize tekrar hoş geldiniz. Hayırlı olsun" diyerek

yeni görevinde başarılar dileyen Boztaş, "Manavgat'ı yakından tanıyan biri olarak bu görevde olmanız ilçemiz açısından büyük memnuniyet vericidir" dedi. MATSO Heyeti'nin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade eden Tonbul, "Manavgat'ın yeri benim için ayrıdır. 1999-2003 yılları arasında büyük keyifle çalıştığım ilçeyi yakından tanıyorum. Yeni görev süremde de bir ayağımın Manavgat'ta olacağından emin olabilirsiniz" şeklinde konuştu. MATSO Başkanı Boztaş, "Manavgat lezzetlerini özlediğinizi umuyoruz" diyerek Tonbul'a Manavgat Susamı, tahin ve pekmezden oluşan yöresel lezzetlerden hediye etti.





Genç Girişimciler Kurulu MATSO'da Toplantı Gerçekleştirdi

*Antalya Genç Girişimciler Kurulu İcra Komitesi,
Şubat Ayı Olağan Toplantısı MATSO'da Gerçekleştirildi.*

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Antalya Genç Girişimciler Kurulu İcra Komitesi, Şubat Ayı Olağan Toplantısı'nı, Başkan Emrah Kepez Başkanlığında, gerçekleştirdi. Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Toplantı Salonu'nda gerçekleşen toplantıya MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Antalya Genç Girişimciler Kurulu İcra Komitesi Başkan Yardımcısı Deniz Tanır ve komite üyeleri katıldı. Toplantının açılışında konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, geleceğin genç girişimlerin omuzlarında şekilleneceğini belirterek Antalya Genç Girişimciler Kurulu İcra Komitesi üyelerinin bölgedeki iş dünyasının yöneticileri olacağını belirtti.

Desteklerden yeteri kadar faydalanamıyoruz

Antalya ve bölgenin proje üretmek desteklerden faydalanma konusunda zayıf kaldığını vurgulayan Boztaş, “Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA) ve Avrupa Birliği (AB) Bakanlığı hazırlanan projelere destekler veriyor. Destekler

konusunda bölgemizden çok az sayıda proje ile başvuru gerçekleşiyor. Bu nedenle desteklerden de yararlanamıyoruz. Proje üretmek desteklerden faydalanmak gerekiyor” dedi.

20 Şubatta destekler konusunda seminer düzenleyeceğiz
Boztaş, “MATSO olarak 20 Şubat



tarihinde BAKA ile ortaklaşa destekler konusunda seminer düzenleyeceğiz. Geçtiğimiz yıl BAKA tarafından 14 milyon lira destek gerçekleştirildi. 2014 yılında ise 20 milyon lira destek verilecek. Bölgemizdeki girişimcilerin proje üretmek bundan faydalanması için bu tür seminerler düzenliyoruz” diye konuştu.

Antalya'da genç girişimci sayısının artırmak için çalışıyoruz

Antalya İl Genç Girişimciler Kurulu Başkanı Emrah Kepez, kurul olarak 81 ilde olduğu gibi Antalya'da da yapılandıklarını belirterek bu süre zarfında çeşitli çalışmalara imza attıklarını söyledi.

Hedeflerinin Antalya'da genç girişimci sayısının artırmak olduğunu kaydeden Kepez “ülkemizde yüzde 10 civarında olan girişimci sayısını, dünyanın gelişmiş ülkelerinde olduğu gibi yüzde 20 civarına çıkması için çeşitli çalışmalar gerçekleştiriyoruz” dedi.

Nisan ayı içerisinde ATSO'da bir organizasyon yapacaklarını kaydeden Kepez, üç gün sürecek organizasyonda muhasebe, finans, pazarlama, e ticaret başta olmak üzere bir işletmenin bütün ihtiyaçları konusunda eğitim

verileceğini belirtti. Kepez, organizasyona Antalya, Isparta ve Burdur'daki gençleri de davet edeceklerini belirtti.

Manavgat'ta kariyer ve tecrübe paylaşımı toplantıları sürekli hale getireceğiz

Antalya Genç Girişimciler Kurulu İcra Komitesi Başkan Yardımcısı Deniz Tanır ise Mesleki eğitimin, girişimcilik ve ekonomi için vazgeçilmez olduğu belirterek girişimciliğin önemine vurgu yaptı. İlçede genç girişimci sayısını arttırmak için çeşitli çalışmalar yaptıklarını kaydeden Tanır, “Manavgat Genç girişimciler Kurulu olarak 35 kişilik bir ekipten oluşuyoruz.

Aylık toplantılar yapıyor, toplantılarda ortak akılla projeler üretmeye çalışıyoruz. Bir yıl içerisinde çeşitli çalışmalara imza attık. Daha önce gündeme getirdiğimiz kariyer ve tecrübe paylaşımı toplantılarını ilçemizde sürekli hale getirerek, genç girişimcilerin ilçemizdeki iş adamlarının tecrübelerinden faydalanmasını istiyoruz” diye konuştu.

Konuşmaların ardından Barut Hotels Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Haydar Barut, genç girişimcilere kariyer ve ticari tecrübelerini anlattı.



MATSO'da Kredi Kayıt Bürosu Hizmete Başladı



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) bünyesinde Kredi Kayıt Bürosu (KKB) hizmete başladı.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş yaptığı yazılı açıklamada, TOBB ile KKB arasında imzalanan protokol gereği Oda bünyesinde KKB'nin kurulduğunu belirterek, sistemde şirketlerin çek-senet sicillerini görebileceklerini hatta bu bilgileri üçüncü kişilerle paylaşabileceklerini kaydetti.

Çekte Riske Son

Ticarette vadeli alım-satımlarda çeklerin önemli bir yer tuttuğunu kaydeden Boztaş, KKB'nin kurulmasının ardından her esnafın çeklerin riskini öğrenebileceğini ve sisli bir ortamda ticaret yapmaktan kurtulacağını belirtti. Boztaş açıklamasında "Odamız bünyesinde kurulan KKB'ye, tüzel kişi (şirketler) firmalar ücretsiz olarak kayıt yaptırabilecekler. Buna göre; şirketler ilk önce Kredi Kayıt Bürosu web sayfasına girip başvuru formunu dolduracaklar ve bu formdaki bilgilere istinaden sözleşme hazırlanıp web sayfasından çıktısı alındıktan sonra Odamız yetkilisi İbrahim Sami Gümüş'e müracaat edebilirler. Ticaret sicil

gazetesi ve imza sirkülerini getirerek tescil ettirmesi gerekiyor. Sözleşmeler ve belgeler Odamız tarafından kontrol edilerek bilgilerin doğruluğu teyit edildikten sonra KKB'ye kayıt yapılacaktır. Kayıt işlemini müteakip KKB tarafından firma yetkilisine kullanıcı kodu ve şifreleri verilecektir" ifadelerine yer verdi.

Tahsilat Çeklerini Odamıza Sorgulatın

Boztaş açıklamasına şöyle devam etti: "E-rapor sistemi ile Oda üyeleri kendilerine veya şirketlerine ait çek ve risk raporlarına erişim sağlayabilecekler, üçüncü kişilerin raporlarını görüntüleyebileceklerdir. Bu raporlara kısa mesaj servisi ile de ulaşım sağlanabilecek. Çek raporlarının içeriğinde; çek hesabı bankalar, çek adedi, ödenen çek adedi ve tutarı, ödenmemiş çek adedi ve tutarı, arkası yazılan ilk çekin tarihi gibi bilgilere erişim sağlayabilecekler. Risk raporunda ise ilk kredi kullanım tarihi, son kredi kullanım tarihi, ödenmesi geciken kredi adedi ve tutarı, takipteki krediler gibi bilgilere ulaşılacaktır"



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet İyiol yaptığı yazılı açıklamada, üye sayılarının 7 bin 49'a ulaştığını bildirdi. İyiol, açıklamasında şunları ifade etti; "2013 yılında, Odamıza 415 şahıs şirketi kayıt olurken 93'ü kaydını sildirdi. Limited şirketlerde bu oran 220'ye 121 ve anonim şirketlerde 82'ye 45 olarak gerçekleşti. 2013 yılı içerisinde Odamıza kayıt olan toplam firma sayısı 721 ve kayıt

sildirenlerin sayısı 346 olmuştur. Yıl sonu itibarıyla faal üye sayımız 7 bin 49'a ulaşmış durumdadır. Kaydını sildirenler ise 2 bin 761 olmuştur.

Üye sayımız 2013 yılında yüzde 5,6 oranında arttı

2012 yılı sonu itibarıyla 6 bin 675 olan üye sayımız son bir yıl içerisindeki değişikliklerle yüzde 5,6 oranında artmıştır. Söz konusu göstergeler Manavgat Ticaret ve

MATSO üye sayısı 7 bin 49'a ulaştı

Sanayi Odası'nın ölçeğini yansıtmaması bakımından son derece önemlidir. Ayrıca vergi gelirlerine ilişkin rakamları da açıklayan İyiol, 2013 yılında ilçede tahakkuk eden verginin bir önceki yıla oranla yüzde 16 artışla 607 milyon Türk Lirası'na ulaştığını, tahsilatların yüzde 12,4'lük artışla 421 milyon TL olarak gerçekleştiğini ve 2013 yılı genelinde tahsilatın tahakkuka oranının ise yüzde 63,3 olduğunu kaydetti.

Şoförler ve Otomobilciler Odası Yönetimi, MATSO'yu ziyaret etti



Manavgat Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Mahmut Şafak ve Yönetim Kurulu Üyeleri Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası'nı (MATSO) ziyaret etti. Şoförler ve Otomobilciler Odası Heyeti'ni, MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, Başkan Yardımcısı Mehmet İyiol, Meclis Başkanı Kerim Erdem ve Yönetim Kurulu Üyeleri ağırladı. 2 Ocak'ta görevi devralmalarının ardından MATSO Yönetimi'nin gerçekleştirdiği ziyaretten duydukları memnuniyeti ifade eden Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Şafak iade-i ziyarette bulunmak için geldiklerini belirtti.

Şafak: "Sorunların çözümü noktasında istişare içerisinde olacağız"

Görev süreleri içerisinde ilçedeki tüm sivil toplum kuruluşlarıyla işbirliği içerisinde olacaklarına değinen Şafak, "MATSO'nun yeri benim için özeldir. Kısa süreliğinde de olsa Meclis Üyeliği'ni gururla yürüttüğüm bu camia ile ortak hareket edeceğiz. Üyelerimizin ve ilçemizin sorunlarının çözümü noktasında istişare içerisinde olacağız" dedi. Üyelerinin D 4 belgesi konusunda sıkıntı yaşadığını altını çizen Şafak, "söz konusu mağduriyetin giderilmesi için girişimlerde bulunuyoruz ve bu konuda MATSO'nun da desteğini bekliyoruz" şeklinde konuştu. Taşağıl Beldesi sınırlarında bulunan yol kenarı denetim istasyonunda otobüslerin kantara çekilmesi nedeniyle şoför esnafının mağdur olduğunu belirten Şafak, "Manavgat Seyahat'e ait otobüsler her 20 dakikada bir Antalya-Manavgat arasında karşılıklı sefer yapıyor. Bu otobüsler sürekli çalıştığı için zaten evrakları tam. Özellikle tur otobüslerinin kantara çekilmesi hoş bir görüntü olmadığı gibi bu durumu yolcu ve turistlere anlatmaktada güçlük çekiyoruz.

Otobüsler kantara çekilmek yerine polis ekipleri tarafından kontrol edebilir. Bu konuda MATSO'nun desteğini bekliyoruz. Birlikte hareket ederek çözüm yollarını arayalım. Yetkiler tarafından bunun acil olarak çözülmesi gerekiyor" dedi.

Boztaş: "Şoför esnafının MATSO'yu kendi evleri gibi görmelerini istiyoruz"

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ise ziyaretten büyük memnuniyet duyduğunu belirterek Şoförler ve Otomobilciler Odası Yönetimi'ne yeni görevlerinde tekrar başarılar diledi. Başkan Şafak'ın MATSO Meclisi'nin çok değerli bir üyesi olarak görev yaptığını kaydeden Boztaş, Şoförler ve Otomobilciler Odası Yönetimi ve şoför esnafının MATSO'yu kendi evleri gibi görmeleri gerektiğini belirtti.

Boztaş: "Sorunlarımızı ortak akılla çözmek istiyoruz"

İlçe sorunlarının çözümü noktasında tüm tarafların birlikte hareket etmesinin sinerji yaratacağını ve sorunların daha kısa sürede çözüleceğine inandığını ifade eden Boztaş, "Şoförler ve Otomobilciler Odamız başta olmak üzere ilçemizde bulunan tüm paydaşlarla ortak hareket etmek suretiyle sorunlarımızı ortak akılla çözmek istiyoruz. Şoför esnafımızın hâlihazırda yaşamakta olduğu sorunların çözümü noktasında da aynı hassasiyeti taşıyoruz. Şoförlerimizin maruz kaldıkları D 4 belgesi ve kantar sorununun ortadan kalkması için her türlü desteği vermeye hazırız. İlerleyen günlerde her iki Oda yönetimi olarak konunun ilgili mercilere taşınması için çaba göstereceğiz" dedi.

Dokuz Eylül Üniversite'nde Manavgat Gündemli Toplantı



Dokuz Eylül Üniversitesi Şehir ve Bölge Planlama Bölümü Yüksek Lisans öğrencilerinin Manavgat İlçesi'ni konu alan güz dönemi çalışmaları tamamlandı.

Dokuz Eylül Üniversitesi Şehir ve Bölge Planlama Ana Bilim Dalı Yüksek Lisans öğrencileri Ekim ayında başladıkları “Manavgat İlçesi Bölgesel Kalkınma Aracı Olarak Kümelenme Çalışması”nı tamamladı. Ayrıca Kentsel Tasarım Anabilim Dalı Yüksek Lisans öğrencileri de ortaklaşa hazırladıkları “Manavgat Kentsel Tasarım Rehberi”nin yanı sıra örnek kentsel dönüşüm projelerini jürinin takdirine sundu.

Dokuz Eylül Üniversitesi Şehir ve Bölge Planlama Bölümü Toplantı Salonu'nda gerçekleşen jüriye, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası

(MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Meclis Başkanı Kerim Erdem ve beraberindeki heyet katıldı.

İtalyan ve Karadağlı öğrencilerden Manavgat'a ilişkin projeler

İtalyan ve Karadağlı öğrencilerin de içinde olduğu şehir plancısı, mimar ve peyzaj mimarlarından oluşan Kentsel Tasarım Yüksek Lisans Stüdyosu'nun başında bulunan Doç.Dr. Şebnem Gökçen Dünder, 2013 yılı Ekim ayında yürüttükleri arazi çalışmalarının ardından öğrencilerin projelerini tamamladıklarını ifade etti.

Fevzipaşa Caddesi ve ırmak arasında kalan alan ile Kapalı Çarşı ve pazaryerine odaklanan çalışmalar kapsamında yerinde analizler gerçekleştirdiklerini ve ilgili taraflarla görüşmeler yaptıklarını kaydeden Dünder, “Öğrencilerimiz Manavgat'ın yapılaşmasına ve fiziksel mekân kalitesinin gelişmesine katkı sunması amacıyla öncelikle bir Kentsel Tasarım Rehberi hazırladılar. Ardından her biri çalışma alanına ilişkin olarak bir fikir projesi ortaya koydular. Sonuç olarak Manavgat merkez için ulaşım şeması, mimari ve 3 boyut çizimleriyle 8 farklı alternatifimiz mevcut. Bu projelerin ileride yapılacak çalışmalara ışık tutması, üzerinde tartışılarak geliştirilmesi en büyük temennimizdir” diye konuştu.

Manavgat'ta sektörlerin kümelenme potansiyeli çıkarıldı

Şehir ve Bölge Planlama Yüksek Lisans Stüdyosu kapsamında, Yrd.Doç.Dr. Tolga Çilingir yönetiminde çalışmalarını tamamlayan öğrenciler ise oto galerileri, tüp depolama, inşaat malzemecileri, gıda toptancıları ve mobilya sektörleri üzerine çalışma yürüttü. Jüri sırasında



değerlendirmelerde bulunan Çilingir “Öğrencilerimiz göz döneminde belirli iş kollarına ilişkin olarak kümelenme potansiyelini araştırdılar. Anketler, mevcut konum ve plan incelemeleri üzerinden bazı öneriler ortaya koydular. Elbette bu çalışmanın yeni büyükşehir yasası sonrasında belde belediyelerinin planları da dikkate alınmak suretiyle tekrarlanması gerekmektedir” dedi. Manavgat'ın çok keyifli bir çalışma alanı olduğunu belirten Çilingir, gördükleri misafirperverlikten ve lojistik destekten ötürü MATSO Heyeti'ne Manavgat Belediyesi'ne tekrar teşekkürlerini ilettiler.

Boztaş: "Bir tam gün boyunca İzmir'de,Manavgat'ın tartışılması son derece önemli"

Başkan Boztaş yaptığı açıklamada, bu tür çalışmaların ilçenin geleceğine ve vizyonuna ışık tutacağını belirterek, “İlçemizin bu tür akademik çalışmalara konu

olması; konunun uzmanı planlar, mimarlar ve peyzaj mimarları tarafından ele alınması son derece önemlidir” dedi.

Oda olarak Manavgat konulu yüksek lisans ve doktora tezlerine destek verdiklerini hatırlatan Boztaş, “Bir tam gün boyunca İzmir'de ilçemize ilişkin projeleri dinledik. Hocalarımız nezaket gösterdiler ve bizleri akademik jüriye misafir ettiler. Kendilerine, Manavgat'ı mesele edindikleri ve mekânsal gelişmesine katkı sundukları için tüm ilçe adına teşekkürlerimizi sunuyorum” diye konuştu.

Ortaya çıkan fikir projelerini heyet olarak çok beğendiklerini ifade Boztaş, “Hocalarımızla temas



halindeyiz. Kendilerini tekrar ilçemizde ağırlayarak Şubat ayı Meclis toplantımızı müteakip, projeleri Manavgat kamuoyuna sunmalarını planlıyoruz” dedi.

İzmir'e giden heyete MATSO Meclis Başkan Yardımcısı Ramazan Yıldırım, Yönetim Kurulu Muhasip Üyeleri Mehmet Ergen ve Murat Oğuz Öncel, Meclis Üyeleri Baykal Özden ve Hüseyin Uysal ile 14. Komite Başkanı Bekir Deniz, Mimarlar Odası Manavgat Temsilcisi Hüseyin Kocaakca katıldı.

SITE PLAN 1: 1000

BUILDING HEIGHTS





MATSO Manavgat'ın İhracat Kapasitesini Arttırmayı Hedefliyor

Boztaş: “ İlçede ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmemiz gerekiyor”

-“Manavgatlı firmalar tarafından 2013 yılında gerçekleştirilen 1 milyon 50 bin dolarlık ihracat oranını arttırmamız gerekiyor”

MATSO tarafından organize edilen ve 3 farklı grup halinde açılan “Dış Ticarete İlk Adım Sertifika Programı”nı tamamlayan 130 kişi

belgelerini alarak ihracat konusunda çalışmalarına başladı. “Dış Ticarete İlk Adım Sertifika Programı”nı tamamlayanlara

Marmara SPS Academy onaylı Katılım Sertifikası verildi.

MATSO Toplantı Salonu'nda gerçekleşen ve Dr. Murat K. Bezirci ve Doç.Dr. Ayşegül Oğuz tarafından uygulamalı ve teorik olarak verilen derslerin ardından kursu tamamlayan 3 grupta 130 kişiye düzenlenen törenle sertifikaları verildi.

Törende konuşan Başkan Ahmet Boztaş, Manavgat'ın ihracat kapasitesini artırmayı hedeflediklerini belirterek “Antalya İhracatçı Birlikleri'nin verilerine göre 2013 yılında, Manavgatlı 12 firma toplamda 1 milyon 50 bin dolar ihracat gerçekleştirmiş görünüyor. Söz konusu 12 firmamız hepimizin gurur kaynağı. Ancak





rakamlar, ilçemizde ihracatı geliştirme adına yürüttüğümüz çabanın ne kadar haklı olduğunu gösteriyor” dedi.

Açtıkları program ile ihracat yapmamış işletmelerin ihracata başlayabilmeleri için gerekli bilgi ve beceriyi kazanmalarını amaçladıklarını kaydeden Boztaş, İhracat yapmakta olan işletmelerin de bilgilerini güncelleyerek yürüttükleri operasyonlarda zamandan ve paradan tasarruf etmelerini hedeflediklerini belirtti.

“Dış Ticarete İlk Adım Sertifika Programı” yoğun ilgi gördü

Açtıkları “Dış Ticarete İlk Adım Sertifika Programı”nın yoğun ilgi gördüğünü kaydeden Boztaş, üç grup halinde 130 kişinin eğitimlerini tamamlayarak sertifikasını aldığını söyledi.

Boztaş, eğitime yoğun talep olması sebebiyle önümüzdeki dönemde yeniden açmayı hedeflediklerini belirtti.

Manavgat’ı ihracatla buluşturmanın mutluluğunu yaşıyoruz

Göreve gelmeden önce Manavgat’ı ihracatla tanıştıracaklarına söz verdiklerini hatırlatan Boztaş, “seçim döneminde Manavgat’ı ihracatla

tanıştıracağımıza söz vermiştik. Nitekim bu amaçla 2013 Kasım ayında Sırbistan, Hırvatistan, Ekvator Ginesi ve Kolombiya'dan 38 firma temsilcisini Manavgat'a getirdik. 'Merhaba Dünya' sloganıyla gerçekleştirdiğimiz etkinlikte Manavgatlı iş adamlarımızla buluşturduk.

O günkü katılım ve gördüğümüz ilgiden ötürü büyük heyecan duyduk. Benzer buluşmaları tekrar gerçekleştirmeye çalışacağız” dedi.

İlçede ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmemiz gerekiyor
İlçe ekonomisinin turizme dayalı olarak geliştiğini kaydeden Boztaş, bunun Manavgat'ın geleceği açısından risk oluşturduğunu söyledi.

İlçede ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmesi gerektiğini kaydeden Boztaş, “ Turizme dayalı olan ilçe ekonomisi, en küçük krizde sıkıntı yaşıyor. İlçemizde otellerin 6 ay dolu 6 ay boş olması ekonomiyi olumsuz etkiliyor.

Bu nedenle turizmin 12 aya yayılması, Manavgat Organize Sanayi Bölgesi yapılması ve Manavgatlı daha fazla iş adamının ihracat yapması gibi birçok konuda ekonomik faaliyetleri çeşitlendirecek

çalışmalar yapıyoruz” diye konuştu.

Konuşmanın ardından “Dış Ticarete İlk Adım Sertifika Programı”nı tamamlayanlara belgeleri verildi.





MATSO'da ilk 3 ayda 3 “Girişimcilik Eğitimi” açıldı

MATSO ve KOSGEB işbirliği ile girişimci adaylarına yönelik ilk 3 ayda düzenlenen 3 ücretsiz “Girişimcilik Eğitimi” nden 90 kişi mezun oldu

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) işbirliği ile girişimci adaylarına yönelik ilk 3 ayda 3 “Girişimcilik Eğitimi” düzenlendi. MATSO binasında gerçekleştirilecek her eğitim 70 saat sürdü. Eğitimi başarıyla tamamlayanlara 'Uygulamalı Girişimcilik Eğitim Sertifikası' verildi.

“Yeni iş patronları, ekonominin canlanmasına katkı sağlayacak”

MATSO Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Özgür Taşar, amaçlarının girişimcilik kültürünü yaygınlaştırarak, başarılı işletmelerin kurulmasını sağlamak olduğunu söyledi. Taşar, eğitim sonrasında verilen desteklerle sektöre yeni iş patronlarının kazandırılmasının, üretim, istihdam ve ekonominin canlanmasına katkı sağlayacağını belirterek bu nedenle girişimci sayısını artırmak amacıyla çaba gösterdiklerini söyledi. Taşar, “İlçemizde ne kadar çok girişimci aday olursa, bölgemizin ve ülkemizin kalkınması da o kadar hızlı olacak ve işsizlik sorunu o kadar kolay çözülecektir. İlçemizde yeni iş sahalarının açılması ile sosyo ekonomik olarak gelişiriz ve huzurumuz da daha

artacaktır. Bunun da yolu girişimcilikten geçmektedir” diye konuştu.

“2014 yılında en çok eğitim açan kurumlardanız”

Oda olarak 2014 yılında en çok “Girişimcilik Eğitimi” açan kurumlardan birisi olduklarına vurgu yapan Hüseyin Özgür Taşar, girişimci adaylarının her zaman desteklenmesi gerektiğini kaydetti. Eğitim sonunda girişimci adaylarının kendi iş fikirlerine yönelik iş planlarını hazırlayabilecek bilgi ve deneyimi kazanmalarını hedefledikleri belirten Taşar eğitimi başarı ile tamamlayıp “Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi Katılım Belgesi” alanların işletmelerini açtıkları takdirde desteklerden faydalanabileceklerini belirtti.

KOSGEB Temsilcisi El, “Girişimci adayları desteklerden faydalanabilecekler”

KOSGEB Manavgat Temsilcisi Ali El, girişimcilik eğitiminde kursiyerlere; girişimcilik özelliklerinin sınanması, iş fikri geliştirme, pazar araştırma, pazarlama planı, üretim planı, yönetim planı, finansal plan iş planının yazılması ve sunumunda dikkat edilecek hususlar üzerine eğitimler verileceğini söyledi. Ali El şunları kaydetti, “Katılımcılar eğitim sonrasında, işletmelerini kurdukları takdirde iş planlarını hazırlayarak KOSGEB'e başvurmaları gerekmektedir. Katılımcılar başvuruların ardından KOSGEB'in 30 bin liraya kadar hibe ve 70 bin TL'lik Sabit Yatırım Desteği kapsamında 4 yıl vadeli ve 2 yıldan sonra geri ödemeli destekle beraber toplamda 100 bin TL'lik yeni girişimci desteğine başvurma hakkı kazanacaklardır” diye konuştu.



MATSO heyeti, ITB Turizm Borsası Fuarı'nda

Almanya'nın Başkenti Berlin'de kapılarını 48. kez ziyaretçilerine açan ITB Turizm Borsası Fuarı'na MATSO heyeti de katıldı.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) heyeti dünyanın en önemli turizm fuarlarından birisi olarak kabul edilen Uluslararası Turizm Borsası Fuarı'na (ITB)katıldı. MATSO heyetinde MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Güneş, A. Aykut Karasoy, 9. Komite Başkanı İbrahim Atalay, 1. Meslek Komitesi Başkanı Murat Güven, 5. Meslek Komitesinden İlhan Tezer yer aldı. MATSO heyeti çalışmalarını Cuma gününe kadar sürdürecektir.

MATSO heyeti, Bakan Çavuşoğlu ile bir araya geldi

Uluslararası Turizm Borsası Fuarı vesilesiyle Almanya'nın başkenti Berlin'de bulunan MATSO heyeti, AB Bakanı ve Başmüzakereci Mevlüt Çavuşoğlu ve Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Abdurrahman Arıcı ile bir araya geldi. MATSO heyeti, Bakan Çavuşoğlu ve beraberindeki heyete MATSO'nun destekleri ile açılan ve Manavgat'ın tanıtıldığı Manavgat Side Turistik Otelciler Birliği Derneği (MASTOB)'un standını gezdirdi.

Güneş: "Fuar bölge tanıtımına katkı sağlıyor"

MATSO yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Güneş, fuarın bölge tanıtımına katkı sağladığını belirterek 2014 yılında Türkiye'de turizmi etkileyecek bir durumun yaşanmaması halinde turist sayısında artış beklediklerini söyledi. Fuarda, bölge turizminin geçtiğimiz yıla göre daha iyi geçeceği izlenimi gördüklerini ifade eden Güneş, bölgenin fuarda en iyi



şekilde tanıtıldığını söyledi. Güneş, "MATSO'nun destekleri açılan, MATSOB standında yine MATSO tarafından yaptırılan neşeli haritalar ve tanıtım kitapları turizm operatörleri ve tüketicilere dağıtılıyor. Dünyanın en büyük fuarlarından birisi kabul edilen ITB'de, ilçemizin tanıtılması için her türlü desteği vermeye çalışıyoruz. Oda heyeti olarak fuarda Cuma gününe kadar çalışmalarımızı sürdüreceğiz" dedi. Güneş, gelecek yıllarda ITB Berlin fuarına daha iyi hazırlanmış stantlarla katılmayı hedeflediklerini söyledi.



Finansbank, MATSO Üyelerine Daha Avantajlı Koşullarda Hizmet Verecek

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile Finansbank arasında İşbirliği protokolü imzalandı.

MATSO ile Finansbank arasında Oda üyelerinin bankanın ürün ve hizmetlerinden daha uygun koşullarda faydalanabilmesi amacıyla İşbirliği protokolü imzalandı. Oda binasında gerçekleşen ve MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ile Finansbank Manavgat Şubesi Müdürü Ahmet Paylı arasında imzalanan protokolde MATSO Genel Sekreter Yardımcısı H. Özden Dağ ve Finansbank Manavgat Şubesi İşletme Bankacılığı biriminden Özge Özen Şalgam'da hazır bulundu. Başkan Boztaş, yapılan protokolün hayırlı olmasını dileyerek bankanın oda üyelerine daha ayrıcalıklı ürün ve hizmet sunacağını kaydetti. Boztaş, protokolün Manavgat ekonomisi ve Oda üyelerine katkı sağlamasını diledi. Finansbank Manavgat Şubesi Müdürü Ahmet Paylı ise protokolün hayırlı olması dileğinde bulunarak banka ile Oda üyeleri arasında verimli bir çalışma yapmayı hedeflediklerini söyledi. Protokol ile Oda üyelerinin daha uygun şartlarda ve daha uygun vadelere banka ürünlerinden yararlanabileceklerini kaydeden Paylı, işbirliğinin gelişen Manavgat ekonomisine katkı sağlayacağını belirtti.



MATSO ile ING Bank Arasında İşbirliği Protokolü İmzalandı



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile ING Bank arasında Oda üyelerinin bankanın ürün ve hizmetlerinden daha uygun koşullarda faydalanabilmesi amacıyla İşbirliği protokolü imzalandı. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ile ING Bank Akdeniz Bölge Müdürü Esen Cumhuri Gömeç arasında MATSO Yönetim Kurulu Toplantı Salonu'nda gerçekleşen imza töreninde Yönetim Kurulu Üyesi Şükrü Arslan ve Murat Oğuz Öncel ile ING Bank Manavgat Şube Müdürü Aytaç Bekir Yalın'da hazır bulundu. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, imzaladıkları protokolün tüm Oda üyelerine faydalı olmasını dileyerek, protokol ile birlikte banka ürünlerinden ve hizmetlerinden daha uygun daha uygun koşullarda faydalanabileceklerini söyledi. Üyesi mutlu bir Oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat hedeflediklerini kaydeden Boztaş, bunu gerçekleştirmek amacıyla birçok çalışma yaptıklarını belirtti. ING Bank Akdeniz Bölge Müdürü Esen Cumhuri Gömeç, bankaları ile Oda arasında imzalanan protokolden dolayı mutlu olduğunu belirterek iki kurum arasında işbirliğinin artarak sürmesini diledi. Gömeç, imzalanan protokol nedeniyle Oda Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve yönetim kurulu üyelerine teşekkür etti.



Boztaş, “Çanakkale Zaferi Türk Ve Dünya Tarihinde Önemli Bir Dönüm Noktasıdır”

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Başkanı Ahmet Boztaş, 18 Mart Şehitleri Anma Günü ve Çanakkale Deniz Zaferi'nin 99. yılı dolayısıyla mesaj yayımladı.

Boztaş mesajında, 18 Mart Çanakkale Zaferi'nin Türk ve Dünya tarihinde önemli bir dönüm noktası olduğunu belirterek tarihte eşine az rastlanan, büyük kahramanlık destanlarından biri olduğunu kaydetti. Boztaş, “Çanakkale; dünya literatüründe bir dönüm noktası olarak tarihe geçmiş ve tarihe altın harflerle yazılmış kahramanlık öyküsüdür. Çanakkale'de düşman kuvvetlerine karşı kahraman ordumuz, aylar boyunca devam eden, deniz ve karada eşine ender rastlanır bir kahramanlık mücadelesi vermiştir. Mustafa Kemal Atatürk'ün askeri dehası ve üstün komutanlık yeteneğini gösterdiği bu şanlı destanda “Ben size taarruz emretmiyorum. Ölmeyi emrediyorum. Biz ölünceye kadar geçecek zaman içinde yerimize başka kuvvetler ve başka komutanlar geçecektir” demiştir. Mustafa Kemal'in

Çanakkale'de çok üstün güçlere karşı vermiş olduğu büyük mücadele; dünya savaş tarihinde örneği az görülen bir olaydır. Düşman donanmasının çok ağır kayıplar vererek geri çekilmek zorunda kaldığı bu şanlı destanda yaklaşık 300 bin askerimiz de şehit olmuştur. Çanakkale Zaferi'yle, millet olma bilincinin tohumları atılmış, Kurtuluş Savaşı'nın kazanılmasında milletimize büyük bir moral kaynağı olmuştur. İşte geleceğin Türkiye'si vatan uğruna canlarını veren bu kahraman şehitlerimizin kanları üzerine kurulmuştur. Bu duygu ve düşüncelerle 18 Mart Çanakkale Zaferi'nin 99. Yıldönümünü kutluyor, başta Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk ve silah arkadaşları olmak üzere, aziz şehitlerimizi ve kahraman gazilerimizi minnet ve şükranla anıyorum”.



Boztaş'tan Siyasilere Siyasi Çağrı; "Oymapınar Yatırımcıya Açılmalıdır"

MATSO Başkanı Boztaş, "450 bin dönümlük "Oymapınar Alternatif Turizm Bölgesini"nin alt ölçeklerinin yapılarak yatırımcıya açılması için siyasilerimizin çaba göstermelerini bekliyoruz" dedi.



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ve Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA) işbirliği ile BAKA tarafından bu yıl verilecek hibe şeklindeki desteklerin anlatıldığı bir toplantı gerçekleştirildi. MATSO Otopark Toplantı Salonu'nda gerçekleştirilen toplantıda konuşan Başkan Boztaş, BAKA'nın her yıl alternatif turizm alanlarının geliştirilmesi ve turizmin çeşitlendirilmesi konusunda hibe desteği için çağrıya çıktığını belirterek Manavgat'ın bu hibe desteklerinden faydalanması gerektiğini söyledi.

"İlçemizde sadece kitle turizminin yapılması ekonomimiz açısından risk oluşturuyor"

Manavgat'ın en önemli gelir kaynağının turizm olduğunu kaydeden Başkan Boztaş, turizmin 12 aya

yayılamaması nedeniyle ilçe ekonomisinin olumsuz etkilendiğini söyledi. İlçede turizminin 6 ay yapıp 6 ay yapılamadığını hatırlatan Boztaş, ilçe ekonomisi açısından bunun ciddi bir risk olduğunu, ilçede turizmin 12 yayılması gerektiğini belirtti.

"Turizmin 12 aya yayılması için Oymapınar'ı fırsat olarak görüyoruz"

Turizmin 12 aya yayılması için alternatif turizm alanlarının açılması gerektiğini kaydeden Boztaş, "Bunun için 2005 yılında alternatif turizm alanı ilan edilen "Oymapınar Alternatif Turizm Bölgesini"ni fırsat olarak görüyoruz" dedi. Boztaş, "Oymapınar Turizm Bölgesi'nin 2005 yılında ilan edilmesinin ardından 2008 yılında 1/25000 Ölçekli Çevre Düzeni

Planı yapıldı. Bölgede 12 adet golf alanı, eko turizm, spor turizmi ve benzeri alternatif turizm faaliyetleri planlanmış. 2008 yılından bu yana alt ölçekli planların yapılmamasından dolayı yatırımcıya açılmamış. İlçede turizmin geleceği açısından 450 bin dönüm alan olan Oymapınar Alternatif Turizm Merkezi'nin alt ölçeklerinin yapılarak yatırımcıya açılmasını istiyoruz" dedi.

“Bölge Taşağıl'danAhmetler'e kadar olan geniş bir alanı kapsıyor”

“Oymapınar Alternatif Turizm Bölgesi'nin Taşağıl'dan, Ahmetler köyüne kadar 450 bin dönümlük alanı kapsadığını belirten Boztaş, “Oymapınar Alternatif Turizm Bölgesi” deyince toplumda sadece belde sınırları içerisindeki yerleşim yeri, baraj gölü ile dağlık ve ormanlık alandan oluşan bölge gibi anlaşılıyor. Dolayısıyla toplumda yatırım yapılamayacak gibi yanlış bir algı oluşuyor. Hâlbuki Taşağıl'dan başlayan ve Ahmetler köyüne kadar 450 bin dönümlük alan içerisinde Ilıca, Hatıplar, Çeltikçi, Aksaz ve Seydiler gibi birçok köy de bulunuyor. Bu 450 bin dönümlük geniş alan her türlü açık alan sporlarına elverişli bir bölgeden oluşuyor” dedi.

“Bölgeye yatırım yapmak isteyen ulusal ve uluslararası firmalar var”

“Oymapınar Alternatif Turizm Bölgesini”ne yatırım yapmak isteyen ulusal ve uluslararası alanda iş yapan firmaların olduğunu kaydeden Boztaş, 2008 yılından bu yana alt ölçeklerinin yapılmaması nedeniyle bu alana her hangi bir yatırım yapılmadığını belirtti.

Siyasilere tarihi çağrı

“Oymapınar Alternatif Turizm Bölgesi”nin yatırımcıya açılmasıyla ilçe turizmin 12 aya yayılacağını belirten Boztaş, “Alternatif turizm alanlarının yatırımcıya



açılması ile ilçe ekonomisindeki risk ortadan kalkacağını ve istihdamın artacağını söyledi. Boztaş, “siyasilerimizin bu alanın yatırımcılara açılması için çaba göstermelerini bekliyoruz” diye konuştu.

BAKA 2014 yılı hibe destekleri anlatıldı

Konuşmanın ardından BAKA tarafından bu yıl verilecek olan hibe şeklindeki destekler BAKA Proje Yönetim Birim Başkanı Sinan Mesuter, uzmanlar M.Fehmi Dünder ile Bayram Altıntaş tarafından anlatıldı. Yoğun katılım olduğu toplantıda BAKA Proje Yönetim Birim Başkanı Sinan Mesuter, 20 milyon TL bütçeli 2014 Mali Destek Programı Çağrısı hakkında hatırlatmalar yaparak 'Yenilikçilik Odaklı İktisadi Kalkınma' ve 'Alternatif Turizmin Geliştirilmesi' alt başlıklarından oluştuğunu söyledi. Mesuter, “doğrudan finansman desteği verilecek programa son başvuru tarihlerinin kamu için 19 Mart 2014, kar amacı güden kurumlar için de 20 Mart 2014 olduğu, proje başvurularının BAKA'nın merkezi Isparta'nın yanı sıra Antalya ve Burdur'daki Yatırım Destek Ofislerine de yapılabilir” dedi. Yapılan ikinci toplantı da ise BAKA uzmanları tarafından proje yazma teknikleri anlatıldı.



Boztaş: “Ekonomik Faaliyetleri Çeşitlendirmek İçin Çaba Gösteriyoruz”

Manavgat'ta ihracat yapan 12 firmadan biri olan Pelinsu Kozmetik'i ziyaret eden MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, “İlçede ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmek için çaba gösteriyoruz” dedi.



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) heyeti, günde 20 Bin şişe parfüm üretim kapasitesi ile dünyada 6 ülkeye ihracat yapan Pelinsu Kozmetik'i ziyaret etti. Pelinsu Kozmetik Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Cihan, MATSO heyetine şirketin üretim

tesislerini gezdirdi. Ziyarete konuşan Başkan Boztaş, İlçede ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmek için çaba gösterdiklerini ve bu nedenle Oda olarak bir dizi çalışmalar yaptıklarını söyledi.

İlçe ekonomisini çeşitlendirmek için yaptıkları çalışmalardan birinin de ilçede ihracat yapan firma sayısını arttırmak olduğunu anlatan Boztaş, şöyle konuştu: “İlçe ekonomisinin çeşitlendirmek Bu çalışmalardan birisi de ihracat yapan firma sayısını arttırmayı hedefliyoruz.

Bu kapsamda Kasım ayında ihracatla ilgili “Dünyaya merhaba” toplantısı düzenledik. Ardından Şubat ayı başında “Dış ticarete ihracata ilk adım sertifika programı”nı gerçekleştik. Şimdide ihracat yapan firmalarımızın desteklenmesi konusunda ziyaretlerde bulunarak çeşitli çalışmalar yapıyoruz. Bu kapsamda ilk ziyaretimiz gerçekleştirmiş olduk”. Başkan Boztaş, hedeflerinin yereldinamikleri harekete geçirerek ilçede ihracat yapan firma sayısını arttırmak olduğunu kaydetti.



Üyemizin Başarısı Bizi Gururlandırıyor

Üretim tesislerini gezdikleri Oda üyesi olan Pelinsu Kozmetik firmasının başarısından dolayı gurur duyduklarını kaydeden Boztaş, “üyemiz olan firmanın tesislerini gezerek üretim çalışmalarını yerinde gördük ve bilgi aldık. Parfümlerin üzerinde Türk malı ve üretim yerinin olması Oda olarak gurur duyduk. Firmamıza ve çalışanlarına başarılar diliyoruz” dedi.

12 Metrekare Alanda Kuruldu, 6 Ülkeye İhracat Yapıyor

MATSO heyetine bilgiler veren Pelinsu Kozmetik Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Cihan, 12 yıl önce 12 metrekarelik bir alanda kurulan Pelinsu Kozmetik'in 6 ülkeye ihracat yaptığını söyledi. Şirketin 52 çalışanıyla günde 20 bin şişe parfüm ürettiğini ve Akdeniz bölgesinde Bin 282 satış noktası olduğunu kaydeden Cihan “Fabrikamızda günlük el değmeden ve hijyenik koşullarda 20 bin şişe parfüm üretimi yapıyoruz.

Türkiye'de bulunan 52 açık parfüm şirketi arasında Avrupa standartlarında iyi imalat uygulamasından geçen en iyi firmalardan biriyiz. Antalya il merkezinde 35 tane satış temsilcimiz bulunuyor. Satış noktaları ve temsilci sayısını arttırmak istiyoruz” dedi. Üretim tesislerinde toplam 300 çeşit koku ürettiklerini anlatan Gürsel Cihan, bunlardan 125 kokunun daha etkin satıldığını belirtti. Etkili olarak satılan 125 kokunun cirolarının yüzde 78 ini oluşturduğunu ifade eden Cihan “125 kokuda bayilik veriyoruz. Bu 125 konudan 70' i erkek 55'i ise bayan parfümünden oluşuyor. Türkiye'de 20 ortam kokusu üretimi ile en fazla ürün yelpazesine sahibiz. Otellere, büyük şirketlere ve holdinglere, ev ve ofislere yönelik ortam kokusu üretiyoruz. Bu 20 çeşidin dışında da büyük firmaların kendine has ortam kokusu da üretiyoruz” diye konuştu.

Manavgat'tan dünyaya açıldık

Manavgat'a kurulan şirketin dünyaya açıldığını kaydeden Cihan, “Avrupa'da Almanya Avusturya,



Hollanda, İsviçre, İngiltere ve İrlanda'ya ihracat yapıyoruz. Almanya ve Hollanda'da kendi mağazamızı açtık. Bunun yanında Almanya'da da şirket kurduk. Bu şirketle birlikte İhracatçılar Birliği'nin de desteğini alarak ve bayilikler veriyoruz. MATSO ve ilçedeki diğer kurumların dolaylı destekleri ile bu noktaya geldik. Aynı şekilde kurumlarımızın destekleri ile Avrupa'da bu Türk markasını bilinir bir hale getirmeyi amaçlıyoruz” dedi.

Avrupa'da ürünlerimize karşı gösterilen ilgiden memnunuz

Avrupa'da ürünlerine karşı gösterilen ilgiden memnun olduklarını kaydeden Cihan, “Avrupa'daki sloganımız uygun fiyata kaliteli ürün. Avrupa da şirketimizi daha da büyütmeyi hedefliyoruz. Buraya gelen turistlerin çoğu alışveriş yaptığı için Avrupa'da açtığımız mağazalarda bizi tanıdığını fark ettik. Bunun firmamıza avantaj sağladığını düşünüyoruz. Almanya'da yapmayı düşündüğümüz depo ile Avrupa'ya dağıtım ağıımızı kendimiz yapmak istiyoruz. Almanya'da kendimize ait 40 mağaza açmayı hedefliyoruz” diye konuştu.





Boztaş, “Ticarette En Önemli Şey, Kararlılık, Özgüven Ve Dürüst Olmaktır”

YURTKUR Manavgat Öğrenci Yurdu "Kariyer Sohbetleri"ne katılan MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, “girişimcilik ve ticarette en önemli şey, kararlılık, özgüven, dürüst olmaktır” dedi.

Yüksek Öğrenim Kredi ve Yurtlar Kurumu (YURTKUR) Manavgat Öğrenci Yurdu "Kariyer Sohbetleri" kapsamında toplantı düzenlendi. Toplantıya konuşmacı olarak katılan MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, girişimci aday öğrencilere tecrübelerini aktardı. Girişimciliğin tarifini yaparak başladığı konuşmasında Boztaş, öğrencilere iş dünyası ile ilgili bilgiler vererek eğitimlerinin ardından seçmek istedikleri meslekler konusunda tavsiyelerde bulundu.

“Ticarette En Önemli Şey, Kararlılık, Özgüven Ve Dürüst Olmaktır”

Ticarete en alt kademedен başladığını ifade eden

Boztaş, girişimcilik ve ticarette en önemli şeyin, kararlılık, özgüven, dürüst olmaktan geçtiğini belirtti. Kendisinin 28 yıl önce eğitim fakültesini bitirdikten sonra öğretmenlik yerine iş hayatına atıldığını ifade eden Boztaş, “Zor şartlarda ekonomi mücadelesi verdim. Sizlere tavsiye edebileceğim en önemli şey, kararlılık, özgüven, dürüst olmaktır. Bir atasözümüz var ya; 'öl söz verme, öl verdiğin sözden dönme' bunu prensip edindiğiniz zaman hayatınızda birçok şey kendiliğinden kolaylaşıyor. Sizler yeni fikir ve yeni teknolojilerle yetişen gençlersiniz. Bir fikir ve proje üretme imkânınız var” dedi.

“İlçe Ekonomisini Çeşitlendirmek İçin Çaba Gösteriyoruz”

Boztaş, oda olarak ilçede ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmek için çaba gösterdiklerini ve bu nedenle bir dizi çalışmalar yaptıklarını belirtti. Boztaş, “ İlçe ekonomisini çeşitlendirmek için yaptığımız çalışmalar arasında turizmin 12 aya yayılması, ilçede ihracat yapan firma sayısının çoğalması ve ilçede istihdam alanlarının çoğalması gibi birçok konuda çaba gösteriyoruz” dedi.

“Oda Olarak Girişimciliğe Önem Veriyoruz”

İstihdam alanlarının çoğalmasının yeni iş alanlarıyla olacağına vurgu yapan Başkan Boztaş, bu nedenle girişimcilik eğitimine önem verdiklerini söyledi.



Boztaş, “MATSO olarak KOSGEB ile birlikte yılbaşından bu yana 2 ayrı girişimcilik kursu açtık. Açılan eğitimlerden birisi devam ediyor. Bir ay içerisinde üçüncü ve dördüncü girişimcilik kursunu açacağız. 17 Nisana kadar iki girişimcilik kursunu tamamlayacağız” dedi. Girişimcilik eğitimi alan adayların işlerine kurduktan sonra aldıkları desteklerin yanında daha sağlıklı bir işletme kurabileceklerine vurgu yapan Boztaş, yeni iş imkanları ile ilçe ekonomisinin daha da büyüyebileceğine kaydetti. Boztaş, “İlçemizde ne kadar çok girişimci aday olursa, bölgemizin ve ülkemizin kalkınması da o kadar hızlı olacak ve işsizlik sorunu o kadar kolay çözülecektir” dedi. Göreve geldikten sonra açtıkları Girişimcilik eğitimi ile yaklaşık 400 kişiyi mezun ettiklerini ifade eden Boztaş, bu tür kursları açmaya devam edeceklerini belirtti. Boztaş, “Girişimcilik eğitimlerini alan kursiyerlerimiz yeni iş alanları ile istihdam yaratacaklar. İlçemizde yeni iş sahalarının açılması ile sosyo ekonomik olarak gelişiriz ve huzurumuz da daha artacaktır. Bunun da yolu girişimcilikten geçmektedir” diye konuştu.

“Gençlerimize Kariyer Yapmalarını Tavsiye Ediyoruz”

MATSO Başkanı olarak istihdamın artması ve yeni iş alanları açılması gerektiğini düşündüklerini kaydeden Boztaş, “Gençlerimizin girişimci olarak kendi işlerini kurmasını istiyoruz. Bunun dışında kendinizi geliştirerek aldığınız eğitim konusuyula ilgili pratik yaparak mevcut firmalarda da hem kariyer yapıp hem de girişimciliğinizi ortaya koyarak yükselebilirsiniz. İçinizde bir firmanın alt kademesinden başlayarak ilerde genel müdür olabilecek arkadaşlarımız da olacaktır. İş dünyamızın eğitimlerini tamamlayan gençlere ihtiyacı olduğunu düşünüyorum. Gençlerimizin girişimci olmanın yanı sıra bir girişimci yanında kariyer yapmasını tavsiye ediyorum” diye konuştu.



“Girişimcilere Çeşitli Hibe Destekleri Veriliyor”

Kendilerinin 28 yıl önce iş dünyasına atıldıkları zaman “Girişimcilik Eğitimi” ya da hibe desteklerinin olmadığını anlatan Boztaş, günümüzde eğitimin yanı sıra KOSGEB, BAKA, AB Bakanlığı gibi kurumların hibe destekleri verdiğini belirtti. Boztaş, girişimci adaylarının iş dünyasına katılırken bu desteklerden faydalanmalarını tavsiye etti.

“Eğitim Ve Yabancı Dil Çok Önemli”

Boztaş öğrencilere Manavgat Meslek Yüksek Okulu'ndan mezun olduktan sonra örgün ya da açık öğretimden mutlaka lisans, hatta yüksek lisansla eğitimlerini tamamlamalarını tavsiye etti. Öğrencilere eğitimin ardından nasıl kariyer planı yapmaları ve nerelere müracaat etmeleri gerektiği konularında fikirler veren Boztaş, bölgenin ekonomisinin turizm ağırlıklı olması sebebiyle İngilizce başta olmak üzere mutlaka bir yabancı dil bilmeleri gerektiğini ifade etti. Boztaş, öğrencilerin sorularını da yanıtladı. Konuşmanın ardından KOSGEB Temsilcisi Ali El, kurum ve girişimcilik eğitimi ile ilgili ve destekler hakkında bilgiler verdi.



Boztaş, Cumhurbaşkanı'nın Danimarka Resmi Ziyaretine Katıldı

Cumhurbaşkanı Gül'ün Danimarka resmi ziyaretine katılan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, ziyaretin verimli ve başarılı geçtiğini söyledi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Cumhurbaşkanı Gül'ün Danimarka resmi ziyaretine katıldı. Boztaş, ziyaretle ilgili yaptığı değerlendirmede, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin davetlisi olarak heyete katıldığını belirterek, çok verimli ve başarılı bir ziyaret geçirdiklerini söyledi. Ziyaretlerde heyete üst düzey bir ilgi gösterildiğini kaydeden Boztaş, "Cumhurbaşkanımızın Danimarka'ya yapmış olduğu resmi ziyaret çevresinde TOBB olarak iş dünyasını temsilen katıldık. TOBB bünyesinde MATSO'yu da Yönetim Kurulu Başkanı olarak ben temsil ettim. 50 kişiden oluşan iş adamı heyeti olarak Cumhurbaşkanımızın özel uçağı ile 3 günlük ziyaret için Danimarka'ya gittik. Pazartesi günü Danimarka'nın Başkenti Kopenhag'da heyetimiz Danimarka Kraliyeti askeri törenle karşıladı" dedi.

"İş formu toplantısına katıldık"

Ziyarete, Danimarka Ekonomi Bakanlığı tarafından düzenlenen iş formu toplantısına katıldıklarını kaydeden Başkan Boztaş, Toplantıda Cumhurbaşkanı Abdullah Gül,

Danimarka Ekonomi Bakanı Margrethe Vestager, Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ve Danimarka Sanayiciler Federasyonu Ceosu Karsten Dybvad'ın ve birer konuşma yaptıklarını belirtti. Boztaş, konuşmacıların Türkiye ve Danimarka'daki yatırım fırsatlarını anlatarak iki ülke arasındaki ticaretin geliştirilmesine vurgu yaptıklarını ifade etti.

"Sektörel görüşmeler yaptık"

Türk ve Danimarkalı iş adamları olarak, sağlık, tarım, gıda ve enerji sektörü ile ilgili toplantılar yaptıklarını belirten Boztaş, görüşmelerin gün boyu sürdüğünü ifade etti. Sektörel tesis ziyaretlerinde bulduklarını anlatan Boztaş Dong Enerji firmasının santralini yerinde inceleyerek konuyla ilgili bilgi aldıklarını söyledi. Boztaş, yeşil enerji, yenilenebilir enerji çalışmaları konusunda Danimarka'nın çok iyi durumda olduğunu belirtti.

"Danimarka İle Dış Ticaret Hacmimiz Kısa Sürede Artar"

Danimarka ile Türkiye'nin dış ticaret hacminin yıllık 2 milyar dolara yaklaştığına işaret eden Boztaş, yaptıkları görüşmelerde heyete gösterilen ilgiden bu rakamın çok yukarılara ulaşabileceğini gördüklerini inandığını belirtti.

"Cumhurbaşkanımız ile Manavgat'ı konuştuk"

Danimarka'ya gerçekleştirilen 3 günlük resmi ziyaretin ülke ve bölge açısından önemine vurgu yapan Boztaş, "ziyaretin çok verimli ve başarılı iş gezisi şekline dönüştüğünü belirtti. Ziyarete Cumhurbaşkanı Abdullah Gül ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ile birebir görüşme fırsatları yakaladıklarını anlatan Boztaş, "Ziyaretin son gününde Danimarka Kraliçesi II. Margrethe onuruna verilen resepsiyonda Cumhurbaşkanımız Abdullah Gül ile ikili görüşme fırsatı yakaladık. Cumhurbaşkanı Abdullah Gül ilçemize 2 defa geldiğini belirterek Manavgat ile ilgili güzel anıları olduğunu belirtti. MATSO olarak Cumhurbaşkanlığımızın Danimarka'ya yapmış olduğu resmi ziyarette bulunmanın gururu ve mutluluğunu yaşadık" diye konuştu.





"Toplumda Vergi Bilincinin Oluşturulması Gerekiyor"

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Boztaş, "toplumda vergi bilincini oluşturulması için herkese göreve düşüyor" dedi

Manavgat Vergi Dairesi Müdürlüğü'nden bir heyet 24 Şubat-2 Mart tarihleri arasında kutlanan Vergi Haftası etkinlikleri kapsamında MATSO'yu ziyaret etti. Manavgat Vergi Dairesi Müdür Vekili Ali Yalçın Başkanlığındaki heyeti MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Meclis Başkanı Kerim Erdem, Yönetim Kurulu Üyeleri Halit Torun, Hüseyin Güneş, Murat Oğuz Öncel ve 5. Meslek Komitesi Başkanı Ertan Akgün ağırladı.

Yönetim Kurulu Toplantı Salonu'nda gerçekleşen ziyarette konuşan Müdür Vekili Ali Yalçın, 1990 yılından bu yana 24 Şubat- 2 Mart tarihleri arasının "Vergi Haftası" olarak kutlandığını belirterek, hafta kapsamında kamu kurum ve kuruluşları ile mükelleflere ziyaretler gerçekleştirdiklerini söyledi. Vergi bilincini yaymak için çeşitli çalışmalar yaptıklarına değinen Yalçın, "hafta kapsamında vergi bilincini daha alt kesimlere yaymak için okullarda öğrencilere yönelik çeşitli aktiviteler yapıyoruz. Kan bağışi kampanyası ile futbol turnuvası organize edeceğiz" dedi.

Manavgat'ın vergi gelirlerinin tahsilâtı konusunda Antalya ilçeleri arasında oranı en yüksek ilçe olduğuna

vurgu yapan Yalçın, vergi gelirlerinin tahsilâtının artırılması ve kayıt dışı ekonomiyle ilgili mücadele konusunda yaptıkları çalışmalarını anlattı.

"Toplumda Vergi Bilincini Oluşturulması Gerekiyor"

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ise heyetin vergi haftasını kutlayarak toplumda vergi bilincinin oluşturulması gerektiğini ve bunun için herkese göreve düştüğünü söyledi.

Kayıt dışı ekonomi konusuna da değinen Boztaş, Türkiye'nin kanayan yarısı olan kayıt dışıyla ilgili yasalarda değişiklik yapılması gerektiğini söyledi. Kayıt dışı ekonominin Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerde daha fazla yaşandığını kaydeden Boztaş, bu konuda başarı sağlamak için ilgili yasalarda değişikliklere ihtiyaç duyulduğunu, yapılacak olan değişikliklerde aynı zamanda vergi yükünün azaltılarak denetimlerin artırılması gerektiğini ifade etti.

Manavgat'ta vergi gelirlerinin tahsilâtının son 2 yılda yüzde 70 civarında olduğunu söyleyen Boztaş, birçok ilçeye göre Manavgat'ın tahsilâtlar konusunda iyi durumda olduğunu vurguladı. Boztaş, Manavgat'ta vergi mükellefi sayısının 18 bine yaklaştığını, 2 bin 500 civarında şirket ve 70 bin civarında Manavgat plakalı kayıtlı araç olduğunu kaydetti.



Murat GÜVEN Side Turkuaz Deri

Manavgat Turizm Bölgesinde MATSO; işadamlarına ticari kolaylıkları öngören çalışmalarda bulunmak, bölge ekonomisine istihdam sağlayan ticari faaliyetleri desteklemek, yurt içi ve yurt dışında faaliyet gösteren üye işyerlerini bir araya getirecek toplantıları organize etmek gibi bir çok ticari girişimleri vardır. Özellikle bu ticari faaliyetlerin gerçekleşebilmesi için bölgemizin Güvenli Ticari Merkez haline gelebilmesi için daha çok mücadele etmelidir. MATSO ayrıca Manavgat'ta Sosyal Sorumlulukları ilgilendiren konularda çok özverili bir çalışmaya daima girmektedir.

Daha verimli bir ticari yaşam için kendini ve çalışanlarını yoğun iş temposuna özendiren işadamlarımızın bir de sosyal ve aile yaşamları bulunmaktadır. İçişleri Bakanlığının verilerine göre uyuşturucu ve alkol kullanımı ilköğretim yaşlarına kadar inmiştir. Ağır cezai ve hukuki yaptırımların olmamasından dolayı bu tür zararlı maddeleri satanlar çok rahat hareket edebilmektedirler.

Yakalandıklarında ise kolluk kuvvetleri daha resmi prosedürleri bitirmeden elini kolunu sallaya sallaya çıkmaktadırlar. Bir çok sabıkaları olmalarına rağmen hala bölgemizde faaliyetlerine devam etmektedirler. Hep duyuruz büyük balığı yakalamak için onlar serbest bırakılıyorlar ama hala büyük balıklar yakalanmamıştır ve bölgemizdeki ailelerin

TİCARİ VE SOSYAL İKİ BAKIŞ

Daha verimli bir ticari yaşam için kendini ve çalışanlarını yoğun iş temposuna özendiren işadamlarımızın bir de sosyal ve aile yaşamları bulunmaktadır. İçişleri Bakanlığının verilerine göre uyuşturucu ve alkol kullanımı ilköğretim yaşlarına kadar inmiştir. Ağır cezai ve hukuki yaptırımların olmamasından dolayı bu tür zararlı maddeleri satanlar çok rahat hareket edebilmektedirler.

çocukları tehlike içindedirler ve bu zararlı maddeleri kullanmaya açıktırlar. Biliyoruz ki bir çok ailelerimizin çocukları Rehabilitasyon Merkezlerinde tedavi görmektedirler.

Peki bu durumda Manavgat nasıl GÜVENLİ olacaktır?

Bu zararlı maddeleri kullanmaya bulaşmış çocuklarımızı MATSO, İlçe Emniyet Müdürlüğümüzle birlikte çalışarak Aile Toplum Polisi biriminin kurulmasına öncülük edebilir.

Bu birim belirlenen zamanlarda ailelerimizi ziyaret ederek bu tür zararlı maddelerden nasıl korunabiliriz ve neler yapabiliriz sorularını ailelerimize cevaplayabilirler. Ayrıca Yerel yönetimle beraber hareket ederek bir tiyatro gurubu oluşturup zararlı maddeleri konu alan oyunlar sergileyerek dikkat çekebiliriz.

MATSO öncülüğünde TBMM verilmek üzere bu konuları gündeme alan ve ağır cezai uygulamaların gelmesi için imza kampanyası düzenlenmelidir. Çünkü bu konu sadece Manavgat'ı ilgilendirmemekte tüm TÜRKİYE'Yİ ilgilendirmektedir. GENÇLİK GELECEĞİMİZDİR.

Tabi ki bu aynanın görünen bir tarafıdır, adalet sistemimizin ve kolluk kuvvetlerimizin birlikte hareket edip inisiyatif kullanarak caydırıcı bir takım hamle yapmaları artık zorunlu hale

gelmiştir, kaybolan sadece Gençlik değil Türkiye'nin geleceği ve zamanıdır. Manavgat Turizm Bölge İşadamlarının büyük çoğunluğu Avrupalının rağbet ettiği markaların taklit ürünlerini satmaktadır. Bu ürünlerin üretim aşamasından kargo yoluyla ulaştırılmasından tutun da kullanılan malzeme ve paketlenmelerde dahil edildiğinde en az ON BEŞ MİLYON insanın bu işten geçimini temin ettiği bilinmektedir. Türkiye Avrupa Birliğine üye olmadan imzalamış olduğu Gümrük Birliği Anlaşmasıyla markaların özellikle Fransızların baskısıyla Turizm sezonu içinde iş kaybına uğramaktadır.

Bölgemize gelen Turistlerin bir çoğu tarafından taklit ürün talep edilmekte ve satılması istenmektedir. Bölgemiz Dubai Turizm Bölgesi gibi gecelik konaklama bedeli olarak 2000\$ veren Turistler tarafından ziyaret edilmemektedir. Bölge ekonomisine katkıda bulunan ziyaretçilerimiz orta ve alt gelir grubunda yer

almaktadırlar ve bu gelir gurubuna göre de tercih ettikleri ürünleri bölge işadamlarımız temin edip satmak zorundadırlar.

Kaldı ki işletmiş oldukları işyerlerine kanun yoluyla işletme ruhsatı verilmiştir, vergilerini ödemektedirler, sigortalı işçi çalıştırmaktadırlar, kiralarnın stopaj vergilerini devletine ödemektedirler, hafta sonu çalışma ruhsatları vardır, Ticaret Odalarına veya Esnaf Odalarına kayıtlıdırlar... fakat kanun kaçağı gibi muamele görmektedirler.

TÜRKÜN hakkı korunması gerekirken Avrupalının hakkı korunmaya çalışılmaktadır. Gerekli kanun tekliflerinin MİLLETVEKİLLERİ tarafından acilen çıkarılıp esnafımız rahatlatılmalıdır ve bundan sonrada gerçek manada TÜRK MARKALARININ oluşturulması için elbirliğiyle çalışılmalıdır.

MADDE BAĞIMLILIĞI VE UYUŞTURUCU





Rasim METİN

Manavgat Ziraat Odası Başkanı

ZEYTİNYAĞI DOLUM VE PAKETLEME

Zeytin meyvesi ve bu meyveden elde edilen zeytinyağı, yüzyıllar boyunca insanlar için bir besin kaynağı olmuştur. Zeytinyağı; zeytin meyvesinin mekanik yollarla işlenmesiyle elde edilen, bitkisel yağlar içerisinde fiziksel yöntemlerle doğal olarak üretilip tüketilebilen tek yağdır.

Batı Akdeniz Kalkınma Ajansına yaptığımız Manavgatlı üreticilerden zeytinyağı depolama paketleme ünitesi proje başvurusu kabul edilerek desteklenen projemiz ile tarımsal üretimden elde edilen katma değer artırılmasıyla, bölgemizde tarıma ve tarıma dayalı sanayinin geliştirilmesi, rekabet gücünün artırılması, odamızın ve bölgemizin ulusal ve uluslararası tanınırlığının sağlanması amaçlanmıştır.

Fabrikamıza yeni alınan makinelerle güvenilir gıda üretiminin ekonomik şekilde sürdürülebilmesi için rantabl çalışması

sağlanmış, üretim kalitesi yükseltilmiş, üretim kayıpları azaltılmış ve kırsal alanda gelir seviyesinin yükselmesine katkı sağlanılmıştır.

Üretim kapasitemizin 40 Ton/Gün'den 100 Ton/Gün'e çıkmasıyla işletmemize gelen zeytinlerin fazla bekletilmeden sıkılması zeytinyağı kalitenizi önemli ölçüde arttıracaktır. Kaliteli zeytinyağlarınızın hem modern hem de insan sağlığına maksimum duyarlılıkta dizayn edilmiş yüksek teknolojlili otomasyon sistemiyle kontrol edilerek fiziksel rafinasyon teknikleriyle odamız adına



aldığımız patentin de üzerinde bulunduğu özel tasarlanmış tenekelerimize paketlenir.

Zeytin meyvesi ve bu meyveden elde edilen zeytinyağı, yüzyıllar boyunca insanlar için bir besin kaynağı olmuştur. Zeytinyağı; zeytin meyvesinin mekanik yollarla işlenmesiyle elde edilen, bitkisel yağlar içerisinde fiziksel yöntemlerle doğal olarak üretilip tüketilebilen tek yağdır.

Gerek hammaddesinin üretimi sırasında fazlaca el emeğine ihtiyaç göstermesi, gerekse daneden elde edilmiş safhasında diğer tohum yağlarına kıyasla ayrıcalıklı bir teknoloji gerektirmesi ve beslenme yönünden gösterdiği üstün vasıflara bağlı olarak doğal



halde tüketilebilmesi, , daima diğer bitkisel sıvı yağlara kıyasla daha yüksek bir ekonomik değer bulmuştur.

Zeytinyağı üretiminde klasik sistemler (pres) ve modern sistemler (santrifüj) olmak üzere iki farklı yöntem kullanılmaktadır. Presler kendi içerisinde hidrolik ve işlenmek üzere fabrikamıza getirilen zeytinler önce temizleme işlemine maruz bırakılır. İçerisinde bulunan dal, yaprak, toprak vb. yabancı

maddeler zeytin eleme makinemizde elenerek ve ardından yıkanarak uzaklaştırılır. Yabancı maddelerinden arındırılan zeytin taneleri yağın daha iyi ayrılabilmesi için kırma ve ezme işlemine tabi tutulur. Ezme işlemi ile zeytin dokusu parçalanmakta, yağ damlacıkları serbest kalıp birleşerek daha büyük yağ damlacıkları oluşmakta ve böylece yağın ayrıştırılması kolaylaştırılmaktadır. Ezme işlemiyle zeytinler zeytin hamuruna dönüştürülür. Paslanmaz çelik haznelerde hamur 45-60 dk. bekletilir.

Hamur ayrışmaya uygun hale getirilmek için malaksör de çift taraflı özel helezonlarla devamlı olarak karıştırılarak yoğrulur. Elektronik ayarlanabilen hız kontrollü sisteme sahip motora bağlı helezon vasıtasıyla akışkan özelliği kazanan zeytin hamuru hamur girişinden dekantöre alınır. Aynı zamanda hamurla birlikte dekantörün su girişinden 35- 38 oC ısıda su girer. Dakikada 3000 devirle dönen tamburun yarattığı merkezkaç kuvvetin etkisiyle tercih edilen iki fazlı veya üç fazlı üretim yöntemine göre özgül ağırlıklardaki farklardan yararlanarak fazlarına ayrıştırılır.

Seperatöre iletilen sıvı faz yani yağ kara suyundan arındırılıp, parlaklık kazandırılır. Doluma hazır olan yağ filtrasyon işlemine tabi tutulur. Bu işlemle yabancı maddelerin yağdan uzaklaştırılması sağlanır. Böylece yağın üstün kalitesi korunarak müşteri memnuniyeti güvence altına alınır.

Filtrasyon işlemi, özel bir çeşit toprak filtrelerle yapılır, yağa kimyasal işlemler uygulanmaz. Filtre edilen yağlar özel paslanmaz çelik depolama tanklarına yüksek teknoloji otomasyon sistemi kullanılarak alınır.

Zeytinyağlarının dolumu ve ambalajlanması Ambalajlama Ünitesi'nde, el değmeden gerçekleştirilir.

Üretim sahasında bulunan şişe dolum ve teneke dolum hatlarında son teknoloji dolum makinalarıyla dolum işlemi yapılmaktadır. Dolumu yapılan şişeler ve tenekeler kapak kapama ünitesine iletilerek hava geçirmez kapaklarla kapatılır ve kapşon ısıtma tüneline sadece müşterilerin kullanımı sırasında açabileceği ambalajla ambalajlanıp etiketlenerek tüketime sunulur.





Deniz TANIR

Antalya İl GGK Baş. Yrd.
Finans Sorumlusu LİDYA Kuyumculuk

Girişimci, yeni fikirler üretebilen, bu fikirlerini bilim ve araştırmalarla destekleyen, işbirliğine önem veren bir insandır. Yaşadığı hayata kendisi de bir duruş sergiler.

Girişimcide olması gereken özellikler nelerdir?

- 1- Kendine güven duymalıdır, aynı zamanda güvenilen biri olmalıdır.
- 2- Geri adım atabilmeli ve yeniden başlayabilmelidir.
- 3- Sonuçları değerlendirebilmelidir. Mesleki riskleri üstlenebilmelidir.
- 4- Yaratıcı olmalıdır.
- 5- Cesaretli olmalıdır.
- 6- Bireysel ve aynı zamanda da toplumsal olmalıdır.
- 7- İyimser ve fikir sahibi olmalıdır.
- 8- Sürükleyici ve güdüleyici olmalıdır.



Gel de GİRİŞme...

Ekonomik büyümeyi başaran ülkeler bunu gerçekleştirirken öncelikle endüstriyel yapılarını iyileştirip rekabet güçlerini arttırmışlardır. Ekonominin büyümesinin hızlanması ve insanların kazançlarının artması için ekonomik yapının girişimcilğe ve yeniliğe açık olması gerekmektedir.

- 9- Başarı için yönlenmiş olmalıdır.
- 10- Fırsatlardan yararlanabilmelidir.
- 11- Yeniliklere açık olmalıdır.
- 12- İşini seven biri olmalıdır.

Hayatının daha güzel, anlamlı ve yararlı olabilmesi için fikirler üretir. Girişimci bir insan, hayatın durağan olmadığını, sürekli değiştiğini fark eder. Bu değişimi yakalayabilmek ve hem kendisine hem de topluma daha iyi bir yaşam sunabilmek için çalışmalar yapar. Bunları gerçekleştirirken yeni düşünceler üretir, **risk alır, takım olarak çalışmayı** becerebilir.

Girişimcilik mutlaka yeni bir ürünü ortaya çıkarmak için çalışmalar yapmak değildir. Eskiden beri yapılan bir işi daha iyi, daha kaliteli, daha hızlı ve daha ucuza yapmak da girişimciliktir, kısaca girişimci insan, mevcut yaşamı daha iyi ve yaşanabilir yapmak için çalışmalar yapan insandır

Başarısız girişimcilik örneği:

Michael Hyatt (Çok satanlar listesinde bir yazar): Kurduğu şirketin batmış olmasına çok güzel bir tespitle tavsiye de bulunuyor. İşimin büyüme hızının kaynak bulma hızını aşmış olması beni batırdı diyor. Yani işini büyütme ve yeni yatırımlar yapmak için borçlanmış. Bu da karı ve sermayeyi bir yerde eritmiş.

Kendisi Őu Őekilde bu durumu açıklıyor: “Ne yazık ki, kansere benzeyen hızlı bűyűme ile normal hűcre sel çođalmanın sonucu gerçekleŐen bűyűme arasındaki farkı anlayamadım.”

Ŭlkemizin ekonomik yűnden kalkınması, insanların kazançları yűksek olması, iŐsizliđin sona ermesi için giriŐimci ve yenilikçi insanlara ihtiyaı vardır, Őđrencilere henűz ilkűđretim çađındayken giriŐimci olmanın toplum ve űlke kalkınmasındaki űnemi kavratılmalıdır. ilköđretimde verilen bu kazanımların ileriki yıllarda da devam ederek toplumun **kendine gűvenen, atılımcı ve katılımcı** bireylerden oluŐması için çalıŐmalar yapılmalıdır.

Tűrk Tarihinde GiriŐimcilik;

Cumhuriyet űncesi dűnemde Ahilik TeŐkilatı'na dayalı Tűrk giriŐimciliđi gűrűlmektedir. İlk dűnem Orta Asya toplumlarından beslenerek biçimlenen Tűrk Ekonomisi, yűkseliŐini Selçuklu Devleti ile sűrdűrműŐ; geliŐtirilen űretim biçimleri, sistemleŐtirilen ekonomik iliŐkiler, çađına gűre ileri dűzeyde űrgűtlenmiŐ ve uzmanlaŐmıŐ ekonomik yapı Osmanlı İmparatorluđu'na kadar ulaŐmıŐtır . Ahilik TeŐkilatına dayalı Tűrk giriŐimciliđi, sanayi inkılabı ve sonrasında hızla artıŐ gűsteren kitle

űretimine ayak uydurmakta gűlűk çekmiŐtir. Tamamen el emeđine dayanan űretimle ayakta duran Ahilik giriŐimciliđi, Batının kitle űretilimi ile karŐı karŐıya kalmıŐ ve maliyet, hızlı űretim gibi pek çok sebeple yerel giriŐimci, ithal űrűnler yűzűnden iŐine devam edememiŐtir.

Henűz cumhuriyet ilan edilmeden űnce İzmir'de toplanan 1. İktisat Kongresi'nin temel ilkelerinden biri bitmekte olan giriŐimcilik ruhunu yeniden canlandırarak Tűrk insanını giriŐimci yapmak olmuŐtur. 1980 ve 1990'lı yıllardan sonra ise yurdumuzda iyimser geliŐmeler kaydedilmiŐtir. 1980 sonrası uygulanan yođun piyasa ekonomisi ile geliŐen giriŐimcilik ortamlarında Tűrk insanının baŐarılı olabileceđi fikri kabul gűrmeye baŐlamıŐtır. Őzellikle gençler arasında giriŐimcilik ve iŐ adamlıđı bir meslek olarak tercih sırasında en űstte yer aldıđı gűrűlmektedir

Ekonomik bűyűmeyi baŐaran űlkeler bunu gerçekleŐtirirken űncelikle endűstriyel yapılarını iyileŐtirip rekabet gűlerini arttırmıŐlardır. Ekonominin bűyűmesinin hızlanması ve insanların kazançlarının artması için ekonomik yapının giriŐimciliđe ve yeniliđe açık olması gerekmektedir.





Bünyamin AY

Elektrik & Elektronik Mühendisi
Müşteri İlişkileri Yön. - Türk Telekom

Bu yazıyı kaleme almadan önce büyük küçük birçok işletmenin kartvizitlerini inceledim. Dikkatimi çeken bazı noktaları sizinle paylaşmak istiyorum: Büyük ölçekli işletmelerin kartvizitleri, uluslararası kurumsal kimliği yakalamış görünmektedir. Ama daha alt gelir gruplarındaki işletmelerinkiler de ise kurumsallık eşik değeri oldukça aşağıdadır. Mesela firma sahibinin fotoğrafını içerenler bana itici geliyor. Bireysel olarak düşünüldüğünde, hoşuna gidenler de olabilir. Asıl olan işletme ve kurumsal kimlik ise, fotoğraf olmamalı.

Logo daha mantıklı değil mi? Telefon numaralarının verdiği güvenilirlikte ayrı bir önemli nokta tabii ki.

Bazı kartvizitlere baktığımda; her şey



KARTVİZİTLER İMAJIMIZ MIDIR?

Küçük ve orta ölçekli işyeri sahipleri ve çalışanları tarafından kullanılan kartvizitler yeterince önem verilerek hazırlanmıyor. Bu hazırlığın amacı; kartvizit verildikten sonra sizi temsil eden bir malzeme olmasıdır. Öyle ise, hazırlık, tasarım ve üzerindeki bilgiler de bir o kadar önemlidir.

mükemmel, logo ve kart tasarımı harika, bu kartı daha önce hiç görmedim diyeceğiniz bir anda gözünüze e-mail adresi takılıyor. İçinizden gelen bir ses diyor ki : “Tüm güzellikleri bu bedava mail adresi nasıl da yok etmiş.” Firmalarımız büyük olsun, küçük olsun kurumsal olabilmeli.

Kartvizitlerinde de bu kimliği yüzde 100 yansıtmalı. Bu nedenle kartvizit üzerinde HOTMAIL, YAHOO, GMAIL, MAIL.RU gibi ÜCRETSİZ mail adresleri yavan duruyor. Sizlerin kalitesini yükseltmek, global dünyada markasıyla tanınır firmalar olmanızı sağlamak üzere fikirlerimi sizlerle paylaşmak istiyorum sadece. Kurumsal kimlik konusunda hiçbir parametre atlanılacak kadar önemsiz değildir. İşletmelerin kendi markalarına ait internet

sitesi adreslerini alarak, web sitesi ve email şeklinde veya sadece mail adresi için kullanmaları kurumsal kimliklerine katkı sağlayacaktır. Örneğin; iletisim@abc.com, muhasebe@tekerci.com gibi işletmeye özel mail adresleri.

Ücretsiz e-mail adresi yerine kendi firmanıza ait bir web sitesi ve bu siteniz üzerinden alacağınız kendi mail adresleriniz firmalarınızı daha kurumsal gösterecektir. Çalışanlarınız e-mail yazışmalarını sizin kontrol

ettiğiniz ortamlarda yapacaktır. Herhangi bir sebeple çalışanlarınız ile yollarınız ayrılırsa, mail yazışmaları sebebiyle müşteri kaybınız olmayacaktır. Çünkü işten ayrılan çalışanın mail adresini silerek, yeni çalışınıza yenie-mail adresi açtıracaksınız. Böylece kontrol sizde olacaktır.

Firmalarımız yerli VERİ MERKEZLERİNİ niçin tercih etmezler, bunu anlamakta zorlanıyorum. Geleneklerimize bağlıyız ama kurumsal verilerimizi yabancı ülkelerdeki sistemler üzerinde tutuyoruz. Ucuzu veya bedavayı tercih ediyoruz. Markamız önemli ise, imajımızı zedeleyecek her konuda tedbir almalıyız. Bireysel kullanıcılar için bu durum normal görülebilir. Lakin işletmeler büyük olsun, küçük olsun kabul edilebilir bir durum değil. Bedava, insanlığın ilgisini çekiyordu, halen çekiyor, daha da çekecek gibi görünüyor. Durum böyle iken SİZİN MARKANIZ bu kadar ucuz mu? Sadece Manavgat'ı düşündüğümüzde binlerce firma var. Kendi web sitesi olanlar ise sadece %20-25 oranında. Bunların da %1'den bile çok azı yerli veri merkezlerini tercih etmektedir.

Yerli veri merkezlerini kullanmayan bütün kurumsal firmalar milli sermayenin, veri akışı yoluyla dışarıya akmasına sebep olmaktadır. Hiç düşündünüz mü? Bazı internet servisleri (Facebook, Twitter, Gmail, Hotmail, Skype vb.) niçin bedavadır? Kendi kendimize hiç

soruyor muyuz? Merak edenler için küçük bir bilgi vermekte yarar var. Bunun temel amacı kendi yönlerine trafik çekebilmektir. Her yılın sonunda karşı yöne fazla trafik gönderen ülke, diğerine bu trafik bedelini ödemek zorundadır. Örneğin sık ziyaret alan bir internet sitesi varsayalım ki; Almanya merkezli bir firmanın VERİ MERKEZİNİ kullanıyor olsun, yılın sonunda kullanım miktarları hesaplanır. Almanya'dan Türkiye'ye gelen ziyaretçi kullanımına A, Türkiye'den Almanya'ya giden ziyaretçi kullanımına B dersek; veri merkezi başka ülkede olduğu için B her zaman büyük olacaktır. Böylece sonuç=B-A'ya karşılık gelen miktarın fiyatlandırılması sonucunda karşı ülke firmasına bir ödeme gerçekleştirilir. Sonuç olarak; kartvizitlerimizi itibarlı yapan temel unsurlar:

Firmayı anlatan çok iyi bir logo, yerli veri merkezlerinden hizmet aldığı com veya com.tr uzantılı web adresiniz ve e-mail adresiniz, kalıcı bir firma olduğunuzu gösteren sabit telefon numaranız ve 505-542-532-533 ile başlayan mobil numaranız. Yerli VERİ MERKEZLERİNİN tercih edilmesi, ülkemizden sermaye çıkışında payınızın olmamasını sağlamaktadır. Ülkemiz dışında ister Avrupa merkezli ister okyanus ötesi veri merkezlerini kullanmamız belki kişisel olarak menfaat sağlayabilir. Ancak tüm verilerimizi de emanet ettiğimiz yer önemlidir.





Ali EL

**KOSGEB Antalya Hizmet Merkez
Müdürlüğü Manavgat Temsilcisi**

Girişimcilik; risk alarak, yenilikleri yakalama, fırsatları değerlendirme ve tüm bunların hayata geçirilme sürecidir. Bu sürecin eksiksiz olması gerekmektedir. Süreci oluşturan değerlerden birinin eksikliği girişimciliğin eksik olduğunu gösterir. Örneğin; girişimci yenilikleri yakalamalıdır veya pazarda buna uygun bir fırsatın olup olmadığını araştırmalıdır. Riski bir başkasına devretmeden kendi işletmesini kurmalıdır.

Girişimci, bir tarayıcı gibi sürekli olarak çevreyi gözleyip talep açıklarını yakalayan, yeni talepler oluşturan, talepteki değişimleri zamanında fark eden, kaynakları sağlayarak üretim tesislerini kurandır. Rekabeti seven ve varlığının önemli nedeni olarak gören, riske girmekten ve sorumluluk üstlenmekten çekinmeyen, atak ve yenilikçi yeteneklere sahip kişiler olarak görülmektedir. Girişimci ile iş sahibi arasındaki ayrımı bir örnekle netleştirebiliriz; bir lokanta ya da bakkal açan bir kişi, aslında risk alır ve yeni bir işletme açar, fakat yenilik yapmaz. Bir kişinin girişimci olabilmesi için risk ve sorumluluk üstlenebilme, dinamik bir kişilik, yeniliklere açık olma, büyüme tutkusuna gibi belirli özelliklere sahip olması gerekmektedir. Bu özelliklere sahip olmayan kişi, işletmenin mülkiyetine sahip

GİRİŞİMCİLİK

Girişimci, bir tarayıcı gibi sürekli olarak çevreyi gözleyip talep açıklarını yakalayan, yeni talepler oluşturan, talepteki değişimleri zamanında fark eden, kaynakları sağlayarak üretim tesislerini kurandır.

kimse sıfatıyla, işletme sahibi de olsa girişimci veya müteşebbis değildir. Girişimci özelliğe sahip bir kişi, önemsiz durumları bile önemli durumlara dönüştürebilir. Girişimciler, içimizdeki vizyon sahibi kişilerdir. Girişimci geçmişte değil, gelecekte yaşamaktır. KOBİ'lerin en önemli yönetim sorunlarından biri işletme sahibi veya yöneticilerinin, girişimcilik hislerinin desteklediği girişimcilik potansiyelinde olmamalarından kaynaklanmaktadır. KOBİ'lerde, işletme sahiplerinin girişimcilik ve yöneticilik konularında kendilerini geliştirmeleri veya girişimcilik özelliklerine sahip kişilere işletme kurabilmeleri için imkanlar verilmesi gerekmektedir. Ancak bu sayede işletme, küçük ölçekten orta ölçeğe ve orta ölçekten büyük ölçeğe taşınabilecektir.



Başarılı bir girişimcinin özellikleri nelerdir?

Başarılı bir girişimcinin kişisel özellikleri önemlidir. Girişimci adayları, kendilerini tanımalı ve kendilerine dürüst olmalıdır. Belli başlı olması gereken kişisel özellikler;

- Risk alabilmesi
- İşini planlaması
- Kaynaklara sahip olması ve kaynaklarını en iyi şekilde yönetmesi
- Cesaret
- Becerilerini geliştirmesi

Yine başarılı bir girişimcide olan davranışsal ve düşünme modelinde olan değerler;

- Açık fikirli olma
- Yaşama olumlu bakış
- Olaylara nesnel bakabilme
- Sorun çözmek
- Cesur olmak
- Risk almak(hesaplanmış)
- Rekabeti sevmek
- Çalışkanlık
- Kararlı olmak
- Kendini geliştirmeye çalışmak
- Yaptığı hatalardan ders alabilmek

Girişimciliğin motor gücü “iş fikri” dir. Girişimci öncelikle iş fikrinin gücünü analiz etmelidir. İş fikrinin test edileceği adres “Pazar ve talep” tir. Adreslenen hedef grubun ve müşteri profilinin iş fikriyle ilgili görüşlerinin ne olacağı “pazar araştırmayla” görülmeli ve net olarak anlaşılmalıdır. Yeni kurulan işletmelerin % 80'ine yakını ilk beş yılda kapanmaktadır yada kapanma riskiyle karşı karşıya kalmaktadır. Yapılan araştırmalarda girişimcilerin işletmelerini kurmadan evvel yeteri kadar pazarı araştırmamakta ve planlama yapmadıkları görülmüştür. Girişimcilerin hayata geçirdikleri iş fikirlerini sürdürülebilir kılmak için işletmelerinin kuruluş aşamasında “iş planı” hazırlamaları ve doğru hedeflemeler yapmaları halinde yüzde 80'lik kapanma riski %30'lara düşmektedir.

Girişimciler için hayati önem taşıyan “iş planı” (business plan), 5 temel modülden oluşmaktadır.

1. Pazar Araştırma - Yapılabilirlik (fizibilite)
2. Pazarlama Planı
3. Üretim Planı
4. Yönetim Planı
5. Finansal Planı

Girişimcilerin tümüyle bu 5 aşamayı, araştırmalarla ve üzerinde uzun uzun çalışmalarla geçirmeleri gerekmektedir.

İş Planı; İş fikrinden yola çıkarak, piyasa ve talep

yapısının, ürünün veya hizmetin üretim süreçlerinin ve satış süreçlerinin, gerekli makine ve donanımın, hammadde ve işgücünün, gereken başlangıç finansmanının, potansiyel kazanç düzeyinin, belirlenmesi için yapılan çalışmadır.

Yeni Girişimciler için öneriler:

İş fikrinizi bir kağıda yazıp, detaylandırın: Bunun ne önemi var diyebilirsiniz fakat söz uçar yazı kalır. İş fikrinizin ne olduğunu tam olarak yazamazsanız işinizi anlatacağınız kişileri de ikna edemezsiniz. İş fikrinizin uygulanabilir olup olmadığını araştırmalısınız. İş fikrinizin Pazar gücünü muhakkak sayısal verilerle ölçün Ne kadar ürettiğinizin hiç bir önemi yoktur, satamadıktan sonra İşletme Ölçeklerinizi doğru belirleyin, Pazar oranınızı dikkate alın ve öncelikle üretmek yerine ne kadar satabildiğinize odaklanın. Buna bağlı kalarak öncelikle “küçük ölçekli işletme” kurun. Unutmayın pazarınızdaki müşteri ve rakipleriniz sizin işletmelerinizin hangi büyüklükte olacağını işaret eder. Rakibimiz yok demek oldukça büyük bir söylem. Muhtemelen yanılıyorsunuz. Satış hedeflerinizi iyi belirleyin. İşletmelerinizi aylık satış hedefleri doğrultusunda yönetin ve yönlendirin. İşletmenizdeki çalışanlardan biri olduğunuzu unutmayın. Kendinize bir ücret biçin ve her ay o ücretinizi çalışmanızın hakkı olarak işletme hesabınızın dışında bir bankaya sabit ücret olarak yatırın ve kişisel harcamalarınızda bunu maaşınız olarak kabul edin. İşletmeniz gerçekleştireceği katma değere ne olursa olsun dokunmayın. Dönem sonunda büyümeye karar aldıysanız, gerçekleşen kar sizin finansmanınız olacaktır.



2014 YILI OCAK - ŞUBAT - MART DÖNEMİ YENİ ÜYELERİMİZ

SIRA NO	Üye Sicil Nosu	Ünvanı	Adres
1	9882	ABDULKADİR MENGÜ SALTANAT RESTORANT	SİDE MH. 528 SK. NO:15 MANAVGAT/ANTALYA
2	9793	ABDULLAH BİÇİCİ HACI TİCARET	EMİRHAN HOTELS SOSYAL TESİSLER HATIPLAR MANAVGAT/ANTALYA
3	9871	ABDULLAH IŞIK	SİDE MH. YASEMİN SK. NO:60 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
4	9923	ABDURRAHMAN DOŞ MANAVGAT HASAT YUFKA	MİMAR SİNAN MH. TINAZTEPE CD. NO:14 / B MANAVGAT/ANTALYA
5	9816	ADE MİMARLIK TASARIM MÜHENDİSLİK İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. TUGAYOĞLU CD. NO:15 / 35 MANAVGAT/ANTALYA
6	9942	AG GÜZELLİK SALONU HAMAM SAUNA TURİZM İNŞAAT EMLAK GIDA TARIM HAYVANCILIK SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ	SİDE MH. 656 SK. NO:31 / E SİDE MANAVGAT/ANTALYA
7	9802	AHMET ALİ GÜNDÜZ GÜNDÜZLER BOYA	ÖRNEK MH. YUNUS EMRE CD. NO:17 MANAVGAT/ANTALYA
8	9865	AHMET FİDAN	İLİCA KUMKÖY (İLİCA) NO:77 / 22 MANAVGAT/ANTALYA
9	9823	AHMET IŞIK	SARILAR MH. MUHİTTİN ERSOY BULVARI NO:44 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
10	10013	AHMET KARAASLAN	İLİCA MH. 314 SK. NO:10 / 2 MANAVGAT/ANTALYA
11	9813	AHMET SÜMER SÜMER ÇANTA	AŞAĞI PAZARCI MH. 1010 SK. NO:30 MANAVGAT/ANTALYA
12	9914	AKDENİZ KAYRA SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD.ŞTİ. 1 NOLU ŞUBESİ	AŞAĞI PAZARCI MH. 1003 SK. NO:4 / A MANAVGAT/ANTALYA
13	9919	AKDENİZ YAĞMURU İNŞAAT İTHALAT İHRACAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. HASTANE CD. NO:17 / C MANAVGAT/ANTALYA
14	9857	AKKULAK İNŞAAT TAAHHÜT EMLAK VE İNŞAAT MALZEMELERİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	AŞAĞI HİSAR MH. ANTALYA CD. MANAVGAT CITY AVM NO:33 / K.4 NO:405 MANAVGAT/ANTALYA
15	9917	ALBARAKA TÜRK KATILIM BANKASI ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ANTALYA ŞUBESİ	BAHÇELİEVLER MH. DEMOKRASİ BULVARI NO:40 / A MANAVGAT/ANTALYA
16	9829	ALEİTTİN AYDIN MELEK SİMİT DÜNYASI	AYDINEVLER MH. HASAN ALİ YÜCEL CD. NO:79 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
17	9894	ALTUR HEDİYELİK RESTORAN GIDA TURİZM TEKSTİL KUYUMCULUK TAŞIMACILIK İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ SARILAR ŞUBESİ	SARILAR MH. MUHİTTİN ERSOY BULVARI 3047 SK. NO:46 MANAVGAT/ANTALYA
18	9850	ALYANS YAŞ SEBZE MEYVE GIDA TAŞIMACILIK İÇECEK LOJİSTİK DAĞITIM TURİZM İNŞAAT İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ	ÖRNEK MH. ALPASLAN TÜRKEŞ BULVARI 1549 SK. NO:3 MANAVGAT/ANTALYA
19	9949	ALİ NAMLI HAMAM SAUNA	SORGUN MH. TİTREYENGÖL MEVKİİ KM. EVL. NO:26 MANAVGAT/ANTALYA
20	9954	ALİ USLU KİNG KAFE	İLİCA MH. 200 SK. NO:1 A / 1 MANAVGAT/ANTALYA
21	9855	ALİ ÖZ KUYUMCULUK FOTOĞRAFÇILIK TURİZM İNŞAAT SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SİDE MH. ASTERİA SK. NO:3 / Z1 MANAVGAT/ANTALYA

22	9862	ANKARA PARK OTOMOTİV TURİZM GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ SİDE ŞUBESİ	TİTREYENGÖL MEVKİİ KÜMEEVLERİ NO:36 MANAVGAT/ANTALYA
23	9988	ANT ÖZGÜR TARIM İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. ŞELELE CD. NO:21 MANAVGAT/ANTALYA
24	9834	ANTALYA DONDURULMUŞ GIDA DAĞITIM HAYVANCILIK TURİZM TİCARET SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ TİTREYENGÖL OTEL ŞUBESİ	SORGUN MH. TİTREYENGÖL MEVKİİ NO:6 MANAVGAT/ANTALYA
25	9796	ARG GÜNDÜZLER BOYA İNŞAAT TAAHHÜT HAFRİYAT EMLAK TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ÖRNEK MH. YUNUS EMRE CD. NO:17 MANAVGAT/ANTALYA
26	9873	ARICILAR SERAMİK YAPI MALZEMELERİ İNŞAAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ÖRNEK MH. YUNUS EMRE CD. NO:13 / A MANAVGAT/ANTALYA
27	9934	ARTI DÖRT YAPI TAAHHÜT İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	AŞAĞI HİSAR MH. 4502 SK. NO:14 / 2 MANAVGAT/ANTALYA
28	9828	ARZU FELEK ARZU MODA EVİ	AŞAĞI HİSAR MH. GÜLVEREN CD. NO:34 / B MANAVGAT/ANTALYA
29	9842	AS İNŞAAT TURİZM HAYVANCILIK SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ ARCANUS SİDE RESORT HOTEL ŞUBESİ	SORGUN MH. SORGUN TURİZM MERKEZİ NO:8 MANAVGAT/ANTALYA
30	9840	ATALAY ERGİN ER KA MARKET	İLİCA MH. KUMKÖY BULVARI NO:38 / 11 MANAVGAT/ANTALYA
31	9967	AVCIM TURİZM TEKSTİL İNŞAAT TİCARET İTHALAT İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ	SORGUN MH. ACISI MEVKİİ NO:24 MANAVGAT/ANTALYA
32	9908	AYD OYUNCAKÇIM OYUNCAK PLASTİK TEKSTİL TURİZM İNŞAAT SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	BAHÇELİEVLER MH. ANTALYA CD. NO:59 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
33	9952	AYDIN ÖZ BELTHOUS	SİDE MH. TURGUT REİS CD. NO:24 / A MANAVGAT/ANTALYA
34	9876	AYHAN KADIKIRAN 06 BUTİK	A.PAZARCI MH. 1020 SK. NO:1 / P1 MANAVGAT/ANTALYA
35	9869	AYHAN ÇELEBİ AY TEKSTİL	A.HİSAR MH. ANTALYA CD. NO:33 / Z02 MANAVGAT/ANTALYA
36	9933	AYS ALKOLLÜ ALKOLSÜZ İÇECEKLER ÜRETİM GIDA DAĞITIM PAZARLAMA TURİZM İNŞAAT İTHALAT İHRACAT TİCARET VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ	BAHÇELİEVLER MH. SERİK CD. NO:194 TAŞAĞIL MANAVGAT/ANTALYA
37	9928	AYSEL ÜNAL KELEŞ SELCEM YAPI	YUKARI HİSAR MH. 7001 SK. NO:14 / 29 MANAVGAT/ANTALYA
38	9901	AZMİ ERDOĞAN KARDEŞ MARKET	GÜNDOĞDU MH. 60 SK. NO:4 MANAVGAT/ANTALYA
39	9789	BABACAN GIDA İNŞAAT İMALAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SARILAR MH. 2064 SK. NO:11 / A MANAVGAT/ANTALYA
40	9971	BARIŞ TANRIVERDİ RLAX EMLAK TERCÜMANLIK	AŞAĞI HİSAR MH. 4606 SK. NO:13 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
41	9806	BEKİR RIFAT ÖZDEN ÖZDEN HAMAM	ÇOLAKLI MH. GRAND PEARL OTEL İÇİ MANAVGAT/ANTALYA
42	9953	BERKAN AKÜLKE	EVRENSEKİ MH. 16 SK. NO:2 MANAVGAT/ANTALYA
43	9820	BLUE SKY HAVACILIK TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SİDE MH. 509 SK. FİLİZ APARTMANI NO:32 / 5 MANAVGAT/ANTALYA
44	9900	BOTAM YAPI GRUBU İNŞAAT TAAHHÜT HAFRİYAT TURİZM SOSYAL HİZMETLER TİCARET SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ EVRENSEKİ ŞUBESİ	EVRENSEKİ MH. 3. SOKAK C BLOK NO:9 EK-13 BİNA NO:6 (ADA 131 PARSEL 25) MERKEZ EVRENSEKİ MANAVGAT/ANTALYA
45	9899	BUĞRA HAN	EVREN MH. SAHİL CD. 45/1 POSTA KODU:07600 MANAVGAT/ANTALYA
46	9920	BÜLENT PAÇAL	SİDE MH. KİREMİTHANE SK. NO:155 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
47	9938	BİLAL UTANÇ ASPAVA 2 RESTAURANT	İLİCA MH. 314 SK. NO:3 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
48	9886	CANDEMİR GRANİT MERMER İNŞAAT TAAHHÜT İHRACAT İTHALAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ÖRNEK MH. KUMYOLU KÜME EVLERİ NO:36 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
49	9945	CEDO ABCS FATURABANK ARACILIK İLETİŞİM HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. TUGAYOĞLU CD. NO:15 / 6 MANAVGAT/ANTALYA
50	9937	CELTAŞ TURİZM İNŞAAT TAAHHÜT KUYUMCULUK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SANAYİ MH. ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 2036 SK. NO:13/A MANAVGAT/ANTALYA
51	9864	CEM ERBEKTAŞ DASE MARKET	SORGUN MH. TİTREYENGÖL MEVKİİ KÜME EVLERİ NO:34 / 1 MANAVGAT/ANTALYA

52	9990	CEMİLE SERT BESLENME DANIŞMANLIĞI VE EĞİTİM MERKEZİ	ESKİ HİSAR MH. 9503 SK. NO:1 / 10 MANAVGAT/ANTALYA
53	9910	CENGİZ GÜL GÜL MARKET KURUYEMİŞ	AŞAĞI HİSAR MH. HİSAR CD. NO:26 / A MANAVGAT/ANTALYA
54	9832	DENİZ YILDIZI BASIN YAYIN MATBAA REKLAM ORGANİZASYON TURİZM TARIM İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	AŞAĞI HİSAR MH. 4610 SK. NO:4 MANAVGAT/ANTALYA
55	9895	EBRU ÇÖRTEN LEZZETİM EV YEMEKLERİ	BAHÇELİEVLER MH. 5007 NO:20 / A MANAVGAT/ANTALYA
56	9824	EDMOND İNŞAAT TURİZM EMLAK VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ÇOLAKLI MH. DELİ İMAMLI KÜME EVLERİ NO:18 MANAVGAT/ANTALYA
57	9972	EFBA TURİZM GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	BUCAK ŞEYHLER KÖYÜ ALTI YEŞİL VADI MANAVGAT/ANTALYA
58	9944	EGELİLER SERAMİK İNŞAAT VE YAPI MALZEMELERİ TURİZM TİCARET ANONİM ŞİRKETİ	ESKİ HİSAR MH. 9521 SK. NO:12 / A MANAVGAT/ANTALYA
59	9817	EKO 07 GIDA İNŞAAT TAŞIMACILIK TURİZM SANAYİ TİCARET İTHALAT VE İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ	ÇAĞLAYAN MH. HASTANE CD. NO:128 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
60	9902	EKONOMİ SEBZE VE MEYVE PAZARLAMA GIDA TAŞIMACILIK TURİZM TARIM SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ	ILICA MH. ANTALYA BULVARI NO:179 MANAVGAT/ANTALYA
61	9966	ELİF YAZOĞLU TURİZM TAŞIMACILIK İNŞAAT GIDA TEMİZLİK HAMAM SAUNA TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SORGUN MH. TİTREYENGÖL MEVKİİ NO:2/1 MAYA WORLD HOTEL MANAVGAT/ANTALYA
62	9963	EMEL ÖZEN İŞİL OYUNCAK	ESKİ HİSAR MH. DEMOKRASİ BULVARI NO:79 / A MANAVGAT/ANTALYA
63	9986	EMİNE GELGEN EMY DÖNER TANTUNİ	ŞİDE MH. 1097 SK. NO:5 MANAVGAT/ANTALYA
64	9965	EMİNE KISKAÇ WORLD SPORT BUTİK	ŞİDE MH. SÜLEYMAN DEMİREL BULVARI NO:34 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
65	9790	ENHOŞ AMBALAJ TEMİZLİK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ÖRNEK MH. 1503 SK. NO:16 MANAVGAT/ANTALYA
66	9800	ENİVA İNŞAAT EMLAK TAAHHÜT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ŞİDE MH. YAVUZ SULTAN SELİM BULVARI NO:6-A MANAVGAT/ANTALYA
67	9825	EP ORGANİZASYON EĞLENCE TURİZM SEYAHAT İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	A.HİSAR MH. 4540 SK. NO:1 MANAVGAT/ANTALYA
68	9833	ERCAN DEMİR BAHÇE OTEL	ŞİDE MH. LİMAN CD. NO:16 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
69	9835	ERCAN KÜÇÜK TARIM GIDA NAKLİYAT PAKETLEME İTHALAT İHRACAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ	BAHÇELİEVLER MH. SERİK CD. TAŞAĞIL SEBZE HALİ NO:176 / 29 TAŞAĞIL MANAVGAT/ANTALYA
70	10001	ERDEM KORKMAZ ERKA KORKMAZ DERİ	ŞİDE MH. SÜLEYMAN DEMİREL BULVARI NO:218 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
71	9978	ERENPET PETROL ÜRÜNLERİ PAZARLAMA VE DAĞITIM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ	BAHÇELİEVLER MH. SERİK CD. MANAVGAT KARAYOLU ÜZERİ NO:194 TAŞAĞIL MANAVGAT/ANTALYA
72	9822	ERHAN İSKENDER İKİZLER DÖNER SALONU	YUKARI HİSAR MH. HASTANE CD. NO:6 / 1-B MANAVGAT/ANTALYA
73	9955	ERMUHA TURİZM EMLAK İNŞAAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ÇOLAKLI MH. DENİZ CD. TİLKİLER MEVKİİ NO:3 MANAVGAT/ANTALYA
74	9799	ERSUN ÜNLÜ ÜNLÜ İLETİŞİM	ÇAMLIK MH. 3082 SK. NO:10 / 1 SARILAR BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
75	9879	EZGİ KORKUT	A.HİSAR MH. DEMOKRASİ BULVARI NO:13 / C MANAVGAT/ANTALYA
76	9912	FADIMA COŞKUN COŞKUN MARKET	SARILAR MH. 1053 SK. NO:6 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
77	9947	FATİH VAROL GÜZELLİK MERKEZİ	AŞAĞI HİSAR MH. DEMOKRASİ BULVARI NO:47 / B MANAVGAT/ANTALYA
78	9998	FEHMİ DERYA ÇETİN ÇETİN MARKET	ILICA MH. CUMHURİYET(İLICA) BULVARI NO:50 A MANAVGAT/ANTALYA
79	9970	FERHAT SEVİL SEVİL ÇANTA	ŞİDE MH. MENEKŞE SK. NO:33 / B ŞİDE MANAVGAT/ANTALYA
80	9791	FERMU İNŞAAT EMLAK GIDA TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. TUGAYOĞLU CD. NO:15 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
81	9973	FMG GÜZELLİK MERKEZİ KUYUMCULUK İNŞAAT GIDA TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ	ILICA MH. CUMHURİYET BULVARI NO:50 / 1 BLOK-4 ILICA MANAVGAT/ANTALYA

82	9885	FİKRET EĞİLMEZ EĞİLMEZ AYDINLATMA MANAVGAT ŞUBESİ	BAHÇELİEVLER MH. ÇETİN EMEÇ CD. NO:62 / 2 MANAVGAT/ANTALYA
83	9851	FİNAL ANİMASYON EMLAK ORGANİZASYON TURİZM YÖNETİM DANIŞMANLIĞI KUYUMCULUK İNŞAAT İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	KEMER MH. MANAVGAT CD. NO:14 / 2 MANAVGAT/ANTALYA
84	9838	GARDEN EĞİTİM KURUMLARI LİMİTED ŞİRKETİ	İLİCA MH. 147. SK. NO:20 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
85	9821	GÜLLÜ TURAN AKDENİZ TAKI	A.PAZARCI MH. 1017 SK. NO:20 / B MANAVGAT/ANTALYA
86	10003	GÜLTEN DEMİRAY DERENS BUTİK	BAHÇELİEVLER MH. DEMOKRASİ BULVARI NO:36 / A MANAVGAT/ANTALYA
87	9924	GÜNEŞ TURİZM YATIRIM VE İŞLETMECİLİK İNŞAAT LİMİTED ŞİRKETİ RESTORAN ŞUBESİ	SİDE MH. 1095 SK. NO:16 / z1 SİDE MANAVGAT/ANTALYA
88	9861	HAKAN BARAN BARAN HEDİYELİK	SİDE MH. SÜLEYMAN DEMİREL BULVARI NO:112 / A MANAVGAT/ANTALYA
89	9995	HALİL İBRAHİM YEŞİLTAŞ	EVRENSEKİ MH. SAHİL CD. NO:25 / Z01 MANAVGAT/ANTALYA
90	9827	HAN GRUP OPTİK SAĞLIK HİZMETLERİ EĞİTİM TURİZM İNŞAAT TAŞIMACILIK GIDA PETROL HAYVANCILIK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ HAN GRUP HAMAM ŞUBESİ	SİDE MH. CENNETLER CD. NO:7 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
91	9929	HARPUT İAŞE İNŞAAT TURİZM GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ. MANAVGAT ŞUBESİ	KEMER MH. 1648 SK. NO:29 MANAVGAT/ANTALYA
92	9974	HARUN KAPLAN URARTU TASARIM	SANAYİ MH. 2028 SK. NO:20 / 22 MANAVGAT/ANTALYA
93	9852	HASAN KİRAZ KİRAZ YAPI	SANAYİ MH. 2039 SK. NO:10 MANAVGAT/ANTALYA
94	9803	HASAN PALA ŞEMA YAPI	YENİ MH. ÖĞER TUR KARŞISI 245 SK. NO:1 / 2 MANAVGAT/ANTALYA
95	9818	HASANCAN BOZLAĞAN	SELİMİYE MH. TURGUT REİS CD. NO:48 SİDE MANAVGAT/ANTALYA
96	9898	HASNE YÜKSEL BOZKIR ÇAĞLAYAN MARKET	SARILAR MH. 3054 SK. NO:24 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
97	10011	HATİCE DAYAN	EVRENSEKİ MH. SAHİL CD. NO:13 MANAVGAT/ANTALYA
98	9956	HATİCE KAHRAMAN SEÇKİN MARKET	SİDE MH. KEMER CD. NO:7 MANAVGAT/ANTALYA
99	9801	HCO TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	İLİCA BELDESİ SAHİL CD. NO:206 HOLIDAY POINT HOTEL İÇİ MANAVGAT/ANTALYA
100	9797	HELAL ENERJİ TİCARET SANAYİ TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ	AŞAĞI PAZARCI MH. ATATÜRK CD. NO:42 MANAVGAT/ANTALYA
101	9837	HV İNŞAAT TURİZM EMLAK VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	AŞAĞI PAZARCI MH. BARBAROS CD. NO:2 MANAVGAT/ANTALYA
102	9798	HÜSEYİN AÇARYAZI YÜKSELİŞ İNŞAAT ELEKTRİK	SARILAR MH. MUHİTTİN ERSOY BULVARI NO:76 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
103	9903	HİDAYET GÜLEN	ÖRNEK MH. 1552 SK. NO:1 / B MANAVGAT/ANTALYA
104	9874	HİSAR AKDENİZ ORTAK SAĞLIK GÜVENLİK BİRİMİ ÖZEL EĞİTİM DANIŞMANLIK VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. HASTANE CD. NO:16 MANAVGAT/ANTALYA
105	10006	IDC CANKURTARMA SUALTI HİZMETLERİ TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	BAHÇELİEVLER MH. 5053 SK. NO:1 / 5 MANAVGAT/ANTALYA
106	10017	KADİR YILMAZ EFSUN DERİ	EVRENSEKİ MH. 21 SK. NO:3 MANAVGAT/ANTALYA
107	9804	KAHVECİOĞLU PROJE DANIŞMANLIK TARIM KUYUMCULUK TURİZM İNŞAAT TİCARET VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ KAHVECİOĞLU MODERN TARIM TESİSİ ŞUBESİ	OBA MH. 3007 SK. OYMAPINAR KÖYÜ NO:10 MANAVGAT/ANTALYA
108	9792	KAMURAN ŞEN LİKİR VİTAMİN BAR	THE COLORS SİDE HOTEL İÇİ EVREN MAH. SAHİL CAD. MANAVGAT/ANTALYA
109	9931	KARALAR YATIRIM İTHALAT OTELCİLİK İNŞAAT TAAHHÜT TİCARET ANONİM ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. 7001 SK. NO:14 / 21 MANAVGAT/ANTALYA
110	9905	KAYALAR TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ GÜNDOĞDU ŞUBESİ	GÜNDOĞDU MH. FESLEĞENLİ CD. NO:10/D / İÇ KAPI:2 MANAVGAT/ANTALYA
111	9904	KAYALAR TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ YALI ŞUBESİ	SİDE MH. SÜLEYMAN DEMİREL BULVARI B BLOK NO:112 / B-C MANAVGAT/ANTALYA

112	9983	KEMALETTİN ÇİTGEZ	MANAVGAT SANAYİ BÖLGESİ 2071 SK. NO:8 MANAVGAT/ANTALYA
113	9961	KEMALETTİN ÖZ MANPA GIDA	YUKARI PAZARCI MH. MEHMET AKİF CD. NO:61 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
114	9975	KERİM GÖMEÇ GÖMEÇOĞLU TİCARET BİZİM GAZ BAYİİ MARKET	ILICA MH. 248 SK. NO:1 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
115	9976	KERİM KARA NET EMLAK GAYRİMENKUL	BAHÇELİEVLER MH. SORGUN BULVARI NO:9 / A MANAVGAT/ANTALYA
116	10007	KORAY SARIKAYA TURİZM EMLAK İNŞAAT GIDA HAYVANCILIK TARIM SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ ILICA ŞUBESİ	ILICA MH. ANTALYA BULVARI NO:150 / A ILICA BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
117	9880	KOŞAR TEKİN	SİDE MH. ZAMBAK SK. NO:20 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
118	9897	KUMTANESİ DAYANIKLI TÜKETİM İLETİŞİM TELEKOMİNİKASYON İNŞAAT MALZEMELERİ İNŞAAT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	BAHÇELİEVLER MH. 5006 SK. NO:45 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
119	9844	KUTUP DERİ KONFEKSİYON DIŞ TİCARET VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ	SİDE MH. TURGUT REİS CD. NO:65 MANAVGAT/ANTALYA
120	10004	KIRPAK ÇAMAŞIRHANE OTO TEMİZLİK BAKIM EĞİTİM DANIŞMANLIK ENDÜSTRİYEL EKİPMANLAR GÜZELLİK SALONU TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SİDE MH. YAVUZ SULTAN SELİM BULVARI NO:2 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
121	9805	LASYA TURİZM GIDA İNŞAAT TAŞIMACILIK GERİ KAZANIM SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ	BAHÇELİEVLER MH. 5030 SK. NO:6 K:1 MANAVGAT/ANTALYA
122	9992	LEVENT HASBAY LA MODA ÇANTA	SİDE MH. SÜLEYMAN DEMİREL BULVARI NO:200 MANAVGAT/ANTALYA
123	9932	LUTFİ AÇIKALIN DENİZ MARKET	ILICA MH. SAHİL (ILICA) CD. NO:121 / H MANAVGAT/ANTALYA
124	9794	MANAVGAT AKTÜRK TEKNİK ENDÜSTRİYEL MAKİNE TURİZM İNŞAAT GIDA TEMİZLİK MADDELERİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	BAHÇELİEVLER MH. 5042 SK. NO:5 MANAVGAT/ANTALYA
125	9930	MANAVGAT YEŞİLYURT GERİ DÖNÜŞÜM AMBALAJ VE PAKETLEME TEMİZLİK TURİZM GIDA TEKSTİL İNŞAAT EMLAK TAŞIMACILIK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SANAYİ MH. 2071 SK. NO:8 / Z01 MANAVGAT/ANTALYA
126	9795	MARKACIM DAYANIKLI TÜKETİM MALLARI MOBİLYA VE TURİZM TİCARET ANONİM ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. ANTALYA CD. NO:94 / A MANAVGAT/ANTALYA
127	9860	MARTI-34 GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ	SİDE MH. 1126 SK. NO:36 MANAVGAT/ANTALYA
128	9887	MEDİCUS CLINIC ÖZEL SAĞLIK HİZMETLERİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ BLUE WATERS HOTEL ŞUBESİ	SORGUN MH. ACISU MEVKİİ NO:16 / Z01 MANAVGAT/ANTALYA
129	9868	MEHMET ALİ GÜNAL İNŞAAT TAAHHÜT GAYRİMENKUL TAŞIMACILIK TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. HASTANE CD. NO:2 ŞENEL PLAZA D:17 MANAVGAT/ANTALYA
130	9927	MEHMET BAŞBUĞA	ÇOLAKLI MH. TURİZM CD. NO:66A / 1 MANAVGAT/ANTALYA
131	10009	MEHMET ERGEN SEA GARDEN	ÇENGER MH. ÇENGER MÜCAVİR SK. NO:872 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
132	10014	MEHMET GÜRMÜŞ	ILICA MH. 8 SK. NO:1 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
133	9958	MEHMET GÜZEL BABY LAND	AŞAĞI HİSAR MH. ANTALYA CD. NO:33 MANAVGAT/ANTALYA
134	10000	MEHMET NUR ERCAN ARDA GÜMÜŞ	EVREN MH. SAHİL YOLU CD. NO:59 / C MANAVGAT/ANTALYA
135	9854	MEHMET SELİM AKKUŞ BARAN ÇANTA	EVREN MH. DENİZ MEVKİİ STONE ROYAL PARK AVM NO:24 MANAVGAT/ANTALYA
136	9849	MEHMET YAYLA	SANCAK MH. BARBAROS CD. DIAMOND BEACH OTEL İŞLETMESİ NO:1 GÜNDOĞDU MANAVGAT/ANTALYA
137	9815	MEHMET ÇOBAN ONUR PANSİYON	SİDE MH. KARANFİL SK. NO:5 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
138	10020	MELODİ EVENT ORGANİZASYON TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SİDE MH. KAZIM KARABEKİR CD. NO:69 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
139	9807	MERAL GÖREN ERDAL DERİ ÜRÜNLERİ	AŞAĞI PAZARCI MH. 1016 SK. NO:9 / C MANAVGAT/ANTALYA
140	9884	METTUR OTO TAŞIMACILIK İNŞAAT GIDA TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	TAŞAĞIL MH. 1. KÜMEVLERİ NO:15 / 1 MANAVGAT/ANTALYA

141	9957	METİN KARAKAŞ LA VİLLA BELLA	SİDE MH. TURGUT REİS CD. NO:81 / Z3 MANAVGAT/ANTALYA
142	9812	MEVLÜT CANBULAT BEREN ELEKTRİK	Y.HİSAR MH. 7001 SK. NO:14 / G MANAVGAT/ANTALYA
143	9866	MEVLÜT İYİOL İYİOLLAR HAFRIYAT NAKLİYAT	SALUR MH. MERKEZ SK. NO:35 MANAVGAT/ANTALYA
144	9831	MGFORM TURİZM İNŞAAT EMLAK GÜZELLİK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SİDE MH. 651 SK. NO:6 / Z11 MANAVGAT/ANTALYA
145	9845	MNY KÖROĞLU İÇECEK GIDA PAZARLAMA PETROL İNŞAAT TAŞIMACILIK TARIM HAYVANCILIK İTHALAT İHRACAT TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	BAHÇELİEVLER MH. SORGUN BULVARI NO:27 / A MANAVGAT/ANTALYA
146	9841	MT 07 GIDA MADDELERİ TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	İLİCA MH. CUMHURİYET BULVARI NO:113 MANAVGAT/ANTALYA
147	9950	MUHAMMET EMİN MERT MERTTAŞ	SARILAR MH. 3054 SK. NO:49 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
148	9863	MUHARREM GÜLEÇYÜZ	AŞAĞI PAZARCI MH. 1001 SK. NO:43 / B MANAVGAT/ANTALYA
149	10015	MURAT CİMİN	SORGUN MH. TİTREYENGÖL MEVKİİ KÜMEEVLER NO:2 / 1 MANAVGAT/ANTALYA
150	9997	MURAT MÜJDE SİDE ELİS OTEL	SİDE MH. SİDE BULVARI NO:22 / 1 MANAVGAT/ANTALYA

2014 YILI OCAK - ŞUBAT - MART DÖNEMİ KAYDI KAPANAN ÜYELERİMİZ

SIRA NO	Üye Sicil Nosu	Ünvanı	Adres
1	7434	ADC SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LİMİTED ŞİRKETİ	YUKARI HİSAR MH. HASTANE CD. KOPMAZ İŞHANI KAT:3 NO:15 / 18 MANAVGAT/ANTALYA
2	9802	AHMET ALİ GÜNDÜZ GÜNDÜZLER BOYA	ÖRNEK MH. YUNUS EMRE CD. NO:17 MANAVGAT/ANTALYA
3	5274	AKSAL ÇELİK KONSTRÜKSİYON SANAYİ İNŞAAT TURİZM TİCARET NAKLİYAT LTD.ŞTİ.	Y.PAZARCI MH. MEHMET AKİF CD. NO:22/A MANAVGAT/ANTALYA
4	9382	ALİ BAYLI-VAVİEN BAR RESTAURANT	GÖMEÇLİ MH. İLİCA BELDESİ 281 SK. NO:3 / 5 MANAVGAT/ANTALYA
5	6344	ALİ KAHRAMAN SEÇKİN GIDA	KEMER MH. GENÇLİK MERKEZİ KARŞISI RECEP BUZ SİTESİ NO:7 SİDE- MANAVGAT/ANTALYA
6	8693	AMİRAL YATIRIM İNŞAAT TURİZM TEKSTİL GIDA TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ	TİTREYENGÖL MEVKİİ NASHİRA OTEL İÇİ MANAVGAT/ANTALYA
7	4270	ARCIN TURİZM TEKSTİL İNŞAAT SANAYİ TİCARET İTHALAT İHRACAT LTD.ŞTİ.	SORGUN MH. PEGASOS OTEL İÇİ MANAVGAT/ANTALYA
8	7566	AYGÜN ŞIK - ŞIK TEKSTİL	ÖRNEK MH. FEVZİPAŞA CD. NO:189 / A MANAVGAT/ANTALYA
9	2698	AYŞE DURAN SİGORTA ACENTELİĞİ	A.HİSAR MH. 4501 SK. NO:21 MANAVGAT/ANTALYA
10	4941	BEYAZ YAŞAM GIDA PAZARLAMA HAYVANCILIK İNŞAAT TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YALI MH. KASIMPATI SK. NO:54 SİDE- MANAVGAT/ANTALYA
11	8391	EMİNE FELEK	A.HİSAR MH. GÜLVEREN CD. NO:34 / B MANAVGAT/ANTALYA
12	5770	ERCAN GÜNDAL	LİNDA OTEL İÇİ TİTREYENGÖL MEVKİİ MANAVGAT/ANTALYA
13	8451	FATMA ŞAHİN - ŞAHİN SAAT	SALKİMEVLER MH. 10013 SK. NO:6 / A-1 MANAVGAT/ANTALYA
14	9499	FEHMİ DOĞAN ER MOTEL	EVERN MH. TURİZM CD. HANE FAMILİY OTEL KARŞISI EVRENSEKİ MANAVGAT/ANTALYA
15	8264	FETTAH YILMAZ	PORT SİDE HOTEL İÇİ EVRENSEKİ BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
16	R00567	HALİL AŞKIN	A.PAZARCI MH. FEVZİ PAŞA CD. NO:65 MANAVGAT/ANTALYA
17	8703	HASAN BAYRAM - KOTON MAĞAZASI	SORGUN MH. ALİBEY RESORT HOTEL İÇİ MANAVGAT/ANTALYA

18	9458	HASAN ERDOĞAN ERDOĞAN İNŞAAT	AYDINEVLER MH. 5590 SK. NO:2 MANAVGAT/ANTALYA
19	5171	HASAN YILDIZ - YILDIZOĞLU TİCARET	A.PAZARCI MH. ZÜBEYDE HANIM CD. NO:34 MANAVGAT/ANTALYA
20	683	HÜSEYİN EROL	SELİMİYE MH. LİMAN CD. SİDE- MANAVGAT/ANTALYA
21	7215	KADRİ AĞRAĞ	LAPHETOS BEACH OTEL İÇİ FIESTA JEWELLERY CENGER KÖYÜ MANAVGAT/ANTALYA
22	7921	MEDİTERRANEAN SEA İNŞAAT EMLAK ORGANİZASYON REKLAM TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ.1.SUBESİ	SELİMİYE MH. ZAMBAK SK. NO:20 SİDE MANAVGAT/ANTALYA
23	9253	MEHMET ERDOĞAN TURİZM TAŞIMACILIK ORMAN ÜRÜNLERİ TEMİZLİK İNŞAAT EMLAK TARIM GIDA İTHALAT İHRACAT TİCARET VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ	SORGUN MH. SORGUN BULVARI MANAVGAT TERMİNALİ YANI MANAVGAT/ANTALYA
24	9545	MEHMET KAYA	SORGUN MH. YENİ OTOGAR İÇİ NO:10 MANAVGAT/ANTALYA
25	7827	MEHMET KAYA - KAYA ÇAY BAHÇESİ ŞUBESİ	ÇAĞLAYAN MH. 7517 SK. IRMAK KENARI MANAVGAT/ANTALYA
26	9115	MUHAMMER SELVİ - APGAT MESLEKİ EĞİTİM KURSU	AŞAĞI HİSAR MH. 4610 SK. NO:5 / 3 MANAVGAT/ANTALYA
27	6054	MUHAMMED TIRYAKI	A. HİSAR MH. 4588 SK. NO:2 MANAVGAT/ANTALYA
28	8207	MUSTAFA ALBAŞ	AŞAĞI HİSAR MH. 4514 SK. NO:9 / 8 MANAVGAT/ANTALYA
29	7901	MİNE SATICI - MANAVGAT HASAT YUFKA VE KADAYIF	MİMAR SİNAN MH. TINAZTEPE CD. NO:14 / 4 MANAVGAT/ANTALYA
30	4828	NAKKAŞOĞULLARI DEMİR DOĞRAMA İNŞAAT GIDA MADENCİLİK TAŞIMACILIK TURİZM HAYVANCILIK KUYUMCULUK LTD.ŞTİ.	SÜRAL CD. TRAFİĞİ YANI ÇOLAKLI- MANAVGAT/ANTALYA
31	9198	NAMARASLILAR TEKSTİL KUYUMCULUK GIDA İTRİYAT HEDİYELİK EŞYA İMALAT TURİZM TAŞIMACILIK İNŞAAT SANAYİ TİCARET TAAHHÜT LİMİTED ŞİRKETİ - NAMARAS MARKET ŞUBESİ	ILICA MH. 1. SK. NO:7 A BLOK NO:14 KUMKÖY İLICA MANAVGAT/ANTALYA
32	8857	NECATİ KOSLUOĞLU - KRAL MARKET	SELİMİYE MH. 652 SK. NO:5/A SİDE BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
33	423	NURİ ÖZEN GÖLCÜK MOTEL	SELİMİYE KÖYÜ SİDE BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
34	7551	ONUR ÇOBAN - ONUR PANSİYON RESTORANT	SELİMİYE MH. KARANFİL SK. NO:3 / A-1 SİDE MANAVGAT/ANTALYA
35	6792	RAMAZAN TECER-BALABAN ÇANTA	SELİMİYE MH. LİMAN CD. NO:126 SİDE- MANAVGAT/ANTALYA
36	6372	TAS.HAL.DEMİRCANLAR MAKİNE İMALAT SANAYİ OTOMOTİV İNŞAAT TURİZM TİCARET LTD.ŞTİ.	SANAYİ SİTESİ 7.BLOK NO:29-31 MANAVGAT/ANTALYA
37	2402	TAS.HAL.ERKO TURİZM İŞLETMECİLİK SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.	ÖRNEK MH. 1536 SK. NO:8 / 2 MANAVGAT/ANTALYA
38	2119	TAS.HAL.MESUT PLASTİK SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	SANAYİ SİTESİ 7.BLOK NO:8 MANAVGAT/ANTALYA
39	6443	TAS.HAL.SOLAR SOLTOFT GÜNEŞ ENERJİ SİSTEMLERİ İNŞAAT İTHALAT İHRACAT TİCARET LTD.ŞTİ.	YALI MH. 1006 SK. NO:12 KAT:1 SİDE MANAVGAT/ANTALYA
40	5991	TASFİYE HALİNDE ARTIŞ MADENCİLİK İNŞAAT HAFRİYAT ELEKTRİK TAAHHÜT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ARI TEPEŞİ KADILAR KÖYÜ- MANAVGAT/ANTALYA
41	8623	TASFİYE HALİNDE B+M KARAGÖZ İNŞAAT TAAHHÜT TİCARET TARIM HAYVANCILIK MADENCİLİK TAŞIMACILIK TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ	AŞAĞI PAZARCI MH. 1048 SK. NO:3 MANAVGAT/ANTALYA
42	4268	TASFİYE HALİNDE BELDEKLER İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	ANTALYA CD. GÖMEÇLER NO:14 İLICA- MANAVGAT/ANTALYA
43	5289	TASFİYE HALİNDE CEDA TURİZM ULAŞTIRMA VE TİCARET LTD.ŞTİ.	PEMAR BEACH RESORT HOTEL TEPE ALTI MEVKİİ ÖRENŞEHİR- MANAVGAT/ANTALYA
44	8309	TASFİYE HALİNDE MİM-ARK DEKORASYON MÜHENDİSLİK MİMARLIK İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YALI MH. SİDE BULVARI NO:45 SİDE MANAVGAT/ANTALYA
45	3590	TASFİYE HALİNDE OTO KÖSE SANAYİ TURİZM TAAHHÜT İNŞAAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	SANAYİ SİTESİ A BLOK NO:1 MANAVGAT/ANTALYA
46	6255	TASFİYE HALİNDE SINIRLI SORUMLU 349 NOLU ULUALAN BOĞAZ MİNİBÜŞÇÜLER MOTORLU TAŞIYICILAR KOOPERATİFİ	CAMI YANI KARAÖZ KÖYÜ- MANAVGAT/ANTALYA

47	3036	TASFİYE HALİNDE ÖZCAN KUYUMCULUK İNŞAAT TİCARET VE TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ	SANCAK MH. KIRKEVLER SİTESİ NO:25 / 2 GÜNDOĞDU BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
48	305	TEVFİK GÜVEN	SORGUN MH. SORGUN BULVARI YENİ OTOGAR NO:1 MANAVGAT/ANTALYA
49	8717	TOPRAK ESTETİK SAĞLIK VE GÜZELLİK MERKEZLERİ TURİZM İNŞAAT HAYVANCILIK GIDA EMLAK TİCARET İTHALAT İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ	AŞAĞI HİSAR MH. 4589 SK. NO:14 MANAVGAT/ANTALYA
50	9306	TUR-PET TURİZM PETROL TİCARET VE TAAHHÜT LİMİTED ŞİRKETİ.MANAVGAT ŞUBESİ	BEKİRLER MH. 1.KÜME EVLERİ NO:15/1 TAŞAĞIL BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
51	9687	TURSOT OTELCİLİK TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ CLUB LIFE ŞUBESİ	SAHİL MEVKİİ KIZILOL BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
52	8604	VELİ ERDOĞAN - BANKO İLETİŞİM ŞUBESİ	ILICA MH. SAHİL CD. NO:22 / A-C ILICA BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
53	8618	YAVUZ GÜNGÖR - GÜNGÖR MARKET ŞUBESİ	EVREN MH. 37 SK. NO:1 / 2 EVRENSEKİ BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
54	1328	YAŞAR TURİZM YATIRIMLARI İŞLETMECİLİK ANONİM ŞİRKETİ SORGUN ŞUBESİ	HOTEL BELİNDA TİTREYENGÖL MEVKİİ SORGUN MANAVGAT/ANTALYA
55	6620	İNTERNATİONAL FİRE SYSTEM YANGIN SİSTEMLERİ VE DANIŞMANLIK HİZMETLERİ İHRACAT İTHALAT TİCARET LTD.ŞTİ.	YUKARI PAZARCI MH. 4017 SK. KAT:3 DAİRE:11 NO:28 MANAVGAT/ANTALYA
56	9448	ŞAHİNLER TELSİ TELEKOMÜNİKASYON İNŞAAT EMLAK TURİZM TEKSTİL GIDA SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ ILICA ŞUBESİ	GÖMEÇLİ MH. 281 SK. NO:4/B BLOK/D ILICA BELDESİ MANAVGAT/ANTALYA
57	7601	ŞELELE ULUPINAR RESTAURANT TURİZM GIDA TARIM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	YALI MH. İNÖNÜ CD. SİDE MANAVGAT/ANTALYA





Devin Gill Photography



07 UĞUR PROFİL

Tur. Oto. Nak. İnş. San. ve Tic. A.Ş.



- > Sac > Boru > Profil
- > Baskılı Sac > Alın Sacı > Destek Sacı
- > Bant Te > Kepenk Oluđu > Panjur
- > Flanş > Betopan > Şingil
- > Mebran > OSB



Sanayi Sitesi 2008. Sk. H Blok No: 5-7 • Manavgat - ANTALYA
Tel.: 0 242 743 11 55 • Gsm: 0 532 697 07 82 • Faks: 0 242 742 10 14
web: www.ugurprofil.com.tr • e-posta: ugurprofil@gmail.com



Turkuaz

[www. sideturkuazderi.com](http://www.sideturkuazderi.com)

Deri Çanta ve Saraciye'de Moda'nın öncüsü

Selimiye Mah. Liman Cad. No: 82 • Side / MANAVGAT

Tel: +90 242 753 61 87 • Fax: +90 242 753 31 94 • Gsm: +90 533 422 42 65



ALENATTILA TURİZM



TÜRSAB
License A 2672

TURKISH AIRLINES



atlasjet
AIRLINES



Onurair



SunExpress

BRITISH AIRWAYS



CSA
CZECH AIRLINES



Emirates

Alitalia

Lufthansa

air astana

AEROFLOT
Russian Airlines

Aerosweet
AIRLINES

KLM

التخطوط التونسية
TUNISAIR

MALEV
Hungarian Airlines

IBERIA

malaysia

طيران الخليج
GULF AIR

ALENATTILA TURİZM

Fevzipaşa Cad. Arıfbey İşh. Kat: 2 No: 38
Manavgat / Antalya

Tel : +90 242 743 05 64 - 743 05 65 - 742 95 51

Fax : +90 242 742 95 52

Gsm : +90 537 701 09 11

info@alenattila.com • www.alenattila.com

Manavgat'ın Tek Yetkili **IATA** Acentesi

AlenAttila-2 / TOURİSM TRAVEL AGENCY

Yapay Şelale Şubesi:

Bahçelievler Mah. Antalya Cad. No.: 53 Kat:2
(Yapay Şelale Karşısı - Garanti Bankası Yanı)
07600 Manavgat / ANTALYA / TÜRKİYE

Tel : +90 242 746 31 00 - 743 00 90

Fax : +90 242 746 31 33

Gsm : +90 534 643 58 00

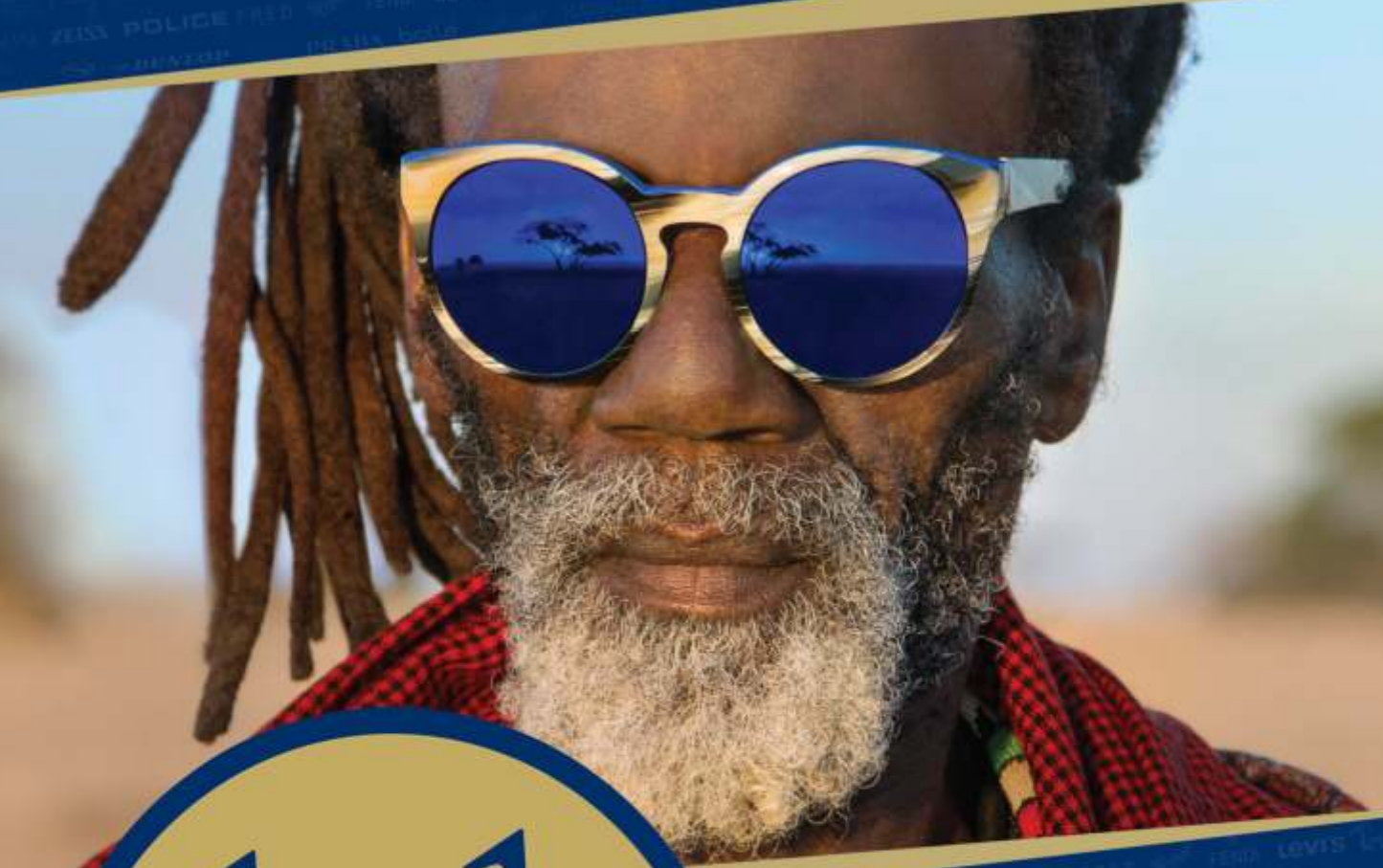
www.alenattila.com - alenattila2@hotmail.com

alenattila@hotmail.com - info@alenattila.com

YURT İÇİ VE YURT DIŞI EKONOMİK UÇAK BİLETLERİ

Deniz Optik

since 2004



1+1

Güneş gözlüklerinde
bir alana bir bedava

%50

daha iyi görünmenin,
ve görmenin arkasındaki lider ruh

www.denizoptik.com

Aşağı Pazarıcı Mh. İbrahim Sözen Cad.. NO:24 MANAVGAT - ANTALYA
Tel : +90 242 742 04 20 Fax : +90 242 742 04 20