

Ekonomi

Üyesi mutlu bir oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat

MANAVGAT

3AYLIK DERGİ • www.matso.org.tr

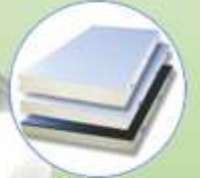
Yıl: 11 • Sayı: 41 • Temmuz 2015



**MANAVGAT
YAT ÇEKEK ALANI
İHTİSAS OSB OLMALIDIR**

SOĞUK HAVA DEPOLARI & MUTFAK EKİPMANLARI

Profesyonel Çözümler



Tel: 0242 742 96 65 Fax: 0242 742 57 65

Adr: Eski Hisar Mah. 9506 Sok. No: 5 Manavgat/ANTALYA

www.bateksogutma.com

Hazır Beton Plywood İnşaat Malzemeleri Müteahhitlik Hizmetleri

aykut
TİC. İNŞ. MALZ. TAAH. TUR. LTD. ŞTİ.
HAZIR BETON

Güçlü Bayiliklerimizle Gücünüze Güç Katın...



**"Kaliteli,
Güvenilir
ve
Hızlı Hizmet"**

+90 242 778 16 00

Merkez Ofis

Sanayi mahallesi 2073 sokak no:11 07600
Manavgat-ANTALYA
Fax : +90 242 778 16 04
e-mail: info@aykuttic.com.tr

+90 242 747 61 74

Manavgat Hazır Beton Tesisi

İlica Mah. 46. Sk. No: 25 İlica Beldesi
Manavgat / ANTALYA
Fax : +90 242 747 61 75
e-mail: info@aykuttic.com.tr

+90 242 545 42 04

Alanya Hazır Beton Tesisi

Büyükdere Mah. Atatürk Cad. No: 128
Payallar Beldesi Alanya / ANTALYA
Fax : +90 242 545 42 05
e-mail: info@aykuttic.com.tr





sizi düşünen
sağlıklı ve doğal ürünler ...



Firmamız ISO 9001:2008 KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ belgesine sahiptir.

Organize Sanayi Bölgesi, Alanya Yolu Üzeri 2. km. Manavgat / Antalya
Tel: (242) 778 13 69 (242) 778 13 92 Faks: (242) 778 14 21

www.birlikekmek.com





MANAVGAT
TİCARET VE SANAYİ
ODASI

Ekonomi

Üyesi madda bir oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat

MANAVGAT

MATSO Adına İmtiyaz Sahibi
Ahmet BOZTAŞ
Yönetim Kurulu Başkanı

Yayın Kurulu
Ali KARA
Baykal ÖZDEN
Halit TORUN
Hüseyin GÜNEŞ
Murat GÜVEN

Genel Yayın Yönetmeni
Av. H. Özden DAĞ
Genel Sekreter

Yazı İşleri Müdürü
Buket ATEŞ
Yazı İşleri Şefi

Yayına Hazırlık
Mustafa TAŞ
Basın ve Yatırım Destek

İstatistikler ve Tablolar
Osman MUKU
İstatistik ve Araştırma

Tasarım&Baskı
Koçlar Medya Grubu Matbaacılık ve Gazetecilik
Aydınevler Mah. Sorgun Bulvarı No.: 14
MANAVGAT 0.242.746 30 51
Faks: 0.242 742 76 77

Grafik Tasarım: Özgür GÜL

MATSO
Aydınevler Mah. 5578. Sk. No: 6 PK: 302
Manavgat/ANTALYA
Tel: 0.242.742 83 80 (Pbx)
Faks:0.242.742 83 81
e-posta: manavgattso@tobb.org.tr
web: www.matso.org.tr

• Dergimizde kullanılan
köşe yazılarındaki
düşünceler yazarlarına aittir.

6



Başkandan

8



100 Yıl Sonra Aynı Ruh Aynı Heyecanla

10



**MANAVGAT MATSO TURİZM FAKÜLTESİ
İNŞAAT YAPIM PROTOKOLÜ İMZALANDI**

12



**BOZTAŞ; "MANAVGAT VAT ÇEKEK ALANI
İHTİSAS OSB OLMALIDIR"**

14



BOZTAŞ, "YAPTIĞIMIZ TANITIM ÇALIŞMALARI İLE PORTAKAL ÜRETİMİMİZ 60 BİN TONA YÜKSELDİ"

26



MATSO'DAN KUYUMCU ÜYELERİNE FARK YARATAÇAK EĞİTİM

18



GÜNEŞ; TURİZM PAZARINI ÇEŞİTLENDİRMEK İÇİN ÇALIŞIYORUZ

32



MATSO'DAN, ÜYELERİNE FUAR DESTEĞİ

16 Öğrencilere Portakal Suyu İkram Ederek Doğal Ürünlere Teşvik Etiler • **17** Boztaş; Vali Türker İle OSB'de Geline Son Noktayı Görüştü • **19** 1. Ulusal Turizm Mikrobiyal Gıda Güvenliği Kongresi • **20** Boztaş; "Üyesi mutlu bir oda, Ekonomisi Güçlü Bir Manavgat Hedefi Koyduk" • **22** MATSO'nun Manavgat Standı Başkentte Yoğun İlgi Gördü • **23** İş Adamı Cihat Sayın, Genç Girişimcilere İş Hayatını Anlattı • **24** Manavgat'ta Mengüç Semineri İzdihamı • **25** Belçikalı Talihlilerden Teşekkür Ziyareti • **27** MATSO İlçeye Yerli Turisti Çekmek İçin Tanıtım Çalışmaları Gerçekleştirdi • **28** Budak, MATSO'da İş Dünyası İle Bir Araya Geldi • **29** MATSO'yu MHP Milletvekili Adayları Ziyaret Etti • **29** Boztaş, Turizme Yeni Soluk Getirecek 2 Otelin Açılışını Gerçekleştirdi • **30** Başkan Boztaş, İş ve Ekonomi Dünyası Toplantısına Katıldı • **31** MATSO Yapı kredi Bankası İle Protokol İmzaladı • **31** Boztaş ve Sevimçok Manavgat ve Antalya Ekonomisini Ele Aldı • **33** Boztaş, Milletvekili Adayı Kara'ya İlçe Sorunları ve Çözümlerine Yönelik Raporlar Sundu • **33** Boztaş, Kılıçdaroğlu'nun Sanayici Ve İş Adamları Toplantısına Katıldı • **34** Manavgat'a Örnek Olabilecek Bir Erik Bahçesi • **36** Tatar, İş Dünyası Ve Manavgat'ın Gelişimini Anlattı • **37** MATSO'da Manavgat'ın Altyapı Sorunları Masaya Yatırıldı • **38** Yerleşik Yabancılar Manavgat'ı Terk Ediyor • **40** Boztaş, "Manavgat'ta Turizmin 12 Aya Yayılması İçin Alternatif Turizm Yatırımlarına Öncülük Verilmesi Gerekli" • **42** 9. Manavgat Karpuz Festivali Gerçekleştirildi • **43** MATSO-BAKA İşbirliği İle Bölgeye Yönelik Yapılacak Destek Projeleri Görüşüldü • **44** Manavgat Sütçüler Birliği Türkiye'nin En İyileri Arasında • **46** 33 Soruda Glokom • **50** Süleyman Demirkan - Manavgat ve Manavgatlı'ya Yatırım • **52** İsmet Balık - Trend: Manavgat'ta Eko-Butik Turizm Ve Kruvaziyer Hinterland • **54** Abdullah Kankaya - Sahilde Meyve Yetiştiriciliği • **56** Hayri Torun - Cennetin Bir Köşesi • **57** İstatistikler ve Tablolar



Ahmet BOZTAŞ

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı

Sayın Üyeler,
Değerli Manavgatlılar;
Değerli Okuyucular;

7 Haziranda gerçekleşen 2015 Milletvekiliği seçiminin ülkemize hayırlı uğurlu olmasını diliyorum. Katılımın yüksek olduğu seçimde milletimizin tercihi sonucunda hiçbir siyasi parti tek başına hükümeti kuramıyor. Türkiye, önemli hedefleri olan, siyasi, ekonomik ve sosyal anlamda daima ilerisini hedefleyen büyük bir ülke. Ayırışma, kutuplaşma, çatışma hiçbir şekilde bu ülkeye yarar sağlamıyor. Ortak bir aklın, anlayışın, uzlaşma kültürünün hakim olduğu bir Türkiye, önüne koyduğu hedefleri yakalama noktasında daha da avantajlı olacaktır. Hepimiz, bu büyük ve güzel ülkenin kalkınması, refah ve yaşam seviyesinin daha da artması adına üzerimize düşeni yapmalıyız. Siyasi partilerimizin de bu bağlamda, asgari müştereklerde anlaşarak tüm konuları ele alacaklarına inanıyoruz. Ülkemizin menfaati de bunu gerektirmektedir. Çarşamba günü (yarın) gerçekleşecek olan Meclis Başkanlığı seçiminin ardından hükümet kurma çalışmalarının başlaması ile siyasi partilerin siyasi hırslarından arınıp uzlaşma sağlayarak hükümeti bir an önce kurmaları gerekmektedir.

Ülkemizde hepimizin bildiği gibi 1.5 yılda 3 seçim gerçekleşmiştir. Bu seçimler nedeniyle yeteri kadar siyasi ve ekonomik sorunların çözümü ele alınamamıştır. Siyasi uzlaşma sağlanarak hükümetin bir an önce kurulması, ülkemizde siyaset ve ekonomide çözülmesi gereken konulara dönülmesi elzemdir.

"Bir An Önce Hükümet Kurulmalıdır."

Ülkemizde hepimizin bildiği gibi 1.5 yılda 3 seçim gerçekleşmiştir. Bu seçimler nedeniyle yeteri kadar siyasi ve ekonomik sorunların çözümü ele alınamamıştır. Siyasi uzlaşma sağlanarak hükümetin bir an önce kurulması, ülkemizde siyaset ve ekonomide çözülmesi gereken konulara dönülmesi elzemdir.

Değerli Okuyucular;

Manavgat MATSO Turizm Fakültesi İhalesini Gerçekleştirdik.

Odamızda 7 firmanın katılımı ile Manavgat MATSO Turizm Fakültesi ihalesini gerçekleştirdik. İki aşamalı olan ihalede birinci aşama kapalı zarf usulü ile gerçekleşti. Ertesi gün aynı saatte ilk aşamada en düşük fiyat teklifini veren 4 firma ile ikinci aşamaya geçildi. İkinci aşama ihale ise açık eksiltme ile anahtar teslim götürü bedel yapıldı. İhaleyi 4 milyon 150 bin lira + KDV ile birlikte toplamda 4 milyon 900 bin lira Murathan Hamam Sauna Turizm Gıda İnşaat Sanayi Ticaret Ltd. Şti. firması kazandı. Ardından gerçekleşen Yönetim Kurulu Toplantısı'nda İnşaat Komisyonu'nun tuttuğu raporu onaylandı. Daha sonrada ihaleyi kazanan firma ile protokol imzaladık. 300 günde inşaatı tamamlanması planlanan fakültemizi 2016 – 2017 yılında açmayı planlıyoruz.

Sayın Üyeler, Değerli Manavgatlılar, Değerli Okuyucular;

Yabancılar Manavgat'ı Terk Ediyor

Türkiye'de 2014 yılı ocak-nisan döneminde 341.463 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı ocak-nisan döneminde yaklaşık % 22 artarak 416.535 olmuştur.

Antalya'da 2014 yılı ocak-nisan döneminde

19.107 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık % 15,2 artarak 22.006 olmuştur.

Manavgat'ta 2014 yılı ocak-nisan döneminde 1.178 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık % 13,8 artarak 1.341 olmuştur. Türkiye'de 2014 yılı ocak-nisan döneminde yabancıya 5.194 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık % 17,7 artarak 6.115 olmuştur. Antalya'da 2014 yılı ocak-nisan döneminde yabancıya 1.886 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı ocak-nisan döneminde yaklaşık % 9,5 düşerek 1.706 olmuştur.

Manavgat'ta 2014 yılı ocak-nisan döneminde yabancıya 69 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı ocak-nisan döneminde yaklaşık % 60,9 düşerek 27 olmuştur. Diğer taraftan 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde yabancıdan Türk'e 24 konut satışı gerçekleşirken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık % 150 artarak 60 olmuştur.

Konut satışında 2014 ocak-nisan dönemine göre 2015 yılının aynı döneminde bir artış gözükse de, bu artışa rağmen konut satış sayısı 2013 ocak-nisan döneminin hala gerisinde kalmıştır. 2013 yılı Ocak-Nisan dönemindeki konut satış sayısı 1.424 idi. 2014 Ocak-Nisan ve 2015 Ocak-Nisan dönemlerini, 2013 Ocak-Nisan dönemi ile karşılaştıracak olursak 2014 ocak-nisan döneminde yaklaşık % 17,3 ve 2015 ocak-nisan döneminde de yaklaşık % 5,8 düşüşler göze çarpmaktadır.

Diğer taraftan yabancıya konut satışı ülkemizde artarken Antalya ve Manavgat'ta 2015 yılının ilk dört ayında düşüş göstermiştir. Dikkat çeken bir hususda

Manavgat açısından konutta yabancı yatırımlar azalırken, konuta ilçemizde yatırım yapan yabancıların da konutlarını satarak Manavgat'tan ayrılmalarıdır. Bu tablo inşaat-emlak sektörünü olumsuz etkileyecektir.

TURİZM

Antalya'ya gelen yabancı turist sayısı 2014 yılı mayıs ayında 1 milyon 468 bin 790 iken bu sayı 2015 yılı mayıs ayında yaklaşık yüzde 8,3 düşerek 1 milyon 346 bin 160'a gerilemiştir.

Antalya'ya 2015 yılı Ocak-Mayıs döneminde gelen yabancı turist sayısı yaklaşık yüzde 10,4 gerileyerek 2014 yılı Ocak-Mayıs dönemindeki 2 milyon 784 bin 027'den, 2 milyon 494 bin 997'ye düşmüştür. Antalya'ya gelen Alman turist sayısı 2014 yılı Ocak-Mayıs döneminde 767 bin 694 iken bu rakam 2015 yılı Ocak-Mayıs döneminde yaklaşık yüzde 13,4 artarak 870 bin 392 olmuştur.

Antalya'ya gelen Rus turist sayısı 2014 yılı Ocak-Mayıs döneminde 802 bin 821 iken bu rakam 2015 yılı ocak-mayıs döneminde yaklaşık % 32,4 düşerek 542 bin 446 olmuştur.

Türkiye'ye gelen yabancı turist sayısı 2014 yılı Mayıs ayında 3 milyon 900 bin 096 iken bu sayı 2015 yılı mayıs ayında yaklaşık yüzde 2,5 düşerek 3 milyon 804 bin 158'e gerilemiştir.

Türkiye'ye 2015 yılı Ocak-Mayıs döneminde gelen yabancı turist sayısı yaklaşık yüzde 1,2 gerileyerek 2014 yılı Ocak-Mayıs dönemindeki 10 milyon 903 bin 146'dan, 10 milyon 771 bin 645'e düşmüştür.

Turizmdeki en büyük rakiplerimizden birisi olan İspanya'da ise rakamlar şu şekilde; 2015 yılı Ocak –Mayıs döneminde İspanya'da tatil yapan turist sayısı yüzde 5 artışla 22 milyon 520 bin kişiye ulaşmıştır.

2015 yılı Ocak –Mayıs döneminde İspanya'ya gelen Rus turist sayısında yüzde 28,7 azalma yaşanırken 241 bin kişi tatil yapmıştır.

2015 Ocak –Mayıs döneminde İspanya'da tatil yapan Alman, Fransız ve İskandinav turist sayılarında artış yaşanmıştır.

Bu duygu ve düşüncelerle hepimize teşekkür ediyor, saygılar sunuyorum.



100 Yıl Sonra Aynı Ruh Aynı Heyecanla



M. Ri fat HİSARCIKLIOĞLU

TOBB Başkanı

Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği

(Eurochambres) Başkan Yardımcısı

İslam Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası (ICCIA) Başkan Yardımcısı ve

Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) Yönetim Kurulu Üyesi

baskanlik@tobb.org.tr

Çanakkale bize Milli Mücadele ruhunu ve kadrosunu kazandırdı. Çanakkale geçilseydi, 1918'de imzalanan Mondros Mütarekesi'nin daha kötü versiyonu 1915'te gerçekleşecekti. Cihan Harbi'nde henüz yıpranmamış İngiltere ve Fransa ile Bolşevizm tarafından çökertilmemiş Rusya'nın, Türkleri Avrupa'dan ve Boğazlardan Anadolu içlerine sürme planları başarıya ulaşacaktı. Çanakkale bu planları bozdu. Milli Mücadele'nin de temelini attı.

Ülkemiz tarihine yön veren çok önemli olayların yaşandığı 1915'in 100. yılındayız. 1915'de Sarıkamış felaketi, Çanakkale destanı, Kanal harekâtı gerçekleşti. Birinci Dünya Savaşı'nın bizim için en kanlı geçen, ordumuzun en çok şehit verdiği yıl oldu. Birinci Dünya Savaşı'nda sadece muharebe meydanlarında şehit düşen yaklaşık 250 bin askerimizin 135 binini 1915'te kaybettik. Aynı zamanda İstiklal Harbi ruhu da Çanakkale'de doğdu. Tarihi değiştiren Çanakkale Zaferi niye önemli? Daha üç sene önce 1912 Balkan Harbi'nde cepheden kaçan ve utanç verici bir yenilgi yaşayan ordu, nasıl oldu da Çanakkale destanını yazdı? Çünkü Balkan Harbi'nde yenilen ordu siyasete batmıştı, eğitimsizdi, ruhsuzdu. Orduyu düzelten, ruh ve disiplini veren, Enver Paşa oldu. Fakat Enver Paşa'nın eğitimi çok iyi olsa da siyasi olgunluğu, bir cihan harbini yürütecek sevk ve idare birikimi ile tecrübesi yoktu. İlk hizmeti ne kadar büyükse, ikincisinin maliyeti de o kadar ağır oldu.

1912'den beri fiilen savaş içinde olan Osmanlı İmparatorluğu aslında Dünya Savaşı'na zorunlu olarak giriyor, Avrupa devletleri ve Rusya'daki gibi zafer çığlıkları atılmıyordu. Osmanlı Devleti, durumun vahametini ve harbin uzun süreceğini anlayan bir Genelkurmay'a sahipti. Osmanlı savaşa girmeseydi de, İngiliz-Fransız-Rus saldırısına maruz kalacaktı. Dolayısıyla, Çanakkale olayı, hakiki bir vatan savunmasıdır. Bir milletin yeniden doğuşundaki ilk büyük sancıdır. Bu savaşta, Türk ordusunun genç ama tecrübeli ve bilgili kurmay grubunun bir cephede toplandığı görülür. Asıl savunmanın başlayacağı 18 Mart'tan bir ay evvel Boğaz'daki mayınlı alanları müttefikler temizlemesine rağmen saldırı başlayacakken yeniden gizlice mayın döşenir. Bu Nusret Mayın Gemisi'nin askerlerinin tarihe geçen bir başarısıdır. Bir gün sonra hücumu geçen İtilaf Devletleri donanması bu yüzden ağır tahribata uğrar ve geri çekilmek zorunda kalır. Karşı taraf için bu bir

hezimet sayılır. Boğaz'ı gemilerle geçmekten vazgeçilir. "Çanakkale'nin geçilmezliği" 18 Mart Deniz Zaferi'nden sonraki kara savaşlarıyla da tescil edildi. Birinci Dünya Savaşı sürerken, Ruslar İngiltere'den Doğu'da Erzurum-Van cephesinde Türk ordusunun bir bölümünün Çanakkale'ye gönderilmesi ve Boğazlardan geçilerek Rusya'ya silah sevkiyatı yapılmasını ister. Plana göre, Doğu cephesinde yükleri hafifleyen Ruslar hem Van'a doğru ilerleyecek hem de açılan Boğazlardan alacakları silah ve cephane desteğiyle Avrupa'da Almanlara karşı taarruza geçeceklerdir. Böylece Dünya Savaşı'nı İngiliz, Fransız, Rus cephesi kazanacaktır. Bu plan üzerine İngiliz Savaş Konseyi 8 Ocak 1915'te Çanakkale'ye taarruz kararı alır. Akdeniz'deki İngiliz ve Fransız donanması Çanakkale önlerine gelerek 19 Şubat'ta Türk mevzilerine 12 zırhlı gemiden ağır bombardımana başlar. En şiddetli çarpışmalar Mart'tan Ağustos sonuna kadar sürer. Çanakkale'de bu ölüm kalım savaşı sürerken, Mart ayında Van'da büyük Ermeni isyanı çıkar ve 4 Mayıs'ta Rus ordusu Van'a girer. Osmanlı'nın tehcir kararı almasının stratejik sebebinin bu tablo oluşturur. Mısır'daki İngiliz üssünden takviye alan müttefik donanması 18 zırhlı gemi, ayrıca denizaltı ve muhripler ile büyük hücumla başlar. 18 Mart, savaşın en yoğun ve en kanlı günüdür. Sadece İngiliz gemileri Çanakkale sirtlarına yedi saat içinde 3340 top mermisi yağdırır. Büyük Âkif'in resmettiği gibi; "Bomba şimşekleri beyninden inip her siperin, Sönüyor göğsünün üstünde o aslan neferin." Böyle ölüm kusan 506 topun karşısında Mehmetçiğin 150 toptan yaptığı atışlarla donanmaları ağır hasar görür ve geri çekilir. Çanakkale'deki muharebeler dizisinde ilk büyük zaferimiz, bu deniz zaferidir. 18 Mart'ta düşmanın üç büyük harp gemisi, iki muhripi ve yedi mayın tarama gemisi batırıldı. Yedi zırhlısı da görev yapamaz hale getirildi. Müstahkem Mevki Kumandanı Cevat Paşa "18 Mart Kahramanı" olarak tarihe geçti. İtilaf Devletleri, 25 Nisan'da Saroz Körfezi'nde, asker çıkarır. Kara muharebelerinde en şiddetli çarpışmalar Seddülbahir, Arıburnu ve Anafartalar mevkiilerinde yaşandı. Albay Mustafa Kemal ve emrindeki 57'nci Alay, karada

kazanılacak zaferin sembolü oldu. Çanakkale muharebelerine yaklaşık 500 bin askerimiz katıldı ve bunların 57 bini savaş alanında şehit düştü. Çanakkale'de bir nesli feda ettik. İstanbul, Kayseri, Konya, Sivas, Tokat ve daha pek çok ilden lise öğrencileri, gönüllü olarak cepheye gitti ve şehit düştü. Mehmet Akif'in dizeleriyle; "Asım'ın nesli... diyordum ya... nesilmiş gerçek. İşte çiğnetmedi namusunu, çiğnetmeyecek." Çanakkale bize Milli Mücadele ruhunu ve kadrosunu kazandırdı. Boğazları ve Doğu Anadolu'yu almak için harbe giren Çarlık Rusyası'nın çökmesini ve harp dışı kalması sağladı. Böylece Milli Mücadele'nin başarısı açısından da büyük bir imkân kazandırdı. Dünya denizlerine hâkim İngiltere'nin Çanakkale'de ve sonrasında Kut'ül Ammare'de Türkler tarafından yenildiğinin görülmesi, Hindistan'dan Kuzey Afrika'ya milli kurtuluş hareketlerini ateşledi. Çanakkale 1915'te geçilseydi, 1918'de imzalanan Mondros Mütarekesi'nin daha kötü versiyonu 1915'te gerçekleşecekti. Cihan Harbi'nde henüz yıpranmamış İngiltere ve Fransa ile Bolşevizm tarafından çökertilmemiş Rusya'nın, Türkleri Avrupa'dan ve Boğazlardan Anadolu içlerine sürme planları başarıya ulaşacaktı. Çanakkale bu planları bozdu. Milli Mücadele'nin de temelini attı. 1912'de Balkanlar'da utanç verici bir mağlubiyete uğrayan ordumuz, üç yılda önce Çanakkale sonra İstiklal Harbi destanını yazabilecek ruha ve disipline ulaştı. Bitkin Anadolu'yu Milli Mücadele için yeniden ayağa kaldıran da işte o ruhtu. Varlığımızı borçlu olduğumuz Çanakkale Müstahkem Mevkii Kumandanı ve "18 Mart Kahramanı" Cevat Paşa'yı, Çanakkale'de ve sonra Milli Mücadele'de canlarını ortaya koyarak bize bu vatani kazandıran başta "Anafartalar Kahramanı" Mustafa Kemal olmak üzere, Fevzi, Kazım ve Fahrettin Paşaları, Nusret'in Kaptanı Tophaneli Hakkı Yüzbaşı'yı, Seyit Onbaşı'yı ve kahraman Mehmetçiği rahmetle, saygıyla anıyoruz. Ruhları şad olsun.

"GÖKTEN ECDAT İNEREK ÖPSE O PÂK ALNI DEĞER."





MANAVGAT MATSO TURİZM FAKÜLTESİ İNŞAAT YAPIM PROTOKOLÜ İMZALANDI

Manavgat MATSO Turizm Fakültesi inşaat yapım protokolü MATSO ile ihaleyi kazanan şirket arasından imzalandı.

Manavgat MATSO Turizm Fakültesi inşaat yapım protokolü MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve ihaleyi kazanan Murathan Hamam Sauna Turizm

Gıda İnşaat Sanayi Ticaret Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Güneş arasında imzalandı. Manavgat Yüksek Öğretim Bilimsel Ve Teknolojik Araştırmalar Vakfı (MAYÖV) yönetiminin de hazır bulunduğu İmza törenine MASİAD Başkanı Turgay Akar, MATSO Yönetim Kurulu Üyeleri, Fakülte

İnşaat ve İhale Komisyonu ile TOBB Genç Girişimciler Kurulu Manavgat Üyeleri katıldı.

300 günde inşaatı tamamlanacak fakülte 2016 – 2017 yılında açılacak

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş yaptığı açıklamada





imzanın her iki taraf için de hayırlı olmasını dileyerek fakülte inşaatı 300 günde tamamlamayı ve 2016 – 2017 öğretim yılında fakülteyi açmayı planladıklarını söyledi.

7 firmanın katıldığı ihaleyi Murathan İnşaat kazandı

Boztaş, “Geçtiğimiz günlerde MATSO binasında gerçekleşen kapalı zarf usulü ihaleye 7 firma katıldı. İki aşamalı olan ihalede birinci aşama kapalı zarf usulü ile gerçekleşti. Ertesi gün aynı saatte ilk aşamada en düşük fiyat teklifini veren 4 firma ile ikinci aşamaya

geçildi. İkinci aşama ihale ise açık eksiltme ile anahtar teslim götürü bedel yapıldı. İhaleyi 4 milyon 150 bin lira + KDV ile birlikte toplamda 4 milyon 900 bin lira ile Murathan Hamam Sauna Turizm Gıda İnşaat Sanayi Ticaret Ltd. Şti. Firması kazandı. Yönetim Kurulumuz Salı günü gerçekleştirdiği haftalık toplantıda İnşaat Komisyonu'nun tuttuğu raporu onayladı. Bu günde ihaleyi kazanan firma ile protokol imzalıyoruz. Belediyeye inşaat ruhsatı için müracaat etmiştik. Şantiye şefliği ve müteahhit için imza bekletiliyordu. İmzalar tamamlandıktan sonra firma

inşaatla başlayacak. Ramazan bayramının ardından bir temel atma töreni gerçekleştirmeyi hedefliyoruz” dedi.

Fakülte ile üniversitenin temeli atılmış olacak

MATSO Turizm Fakültesi ile ilçede kurulacak olan üniversitenin temelinin atılmış olacaklarını vurgulayan Boztaş, 53 bin 600 metrekare alanın üniversite yerleşke alanı olarak ilan

edildiğini ve MATSO Turizm Fakültesinin bu alan içerisinde 5 dönümlük bir sahada yer alacağını kaydetti. Alanda birçok fakültenin yapılabileceğini anlatan Boztaş, Manavgat'ta üniversitenin kurulması için iki fakülte binasının daha yapılması gerektiğini belirtti. İlçede hayırseverler tarafından birçok okul yaptırıldığını hatırlatan Boztaş, okul binalarının yapım maliyetlerine, fakülte binalarının yaptırılabilirliğini belirterek fakülte yapımı için hayırseverlere çağrıda bulundu. Başkan Boztaş, Manavgat MATSO Turizm Fakültesi inşaatının başlaması aşamasına kadar geçen sürede katkı sağlayan ve emeği olan herkese teşekkür etti.

Güneş; “Manavgat'ın ilk fakültesinin inşaatını yapmanın gururunu yaşayacağız”

Yaklaşık 6 bin metre kare inşaat alanı var. Murat Güneş ihaleyi kazandıkları için mutlu olduklarını belirterek şirket olarak ilçenin ilk fakültesinin inşaatını yapmış olmanın mutluluğunu yaşacaklarını söyledi. Güneş, Bu inşaatı yaparken maddi zararımız olabilir. Ekibimizle birlikte Manavgat'a fakülte inşaatını yapmanın gururunu yaşayacağız. 300 günü beklemeden inşaatı 210 gün gibi sürede tamamlamayı hedefliyoruz” diye konuştu.



BOZTAŞ; “MANAVGAT YAT ÇEKER ALANI İHTİSAS OSB OLMALIDIR”



Manavgat'ın sorunlarının konuşulduğu ve sivil toplum kuruluşu temsilcileri ile AK Parti Antalya Milletvekili Adaylarının katıldığı MATSO'da gerçekleşen toplantıda konuşan Başkan Ahmet Boztaş, “Manavgat Yat Çeker Alanı İhtisas OSB olmalıdır” dedi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'da Manavgat'ın sorunlarının masaya yatırıldığı bir toplantı gerçekleştirildi. MATSO Meclis Salonu'nda gerçekleşen toplantıya Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Eski Bakanı ve AK Parti Antalya Milletvekili Adayı Lütfi Elvan, Antalya Büyükşehir Belediye Başkanı Menderes Türel, Milletvekili Adayları İbrahim Aydın, Ercan Mekteplioğlu, İl Başkanı Rıza Sümer, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Manavgat'ta bulunan Oda ve Sivil Toplum Kuruluşları Başkanları, iş adamları, turizmciler ve gazeteciler katıldı.

Manavgat'ın sorunlarının tartışıldığı toplantının açılış konuşmasını yapan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'ın Türkiye'nin önemli yat ve tekne üretim merkezlerinden birisi olduğunu belirterek, Manavgat Yat Çeker Alanı'nın İhtisas Organize Sanayi Bölgesi (OSB) olması gerektiğini söyledi. Manavgat'ta Boğaz Mevkii'nde yat çeker alanı olarak ayrılan bölgede ciddi bir üretimin olmasına rağmen dağınık bir yapılanma olduğunu kaydeden Boztaş, “Manavgat'ta ciddi bir yat ve tekne imalatımız var. Türkiye'nin birçok alanına olduğu gibi dünyanın değişik ülkelerine yat ve tekne imal





Antalya merkez değil, Manavgat'ta yararlanacak.” dedi. Taşağıl –Konya yolu yapımı çalışmalarının devam ettiği ve 2016 sonu itibariyle yolun yapımının tamamlanacağını ifade eden Elvan, Kuzey Çevreyolu İhalesine çıktıklarını ve yolun yapılması ile Antalya-Manavgat ve Serik'in trafiğinin de rahatlayacağını belirtti.

Manavgat'a 4 köprülü kavşak yapılacağını söyleyen Elvan, bu yıl bitmeden kavşakları yapmak istediklerinin altını çizdi. Antalya Büyükşehir Belediye Başkanı Menderes Türel, Manavgat'ta turizmin en önemli sorunlarından birisi olan arıtma meselesini Şubat ayı'nda temelinin atıldığını belirterek yaptıkları 35 milyon değerindeki arıtma ile Manavgat'ta arıtma sorunu yaşanmayacağını söyledi. Türel Manavgat arıtmasının kapasitesinin yüksekliğinden bahsederek büyük bir yatırım olduğunu belirtti. Türel, Manavgat'ta açtıkları Asfalt plentinin de büyük bir hizmet olduğunu ifade etti.

Konuşmaların ardından katılımcıların sorularının yanıtladığı toplantı sonunda, Başkan Boztaş tarafından MATSO tarafından hazırlanan Manavgat ile ilgili raporlar ve İlçenin yöresel ürünlerinden oluşan hediyeler takdim edildi.

ediyoruz. Manavgat'ın yönetimi noktasında bulunan kurumlar olarak, dağınık bir şekilde özel mülklerin de aralarında bulunduğu alanlarda olan bu yat ve tekne imalatlarının bir alana toparlanarak İhtisas OSB ile çözülmesi konusunda görüş birliğimiz var” diye konuştu. Başkan Boztaş, Manavgat Tekne İmal ve Çekek Alanı ile ilgili MATSO tarafından hazırlanan raporu sundu.

Toplantıda konuşan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Eski Bakanı ve AK Parti Antalya Milletvekili Adayı Lütfi Elvan, hızlı tren ve kuzey çevre yolu konusunda müjdelere vererek, “Manavgat'ta Antalya'nın en hızlı gelişen ilçelerinden biri. Antalya'nın sahip olduğu potansiyelin etkin olarak hayata geçirilmesindeki en önemli etkenlerden biri hava yolu taşımacılığının ucuz ve ulaşılabilir hale gelmesi. Antalya'da havayolunu destekleyici yeni enstrümanların devreye girmesi gerekiyor. Bu da üzerinde önemle çalıştığımız hızlı tren ile olacak. Hızlı trenden yalnızca



BOZTAŞ, “YAPTIĞIMIZ TANITIM ÇALIŞMALARI İLE PORTAKAL ÜRETİMİMİZ 60 BİN TONA YÜKSELDİ”



MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat Portakalı'nı markalaştırmak amacıyla son iki yılda ciddi çalışmalar gerçekleştirdiklerini belirterek ilçede portakal üretimi iki yılda yaklaşık 27 bin tondan 60 bin tona yükseldiğini söyledi.

Antalya ve ilçelerinde tanıtım gerçekleşecek Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), geçtiğimiz yıl başlattığı Manavgat Portakalı tanıtımını bu yıl da hazırlanan tanıtım tırı ve ciddi bir çalışma programı ile sürdürüyor. Tanıtım tırında Manavgat Portakalı görselleri ve Manavgat ürünleri yer alıyor. Manavgat, Antalya merkez ve ilçelerinde gerçekleşecek tanıtımda 10 ton portakalın suyu sıkılarak ikram edilecek. MATSO dün Alanya ve Gazipaşa ilçelerinde gerçekleştirdiği tanıtımı, bu gün Atatürk Kültür Merkezi (AKM) önünde tanıtım tırı ile halka portakal suyu ikram ederek sürdürdü. Protokol, halka portakal suyu ikram etti.

MATSO tarafından AKM önünde gerçekleşen Manavgat Portakalı tanıtım etkinliğine Ak Parti Antalya Milletvekili Gökçen Enç Özdoğan, Manavgat Kaymakamı Emir Osman Bulurlu, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis Üyeleri ve 2. Meslek Komitesi Üyeleri'nin yanı sıra Ak Parti Antalya Milletvekili Adayı Ercan Mekteplioğlu, İlçe Başkanı Hasan Öz, ilçede bulunan Oda ve dernek başkanları ile daire amirleri, Manavgat halkı ve öğrenciler katıldı. Etkinlikte MATSO yönetimi ve protokol tarafından halka portakal suyu ikram edildi.

“Portakal üretimimiz 27 bin tondan 60 bin tona yükseldi” MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş etkinlikte yaptığı açıklamada, son iki yıldır Manavgat ürünlerini tanıtarak markalaştırmak için çalışmalar başlattıklarını belirterek yapılan çalışmalar neticesinde yaklaşık 27 bin ton olan Manavgat Portakalının üretiminin 60 bin tona yükseldiğini söyledi. Boztaş, Manavgat'ta son yıllarda portakal üretiminde ciddi bir artış oldu. Manavgat'ta yaklaşık 27 bin ton olan Portakal üretimi 60 bin tona yükseldi. Yaptığımız çalışmalar sonrasında yaşanan artış markalaşma yolunda bizi daha da harekete geçirdi. Manavgat Portakalı'nı tanıtmak ve markalaştırmak için 2014 yılında çalışmalara başladık. Çalışmalarımızı bu yıl da sürdürüyoruz” dedi.



"TANITIM ÇALIŞMALARIMIZ ÜÇ AŞAMADAN OLUŞUYOR!"

Geçtiğimiz yıl ilçemizde başlattığımız tanıtım çalışmalarını bu yıl bölgemizde gerçekleştirdik. Gelecek yıl ise ülke genelinde yapmayı planlıyoruz.

"Bu yıl Antalya'yı kapsayacak tanıtım çalışmalarımızı, ilerleyen yıllarda ülke geneline yayacağız"

Boztaş, "geçtiğimiz yıl başlattığımız Manavgat ürünleri tanıtım çalışmalarımızı bu yıl da yeni konseptler ekleyerek sürdürüyoruz.

Aydın Ticaret Odamıza ait tırni ilçemize getirerek Manavgat portakalına ait görsel ve reklam çalışmaları ile hazırladık. Manavgat ilçemiz, Antalya merkez ve ilçelerinde hazırlamış olduğumuz tanıtım tırımımız ile 10 ton portakalın suyunu sıkarak halkımıza ikram edeceğiz.

Bugün AKM önünde halkımıza Manavgat Portakal suyunu ikram ediyoruz. Yarın ise Yunus Emre

İlköğretim Okulu'nda öğrencilerimize portakal suyu ikram edeceğiz. Cumartesi günü ise Manavgat Cumhuriyet Meydanı'nda tanıtım tırımımızla halkımıza portakal suyu ikram edeceğiz.

Bir hafta boyunca sürecek olan tanıtım programımızı ilçemiz, Antalya merkez ve ilçelerinde gerçekleştireceğiz.

Gelecek yıl bölgeyi kapsayacak tanıtımımızı ilerleyen yıllarda tüm Türkiye'ye yaymak için program hazırladık. Bu tanıtım süreci ile birlikte portakal üretiminin ve standardımızın artması ile coğrafi işaret konusunda çalışmalarda gerçekleştireceğiz" diye konuştu.

"Antalya ve İlçelerinde Manavgat Portakalı'nı tanittik."



ÖĞRENCİLERE PORTAKAL SUYU İKRAM EDEREK DOĞAL ÜRÜNLERE TEŞVİK ETTİLER



MATSO tarafından Manavgat Portakalı tanıtımını ve markalaştırma çalışmaları kapsamında Yunus Emre İlköğretim Okulu öğrencilerine taze sıkılmış Manavgat Portakalı suyu ikram edildi

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), geçtiğimiz yıl başlattığı Manavgat Portakalı tanıtımını ve markalaştırma çalışmalarını bu yıl da hazırlanan tanıtım tırı ve ciddi bir çalışma programı ile sürdürüyor.

Tanıtım tırın da Manavgat Portakalı ve diğer ürünlerin görselleri yer alıyor. Manavgat, Antalya merkez ve ilçelerinde gerçekleşecek tanıtımda 10 ton portakalın suyu sıkılarak ikram edilecek.

Dün Manavgat Belediyesi Atatürk Kültür Merkezi (AKM) önünde açtığı stant ve Manavgat Portakalının görsellerinin yer aldığı tır ile tanıtım MATSO bugünde Yunus Emre İlköğretim Okulu'nda öğrenciler taze sıkılmış Manavgat Portakalı suyu ikram etti.

Milli Eğitim Müdürlüğü ile ortaklaşa gerçekleştirilen etkinliğe MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri, Komite Üyeleri ile Milli Eğitim Müdürü Muammer Sarıdemir katıldı. Katılımcılar tarafından okulda bulunan tüm öğrencilere portakal suyu ikram edildi.

Boztaş, "Portakal suyu ikramı tanıtımın yanı sıra öğrencilerin doğal ürünlere ilgisini arttırmak amacıyla güzel bir örnek teşkil etti"

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat Portakalını markalaştırmak amacıyla 2 yıldır yaptıkları çalışmalarını anlatarak ilçede son iki yılda portakal üretiminde yaklaşık yüzde 65 artış olduğunu ve 60 bin civarında portakal üretildiğini söyledi. Bu yıl ikincisini düzenlenen Manavgat Portakalı tanıtım günleri münasebetiyle Milli Eğitim Müdürlüğü'nün de katkıları



Yunus Emre İlköğretim Okulu'nda öğrencilere taze sıkıl portakal suyu ikram ettikleri kaydeden Boztaş, tanıtımın yanı sıra etkinliğin öğrencilerin doğal ürünlere ilgisini arttırmak amacıyla güzel bir örnek teşkil ettiğini kaydetti. Başkan Boztaş, etkinliğe yaptıkları katkı için Milli Eğitim Müdürlüğü ve

Yunus Emre İlköğretim Müdürlüğüne teşekkür etti. Boztaş, “Bu yıl ilimiz ve ilçelerimizde yapacağımız tanıtım çalışmalarını gelecek yıllarda bölgemizde ve ülkemiz geneline yayacağız. Manavgat Portakalına yönelik yaptığımız tanıtımlar stratejik bir plan çerçevesinde gerçekleşmektedir. Manavgat Portakalı aşama tanıtılarak markalaştırmak için çaba göstereceğiz” diye konuştu.

Sarıdemir, “Manavgat Portakalı tadıyla ve aromasıyla çok güzel bir portakaldır”

Manavgat Milli Eğitim Müdürü Muammer Sarıdemir ise Milli Eğitim Bakanlığının da taze sıkılmış sağlık portakal suyunun içilmesini desteklediğini belirterek Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası'nın güzel bir organizasyona imza attığını söyledi.

Gazlı ve fabrikasyon içeceklerin yerine doğal bir içecek olan taze sıkılmış portakal suyunun öğrencilere içirilmesinin faydasına vurgu yapan Sarıdemir dalından koparılarak sıkılan Manavgat portakal suyunu öğrencilere ikram eden MATSO ya teşekkür etti.

Sarıdemir, “Manavgat Portakalın tadıyla ve aromasıyla çok güzel bir portakaldır. Herkese sade sıkılmış Manavgat portakalı suyu içmelerini tavsiye ediyorum. Çocuklarımıza afiyet olsun dileyerek sağlıklı yarınlar diliyorum. Göreve geldiğim günden bu yana geçen 7 aylık süreçte MATSO ile birlikte 3 organizasyona imza attık. Başta Sayın Başkanımız Ahmet Boztaş başta olmak üzere Milli Eğitim camiasına yaptıkları katkı için MATSO yönetimine teşekkür ediyorum” dedi.



BOZTAŞ, VALİ TÜRKER'E OSB'DE GELİNEREN SON NOKTA HAKKINDA BİLGİ VERDİ



Antalya Valisi Muammer Türker ilçemizi ziyaret etti. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Vali Muammer Türker'e Manavgat'ın sorunlarını anlatan raporlar vererek OSB'de gelinen son nokta hakkında görüştü. Boztaş, Manavgat'ın yöresel ürünlerinden oluşan hediye paketi takdim etti. Türker ve Boztaş birlikte aralarında MATSO üyelerinin de yer aldığı ilçe de bulunan esnafları ziyaret etti.



GÜNEŞ; TURİZM PAZARINI ÇEŞİTLENDİRMEK İÇİN ÇALIŞIYORUZ



MATSO ve BAKA İşbirliği İle Uygur Türkleri'nin de yaşadığı Çin'in Urumçi Bölgesi'ndeki turistleri bölgeye çekmek için seyahat acente yetkililerini Manavgat'ta ağırladı.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) – Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA) işbirliği ile turizm pazarının çeşitlendirilerek Uygur Türklerinin yaşadığı Çin'in Urumçi Bölgesi'ndeki turistleri bölgemize çekmek için seyahat acentesi yetkilerinden oluşan 13 kişilik heyet Manavgat'ta ağırlandı. Heyette bir de hava yolu yetkilisi yer aldı. Çalışma ile Çin'den Antalya'ya direkt uçak seferleri başlatılacak.

Side'de tarihi ve turistik yerleri gezen heyet daha sonra ilçenin doğal güzelliklerini de inceleme fırsatı bularak Manavgat Şelalesini ziyaret etti. Heyet burada bol bol hatıra fotoğrafı çekti. Heyetin ilçedeki gezisine MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Güneş, MATSO Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Akın ve BAKA'dan Uzman Sadettin Dikmen eşlik etti. MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Güneş, heyetle bir süre sohbet ederek Manavgat'ta

ağırlamaktan mutluluk duyduklarını söyledi. Manavgat ve ilçe turizmi ile ilgili bilgiler veren Güneş, yılda Antalya'ya gelen 11,1 milyon turistten yaklaşık 3' te birini de Manavgat'ta ağırladıklarını söyledi.

İlçede çok sayıda yıldızlı otel bulunduğu dikkat çeken Güneş, yaklaşık 200 bin civarında turizm belgeli yatak sayısı olduğunu belirtti. Ülkede turizme ilk başlayan yerlerden birinin de Manavgat Side Bölgesi olduğunu altını çizen Güneş, bölgede turizmin hızla geliştiğini belirtti. İlçenin önemli kaynağının turizm olduğunu altını çizen Güneş, tarım ve ticaretin de önemli gelir kaynaklarından olduğunu kaydetti.

Konuşmanın ardından Çinli heyete MATSO tarafından hazırlanan ve Manavgat ürünlerinden oluşan hediye paketi takdim edildi.





1. ULUSAL TURİZM VE MİKROBİYAL GIDA GÜVENLİĞİ KONGRESİ

A.Ü Manavgat Meslek Yüksek Okulu, MATSO ile Proanaliz Laboratuvarı İşbirliği içerisinde organize edilen 1. Ulusal Turizm ve Mikrobiyal Gıda Güvenliği Kongresi'nde MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Güneş katılımcılara Manavgat'ın yöresel ürünlerini hediye etti.

Akdeniz Üniversitesi (AÜ) Manavgat Meslek Yüksek Okulu, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile Proanaliz Laboratuvarı İşbirliği içerisinde organize edilen 1. Ulusal Turizm ve Mikrobiyal Gıda Güvenliği Kongresi Manavgat Trendy Aspendos Beach Otel'de

Gerçekleşti. Kongrede açılış konuşmalarının ardından MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Güneş, davetlilere Manavgat'ın yöresel ürünlerinden oluşan hediye paketi verdi. Kongre 19 Nisan'da sona erdi





BOZTAŞ, “ÜYESİ MUTLU BİR ODA, EKONOMİSİ GÜÇLÜ BİR MANAVGAT HEDEFİ KOYDUK”

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, “Göreve gelirken, üyesi mutlu bir oda ekonomisi güçlü bir Manavgat hedefi koyduk” dedi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) yönetimi tarafından, Küçük Şelale Melas Restoranda Odaya son 6 ayda yeni kayıt yaptıran üyelerle tanışma ve kaynaşma toplantısı düzenlendi. Toplantıya MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Yönetim Kurulu Üyeleri Aykut Karasoy, Hakan Akar, Halit Torun, Hüseyin Akın, Mehmet Ergen ve yeni Üyeler katıldı.

Organizasyonda Oda yönetimi üyeleri kapıda karşıladı. Kahvaltıda konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Odaya yeni kayıt yaptıran üyelerle tanışmak ve kaynaşmak amacıyla organizasyon düzenlediklerini belirterek üyelere Oda yapısı ve çalışmaları hakkında bilgiler verdi.

Yönetim olarak üyelere daha iyi hizmet verebilmek için çaba gösterdiklerini kaydeden Boztaş, göreve gelmelerinin ardından birçok çalışmaya imza attıklarını söyledi.

Göreve gelirken üyesi mutlu bir oda ekonomisi güçlü bir Manavgat hedefi koyduk

Boztaş, “Üyelerin ticari faaliyetlerini geliştirebilmek, ticari faaliyetlerini yaparken karşılaştıkları sorunları

ortadan kaldırabilmek için, yasalar çerçevesinde faaliyetler yapmaya çalışıyoruz. Bunun için göreve geldiğimiz zaman kendimize üyesi mutlu bir oda ekonomisi güçlü bir Manavgat hedefi koyduk. Çalışmamızın ana teması budur. Bunu oluşturabilmek için bir dizi çalışma yaptık. Bunlardan en önemlisi iş adamlarımıza nosyon kazandırmak amaçlı eğitimler gerçekleştiriyoruz. Son 2 yıldır özellikle bölgemizin turizm dışında da farklı sektörlerin ortaya çıkartılmasına yönelik üyelerimizi ihracatla tanıştırmak ve ilçemizde ihracat yapan üyelerimizin sayısını artırmak amacıyla ihracata yönelik çeşitli kurslar düzenliyoruz” dedi.

Manavgat'ın ihracat oranı arttı

Başkan Boztaş, göreve geldiklerinde yok denecek kadar az olan Manavgat ihracatının her yıl artış gösterdiğini ve 3 yıl içerisinde ihracat yapan firma sayısının 27'ye yükseldiğini söyledi.

Türkiye ihracat oranının 5.7 olarak artış göstermesine rağmen Manavgat'ın ihracat oranının son bir yılda ise yüzde 62 arttığını kaydeden Boztaş, daha da artması için çaba gösterdiklerini ifade etti.

Ne Varsa Manavgat'ta Var Etkinliği

Boztaş, MATSO ve Manavgat Belediyesi işbirliği, Manavgat'ta bulunan turizm dernekleri ve sivil toplum kuruluşlarının katkıları ile 8-9 Ocak tarihlerinde ilçede toplu alım yapan firmalar ile bu firmalara ürün satan tedarikçilerin katılımı ile ikili iş görüşmeleri etkinliği gerçekleştirdiklerini belirterek etkinliğin yoğun ilgi gördüğünü söyledi.

Organizasyonu bir işaret fişeği göndermek amacıyla düzenlediklerinin altını çizen Boztaş, “Toplu satın alım yapan firmalara başta konaklama tesisleri olmak üzere diyoruz ki 'Ne varsa Manavgat'ta var', aradığınız her şeyi Manavgat'ta MATSO üyelerinde bulabilirsiniz diyoruz.

Pazar arayışında olan, mal satmak isteyen iş insanlarına da kendinizi geliştirin, firmalarınız kurumsallaştırın, gerekli yeterlilik belgelerinizi oluşturun ve size önünüzde 200 bin yataklı kocaman pazar var diyoruz.

Etkinliği gelecek yıllarda fuara dönüştürmeyi hedefliyoruz” dedi.

OSB'nin kurulması ilçe ekonomisinde üretim ve istihdama katkı sağlar

Oda olarak ilçeye bir Organize Sanayi Bölgesi (OSB) kazandırmak amacıyla çaba gösterdiklerini kaydeden Boztaş, “Geniş arazilere OSB kurmak istiyoruz ama ilçemizde böyle bir araziye bulma konusunda sıkıntı yaşıyoruz” dedi. OSB için 444 dönümlük bir alan bulduklarını anlatan Başkan Boztaş, bu alanla ilgili yer konusunda sıkıntı yaşadıklarını söyledi. OSB kurulması halinde ilçe ekonomisinde üretim ve istihdama katkı sağlayacağını anlatan Boztaş, üretimin artması ile ilçe ekonomisinin daha da güçleneceğini belirtti.

MATSO Turizm Fakültesi'ni bir yılda bitirmeyi hedefliyoruz

Geçtiğimiz ay içerisinde Manavgat MATSO Turizm Fakültesi protokolü imzaladıklarını anlatan Boztaş, protokolle Manavgat'ta yapılacak üniversitesinin temelini atmış olduklarını ifade etti. Çeltikçi Köyü ile Ulukapı Köyü yakınlarında bulunan 53 bin 600 metrekare hazineye ait olan arazinin 2013 yılında üniversite kampus alanı olarak ilan edildiğini ifade eden Boztaş, MATSO Turizm Fakültesinin bu alan içerisinde 5 dönümlük bir sahada yer alacağını söyledi. Fakülte inşaat ruhsatı için Manavgat Belediyesi'ne müracaat ettiklerini belirten Boztaş, Mayıs ayı içerisinde temelini atacakları fakülte inşaatını bir yıl içerisinde bitirmeyi

hedeflediklerini vurguladı.

Üyelerimizi eğitimlerle destekliyoruz

Oda üyeleri ve çalışanlarının mevcut bilgilerini güncellemek, ticari ve ekonomik hayatın gerektirdiği özelliklerle donatılması için geçtiğimiz yıl sürekli eğitim düzenleyen Girişimcilik Akademisi'ni kurduklarını söyleyen Boztaş, bir yıl içerisinde Girişimcilik Akademi tarafından çok sayıda eğitim düzenlediklerini kaydetti.

Boztaş, “Yönetim olarak son bir yıl içerisinde üyelerimize yönelik olarak birçok ücretsiz eğitim düzenledik. Bir yıl içerisinde KOSGEB ile birlikte 7 Girişimcilik Eğitimi gerçekleştirdik. Bir yılda bölgede en çok Girişimcilik Eğitimi açan kurumuz. Yine 7 kez Hijyen eğitimi açtık.

Yaklaşık Bin 600 kişi bu eğitimleri tamamlayarak belgelerini aldı. 5 kez kuyumculara yönelik 'Mücevher Satış Danışmanlığı Eğitimi' ile 'Temel Pırlanta Ve Pırlanta Uzmanlık Eğitimi' açtık. 3 kez 'Dış Ticarete İlk Adım Sertifika Programı eğitimi', 4 kez 'Etkin Satış Stratejileri' Eğitimi ve Aile Şirketlerinin kurumsallaşması gibi daha birçok eğitim gerçekleştirdik” diye konuştu.

Oda olarak fuarlara katıldık

Oda olarak çeşitli fuarlara katıldıklarını ifade eden Boztaş, fuar

giderlerinin üyelerin kendileri tarafından karşılandığını söyledi. Özellikle dünyanın farklı yörelerindeki fuarlara katılım sağladıklarını anlatan Boztaş, fuarların üyelerin vizyonunun gelişmesi ve ilçenin tanıtımına büyük katkı sağladığını ifade etti.

Hibe konularında bilgiler verdi

Başkan Boztaş, Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) ve Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA), tarafından verilen hibe destekleri konusunda bilgiler vererek, Oda olarak hibe desteklerinin anlatıldığı toplantılar düzenlediklerini ifade etti. Başkan Boztaş, hibe konusunda üyeleri bilgilendirmeye devam edeceklerini kaydetti.

Üyelerimizin Emrindeyiz

MATSO olarak tüm üyelerin emrinde olduklarını belirten Boztaş, üyelerin her türlü sorunlarında kendilerine ulaşabileceklerini kaydetti. Boztaş, “Tüm üyelerimiz her türlü sorunlarında bize müracaat edebilir.

Hedefimiz, üyesi mutlu bir Oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat” diye konuştu. Boztaş, gelecek yıl mevcut eğitimlerin dışında üyelere yönelik çeşitli eğitimler açılacağını ifade etti.



MATSO MANAVGAT'I BAŞKENTTE TANITTI



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB)'un Genel Kurulu nedeniyle Ankara'da bulunan MATSO'nun tanıtım standı yoğun ilgi gördü.



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) 71. Genel Kurulu nedeniyle Ankara'da bulunan Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası'nın (MATSO) yöreyi tanıtmak amacıyla açtığı stand yoğun ilgi gördü. MATSO'nun tanıtım standında ilçeyi tanıtan çeşitli görsellerin yanında başta keçiyoynuzu ve Manavgat Susamı'nın da yer aldığı yöresel ürünler yoğun ilgi gördü. MATSO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Oğuz Öncel, "Burada bulunma amacımız her yıl düzenlenen TOBB Olağanüstü Genel Kurulu'na katılmak. Aynı zamanda burada bu yıl ilk defa düzenlenen 'Birlik Bahçemiz' ile bütün ticaret ve sanayi odalarının kendi bölgelerini tanıtan stantlarında bulunuyoruz. Bizim de burada bulunuş amacımız, yöremize ait yöresel ürünlerimizi tanıtmak, buraya gelen katılımcılara onlardan ikram etmek, yöresel ürünler tanıtım kitapçığımız, onun dışında bölgemizi

tanıtım CD'miz var" diye konuştu. Öncel, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Bizim öncelikle Manavgat altın susamı diye tabir edilen dünyaca ünlü ve şu anda coğrafi işaret alma noktasında sonuca yaklaşmış olduğumuz bölgemizde üretilen ve dünyadaki diğer susamlardan farklı olarak yüzde 60 yağ oranı ve aroması olan bir susamımız var ve bu susamdan üretilen tahinlerimiz var. Manavgat'ta üretilen keçiyoynuzu ve keçiyoynuzundan üretilen pekmez ve lokumlarımız var. Onun dışında Manavgat'ta ürün çok. Manavgat'ın portakalı, karpuzu gibi birçok ürünlerimiz var. Manavgat sadece bir turizm kenti değil, bunun yanında bir tarım kenti. Turizmle beraber Manavgat anılıyor. Aynı zamanda Manavgat'ın yöresel ürünlerini de tanıtmak için buradayız." TOBB İkiz Kuleler bahçesindeki stand iki gün açık kaldı.

İŞ ADAMI CİHAT SAYIN, GENÇ GİRİŞİMCİLERE İŞ HAYATINI ANLATTI

Turizmci İş Adamı Cihat Sayın Antalya Genç Girişimciler Kurulu (GGK) Manavgat Üyelerine MATSO Düzenlenen Toplantıda İş Hayatı ve Tecrübelerini Aktardı.



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Antalya GGK Manavgat Üyelerinin yaptığı aylık toplantı MATSO' da gerçekleştirildi. Aylık gündem konuşması ile başlayan toplantıda, Antalya'da yapılacak ve TOBB Antalya GGK'nın organize ettiği "Innoproject 2015" adlı programın detaylandırılması yapıldı. Ardından kariyer sohbetlerinin konuğu Başarılı İşadamı, Mor Döviz Altın ve Roma Beach Hotels Yönetim Kurulu Başkanı, Cihat Nedim Sayın oldu. Sayın, genç girişimcilere İş hayatının özeti ile birlikte işletmecilik yaptığı ve küçük ölçekli

yatırımlardan, şu anki büyük projelerine kadar yapılan değerlendirmelerini samimi bir şekilde kurul üyeleri ile paylaştı. Yoğun ilgi gören toplantı ardından TOBB Antalya GGK İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Deniz Tanır ve İcra Kurulu Üyesi Hazar Atalay tarafından konuşma teşekkür edildi. Daha sonra Sayın'a, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve GGK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Deniz Tanır tarafından plaket takdim edildi. Toplantı hatıra fotoğrafı çektilmesi ile sona erdi.



MANAVGAT'TA MENGÜÇ SEMİNERİ İZDİHAMI

Hakan Mengüç seminerine yoğun ilgi

Türkiye'nin en çok tanınan yaşam koçlarından biri olan Hakan Mengüç'un MATSO Çok Amaçlı Toplantı Salonu'nda verdiği seminer yoğun ilgi gördü.



Antalya Genç Girişimciler ve Kadın Girişimciler Kurulu Manavgat üyelerinin organizasyonu ile MATSO Çok Amaçlı Toplantı Salonu'nda Türkiye'nin kişisel gelişim ve koçluk alanında en çok tanınan yaşam koçlarından biri olan Hakan Mengüç seminer verdi. Salonun tamamının dolduğu ve birçok katılımcının ayakta izlediği seminer, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ın kısa bir açılış konuşması ile başladı. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, bu tür seminerlerin yararından bahsederek programı organize eden Antalya Genç ve Kadın Girişimciler Kurulu Manavgat üyelerine teşekkür etti. Seminerin güzel ve verimli

geçmesini dileyen Boztaş, Kişisel Gelişim Uzmanı Ve Yaşam Koçu Hakan Mengüç ve programa katkı sağlamak amacıyla katılan Türk Hava Yolları (THY) Bölge Müdürü Ömer Durna'ya teşekkür etti. Başkan Boztaş'ın konuşmasının ardından Türk Hava Yolları Bölge Müdürü Ömer Durna kişisel iletişim ve motivasyonla ilgili bilgiler verdi. Durna'nın ardından seminer için sahneye davet edilen Mengüç, Pozitif Düşünme ve Stres Yönetimini anlattı. Mengüç, katılımcılara 'Beden dilimizi nasıl etkin kullanırız?' 'Hayal gücümüzü nasıl kullanırız' 'stresten kurtulma yöntemleri ve pozitif düşünme' konuları hakkında bilgiler aktardı. Hakan Mengüç'ün

ney dinletisi de sunduğu seminerde, Şair Uğur Gökbulut'ta şiirlerde okundu. Seminer sonunda MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Kadın ve Genç Girişimciler İcra Kurulu Üyeleri ile birlikte Hakan Mengüç ve Ömer Durna'ya MATSO plaketi ve Manavgat'ın yöresel ürünlerinden oluşan hediye paketi takdim etti.





BELÇİKALI TALİHLİLERDEN TEŞEKKÜR ZİYARETİ

Belçika Emlak Fuarı'nda tatil kazanan talihliler Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'a teşekkür ziyaretinde bulundu.



Belçika'nın Gent şehrinde 6-8 Mart tarihlerinde gerçekleşen ve MATSO tarafından stant açılan Emlak Fuarı Manavgat Tanıtım Toplantısı'nda tatil kazanan talihliler ilçede tatil yapmaya başladı. İlçede güzel bir tatil geçiren talihliler Başkan Boztaş'a teşekkür ziyaretinde bulundu.

Misafirlerini, Yönetim Kurulu Toplantı Salonu'nda ağırlayan Başkan Boztaş, ilçenin genel yapısı, ekonomisi ve MATSO ile bilgiler verdi. Ziyaret sonunda



Başkan Boztaş misafirlerine Manavgat'ın yöresel ürünlerini hediye etti.

MATSO 6-8 Mart tarihlerinde gerçekleşen ve 3 gün süren fuarda MATSO, güzel bir tanıtım organizasyonu gerçekleştirmiş ve fuar 3 ayrı Manavgat tanıtım konferansı düzenlemişti. Fuarda tanıtıma ilgiyi artırmak amacıyla çekilişle 10 kişiye tatil hediye edilmişti.



MATSO'DAN KUYUMCU ÜYELERİNE FARK YARATACAK EĞİTİM



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'da düzenlenen Mücevher Danışmanlığı Eğitimi'ni başarıyla tamamlayanlara düzenlenen törenle sertifikaları verildi.



MATSO Girişimcilik Akademisi tarafından 2014 Aralık ayında düzenlenen Mücevher Danışmanlığı Eğitimi'ni başarıyla tamamlayanlara, törenle HRD Antwerp/İstanbul onaylı sertifikaları verildi. Meclis Salonu'nda gerçekleşen törene MATSO Yönetim Kurulu Muhasip Üyesi Mehmet Ergen, 5. Komite Başkanı Ertan Akgün, HRD Antwerp Eğitim Geliştirme ve Uygulama Uzmanı Eğitimci Eser Kurt ve kursiyerler katıldı.

Törende konuşan MATSO Yönetim Kurulu Muhasip Üyesi Mehmet Ergen, kuyumculara başarılı bir turizm sezonu dileyerek başladığı konuşmasında bu tür eğitimlere meslekte önemine vurgu yaparak, verilen sertifikaların uluslararası geçerliliği olduğunu söyledi. Eğitimlerde üyelerin bilgilerini

güncelleyerek, ileri satış teknikleri ve pırlanta sunumu ile ilgili bilgiler öğrendiklerini kaydeden Ergen, bu tür eğitimlerin ileri seviyelerde alınması gerektiğine işaret etti.

Eğitime katılan herkese teşekkür eden Ergen, eğitim sonunda satış danışmanlarının işlerinde daha başarılı olabileceğini vurgulayarak konuşmasını şöyle sürdürdü; “verilen Eğitimle satış danışmanlarının satış teknikleri, pırlanta sunumu ve müşteriye nasıl davranması gerektiği konusunda daha donanımlı hale geldi. Verilen eğitimle Oda olarak, dünyada değişen satış tekniklerini burada üyelerimize de yansıtmaya çalışıyoruz” dedi. Ergen, verilen sertifikanın dünyanın her yerinde geçerli olduğunu altını çizdi.

Manavgat Kuyumcular, Gümüşçüler Saatçiler Derneği kuruldu

İlçenin tamamını kapsayan Manavgat Kuyumcular, Gümüşçüler Saatçiler Derneği'ni kurduklarını anlatan Ergen, “Manavgat Kaymakamlığı Dernekler Masası'na müracaat ettik onaylanmasını bekliyoruz” dedi.

Derneğin onaylanmasının ardından sektördeki herkesi ziyaret edeceklerini kaydeden Ergen, “Büyükşehir yasasından önce ilçe merkezi ve Side'de Kuyumcular Derneği vardı. Kurduğumuz yeni dernekle birlikte ilçemizdeki kuyumcu, gümüşçü ve saatçileri tek çatı altında toplamayı hedefliyoruz. Ortak hareket etmek için çaba göstereceğiz” diye konuştu.

MATSO İLÇEYE YERLİ TURİSTİ ÇEKMEK İÇİN TANITIM ÇALIŞMALARI GERÇEKLEŞTİRDİ



MATSO'NUN Organizasyonu ile Star Tv'de Manavgat'ın Tanıtımı Gerçekleştirildi.

Star TV'de yayınlanan "Vahe İle Evdeki Mutluluk" programı MATSO'nun organizasyonu ile ilçemizin tarihi ve turistik yerlerini çekti. Program çekimlerinde MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Güneş, Manavgat ekonomisi ve turizmine yönelik bilgiler verdi. 15 yıldır yayınlanan program, 81 ilde her hafta, ülkemizin

farklı bir iline gidip, şehrin tarihi kültürel özelliklerini, yöresel lezzetlerini tanıtıyor ve o ilde bir ailenin evini baştan aşağı yeniliyor. Vahe ile Evdeki Mutluluk programının Antalya ve Manavgat çekimleri 24 Mayıs Pazar günü 13.45'de Star Tv'de yayınlandı.



BUDAK, MATSO'DA İŞ DÜNYASI İLE BİR ARAYA GELDİ.



CHP Antalya Milletvekili Adayı Çetin Osman Budak, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'da sivil toplum kuruluşları temsilcileriyle bir araya geldi.

CHP Antalya Milletvekili Adayı Çetin Osman Budak, MATSO'nun ev sahipliğinde sivil toplum kuruluşları temsilcileriyle bir araya geldi. Toplantıya Manavgat Belediye Başkanı Şükrü Sözen ve CHP İlçe Başkanı Ahmet Öztürk, iş adamları, turizmciler ve sivil toplum kuruluşu temsilcileri katıldı. Toplantının açılış konuşmasını yapan MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, yapacakları çalışmalar ve hizmetlerle ilgili milletvekili adaylarını sivil toplum kuruluşlarıyla buluşturduklarını belirterek, “Bugün de eski ATSO başkanımız Çetin Osman Budak'ı ağırlıyoruz. ATSO Başkanlığı döneminde MATSO'ya ve Manavgat'a büyük katkıları olmuştur. Bugün de siyasi bir kimlikle yapacağı çalışmalar hakkında bizi bilgilendirecek” diye konuştu. CHP Milletvekili Adayı Çetin Osman Budak da siyasete neden girdiğiyle ilgili başladığı konuşmasında, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığı ve ATSO

YK Başkanlığı başta olmak üzere 14 farklı görevden istifa ederek milletvekili adayı olduğunu belirtti. CHP iktidarında yapacakları hizmetlerden de bahsederek, demokrasi, insan hakları ve özgürlükler, adalet ve hukuk düzenini yeniden kuracaklarını ve ülkenin kalkınması ve ekonominin canlanması için de projeleri hayata geçireceklerini söyledi. MATSO Başkanı Ahmet Boztaş toplantı sonunda Budak'a yöresel ürünlerden oluşan hediye paketi takdim etti.





MATSO'YU, MHP MİLLETVEKİLİ ADAYLARI ZİYARET ETTİ

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), MHP Antalya Milletvekili Adayları Tarkan Akıllı ve Dr. Adem Uslu tarafından ziyaret edildi. MHP İlçe Başkanı İsmail Hakkı Karadağ ve Yönetim Kurulu Üyeleri'nin de katıldığı ziyarette heyeti MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Yönetim Kurulu Üyeleri Halit

Torun, Murat Oğuz Öncel, Meclis Üyesi Baykal Özden ve 4. Meslek Komite Üyesi İbrahim Kasapoğlu karşıladı.

Ziyaret sonunda Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Milletvekili Adaylarına MATSO tarafından hazırlanan Manavgat'ın sorunlarının yer aldığı raporlar sundu.

BOZTAŞ, TURİZME YENİ SOLUK GETİRECEK 2 OTELİN AÇILIŞINI GERÇEKLEŞTİRDİ



Manavgat İlçesi Evrenseki Mahallesi'nde yapımı tamamlanan Side Sungate Otel ve Palm Word Spa otellerinin açılışı Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ın da katıldığı görkemli bir törenle yapıldı. Açılıшта kurdele kesilmesinin ardından turizme hizmet verecek tesis, katılımcılar tarafından gezildi.





BAŞKAN BOZTAŞ, İŞ VE EKONOMİ DÜNYASI TOPLANTISINA KATILDI

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş Antalya'da Büyükşehir Belediyesi organizasyonu ile ATSO'da düzenlenen "İş ve Ekonomi Dünyası Buluşuyor" toplantısına katıldı. Antalya'da bulunan Oda ve Borsa Başkanlarının yer aldığı toplantının açılışında Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Eski Bakanı Lütfi Elvan birer konuşma yaptı.



MATSO, YAPI KREDİ BANKASI İLE PROTOKOL İMZALADI



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile Yapı Kredi Bankası arasında işbirliği protokolü imzalandı.

MATSO üyelerine yönelik banka ürünlerinden avantajlı şekilde yararlanmasını amacıyla Yapı Kredi Bankası ile iş birliği protokolü imzalandı. İş birliği sözleşmesi MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ile Yapı Kredi Bankası Antalya Bölge Müdürü Şadi Cengiztekin arasında imzalandı. MATSO'da

gerçekleşen imza töreninde MATSO Meclis Üyesi Fatih Tatar, Yapı Kredi Bankası Doğu Antalya Saha Müdürü Özen Çakan, Yapı Kredi Bankası Manavgat Şube Müdürü Hafize Sezgin, Yapı Kredi Bankası Manavgat Sanayi Şube Müdürü Habil Sezer Bayraktar, Yapı Kredi Bankası Side Şube

Müdürü Kerem Narcı, Yapı Kredi Bankası KOBİ Müşteri İlişkileri Müdürü Ahmet Aydın hazır bulundu. Yapı Kredi Bankası Antalya Bölge Müdürü Şadi Cengiztekin, yapılan protokol ile birlikte MATSO üyelerinin daha uygun şartlarda bankalarının ürünlerinden yararlanabileceklerini belirterek böyle bir protokol imzalamaktan son derecede mutlu olduklarını söyledi. Protokolün her iki taraf için de yararlı olacağına inandıklarını ifade eden Cengiztekin, protokol imzalama nezaketi gösteren Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve MATSO yönetimine teşekkürlerini sundu. Başkan Boztaş, ise yapılan protokolle Oda üyelerine bankanın daha ayrıcalıklı ürün ve hizmet sunacağını belirterek her iki kuruma da hayırlı olmasını diledi.

BOZTAŞ VE

SEVİMÇOK

MANAVGAT

VE ANTALYA

EKONOMİSİNİ

ELE ALDI



AESOB Başkanı Abdullah Sevimçok, Yönetim Kurulu Üyeleri birlikte MATSO'yu ziyaret etti.

Antalya Esnaf ve Sanatkarlar Odaları (AESOB) Başkanı Abdullah Sevimçok ve Yönetim Kurulu Üyeleri Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'yu ziyaret etti. Manavgat ve Antalya ekonomi ile ilgili konuların ele alındığı ziyarette kurumlar arası iş birliği ve çalışmalar hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. Ziyaret sonunda Başkan Boztaş tarafından Sevimçok'a Manavgat ürünlerinin yer aldığı hediye paketi takdim edildi.

KONYA TİCARET ODASI TÜYAP KONYA ULUSLARARASI FUAR MERKEZİ GİRİŞ / ENTRANCE



MATSO'DAN, ÜYELERİNE FUAR DESTEĞİ

MATSO, üyelerinin kendi alanlarındaki yenilik ve gelişmeleri de yakından görmeleri ve vizyonlarına katkı sağlaması amacıyla Konya Tüyap Fuar Merkezi'nde gerçekleşen 3 fuara yönelik ücretsiz ulaşımını sağlayarak servis desteği verdi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), üyelerinin kendi alanlarındaki yenilik ve gelişmeleri de yakından görmeleri ve vizyonlarına katkı sağlaması için gününbirlik katılım sağlanabilecek fuarlara servis desteği ve rehberlik hizmeti sağlıyor.

Konya'da gerçekleşen 3 fuara servis desteği verildi
Konya Tüyap Fuar Merkezi'nde gerçekleşen Konya Yapı Ve İnşaat Malzemeleri, Ev Tekstili, Mobilya Dekorasyon Ve Aksesuarları fuarlarına yönelik servis kaldıran MATSO, üyelerin gidiş ve gelişlerini ücretsiz sağladı. Görevli personel rehberliğinde üyeler, MATSO binası önünden 1 otobüsle Konya'ya hareket etti. Üyeler 3 fuarı da gezerek, yeni iş bağlantılarının yanı sıra

sektörlerine yönelik son gelişmeleri inceleme fırsatı buldu. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Konya'da gerçekleşen fuar için ücretsiz servis desteği verdiklerini belirterek üyelerin fuara katılımlarını sağladıklarını belirtti. Başkan Boztaş, fuara yurt içinden ve yurt dışından birçok firmanın katıldığını ifade ederek fuarlara katılan üyelerin son gelişmeleri inceleme fırsatı bulunduğunu ve bu tür fuarların üyelerin ufku açarak ileriye yönelik plan ve program yapmalarına katkı sağladığını kaydetti. Boztaş, “fuarda üyelerimiz kendi sektörlerindeki gelişmeleri yakından inceleme fırsatı buldular. Bundan sonra da günü birlik katılım sağlanabilecek bu tür fuarlara yönelik üyelerimize servis desteği vermeye devam edeceğiz” diye konuştu.

BOZTAŞ, MİLLETVEKİLİ ADAYI KARA'YA İLÇE SORUNLARI VE ÇÖZÜMLERİNE YÖNELİK RAPORLAR SUNDU

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), CHP Antalya Milletvekili Adayı Dr. Niyazi Nefi Kara tarafından ziyaret edildi.



CHP heyeti MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis Üyeleri, Komite üyeleri tarafından karşılandı. Ziyarete Kara'nın yanı sıra CHP Manavgat Seçim Koordinasyon Başkanı Abbas Tarakçı, Belediye Meclis Üyesi Ayşe Çetin Ünal ve İlçe Yönetim Kurulu Üyeleri ile partililer katıldı.

İlçe ekonomisinin çeşitlendirilmesi gerekiyor

Ziyarete konuşan Manavgat Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat ekonomisinin turizm ağırlıklı olduğuna dikkat

çekerek, ilçenin geleceği açısından ekonomik faaliyetlerin çeşitlendirilmesi gerektiğini söyledi. Ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmek için bir çok çalışma ve proje hazırladıklarını anlatan Boztaş, yaptıkları çalışmalardan bazıları hakkında bilgiler verdi. Başkan Boztaş, özellikle ilçeye bir Organize Sanayi Bölgesi kurulması için çaba gösterdiklerini ve bu konuda kurum olarak rapor hazırlattıklarını belirtti. Boztaş, ilçede Gıda ihtisas OSB'nin

kurulması ile ürünlerin işlenerek ilçe ekonomisinde üretim ve istihdama yardım sağlayacağını kaydederek, üretimin çoğalması ile ilçe ekonomisinin daha da güçleneceğini ifade etti.

Ziyaret sonunda Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Antalya Milletvekili Adayı Dr. Niyazi Nefi Kara'ya MATSO tarafından hazırlanan ilçe sorunlarının yer aldığı raporlar ve çözüm önerilerini içeren raporlar sundu. Milletvekili Adayı Dr. Niyazi Nefi Kara ise daha yaşanılabilir bir Türkiye ve Manavgat için çaba göstereceklerini söyledi. Kara, başta Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş olmak üzere, Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis ve Komite Üyelerine teşekkür etti.



BOZTAŞ, KILIÇDAROĞLU'NUN SANAYİCİ VE İŞ ADAMLARI TOPLANTISINA KATILDI.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu'nun Antalya Ramada Otel'deki sanayici ve iş adamları toplantısına katıldı. Tüm katılımcılara söz verilen toplantıda Başkan Boztaş'ta ekonomi ile ilgili kısa bir konuşma yaptı.



MANAVGAT'A ÖRNEK OLABİLECEK BİR ERİK BAHÇESİ

İşadamı Olcay Berberoğlu tarafından Manavgat'ın Bereket Mahallesi'nde kurulan örnek Erik Bahçesi tarım sektörü için örnek teşkil ediyor. Bahçeyi ziyaret eden Oda başkanları incelemede bulundu.



İş adamı Olcay Berberoğlu tarafından Manavgat'ın Bereket Mahallesi'nde 42 bin metrekare alan üzerine ilçeye örnek olabilecek Japon Eriği Bahçesi kuruldu. Bahçenin danışmanlığı Süleyman Demirel Üniversitesi Ziraat Fakültesi eski öğretim üyelerinden Yrd. Doç. Dr. Abdullah Kankaya tarafından yürütülüyor.

Bahçeyi Oda başkanları ziyaret etti

İş adamı Olcay Berberoğlu'nun daveti üzerine Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Ziraat Odası Başkanı Rasim Metin ve Bakkallar Odası Başkanı Abdullah Akça ile Manavgat Gıda Tarım ve Hayvancılık İlçe Müdürü Yeşim

Tıravoğlu Demirtaş tarafından ziyaret edilerek bahçede incelemelerde bulunuldu. İş adamı Olcay Berberoğlu heyete bahçeyi gezdirerek 42 bin metrekare üzerine ilçeye örnek olabilecek Japon eriği bahçesi kurduklarını söyledi. Bahçeye Avrupa ve Türkiye'nin bazı bölgelerinde bulunan sulama ve ilaçlama sistemi kurduklarını anlatan Berberoğlu, sistemin bilgisayar alt



yapısı ile çalıştığını, sulama ve ilaçlamanın tamamlanması ile sistemin otomatik olarak kapandığını söyledi. Berberoğlu, “kurduğumuz sistem ile ağaçlara istediğimiz besini verebiliyoruz. Ağaçlara düzenli besin maddelerinin verilmesi ile düzenli olarak meyve alınabiliyor” dedi.

Ağaçlar bir yılda meyve verdi

Ağaçların 10 Mayıs 2014 yılında dikildiğini ifade eden Berberoğlu, ağaçların bir yıl sonra Mayıs ayında meyve verdiğini söyledi. Berberoğlu, “Ağaçlarımız 1 yaşında meyve verdi. Ağaçlarımız yapı oluşumuna devam etsin diye fazla yük bindirmedik. Bu yıl istesek daha fazla ürün elde edebilirdik” diye konuştu. Deneme amacıyla sadece 42 bin metrekare meyve diktiklerini anlatan Berberoğlu, belediklerini verimi almaları halinde bahçeyi büyütmeyi hedeflediklerini söyledi.

Sistem dolu ve dona karşı koruyor

Meyve ağaçlarının üzerine kurulan tül ile ağaçları doluya karşı perdeleme sistemi ile koruduklarını vurgulayan Berberoğlu, “ağaçlarda çiçeklerin oluştuğu dönemde yağabilecek dolu çiçeklere zarar vererek meyve üretimini azaltabilir. Kurulan sistem ile ağaçlarımız doludan korunmasının yanı sıra ağaçların olduğu bölgeye sera etkisi yaratarak ortamın ılık olması ile

ürünlerimizden daha erken meyve almamızı sağlıyor” dedi. Kurdukları sistemin hava durumuna göre don olacağını önceden hissettiğini ve ağaçların üzerine sis üretmeye başlayarak donu önlediğini anlatan Berberoğlu, “sisin oluşması ile çiçeğin donması önleniyor. Böylece hiç bir çiçek zarar görmüyor” dedi. Bahçede uygulanan sistemin Manavgat için bir örnek olduğunu belirterek bahçede Avrupa’da uygulanan sistemin bire bir uygulandığını vurguladı.

Boztaş, ilçemizde bu tür meyve üreticiliğinin artmasını istiyoruz (Modern tarıma geçilmesini önemsiyoruz)

Ziyaret sonrasında açıklama yapan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı

Ahmet Boztaş, turizmden sonra tarımın ilçenin en önemli gelir kaynağı olduğunu belirterek ilçede modern tarıma geçilmesi gerektiğini söyledi. İlçede bu tür örnek meyve üreticiliğinin artması gerektiğine vurgu yapan Başkan Boztaş, “Ziyareti gerçekleştirdiğimiz İş Adamı Olcay Berberoğlu'na ait bahçede modern bir sistem kurulmuş ve aynı zamanda hocalar ve danışmanlar ile çalışıyor. İlçemizde bu tür meyve üreticiliğinin artmasını istiyoruz” dedi.

Tarımda devletin verdiği teşviklerin daha da artması gerektiğinin altını çizen Boztaş, tarıma yönelik verilen destek ve teşviklerde bankaların aldığı komisyonların da azaltılması gerektiğini ifade etti.



TATAR, İŞ DÜNYASI VE MANAVGAT'IN GELİŞİMİNİ ANLATTI.

MATSO'da Antalya Genç Girişimciler Kurulu (GGK) Manavgat üyeleri tarafından her ay düzenlenen kariyer sohbetlerinin Haziran Ayı konuğu İş Adamı ve MATSO Meclis Üyesi Fatih Tatar oldu.



MATSO'da Antalya Genç Girişimciler Kurulu (GGK) Manavgat üyeleri tarafından her ay düzenlenen kariyer sohbetlerinin konuğu İş Adamı ve MATSO Meclis Üyesi Fatih Tatar oldu. Tatar, genç girişimcilere iş dünyası ve Manavgat'ın geçmişten günümüze gelişimini örnekler vererek anlattı. 1980'li yıllardan günümüze kadar ilçenin gelişimini ve değişimini anlatan Tatar, ilçenin gelişimine katkı sağlayan herkese teşekkür etti. Hayırsever iş adamlarının ilçeye yaptığı katkılara da değinen Tatar, hayırseverlerin Manavgat Meslek Yüksek Okulu başta olmak üzere çok sayıda yapı kazandırdığını ifade etti.

Toplantı sonunda TOBB Antalya GGK İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Deniz Tanır konukları Tatar'a teşekkür ederek toplantının çok verimli geçtiğini ve tüm katılımcıların

anlatımlardan güzel dersler çıkardığını kaydetti. Daha sonra Tatar'a, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve GGK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Deniz Tanır tarafından plaket takdim edildi.

Toplantı hatıra fotoğrafı çektilmesi ile sona erdi.



MATSO'DA MANAVGAT'IN ALT YAPI SORUNLARI MASAYA YATIRILDI



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'da Manavgat'ın alt yapı sorunları ele alınarak masaya yatırıldı.

Manavgat'ın alt yapı sorunları MATSO'da gerçekleştirilen toplantıda ele alınarak masaya yatırıldı. Toplantıya Antalya Su ve Atıksu İdaresi (ASAT) Genel Müdürü Faruk Karaçay, MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, Antalya Büyükşehir Belediyesi

Manavgat Koordinatörü Ömer Şahin ve ilçede bulunan turizm yatırımları katıldı. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ın açılış konuşmasıyla başlayan toplantıda turizmcilerin soruları da cevaplandı.



YERLEŞİK YABANCILAR MANAVGAT'I TERK EDİYOR



MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, yatırım yapan yerleşik yabancıların konutlarını satarak ilçeyi terk ettiğini söyledi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), Haziran Ayı Olağan Meclis Toplantısı'nı gerçekleştirdi. MATSO Meclis Salonu'nda gerçekleşen toplantının açılışında konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'ta bir yıl içerisinde yabancıya yönelik konut satışında yüzde 60,9 düşüş yaşandığını, Türklere konut satışının ise yüzde 150 arttığını belirterek bununda yatırım yapan yerleşik yabancıların konutlarını satarak ilçeyi terk ettiğini gösterdiğini söyledi.

Yabancıya konut satışının ülkede artarken Antalya ve Manavgat'ta 2015 yılının ilk dört ayında düşüş eğiliminde olduğunun altını çizen Boztaş, "Manavgat'ta konuta yatırım yapan yabancıların sayıları azalırken, ilçemizde yatırım yapan yabancıların da konutlarını satarak Manavgat'tan ayrılmaları inşaat-emlak sektörünü olumsuz etkileyecektir" dedi. Türkiye, Antalya ve Manavgat'ın konut satışları ile ilgili rakamlar veren Boztaş şunları söyledi;

İç Piyasaya yönelik konut satışında artış var

"Türkiye'de 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde 341 bin 463 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık yüzde 22 artarak 416 bin 535 olmuştur. Antalya'da 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde 19 bin 107 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık yüzde 15,2 artarak 22.006 olmuştur. Manavgat'ta 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde bin 178 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık yüzde

13,8 artarak Bin 341 olmuştur".

Yabancıya konut satışı ülke genelinde artarken Antalya ve Manavgat'ta düşüş yaşadı

"Türkiye'de 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde yabancıya 5 bin 194 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık yüzde 17,7 artarak 6 bin 115 olmuştur. Antalya'da 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde yabancıya bin 886 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık yüzde 9,5 düşerek 1.706 olmuştur. Manavgat'ta 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde yabancıya 69 konut satışı yapılırken bu rakam 2015 yılı ocak-nisan döneminde yaklaşık yüzde 60,9 düşerek 27 olmuştur.

Yabancıların konutlarını satarak ilçemizden ayrılmaları sektörü olumsuz etkiler

Diğer taraftan 2014 yılı Ocak-Nisan döneminde yabancıdan Türk'e 24 konut satışı gerçekleşirken bu rakam 2015 yılı Ocak-Nisan döneminde yaklaşık yüzde 150 artarak 60 olarak gerçekleşmiştir. Yabancıya konut satışı ülkemizde artarken Antalya ve Manavgat'ta 2015 yılının ilk dört ayında düşüş göstermiştir. Dikkat çeken bir hususta Manavgat açısından konutta yabancı yatırımlar azalırken, konuta ilçemizde yatırım yapan yabancıların da konutlarını satarak Manavgat'tan ayrılmalarıdır. Bu tablo inşaat-emlak sektörünü olumsuz etkileyecektir" diye konuştu.

Antalya'ya gelen turist sayısı yüzde 10,4 azaldı

Konuşmasında turizme de değinen Başkan Boztaş, 2015 yılının ilk 5 ayında Antalya'ya gelen turist sayısında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 10,4 düşüş yaşandığını söyledi. Yılın ilk 5 ayında Alman turist sayısında ise yüzde 13,4 artış yaşandığını belirten Boztaş, Antalya'ya gelen Rus turist sayısında ise yüzde 32,4 düşüş yaşandığını kaydetti. Boztaş şu ifadelerle yer verdi; “Antalya'ya gelen Alman turist sayısı 2014 yılı Ocak-Mayıs döneminde 767 bin 694 iken bu rakam 2015 yılı Ocak-Mayıs döneminde yaklaşık % 13,4 artarak 870 bin 392 olmuştur.

Antalya'ya gelen Rus turist sayısı 2014 yılı Ocak-Mayıs döneminde 802 bin 821 iken bu rakam 2015 yılı Ocak-Mayıs döneminde yaklaşık yüzde 32,4 düşerek 542 bin 446 olmuştur. Türkiye'ye 2015 yılı Ocak-Mayıs döneminde gelen yabancı turist sayısı yaklaşık yüzde 1,2 gerileyerek 2014 yılı Ocak-Mayıs dönemindeki 10 milyon 903 bin 146'dan, 10 milyon 771 bin 645'e düşmüştür”.

Siyasi ve ekonomik istikrar için bir an önce hükümet kurulmalıdır

7 Haziranda gerçekleşen 2015 Milletvekilliği seçiminin ülkeye hayırlı olmasını dileyen Boztaş, katılımın yüksek olduğu seçimde milletin tercihi sonucunda

hiçbir siyasi partinin tek başına hükümeti kuramadığını söyledi.

Türkiye'nin önemli hedefleri olan, siyasi, ekonomik ve sosyal anlamda daima ilerisini hedefleyen büyük bir ülke olduğunun altını çizen Boztaş, “ Ortak bir aklın, anlayışın, uzlaşma kültürünün hakim olduğu bir Türkiye, önüne koyduğu hedefleri yakalama noktasında daha da avantajlı olacaktır.

Hepimiz, bu büyük ve güzel ülkenin kalkınması, refah ve yaşam seviyesinin daha da artması adına üzerimize düşeni yapmalıyız. Meclis Başkanlığı seçiminin ardından hükümet kurma çalışmalarının başlaması ile siyasi partilerin siyasi hırslarından arınıp, asgari müşterekler de anlaşarak tüm konuları ele alıp uzlaşma sağlayarak hükümeti bir an önce kurmaları gerekmektedir.

Ülkemizin menfaati de bunu gerektirmektedir. Ülkemizde hepimizin bildiği gibi 1,5 yılda 3 seçim gerçekleşmiştir. Bu seçimler nedeniyle yeteri kadar siyasi ve ekonomik sorunların çözümü ele alınamamıştır.

Siyasi uzlaşma sağlanarak hükümetin bir an önce kurulması ülkemizde siyaset ve ekonomide çözülmesi gereken konulara dönmesi elzemdir” dedi.





BOZTAŞ, “MANAVGAT'TA TURİZMİN 12 AYA YAYILMASI İÇİN ALTERNATİF TURİZM YATIRIMLARINA ÖNCELİK VERİLMESİ GEREKİYOR”

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, ilçede turizmin 365 güne yayılması için alternatif turizm yatırımlarına öncülük verilmesi gerektiğini, destinasyonun sağlık turizmi yatırımlarına en elverişli yerlerden biri olduğunu kaydetti.

Antalya'ya gelen 12 milyon turistin 4 milyonunu ağırlayan Manavgat'ta Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası(MATSO), ilçede turizmin 7 aydan 12 aya çıkması için bölge destinasyonunda sağlık turizminin yaygınlaşması ve sağlık turizmi yatırımları için rapor hazırlattı. Sağlık turizmi uzmanları, sağlık turizminin dünyada ve ülke genelinde ortalama yıllık yüzde 20'den fazla büyüyen bir alternatif turizm çeşidi olduğunu

söyledi. MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'ta turizmin 365 güne yayılması için ilçede acilen alternatif turizm yatırımlarına öncülük verilmesi gerektiğini, destinasyonun sağlık turizmi yatırımlarına en elverişli yerlerden biri olduğunu kaydetti. Bu sektörün dünyada yıllık ticari hacmi yaklaşık 100 milyar dolar olduğunu ve 20 milyonu aşkın insanın sağlık turizmi amacıyla bir ülkeden başka bir ülkeye seyahat ettiğini belirten





Boztaş, özellikle turizm bölgelerinde turizmin 12 aya yayılması, turizm sektörünün sürdürülebilirliği ve rantabilitesi için en önemli alternatif turizm çeşidi olan sağlık turizminin geliştirilmesinin bir zorunluluk ve fırsat olduğunun altını çizdi.

Boztaş, şunları söyledi: "Ülkemize gelen turistleri ortalama bir hafta kalmakta ve toplamda 700 dolar civarında ödeme yapmaktadırlar. Ancak ülkemize tedavi amaçlı gelen bir yabancı hasta (medikal turist) ortalama 10 gün kalmakta 10 bin dolar, rehabilitasyon amaçlı gelen yabancı hasta ortalama bir ay kalmakta ve 7 bin sadece sağlık kuruluşuna ödeme yapmaktadır. Ayrıca bu yabancı hastalar mutlaka yanlarında en az bir refakatçisi ile gelmekte konaklama ve sağlık dışı diğer harcamaları da 2 -3 bin doları geçmektedir. Kısacası sağlık turistlerinin sayıları az olsa da, ülkeye bıraktıkları döviz miktarı normal turistlere göre 10-15 kat daha fazladır. Dünyada sağlık turizminde ön sıralarda olan ülkelerin aynı zamanda turizm ülkesi olduğunu görmekteyiz." Boztaş, Sağlık turizminde önde gelen ülkelerin ABD, İngiltere, Kosta Rika, Malezya, Tayland, Singapur, Güney Kore, İsrail, Macaristan ve Türkiye olduğunu ifade etti.

Gelecekte Manavgat'ın sağlık turizminde Antalya'da ve Türkiye'de hatta dünyada ayrı bir yeri olacağına inandıklarını belirten Boztaş, sağlık turizmi yatırımlarının turizmin 12 aya yayılarak sosyo-ekonomik istikrarı ve sürekli istihdam sağlanabileceğinin altını çizdi. Turizmin 12 aya yayılmasında Manavgat için en uygun alternatif turizm çeşidinin sağlık turizmi olduğunu savunan Boztaş, yatırımcıların sahil haricinde özellikle Kuzey Manavgat için yeni sağlık turizmi yatırımlarına ve fırsatlarına en uygun destinasyon olduğunu vurguladı.

Manavgat'ın sağlık turizminde tanıtım ve markalaşmanın bu 2 kelimedede saklı olduğunu dile getiren Boztaş, bölgede sağlık turizminin hızlı bir şekilde hayat bulması için yeni sağlık turizmi

destinasyonları oluşturulmasında rehabilitasyon ve yaşlı tatil köyleri için yenilikçi bir yaklaşım ile sahilden uzak doğal güzelliklerin içinde olan yerlerde ve geniş alanlarda kurulmasının hayati öneme sahip olduğunu ifade etti. Böyle bir yatırım için en doğru bölgenin kuzey Manavgat bölgesinde Oymapınar kültür ve turizm geliştirme bölgesi olacağını vurgulayan Boztaş, şunları kaydetti: "Bölgemizde sağlık turizminin hayat bulması için yaşlı tatil köyleri (Ak saçlılar köyü), rehabilitasyon köyleri (Yeniden hayata dönüş merkezleri), sağlık turları, Talosoterapi merkezleri kurulmalı. Manavgat sağlık turizmi açısından değerlendirilirken ve bu alanda yatırım planlanırken tek başına düşünülmemelidir. Bu süreçlerde Antalya ve Akdeniz'in hatta Türkiye'nin tüm zenginlikleri ve fırsatları ile birlikte değerlendirilmesi gerekir. Sağlık turizminin tüm bileşenlerinin entegrasyon içinde yürütülmesi gerekir."

Dünya Turizm Örgütü verilerine göre dünyada sağlık turizminde birinci sırada Fransa, ikinci sırada ABD, üçüncü sırada Çin, dördüncü sırada İspanya, beşinci sırada İtalya, altıncı sırada Türkiye, yedinci sırada İngiltere, sekizinci sırada Almanya, dokuzuncu sırada Malezya ve onuncu sırada Meksika olduğunun altını çizen Boztaş, 2013 yılında 300 bin yabancı hastanın tedavi olduğunu, bunun önümüzdeki 10 yıl içinde 2 milyonu geçeceğini sözlerine ekledi.



9. MANAVGAT KARPUZ FESTİVALİ GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Bu yıl 9.'su gerçekleştirilen Manavgat Karpuz Festivali yoğun ilgi gördü.



Manavgat'ta bulunan birçok kurumun organizasyon komitesinde yer aldığı "9. Manavgat Karpuz Festivali" gerçekleştirildi. Belenobası Mahallesi'nde gerçekleşen Festivale CHP Antalya Milletvekilleri Dr. Niyazi Nefi Kara ve Prof. Dr. Mustafa Akaydın, Manavgat Kaymakamı Emir Osman Bulgurlu, MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, Ziraat Odası Başkanı Rasim Metin, Esnaf ve Sanatkarlar Odası Başkanı HASAN Çelik, Bakkallar Odası Başkanı Abdullah Akça, Gıda Tarım ve Hayvancılık Müdürü Yeşim Demirtaş, siyasiler ve çok sayıda vatandaş katıldı. Antalya Büyükşehir Belediyesi, Manavgat Belediyesi, Ziraat Odası, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile Gıda Tarım ve Hayvancılık Müdürlüğü ve daha birçok kuruluşun da organizasyon komitesinde yer aldığı festivalde 'En İyi Karpuz Yetiştirme Yarışması'nda Belenobası Mahallesi'nden 25 yetiştirici yarışırken, yarışmada birinci olan Hasan Deniz 2 bin, ikinci olan Hasan Sargın bin 500, üçüncü Latif Balkan ise bin karpuz fidesiyle ödüllendirildi. Manavgat'ta bulunan otellerin

dekoratör aşçıları arasında gerçekleştirilen yarışmada birinci olan Ahmet Barış Cengiz, ikinci Yaşar Pekşen ve üçüncü İdris



Demirtaş'a ise para ödülü verildi. Festivalde ayrıca akrobasi kaşık Ekibi ve Kafkas Halk Dansları

Topluluğu gösteriler yaptı. Hasan Kurt ve Ankaralı Ayşe Dinçer'in konser verdiği festivalde, karpuz ağalığını 16 bin 200 lira ile Mustafa Akkuş kazandı.

Boztaş "Ürünlerimizi tanıtarak markalaştırmak istiyoruz."

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'ta yöresel ürünlerimizin tanıtılarak markalaştırılmasını istedikleri belirterek ürünlerin marka değerinin artırılmasında bu tür organizasyonların önemine vurgu yaptı. Boztaş, "Manavgat'ta yöresel ürünlerimizin tanıtılarak markalaştırılmasını istiyoruz. Bu kapsamda ilçemizde yer alan organizasyonlara destek olmaya çalışıyoruz. Bizim de organizasyon komitesinde yer aldığımız, Manavgat'ta bulunan kamu ve sivil toplum kuruluşları tarafından organize edilen 9. Manavgat Karpuz Festivali'ni gerçekleştirdik. Belenobası karpuzu da yetiştirdiği toprak yapısı, kabuk yapısı, uzun süre dayanıklılığı, tadı ve farklı aromasıyla ülkemizin marka değeri haline geldi. Hedefimiz bunu dünyaya taşımak. Manavgat susamında olduğu gibi Belenobası karpuzunun da coğrafi işaretli ürünler arasına alınması için çalışma yapacağız." diye konuştu.





MATSO-BAKA işbirliği ile bölgeye yönelik yapılacak destek projeleri görüşüldü.

Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA) Genel Sekreterliğine atanan Mehmet Sırrı Özen, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ahmet Boztaş'ı makamında ziyaret etti. Ziyareti nedeniyle Özen'e teşekkür eden Başkan Boztaş, Oda faaliyetleri hakkında bilgiler verdi.

İlçenin ekonomik yapısı ve çalışmaları hakkında bilgiler veren Başkan Boztaş, Manavgat ekonomisinin turizm ağırlıklı olduğuna dikkat çekerek, ilçenin geleceği açısından ekonomik faaliyetlerin çeşitlendirilmesi gerektiğini söyledi. Ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmek için yaptıkları çalışmalar konusunda da bilgiler veren Boztaş, BAKA ile birlikte turizme yönelik projelerde ortaklaşa çalıştıklarını söyledi. BAKA Genel Sekreterliği'ne atanan Mehmet Sırrı Özen, BAKA'nın faaliyetleriyle ilgili bilgi vererek kalkınma ajanslarının kalkınmanın yerel hamlelerle gerçekleştirilmesini sağlamak amacıyla kurulduğunu kaydetti. BAKA bünyesinde çok sayıda uzmanın görev yaptığını değerlendiren Özen, yönetimin de devlet, iş dünyası ve halktan temsilcilerin yer aldığı üçlü bir yapıdan oluştuğunu belirtti.

Bölgenin sosyo-ekonomik kalkınmasında Oda, Borsa ve sivil toplum kuruluşlarının önemli olduğunu belirten Özen, BAKA olarak STK'larla birlikte çalışmalar yürüttüklerini ifade etti. Toplantıda BAKA ve MATSO işbirliği ile gerçekleştirilen çalışmalar ile bölgeye yönelik yapılacak destek projelerin ele alındı.



MANAVGAT SÜTÇÜLER BİRLİĞİ TÜRKİYE'NİN EN İYİLERİ ARASINDA



Manavgat Süt Üreticileri Birliği (MASÜB) Başkanı Bilal Ay, 2005 yılında 20 kurucu üye ile kurdukları Birliğin aradan geçen 10 yılda ülkede bulunan 301 Birlik arasında ilk 10'un içerisinde yer aldığını kaydetti.

MASÜB Başkanı Bilal Ay, 2004 yılında çıkan Tarım Üretici Birliği Yasası'nın ardından 2005 yılında 20 kurucu üyeyle Birliklerini kurduklarını belirterek 10 yılda bin 500 üyeye ulaştıklarını söyledi. Verdikleri hizmet ile Türkiye'de bulunan 301 Birlik arasında ilk 10'un arasında yer aldıklarını ifade eden Başkan Ay, üyelere her geçen gün daha kaliteli hizmet verebilmek için çaba gösterdiklerini kaydetti.

İlk kuruldukları yıllarda sıkıntılar çektiklerini anlatan Başkan Ay; "2004 yılında çıkan Tarım Üretici Birliği Yasası'nın ardından 2005 yılında birliğimizi kurduk. İlçemizde Birliğimizle birlikte farklı sektörler 5 Birlik kurulmuştu. Şu anda bizim dışımızda sadece bir Birlik kaldı. 20 kurucu üyeyle kurulan Birliğimizin bugün üye sayısı Bin 500'e ulaşmıştır. Merkez Birliğimize kurulduğumuz ilk yıllardan itibaren üye olduk 2006 yılından itibaren üyelerimizi bütün desteklerden yararlandırdık. Birliğimize bağlı iktisadi işletme kurup, üyelerimizin sütlerini alarak büyük işletmelere satışını gerçekleştiriyoruz. Türkiye'de ilçeler arasında kurulduğu yıldan itibaren düzenli bir şekilde üyelerinin sütünü alıp pazarlayan ve zamanında ödemesini yapan ender birliklerden biriyiz" dedi.



İlçede sütleri 3 merkezde topluyoruz.

İlçede 3 farklı noktada süt toplama merkezi kurduklarına değinen Ay, sütün toplanması kadar toplandıktan sonra muhafazasının da önemli olduğunu vurguladı. Manavgat'ta günlük ortalama 35-40 ton civarında süt topladıklarını anlatan Ay, "Toplanan sütlerin muhafazasına özel önem veriyoruz. Bu kapsamda Manavgat'ta 3 noktada birliğimize bağlı süt toplama merkezi kurduk. Taşağıl'da 13 tonluk, Yeniköy'de 12 tonluk ve Aşağı Işıklar mahallemizde 8 tonluk olmak üzere 3 ayrı nokta da üreticilerimizin sütlerini sabah ve akşam olmak üzere günde 2 defa topluyoruz. Sonra Süt Birliği'ne bağlı analiz laboratuvarlarında bu sütlerin analizleri ve antibiyotik testleri

yapılıyor" diye konuştu.

Merkezde sütün her türlü analizi yapılıyor.

Sütlerin toplanmasının ardından tüm analizlerin yapıldığını kaydeden Başkan Ay, "merkezlerimizde sütlerin her türlü analizlerini yapıyoruz. Uzmanlarımız sürekli olarak sütün yağını, kuru maddesini, antibiyotik



ve asit derecesini ölçererek bozuk olup olmadığına dair testten geçiriyor. Ölçüm yaptığımız sütlerde antibiyotik çıkarsa sütü imha ediyoruz. Bir köyden gelen sütte antibiyotik çıktıysa sütün tamamını imha ediyoruz. Ertesi gün o köydeki süt üreticilerinin tamamında tarama yapılıyor. Antibiyotikli sütün nerden geldiği çözülerek önlemler alınıyor” dedi.

Antibiyotikli sütün zararları konusunda sürekli uyarıda bulunuyoruz

Antibiyotikli süt konusunda üreticileri çeşitli yollarla uyardıklarını anlatan Başkan Ay, bu konuda broşürler hazırlatarak köylerimize ve üreticilerimize yönelik ciddi çalışmalar yapıyoruz. Antibiyotikli sütün etkileri ve zararları konusunda uyarıcı broşürler hazırlatarak araba, traktör, süt kovaları ve köy kahvelerine yönelik çalışmalar gerçekleştirdik. Antibiyotik süt analizlerine ayda yaklaşık olarak 5-6 bin lira para harcıyoruz. Bu konuda kitler vasıtasıyla ölçüm yapıyoruz. Gayemiz toplanan sütte bakteri oluşumunu engelleyerek en sağlıklı şekilde süt ve süt mamülleri dönüşümünü

sağlamaktır.”

Süt kalitesini artırmak için sürekli çalışıyoruz

“Kurduğumuz süt tankları ve sürekli yaptığımız analizler sayesinde Manavgat'ta toplanan sütün kalite oranı arttı. Birliğimiz öncesinde sütlerde bu kadar detaylı analizler yapılmazken sütün kalitesi daha düşüktü. Bu analizler yapılmadan önce sütümüz sadece ilçemizde yerel işletmelerde kalıyordu. Geldiğimiz noktada ise sütümüz ilçemizdeki işletmelere yettiği gibi komşu ilçelere ve Konya'daki büyük firmalara haftada 3 gün süt veriyoruz. Süt kalitesini daha da arttırmak amacıyla çaba göstermeye devam ediyoruz. Konya'da sütümüzü sattığımız fabrikalar süt kalitesinin 3 yılda 10 puan arttığını belirtiyor. Süt toplayan araçlarımıza takip sistemiyle çalışıyor. Süt kalitesinin yüksek olması için erken toplanıp bir an önce tanklara boşaltılarak soğutulmasına önem veriyoruz. Topladığımız sütün yüzde 40'ını ilçemizdeki mandıralara verirken, yüzde 60'lık kısmını ise komşu ilçeler ve Konya'daki fabrikalara satıyoruz” diye konuştu.

Birliğimiz aracılığı ile ilçemizdeki süt üreticilerine 2 milyon TL süt desteği veriliyor

Manavgat Süt Üreticileri Birliği aracılığı ile ilçede bulunan üreticilere yılda 2 milyon lira süt desteği verildiğini söyleyen Başkan Ay, Birliğin üreticilere desteklerinin yanı sıra, sütü pazarlama ve süt fiyatını belirme konusunda önem bir rol üstlendiğini belirtti. Ay, kurum olarak gelişimlerine katkı sağlayan üyelerine, Manavgat halkına ve işletmelere teşekkür etti.



33 SORUDA GLOKOM



Her yıl olduğu gibi bu yıl da mart ayının ikinci haftası Dünya Glokom Haftası olarak kutlandı. Tüm dünyada glokom konusunda uzman göz hekimleri ve glokom dernekleri insanların bu konuda bilinçlenmesi için çeşitli organizasyonlar düzenleniyor. Konferanslar, paneller, tarama programlarıyla görmeyi sinsice kemiren hastalıklarla mücadele etmenin yolları anlatılıyor, mümkün olduğunca çok hastayı erken dönemde yakalamak için çabılıyor. Biz de Özel TOBB ETÜ Hastanesi olarak 33 soruda glokomu anlatalım, TOBB Ekonomik Forum Dergisi okuyucularını bu konuda aydınlatalım istedik. İşte geliyor!!

1) Glokom nedir?

Glokom görme sinirinin dejeneratif bir hastalığıdır. Halk arasında karasu adıyla da bilinir.

2) Göz tansiyonu nedir?

Göz tansiyonu ya da daha doğru deyişle göz içi

basıncı, göz içindeki sıvıların göz cidarına uyguladığı basınçtır. Gözü şişkin tutarak görme fonksiyonunun devamını sağlar. Bir futbol topunu şişkin tutan hava gibi...

3) Göz tansiyonuyla glokom aynı şey midir?

Halk arasında zaman zaman glokoma göz tansiyonu dense de, bu ikisi kesinlikle aynı şey değildir. Her göz için bir göz içi basıncı(tansiyonu) değeri vardır. Oysa glokom bir görme sınırı hastalığıdır.

4) Glokomla göz tansiyonunun bir bağlantısı var mıdır?

Yüksek göz içi basıncı glokom için bir risk faktörüdür. Bir başka deyişle göz içi basıncı yüksek bir kişinin glokomlu olma ihtimali, göz içi basıncı normal ya da düşük bir kişinin glokomlu olma ihtimalinden çok daha fazladır.

5) Göz içi basıncı normal iken glokom görülebilir mi?

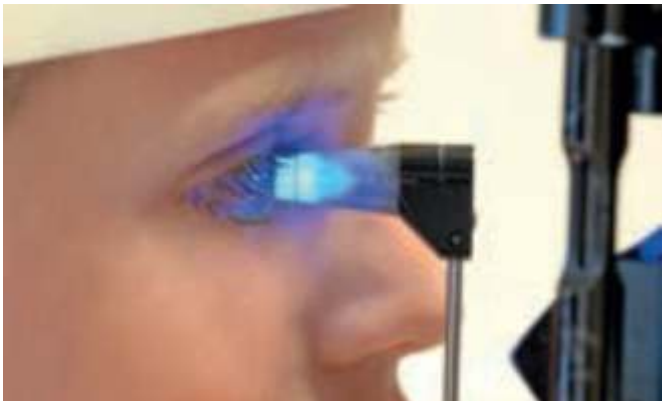
Elbette. Yüksek basınç sadece bir risk faktörüdür. Esas olan görme sinirindeki harabiyettir.

6) İnsan glokomu olduğunu anlayabilir mi?

Hasta, kabaca glokomun başlangıcından itibaren 10-15 yıl glokomu olduğunu anlayamaz. Ancak bundan sonra görme bozukluğu ortaya çıkar; böylece anlaşılabilir.

7) Hastaların görme bozukluğundan başka yakınması olmaz mı?

Göz içi basıncı çok yüksek olursa hafif baş ağrısı, gözde dolgunluk hissi, yakın gözlüğü numarasının hızlı ilerlemesi gibi yakınmalar gözlenebilir. Ama genellikle glokomun ilk 10 yılında göz içi basıncı 25 mm Hg'nin



altındadır ve bu basınçlarda, sayılan belirtilerin hiç biri görülmez.

8) Bütün glokomlar göz içi basıncı yüksekliğiyle mi seyrederek?

Hayır. Glokomların yaklaşık 1/6'sında göz içi basıncı normal sınırlardadır. Bu glokom türü "normotansif glokom" ya da "düşük basınçlı glokom" olarak adlandırılır.

9) Göz içi basıncı yüksek her hasta glokomlu mudur?

Hayır. Yüksek basınç yine yaklaşık 1/6 oranında "Oküler Hipertansiyon" adıyla bilinen ve görme sinirinin ya da görmenin hiç bir zaman etkilenmediği bir tabloya bağlıdır. Ama bu kararı verebilmek için görme sinirinin yapısal özelliklerini ve görme fonksiyonunu 10 yıl boyunca izlemek ve herhangi bir değişiklik/bozulma olmadığını saptamak gereklidir.

10) Tüm glokomlar benzer bir seyir mi gösterir?

Glokomların %90'ını oluşturan "primer açık açılı glokom" böyle sessiz ve sinsi bir seyir gösterir ve ilk yıllarında hiçbir belirti vermez. Bu yönüyle alzheimer ve parkinson gibi diğer dejeneratif sinir hastalıklarına benzer. Ama bunun dışındaki, kapalı açılı dediğimiz çok yüksek basınçla seyreden glokomlar, çocukluk çağı glokomları ve başka göz hastalıklarıyla birlikte seyreden glokomlar daha alevli seyrederek. Genelde tanıda geç kalınması problemi, glokomluların çoğunluğunu oluşturan primer açık açılı glokom için söz konusudur.

11) Glokom en çok hangi yaşlarda görülür?

Glokom orta ve ileri yaş hastalığıdır, glokom hastalarının %90'ından fazlası 40 yaş üzerindedir. Ama gençlerde hatta yeni doğanlarda bile görülebilir.

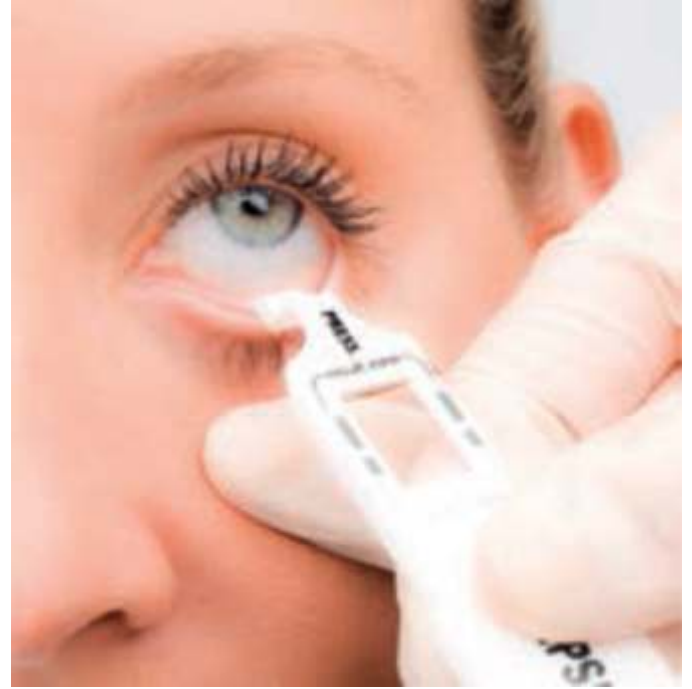
Görülme sıklığı yaşla birlikte artar, ileri yaşlarda %10'a yaklaşır.

12) Glokom tek gözde mi, iki gözde mi görülür?

Primer glokom genellikle her iki gözü birlikte tutan bir hastalıktır, ama tutulum iki gözde eşit ağırlıkta olmaz. Bir glokom hastası tek gözünde görmesinin yarısını kaybetmişken diğer gözü tam görüyor olabilir.

13) Glokom körlüğe yol açar mı?

Evet. Hastalığın başlangıç yıllarında görmeye ilgili hiçbir



yakınma yokken, 8-10 yıl sonra hastalar görme alanlarının daraldığını fark etmeye başlar. Bazen bu durum daralmış görme alanı yüzünden farkedilmeyen bir arabanın çarpması gibi dramatik bir şekilde ortaya çıkabilir. Sonraki yıllarda santral görme de azalmaya başlar. Tedavi edilmemiş glokomda, hastaların yarısı 15'inci yılda bir gözlerinde, yaklaşık 20'inci yılda da her iki gözlerinde görmelerini kaybeder.

14) Glokomun halk sağlığı boyutu nedir?

Uluslararası Glokom Topluluğu'nun verilerine göre bugün dünya üzerinde 70 milyon glokomlu insan olduğu ve bunların yaklaşık 6,5 milyonunun her iki gözünün de kör olduğu tahmin edilmekte.

15) Glokom tedavi edilebilir mi?



Glokom hastalığının tanısı, seyrini tamamlamadan önce konur ve tedaviye başlanırsa hastalığın ilerlemesi durdurulmuş ya da yavaşlatılmış olur. Ancak kaybedilmiş olan görme fonksiyonu hiçbir zaman geriye dönmez.

16) Glokomda neyi tedavi ederiz?

Glokom hastalarında aslında yaptığımız şey, risk faktörlerini ortadan kaldırmaya çalışmaktır. Göz içi basıncını ve yaşam tarzıyla ilgili bazı olumsuz faktörleri ortadan kaldırebiliriz. Hastanın tedaviye ve takiplerine uyması başarılı bir tedavinin olmazsa olmazıdır.

17) Glokomun şeker hastalığı ve hipertansiyon gibi hastalıklarla benzerliği var mı?

Her ikisiyle de, kronik ve ömür boyu tedavi gerektiren bir hastalık olduğu için büyük benzerlikleri var. Aslında bu iki hastalıkta da biz hastalığı değil risk faktörünü hedef alırız. Sonuçları çoğu kez ortadan kaldıramayız, ama daha ileri boyutlara ulaşmasını engellemeye çalışırız.

18) Glokomun bu hastalıklarla birlikteliği olabilir mi?

Glokomun metabolik sendrom denilen, hipertansiyon, diabetes ve obesiteyle seyreden tabloyla birlikteliği gösterilmiştir.

19) Bunlardan başka glokoma yatkınlığa yol açan hastalık var mı?

Başta myopi ve göz travmaları olmak üzere pek çok

göz hastalığında glokoma yatkınlık izlenir.

Hipermetroplar ise açılı kapanması glokomuna yatkındır. Bazı sistemik hastalıklar ve ilaçlar da glokoma yol açabilir.

20) Glokomda genetik geçişten söz edilebilir mi?

Bire bir geçişten değil, ama yatkınlıktan söz edilebilir. Birinci derece yakınlarından birinde glokom olan bireyler, bu genetik yükü taşımayanlardan 10 kat daha yüksek olasılıkla glokoma yakalanabilir.

21) Sigara kullanımıyla glokomun bağlantısı var mıdır?

Sigaranın glokoma yol açtığı gösterilememiştir ancak sigara içenlerde glokomun daha hızlı ilerlediği bilinmektedir. Bu nedenle glokom tanısı almış bireylerin sigarayı bırakmaları tedaviye yardımcı kabul edilir.

22) Besin desteklerinin glokom tedavisinde yeri var mıdır?

Pekçok popüler besin desteği ve antioksidan maddenin glokom seyrinde etkinliği araştırılmıştır. Koenzim Q-10 ile pozitif sonuçlar elde edilmiştir. Ginkgo ekstresi, yaban mersini, omega 3 gibi başka antioksidanların da yardımcı olabileceğini iddia eden çalışmalar var. Ancak bunlardan hiçbirinin göz içi basıncının düşürülmesinin yerini alamayacağı unutulmamalı.

23) Göz tansiyonu ölçümü glokom tanısı koydurur mu?

Göz içi basıncının ya da daha çok bilinen adıyla göz tansiyonunun ölçümü standart göz muayenesinin bir parçasıdır, ama glokom tanısı koymaya yeterli değildir. Yüksek olması halinde göz dibi muayenesiyle birlikte, ancak glokom şüphesi oluşturur. 40 yaşını geçen her hasta göz muayenesi esnasında göz dibi muayenesi ve göz içi basıncı ölçümü yapıldığından emin olmalıdır.

24) Glokom tanısı için hangi testler yapılır?

Glokom tanısı görme sinirinin fonksiyonunu ve görünümünü objektif olarak değerlendiren testlerle konur. Bunlar arasında göz dibi muayenesi, görme alanı testleri, görme siniri ve ağ tabakanın (retina) yapısal analizleri sayılabilir. Bu son testler bize objektif dökümantasyon ve önceki durumla karşılaştırma olanağı verdiği için takipte özellikle önemlidirler.

25) Glokom nasıl tedavi edilir?

Göz damlaları, laser uygulaması ve bazı durumlarda cerrahi glokomun belli başlı tedavi yöntemlerini oluşturur. Ancak bu üçtedavi yönteminin hangisi seçilmiş olursa olsun, hasta sürekli kontrol altında tutulmalı.

26) Glokom ilaçla tedavi edilir mi?

Çeşitli göz damlaları glokom tedavisi için günlük 1-3 dozda kullanılır. Kontrolü güç hastalarda 2, 3, hatta bazen 4 ayı ilacın kullanılması gerekebilir. Glokomu olan bir hastanın ömür boyunca her gün damlalarını kullanması gerekir. Diğer kronik hastalıkların tersine, düzensiz ilaç kullanımında erken dönemde hastayı rahatsız edecek bir yakınma oluşmaz. Hipertansiyonlu



bir hasta tansiyon ilacını almadığında başı ağrır, burnu kanar ya da diabeti olan hasta ilaç almayınca şekeri yükselir ve hasta bunu hisseder. Glokomda bunlar olmaz; sadece sinsi ve yavaş bir biçimde görme fonksiyonu kaybedilir. Bu yüzde glokom hastalarında tedaviye uyum(komplians) son derece önem taşır.

27) **Glokom ilaçlarının yan etkisi var mıdır?**

Bazılarının sadece gözde, bazılarının solunum-dolaşım sisteminde yan etkileri var. Glokom ilaçları bazı durumlarda kullanılamaz. Örneğin solunum sisteminde problem olan (astım, bronşit gibi) bir hastada bazı ilaçlar kullanılamaz. Yine bir grup ilaç renkli gözlü hastalarda, pek çok glokom ilacı hamile ve emzirenlerde kullanılamaz.

28) **Laser tedavisi nasıl bir tedavidir, ne işe yarar?**

Glokomda laserle tedavi, hastanın günlük aktivitesini etkilemeyecek, yan etkisi olmayan, ilaçların tersine kronik hastalık psikolojisi yaratmayan, ama buna rağmen göz içi basıncını güvenli biçimde düşüren bir yöntem arayışının sonucudur. Hiç bir yan etkisi ya da göze zararı olmaz. Poliklinik ortamında, dakikalar içinde yapılan bir işlemdir.

29) **Glokom tedavisinde hangi laser kullanılır?**

Göz hastalıklarının tedavisinde kullanılan pek çok laser tipi var. Myopi tedavisinde kullanılan laserle şeker hastalarının tedavisinde kullanılan laser aynı değil. Benzer şekilde katarakt ameliyatlarında, katarakt ameliyatından sonraki arka kapsül kesafetinin giderilmesinde, prematur bebeklerin retina tedavisinde, akut açı kapanmasında kullanılan laserler de farklı farklı. Primer açık açılı glokomda son yıllarda kullanılan laser 2001 yılında FDA onayı alınmış ve 2005 ten sonra tüm dünyada yaygınlaşmış 532 nm dalga boylu Q-switched FD Nd:YAG laserdir. Yapılan işleme Selektif Laser Trabeküloplastisi(SLT) adı verilir. 2000 yılına kadar kullanılan laser tedavisine (ALT) en büyük üstünlüğü, ön kamara açısında hiç bir hasara yol açmaması ve bu yüzden de tekrarlara izin vermesidir. ALT de argon laser kullanılırdı. Bu laser hem dalga boyu hem de kullanılan enerji ve etki mekanizması bakımından tümüyle farklı bir laserdir.

30) **Laserle tedavi olan hasta ömür boyu ilaç kullanmaktan kurtulabilir mi?**

Glokomun laserle tedavisi, glokoma yol açan mekanizmada geçici bir düzelme sağlar. Bir drenaj sistemindeki tıkanıklığın giderilmesi gibi, ama tıkanıklığa yol açan yapısal bozukluklar devam ettiği için, laserin de etkisi geçicidir. Beş yılsonunda hastaların %40-50 sinde yeniden laser yapılması gerekir. Bu süre içinde de takipler devam etmelidir. Laser, hastaları her gün ilaç kullanmaktan ve ilaç yan etkilerinden kurtarır, ama takiplerden kurtarmaz!

31) **Glokomun cerrahi tedavisi hangi durumlarda kullanılır?**

Laser ve ilaç uygulaması göz içi basıncını güvenli

seviyelere düşüremediyse cerrahikacınilmaz olur. Ancak etkili ilaçlar ve laserler sayesinde glokom cerrahisi uygulamaları sayısı her geçen yıl azalmakta. ABD istatistiklerine göre, 2014'te glokom ameliyatlarının sayısı 1995'tekine göre 20 kat, 2005'tekine göre 11 kat azalmış durumda.

32) **Glokom tedavi edilmesine rağmen körlüğe neden olur mu?**

Daha önce tedavi edilmeyen glokomun yaklaşık 20 yılda her iki gözde de körlüğe neden olduğunu söyledik. Erken tanı almış ve tedavi edilmekte olan glokom genellikle ömür boyu kişinin kendi işlerini yapacak kadar görmesine izin verir. Gelişmiş ülkelerde glokoma bağlı körlüklerin sayısı azalmakta, ancak glokom tanısının geç konduğu gelişmekte olan dünyada glokomun körlüğe yol açma oranı 20 yıldır değişmemiştir.

33) **Glokomun erken tanısı için ne yapmamız gerekir?**

Belirti vermeyen bir hastalık olması yüzünden, erken tanı için rutin taramalar şart. Gözlük kullanmakta olan hastalar bir şekilde rutin takipte olduklarından bu anlamda şanslıdır. Ancak glokom taramalarını birinci halkada yakınlarında glokom olanlar ve 40 yaş üstü popülasyon olmak üzere, tüm topluma yaymak gerekir.

Bunları biliyor musunuz?

- * **Glokomun körlüğe yol açan bir hastalık olduğunu,**
- * **Erken tanı konduğunda görme kaybından kaçınılabileceğini,**
- * **Yakınlarınızda glokom varsa bir an önce göz hekimine başvurmanız gerektiğini,**
- * **Sizin glokomunuz varsa bunu yakınlarınızla; özellikle kardeşleriniz ve çocuklarınızla paylaşmanız gerektiğini,**
- * **Her göz muayenesinde olası bir glokomu atlama için göz içi basıncı ölçümünün ve göz dibi muayenesinin yapılması gerektiğini,**
- * **Glokomlu her hastada göz tansiyonunun yüksek olmasının gerekmediğini,**
- * **Glokom takibinin glokom uzmanlarınca yapılması gerektiğini biliyor musunuz?**



MANAVGAT VE MANAVGATLI'YA YATIRIM

Süleyman DEMİRKAN

Radyo ve Televizyon Üst Kurulu (RTÜK) Üyesi

“En büyük yatırım, insana yapılan yatırımdır” derler. Elli küsur yıllık yaşam deneyimim, gördüklerim, yaşadıklarım; bana bu sözün doğruluğunu ve önemini her aşamada gösterdi. Aile, okul, çevre ile diğer ilişki, iletişim ve etkilenmeler; bireyin eğitimi, gelişmesi ve olgunlaşmasını sağlayan, meslek edinmesini ve toplumun üretken/etkin bir üyesi olmasını sağlayan ortamlar...

Bunun için, bireylerin çocukluklarından itibaren, zamanı iyi kullanmayı belli bir disiplin içinde refleks haline getirmeleri kanımca çok önemli bir faktör. Artık, insanlığa sunduğu sınırsız olanakları ile bir dünya kenti olan Manavgat'ta yaşayan hemşerilerim, bu çerçevede çocuklarının iyi

yetişmesi için kuşkusuz ellerinden gelen çabayı, özveriyle gösteriyorlar. Elbette, bu konuda çitanın sürekli yükseltilmesi de gerekiyor. Bu hedefe yaklaşmak için de, hep beraber daha sistemli, daha dayanışmacı bir anlayışla durum tespiti yapıp, ihtiyaçları ve gelecek trendlerini öngörmek, ardından planlar, projeler yapıp hayata geçirmek gerekiyor.

Manavgat, sürekli göç alan, hızla büyüyen kozmopolit bir yerleşim merkezi kimliğinde. Kökten Manavgatlılar yanında, sayıları hızla artan önce konuk, sonra kalıcılaşan Manavgatlılar, yani yeni hemşerilerimiz var. Yerlisi, göçebesi ile kaynaşmaktan başka çaremiz yok. Manavgat'ın özellikle turizm ve hizmet sektörüne endeksli olarak iş

potansiyeli yüksek görülse de, bir o kadar da işsizlik oranı yüksek. Özellikle de genç işsizlik... Genç işsizliği azaltmak için, eğitim ve beceri ve meslek sahibi olmak önem kazanıyor. Bu kalifiye, uzmanlaşmış, yetkinleşmiş, donanımlı işgücü demek. Bunun için, üniversite eğitimi yanında, mutlaka meslek okullarının, uzmanlık ve beceri kurslarının yaygınlaştırılması ve kurumsallaştırılması gerekiyor. Yeterli becerisi olmayan üniversite mezunu işsizler, bütün ülkemizde olduğu gibi, Manavgatımızın da en önemli sorunları arasında bulunuyor.

Bunun bir nedeni eğitim ile üretim arasındaki kopukluk ise, bir başka önemli nedeni de eğitim planlamasının ihtiyaçlara ve üretime göre planlanmamasından kaynaklanıyor. Sözünü ettiğim planlama, katı devletçi ve merkezi bir planlama değil elbette... Bu planlama, başta zaman ve kaynak olmak üzere, her türlü savurganlığa karşı, ihtiyaçlar doğrultusunda disiplini, başarmayı, üretmeyi ve verimliliği esas alan bir anlayışı ifade ediyor... Manavgat'ta bu alandaki boşluğu doldurmak için, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası'nın (MATSO) kurumsal yapısı, birikimi ve deneyimi umut veriyor. Manavgat Sanayici ve İşadamları Derneği (MASİAD) Başkanı iken, MATSO'nun başkanlığını



abilerinden devralan Sayın Ahmet BOZTAŞ; değerli, sevimli, azimli, çalışkan, becerikli nitelikleri ile Manavgat'ın bir öncüsü, rol modeli konumunda...

Çalışmayı, başarmayı, her an ufkunu ve ilişkilerini geliştirerek bunu bir "Manavgat Sevdası" ile yoğuran BOZTAŞ'ı tanıdığımdan bu yana gıpta ve kıvançla izliyorum. "Şeytan tüyü var" denilecek kadar tılsımlı, partiler üstü bir konuma yükselen Değerli Başkan, kendini Manavgat'ın tanıtımına, Manavgat değerleri ve üretiminin markalaşmasına adanmış görünüyor. Başkan Ahmet BOZTAŞ örneği ile bilhassa çocuk ve gençlere bir çağrım var:

"Sevgili çocuklar, değerli gençler, bütün Manavgatlılar, şu anki konumunuz ve şartlarınız ne olursa olsun, umutsuzluğa kapılmayın! Okuyun, çalışın, zorluklar karşısında yılmayın, koşullarınızı zorlayın, asla mevcut olanla yetinmeyin"

Eğitiminizi asla ihmal etmeyin, imkanlarınız ölçüsünde tamamlayın. Ancak, bu yetmiyor. Arkadaşlarınızla, öğretmenlerinizle, çevrenizle ilişkinizi geliştirin. Bulduğunuz ortama entegre olun, fakat kendinize ve o ortama dışarıdan bakma yeteneğinizi de kaybetmeyin. "İş yok, işsizlik oranı yüksek" deyip karamsarlığa kapılmak yerine, beceri ve donanımlarınızı her fırsatta ve çok geç olmadan geliştirin, tamamlayın. Hayata hazır hale gelin. İyi, güven veren insan olun.

Bu durumda, başlangıçta çaldığınız kimi kapılar size kapanabilir, ülkemizin adaletsiz koşullarında, sizin kadar emek vermediği ve belki de sizin kadar bilgili ve donanımlı olmadığı halde "torpili, tavassutu" olan başkaları sizin önünüze geçebilir. Ama hazırsanız ve

mücadeleyi bırakmaz, özgüveninizi kaybetmezsiniz; inanınız, size belki de çok daha güzel bir kapı açılacaktır. Bu hazı yaşamamız kaçınılmaz olacaktır. Etrafınıza bakın. Mahallenize, ilçenize, ilinize, ülkenize, hatta "evrensel bir köy" haline gelen dünyada öne çıkan başarmış örnekler bir bakın. Kendinize örnek alacağınız, moral bulup umutsuzluk bulutlarını dağıtacağınız çok sayıda örnek göreceksiniz. Bunun için de, sürekli okumak, araştırmak, öğrenmek, iletişim olanaklarını fırsata çevirmek gerekiyor."

Bir dileğim de MATSO gibi, kurumsal olanakları olan sivil kuruluşlara: "Evde, köyde, mahallede, kahvede, kafede işsiz vakit geçiren, biraz da umutsuzluğa kapılmış bulunan gençlere ve insanlara daha fazla sahip çıkma yollarını bulmalı ve projelendirerek ortaya koymalısınız. Gençler ve aileleri ile iletişim kurarak, onları sıkılmayacakları, moral bulup özgüven kazanacakları albenili ortamlarda buluşturmalı, sosyalleşmelerini, ihtiyaç olan çeşitli alanlarda beceri kazanmalarını sağlamalısınız.

Entelektüel birikimlerini artırmaları için, onların da soru sormaları ve etkin katılımları ile kendilerini ifade edebilecekleri iklimi sağlamalısınız. Bunun için, kahvelerde oyun oynayan öğretmenler, hukukçular, mühendisler vs imeceye çağrılabilir, çeşitli özel/resmi kuruluşlarla işbirliği yapılabilir. Girişimcilik eğitimi verilebilir; kendi başına iş yapma, işini kurma yolları gösterilebilir. Yabancı dil kursları düzenlenebilir. Sizler başarısınız..." Bana yazı teklifinde bulunarak, bu görüşlerimi ifade etme fırsatı tanıyan MATSO Başkanı Sayın Boztaş ile çalışma arkadaşlarına teşekkür eder, saygılarımı sunarım.





Trend: Manavgat'ta Eko-Butik Turizm ve Kruvaziyer Hinterland

Prof. Dr. İsmet BALIK

Ordu Üniversitesi Deniz Bilimleri Fakültesi Dekanı



Trend kelimesini eğilim kelimesiyle ifade ettiğimizde o kadar can alıcı olmamakta. Ayrıca, değişim, gelişim ve yeniliğin en öncü sektörleri bilişim ve eğlence sektörleridir. Bu nedenle de bu sözcüğü seçtim.

Evet, başlıkta belirttiğimiz gibi, turizm sektörü toplumu diğer sektörlerle göre, daha önde takip etmektedir. Aslında turizmde bir çok açıdan yeni trendler/ eğilimler bulunmaktadır.

Zira insanlar her yıl aynı şeyi yapmaktan sıkılmakta ve sıra dışı egzotik uğraşlar ve eğlenceler aramaya başlamaktadırlar. Bunun yolu da plaj, havuz ve deniz şablonu bağımlılığından kurtulmaktan geçmektedir. Dolayısıyla, artık SALT deniz, plaj

veya havuz konseptli turizm sıradan olmaya başlamıştır.

Nedir Bu Trendler/Eğilimler:

- Coğrafi Trendler/Eğilimler
- Eğlence Trendleri/Eğilimleri
- Konaklama Yapıları Trendleri ve İşletmecilik Trendleri

Bunları teker teker ele almak istiyorum.

1. Coğrafi Trendler: İç Bölgelere Eğilim

Küresel olarak baktığımızda, dünyadaki yeni turizm eğilimleri, ekvatorial bölgelerden tropikal bölgelere doğrudur. Tatil ve deniz turizminden gezi ve outdoor turizmüne doğrudur. Bu günün tropikal bölgelerine olan turizm hareketi, yarın için (gelecek yarım

yüzyıl için) kutup bölgelerine doğru yönelecektir.

Ulusal olarak baktığımızda, kıyı boylarından dağlık bölgelere doğru bir turizm eğilimi başlamıştır. Bu eğilimde son on yılda Türkiye'de yol altyapısına yapılan yatırımın da rolü büyüktür. Ne var ki insanların eğilim hızı ile Türkiye sahillerinin iç kesimlere olan yol altyapısı birbiriyle örtüşmemektedir.

Yerel ve merkezi yöneticiler, iç alanlara/hinterlanda uzanan yolları iyileştirmekte geç kalmamalıdır.

Bu konuda insanların beklentileri ile yol ve turizm altyapısı birbiriyle örtüşmediği takdirde, turizm alışkanlıkları coğrafi bağlamda **başka bölgelere kayacaktır.**

2. Eğlence Trendleri

Bu alt konu başlı başına bir yazı konusu olduğundan bu bahiste doğrudan geçmek istiyorum.

3. Konaklama Yapıları İşletmecilik Türleri ve Eko Turizme Yönelik Eğilim

Normal şartlarda konaklama yapıları olarak devasa turizm kompleksleri eğilimi ekonomik olması nedeni ve "her şey dahil sistemi"nin de etkisiyle hala sürmekte olsa bile, **paralı kesimin ya da gelir seviyesi yüksek insanların bu tür kitlesel mekanlardan ya da tatilin ve eğlencenin kitlesel olarak tüketildiği alanlardan sıkıldığını**

kaçmakta olduklarını gözlemlemekteyiz. Bu nedenle artık devasa turizm yapılarındansa butik otel tarzı eko turizm işletmelerinin artan oranlı olarak tercih edilmekte olduğunu söyleyebiliriz. Kitlelerin **azmanlaşmış tüketim dalgalarından ürken orta gelirli seçkin kesim de yine eko turizm tarzı butik otelleri tercih etmektedir.** Zira gerek en üst düzey nüfus kitlesi, gerek seçkin içerikli orta gelirli nüfus kitlesi yığınsal tüketim alanlarından gittikçe kaçmakta ve kendi talepleri eğilimleri veya zevklerine göre tatil yapacakları turizm konseptlerini tercih etmektedirler.

İşte bu eğilim için en uygun çözüm eko turizm kapsamındaki butik otellerdir.

Manavgat Açısından Öncelikler!

1. Sahil bandındaki hinterlanda uygun, bünyesinde marinada yer alacak bir kruvaziyer limanına ihtiyaç var,
2. Sahil bandından iç kesimlere doğru turizme yönelik değer taşıyan mekanlara ulaşım için yol altyapısının bir an önce iyileştirilmesi gerekmekte,
3. Uygun Köy veya Yayla Evlerinin eko turizm konseptine göre restore edilmesi veya yeni köy/yayla evi tarzı "EKO, BUTİK, EV SALKIMLARI" tarzında olan turizm işletmelerinin artırılması gerekmektedir.
4. Bölgenin ikili iklim potansiyeli önemlidir. Uzun yaz ayları boyunca sahil bandında deniz turizmi yapılırken, toros zirvelerine doğru yayla turizminin yapılabilir olması bölge halkına yüce yaratıcının bir lütfudur. Hatta Toroslar'da yapılacak kayak merkezleri kış turizminin de bölgede gelişmesine önemli katkılar sağlayacaktır.
5. Manavgat ve Oymapınar barajları ile yeni oluşan Naras Barajı ve çevresi turizm açısından bölgemiz için çok önemli bir potansiyeldir. Pek tabii ki bunlar halkımızın da çok

iyi bildiği hususlardır. Ancak, bu potansiyelde yararlanmak adına gerekenleri yapıldı mı ya da yapılıyor mu? Özellikle Oymapınar ve Manavgat Baraj göllerinin sergilemiş olduğu görseelliğin teleferik, seyir terasları, yamaç paraşütü, foto-safari gibi aktiviteler için gerekli alt yapıların oluşturulması adına ne yapıldı? Su sporları, doğa severler için yürüyüş parkurları, bisiklet yolları oluşturulmuş mudur? Golf turizmi için bir girişim var mıdır? Yıllardır alternatif turizm bölgesi olarak dillendirilmesine rağmen bu anlamda ciddi bir yatırım maalesef bu güne kadar gerçekleştirilmemiştir. Bölge turizminde çeşitliliğin artırılması adına yukarıda zikredilen hususların uygulamaya sokulması için daha fazla zaman kaybedilmemelidir.

6. Manavgat nehri ve şelalelerin de hak ettiği şekilde turizme kazandırılabilirdiğimiz maalesef söylenemez. Bu anlamda da geleneksel işletmeciliğin dışında farklı uygulamalar içine girmeliyiz. Bilhassa nehrin sağında ve solunda adeta çift sıra dizilmiş tur teknelerinin, hızla akan soğuk mavi suların yaratmış olduğu güzelliği engellemesine izin vermemeliyiz. Bunun içinde yukarıda bahsettiğim gibi tur teknelerin barınabileceği ve her türlü gereksinimlerini giderilebilecekleri bir marinaya ihtiyaç vardır. Müşteri alımı ve bırakılmasına uygun olarak nehrin belli noktalarında oluşturulacak istasyonlarda az sayıda teknenin sırayla beklemesine izin verilen bir düzenleme yapılmalıdır.

7. Yine deniz, tarih, kültür ve doğa esaslı turizmin gelişme ivmesini destekleyici üniversite

bölemleri Manavgat'a kazandırılmalıdır. Alanya'ya göre hinterland önceliği ve üstünlüğümüz olmasına rağmen bu alanda da maalesef yeterli ve hızlı adımlar atabilmiş değiliz. Son yıllarda gerek belediyenin gerekse Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası başta olmak üzere değişik sivil toplum örgütlerinin öncülüğünde önemli yatırımlar ve girişimler yapıldığını görmekteyiz. Ancak amacımız yaptıklarımızla yetinmek değil daha fazla neleri yapabileceğinizi arayışı olmalıdır. Bu bağlamda başta bölge milletvekillerimize, mülki amirlerimize, yerel yöneticilerimize ve sivil toplum örgütlerimize çok önemli görevler düşmektedir. Biz bunu başarırız. Yeter ki bir olalım, iri olalım, diri olalım. Kısır siyasi kavgalar içinde kaybolmayalım. Bir başka yazımızda buluşmak ümidi ile esen kalın.

Terminolojik Bilgilendirme:

Butik otel; müşterinin taleplerinin ön planda olduğu, tercihlere veya taleplere veya zevklere göre sunulan küçük ölçekli turizm / konaklama hizmeti türüdür.

Eko Turizm: Ekolojiye / çevreye uygun/uyumlu tesisleri betondan ibaret görmeyen, organik yapı ile coğrafi yapıya uygun yerel halkın kimliğini ve etnografik değerlerini gören, değerlendiren tasarımlar ve çözümler içeren bir turizm hizmet anlayışı.





SAHİLDE MEYVE YETİŞTİRİCİLİĞİ

Dr. Abdullah KANKAYA

Elma Tarım ve Fidan A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı

Sahilde neden meyve yetiştiriciliği ve avantajları nelerdir?

Sahilde meyve yetiştiriciliğinden özellikle kastettiğimiz, Akdeniz'in kıyı ile Ege Bölgesinin güney kısımları bölgeleridir.

Sahil bölgelerimizde uzun yıllardır devam eden narenciye, nar, yenidoğruya, muz, çilek, üzüm, kayısı, erik ve Trabzon hurması ile sahil bölgesinin daha yüksek rakımlarında kiraz, elma, armut, kayısı, şeftali, nektarin, erik, ayva, badem, ceviz, üzüm yetiştiriciliği

yapılmaktadır. Son yıllarda bu bölgelerimizde özellikle sert çekirdekli meyvelerden başta şeftali, nektarin ve kayısı yetiştiriciliği yoğun olarak yapılmaktadır.

Bu yetiştiricilik ihracat rakamlarına da yansımış durumdadır. Ülkemizde şeftali, nektarin, erik ve kayısı ihracatı önceki yıllarda haziran ayında başlarken, son yıllarda ocak mayıs aylarında bu ürünlere ait ciddi rakamlarda ihracat yapılmaktadır. Örneğin, yaş meyve ihracatı ürünlerimizin bazılarının Ocak –

Mayıs ayları son iki yılda ortalama olarak, şeftali- nektarin 13.350, kayısı 15.850, erik ise 3,650 ton olarak gerçekleşmiştir. Oysa bundan on yıl önce bu ürünlerin ihracatı erikte can gurubu erikler hariç, bu aylarda ihracatını bırakın üretimi çok az miktarlardaydı. Son on yılda sahil meyve yetiştiriciliğinin yaygınlaşmasıyla üretim ve ihracatımız hızla artmıştır. Bölgede siyasi ve ekonomik istikrarsızlıklar tamamen yok olduğunda bu rakamlar katlanarak artacaktır.

Sahil bölgesinde üretimin diğer bölgelerden iki üç ay önce başlanması yüzünden, pazarda yüksek fiyatlarla satılabilen erken (turfanda) meyve yetiştirilme imkânı vardır. Turfanda fiyatları diğer zamana göre yüksektir. Don zararı yok denecek kadar az veya yoktur. Örtü altında meyve yetiştirilerek on onbeş gün erkencilik sağlanabilmektedir.

Sahilde meyve yetiştirmenin zorlukları nelerdir?

Meyve yetiştirmede en önemli koşullarda birisi soğuklama ihtiyacıdır. Soğuklama ihtiyacı +7





derece ile o derece arasında geçen saat veya ünite olarak toplam süredir.

Bu değer sahilin kıyı bölgelerinde yıllara göre 150- 300 saat arasında değişmektedir. Bazı meyve türleri ve bu türlere ait çeşitlerin soğuklanma ihtiyacı bu değerlerden yüksek olabilmektedir. Soğuklama isteği yüksek olan çeşitlerin bu bölgelerde yetiştirilmesi durumunda sorunlarla karşılaşmaktadır.

Bazı meyve çeşitleri de sıcak iklimden dolayı ikiz meyve verme oranı yüksektir. Yine bazı meyve türlerinde ise uç kısmında meme olmaktadır. Bunlarda Pazar meyvelerin pazar değerlerini düşürmektedir. Örtü altındaki meyvelerin dışında, hasat

zamanında yağışlı geçen mevsimden dolayı, meyvelerde çatlama ve meyve hasatının yapılamaması da başka sorunlara neden olabilir.

Sahilde hangi meyve türleri yetiştirilebilir?

Sahil bölgelerimizde uzun yıllardan bu yana narenciye, nar, yenidoğruya, muz, çilek, üzüm, kayısı, erik, sahil bölgesinin daha yüksek rakımlarında ise kiraz, elma, armut, kayısı, şeftali, nektarin, erik, ayva, badem, ceviz, üzüm yetiştiriciliği yapılmakta.

Yukarıda bahsettiğimiz gibi sahil bölgesinde **Kayısı da;** Nisan başında serada, dışarıda ise Nisan üçüncü haftasından itibaren Haziran ilk haftasına kadar, iri,

tatlı, sert yola dayanıklı ve soğuklama ihtiyacı düşük çeşitler üretilebilir. **Japon eriklerin de** ise Mayıs ilk haftasından Temmuz ortasına kadar içi kırmızı, dışı siyah ve içi sarı dışı siyah iri, tatlı çeşitlerin üretimi yoğun olarak yapılabilir. **Nektarin çeşitlerinin,** Doğu Akdeniz'de Nisan sonu-Mayıs ortasında yoğun olarak dikildiğinden bu tarihlerden sonra Haziran üçüncü haftasına kadar hasat edilen iri, renkli meyveli çeşitlerin dikilmesi önemlidir. **Şeftalide,** Erkenci, iri, kaliteli ve verimli çeşitler yanında özellikle Mayıs ayının üçüncü haftasından Haziran üçüncü haftasına kadar çeşitler dikilmelidir. Uygun bölgelerde Trabzon hurması (kaki, ambe) çeşitlerinin üretimi de uygundur.



CENNETİN BİR KÖŞESİ

Hayri TORUN
Metalurji Yük.Müh.
Roketsan Genel Müd. Yrd.

Tarihi zenginliklerin de cennetin bu güzel köşesine çok daha özel bir güzellik ve değer kattığını da ayrıca belirtmekte yarar var. Dünyada bu tür özelliklerin hepsini bir arada taşıyan nadir yörelerden olan İlçemiz bugün geldiği nokta itibarıyla markalaşma yolunda da hızla ilerleyen bir turizm destinasyonudur. Görevim nedeniyle yaptığım yurtdışı iş seyahatlerimde ziyaret ettiğim tesislerde ve çalışma alanlarında asılı "Side" veya "Titreyengöl" gibi kartpostallarını görmek ya da işbirliği yaptığımız kişilerden güzel tatil anıları ve övgüleri duymak bir Manavgatlı olarak bana her zaman gurur vermektedir. Bu övgü ve methiyelerin artarak devam etmesi ve ülke ekonomisine katkının artırılması için elbette daha yapılması gereken bazı şeyler de olduğunu düşünüyorum.

Alınan isabetli bir karar ile kuruluş çalışmalarına başlanan Turizm Fakültesi'nin ilçemiz gelişimine önemli derecede katkıda bulunacağını hatta kurulacak bir ya da birden fazla üniversite ile bu tür girişimlerin sürdürülmesinin çok yakışacağını değerlendiriyorum. Bu tür kurumlar hizmet sektöründe kalifiye eleman yetiştirilmesi konusunda önemli bir eksikliği de gidermiş olacaktır. Hizmet sektöründe personel kalifikasyonu ile eğitim, müşteri memnuniyeti ve kalite için son derece önemlidir. Yetenekli personelin eğitimlerle

Doğal güzellikleri ve tarihi zenginliklerinin yanında masmavi ırmağı, şelalesi, denizi, kumu ve titreyen gölü ile bir "Cennet Kır" dır Manavgat.

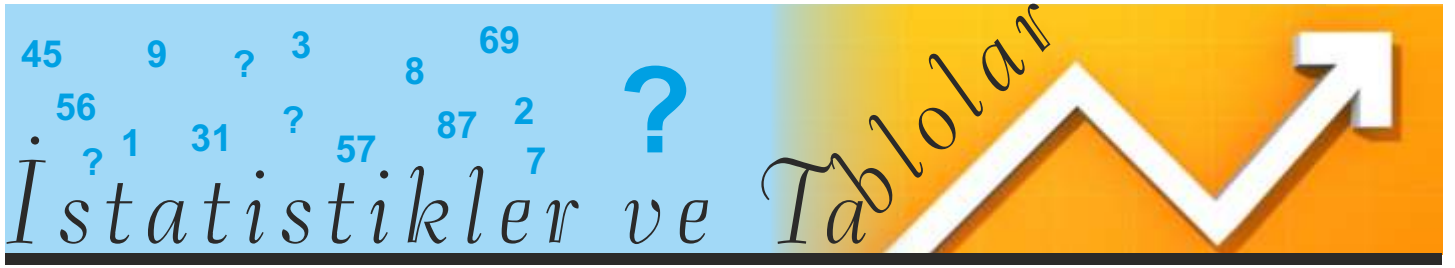
arttırılabilen becerileri başarının temel anahtarıdır.

Manavgat dışında yaşayan birisi olarak, gurur duyduğum memleketime her geldiğimde gördüğüm güzellikler bana ayrıca bir huzur ve güç veriyor. MATSO'nun öncülüğünü yaptığı Manavgat'ın var olan tarımsal ürün ve kültür değerlerinin ortaya çıkarılma çalışmalarını da takdirle izliyorum. Kültür varlıklarımızın ve geleneklerimizin korunmasının geleceğimiz açısından önemli olduğunu değerlendiriyorum. Geçmişten günümüze değerlerimizi sergileyen bir Açık Alan Kültür Müzesi'nin en güzel köşesinde bunların yer alacağını da hayal ediyorum. Kendi kendine yetecek nitelikte bölgesel tarım ve sanayinin de gelişim için olağanüstü bir katma değer yaratacağına inanıyorum.

Son olarak bir anımı anlatarak tamamlamak istiyorum. Bundan beş yıl önce bir iş seyahati için gittiğim Güney Kore'de gördüğüm yoğun yüksek binalar beni çok şaşırtmıştı. Seul'de yaşayan Koreli arkadaşşıma merak edip bu kadar yüksek binalarda elektrik kesintisi olması durumunda ne yapıyorsunuz diye sordum. Hiç anlamadı ve bana son yirmi seneyi çok iyi hatırladığını ancak hiç elektrik kesintisine şahit olmadığını söyledi. Bu cevap gelinen gelişmişliğin seviyesini tanımlamak açısından çok önemli gösterge idi. Çoğunluğu doğrudan veya dolaylı turizme bağlı yaşamın sürdürülebilmesi için öncelikle, bölgedeki elektrik enerjisi ihtiyacının uzun vadede ele alınarak planlanması ve gerekli yatırımların kanalize edilmesinin güzelliklerimize çok katkısı olacağını değerlendiriyorum.



Fotograf / Sait KELEŞTEMUS



2014 YILI OCAK - ŞUBAT - MART DÖNEMİ YENİ ÜYELERİMİZ

SIRA NO	Üye Sicil Nosu	Ünvanı
1	10731	A GRUP SEYAHAT ACENTA EMLAK TURİZM İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
2	10938	ABDULGANİ BOZKAYA ALİ BABA BUTİK
3	10783	ABDULKADİR MENGÜ
4	10836	ABDULLAH MERAL
5	10848	ADEM ŞANLI
6	10796	ADVENTURE LIFE TURİZM TAŞIMACILIK SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
7	10961	AHMET ALTUN
8	10883	AKA GRUP TURİZM TARIM GIDA HAYVANCILIK SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
9	10768	AKASHA İNŞAAT TURİZM TİCARET VE SANAYİ ANONİM ŞİRKETİ PARADISE KUAFÖR ŞUBESİ
10	10767	AKASHA İNŞAAT TURİZM TİCARET VE SANAYİ ANONİM ŞİRKETİ PARADISE SPA ŞUBESİ
11	10965	AKDENİZ PLATİN GIDA TURİZM İNŞAAT TARIM PAZARLAMA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
12	10766	AKERSAN YAPI İNŞAAT TAAHHÜT MİMARLIK MÜHENDİSLİK TURİZM GIDA DERİ TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
13	10829	AKSÖZ HAYVANCILIK KUYUMCULUK İNŞAAT EMLAK TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
14	10814	AKÇAKAYA SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
15	10808	AKÇELİK TURİZM OTELCİLİK ANONİM ŞİRKETİ
16	10960	ALP RAF RAF SİSTEMLERİ PAZARLAMA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
17	10803	ALTAN ALIM ALTAN FOTAĞRAFCILIK
18	10794	ALİ KAHRAMAN LİVRAN RESTAURANT CAFE BAR
19	10854	ALİ KEKLİK KEKLİK İNŞAAT
20	10822	ALİ KORKMAZ
21	10891	ALİ İNAL SEBASTİAN BAR KAFE
22	10775	ANKARA LOJİSTİK TAŞIMACILIK SANAYİ ORGANİZASYON VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
23	10945	APELSİN İNŞAAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
24	10812	ARAS SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
25	10918	ATA HEDİYELİK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
26	10849	ATLAS MEDİCAL SERVİCE SAĞLIK HİZMETLERİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
27	10889	ATILA KOÇ KOÇ KASAP
28	10858	AY HAVACILIK YAT İŞLETMECİLİĞİ TURİZM İNŞAAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ HOTEL ŞUBESİ
29	10933	AYAZ HEDİYELİK EŞYA OYUNCAK GIDA TEKSTİL İNŞAAT TAAHHÜT İTHALAT İHRACAT TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ ŞUBESİ
30	10770	AYDIN MİSTİK MİSTİK KASAP
31	10924	AYGÜN ÜNAL KERİM KUYUM ŞUBESİ
32	10723	AYHAN ÜNAL AVASUN CAFETERYA
33	10745	AYNUR GÜNERİ ERDEM SALASH BİSTRO BALIK RESTORAN
34	10729	AYSUN ÇOBANOĞLU ALP OTEL BUNGALOW
35	10780	AYŞE EKİCİ ELİF HEDİYELİK

36	10841	AYŞE SARI
37	10860	AYŞE YÜKSEL BERKAY MARKET
38	10884	AZRAHAN ÖZEL EĞİTİM SEBZE MEYVE GIDA TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ AMERİKAN KÜLTÜR MANAVGAT ŞUBESİ
39	10940	BAHA SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
40	10826	BAHAR ÇELİK BAHARIN YERİ EV YEMEKLERİ
41	10912	BATUM CATERING GIDA NAKLİYAT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
42	10972	BAY ARMA TURİZM İNŞAAT GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT 1 ŞUBESİ
43	10872	BAY ARMA TURİZM İNŞAAT GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
44	10799	BAYRAM ÖZER PAŞA MARKET
45	10742	BAŞAK GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
46	10761	BEHİCE BALABAN KÖŞEM RESTAURANT DÖNERCİ İBO
47	10774	BELSA YAPI İNŞAAT TAAHHÜT MİMARLIK MÜHENDİSLİK TURİZM GIDA DERİ TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
48	10914	BENSİN TURİZM İNŞAAT TAAHHÜT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ FREE TIME SEYAHAT ACENTASI MANAVGAT ŞUBESİ
49	10728	BURHAN KORĞON KORDON ÇORBA
50	10971	BURHAN ÖNDE SULTAN MANAV MARKET
51	10877	BUĞRAHAN YÜKSEL SİDE PSİKOTEKNİK DEĞERLENDİRME MERKEZİ
52	10726	BÜŞRA YILMAZ DURU ŞARKÜTERİ
53	10895	BİM BİRLEŞİK MAĞAZALAR ANONİM ŞİRKETİ ILICA MANAVGAT ŞUBESİ
54	10750	BİRCE TURİZM VE HAVA TAŞIMACILIK ANONİM ŞİRKETİ SİDE ŞUBESİ
55	10861	CAMBAZOĞULLARI LASTİK PAZARLAMA TİCARET İNŞAAT MALZEMELERİ GIDA AKARYAKIT SANAYİ VE TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ AWAROS ŞUBESİ
56	10782	CEN RESTAURANT HİZMETLERİ TURİZM İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
57	10743	COŞKUN ÇAMAŞIRHANE MAKİNE GIDA İNŞAAT TURİZM İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
58	10974	D2 DEKORASYON MİMARLIK İNŞAAT TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
59	10806	DAVUT TUTAL TUTAL BUTİK
60	10913	DEFAC TO PERAKENDE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT 2 ANTALYA ŞUBESİ
61	10769	DENİZ GONDOLU TURİZM TAŞIMACILIK İNŞAAT EMLAK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
62	10910	DORSOY MOBİLYA İNŞAAT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
63	10724	DOĞRU MERMER İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
64	10963	DURMUŞ GÜNGÖR
65	10747	DÖNE DEVECİ NEFES CAFE BİSTRO
66	10725	DÜSSELDORF İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
67	10920	EFE BEY OTOMOTİV İNŞAAT TURİZM TAŞIMACILIK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
68	10939	EKO SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
69	10741	ELİF TURİZM TİCARET VE İŞLETMECİLİK ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
70	10760	EMARKET KOZMETİK MEDİKAL ÖZEL SAĞLIK OPTİK İLETİŞİM BİLİŞİM GIDA İNŞAAT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ PANORAMA MARKET 2 ŞUBESİ
71	10759	EMARKET KOZMETİK MEDİKAL ÖZEL SAĞLIK OPTİK İLETİŞİM BİLİŞİM GIDA İNŞAAT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ PANORAMA OPTİK 2 ŞUBESİ
72	10763	EMEL YILDIZ KİDSLAND HARİKALAR DİYARI
73	10802	EMELDA DERİ KONFEKSİYON TURİZM İNŞAAT SANAYİ VE DIŞ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ SİDE ŞUBESİ
74	10868	EMİNE UYAR UYAR BUTİK
75	10749	EMİNE ÇETİN FENER EMLAK
76	10821	ENGİN KURT UĞUR SÜT ÜRÜNLERİ
77	10842	ENHOŞ SEYAHAT ACENTALARI TURİZM KUYUMCULUK İNŞAAT EMLAK TEKSTİL GIDA TARIM İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
78	10881	ERKAN ÖZGÜR ERKAN OTOMOTİV
79	10935	ERVAL İNŞAAT TAAHHÜT MADENCİLİK TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

80	10949	ESENPINAR SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
81	10964	ESTERGON TURİZM OTELCİLİK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ ÖRENŞEHİR ŞUBESİ
82	10862	ESİLA ÇEVRE MÜHENDİSLİK EĞİTİM DANIŞMANLIK HİZMETLERİ SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
83	10791	ETA TUR TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
84	10970	FARUK DALKA YİĞİT ÇANTA
85	10738	FATMA CEREN CANSU SİDE SİS İLAÇLAMA
86	10789	FATİH SAĞLAM ŞAHİN TARIM SEBZE VE MEYVE TİCARETİ
87	10834	FERMU İNŞAAT EMLAK GIDA TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ CHARM PALACE OTEL ŞUBESİ
88	10807	FIRAT BİNGÖL
89	10966	GALERİYUM GIDA TURİZM EMLAK İNŞAAT VE İNŞAAT MALZEMELERİ TARIM PETROL TİCARET İTHALAT VE İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
90	10967	GAMZE YILDIZ BEREN İLETİŞİM
91	10818	GENÇLER SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
92	10840	GÖKAY ÖZEL SAĞLIK HİZMETLERİ MEDİKAL YÖNETİM DANIŞMANLIĞI TURİZM İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
93	10746	GÜLALP DANIŞMANLIK TURİZM İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
94	10928	GÜLTEN ŞEN ŞEN YAPI İNŞAAT MALZEMELERİ
95	10968	GÜRZ EMLAK İNŞAAT HAFRIYAT ELEKTRİK GIDA TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
96	10787	GÜVENHAN HAFRIYAT İNŞAAT EMLAK OTOMOTİV NAKLİYE TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
97	10817	GÜÇLÜ SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
98	10793	HABİB KILIÇ ZEYTİN PANSİYON KAMPİNG
99	10852	HACER SARISAYAN
100	10816	HALİT DEMİR İZMİR SANDVIÇ
101	10838	HAMURCULAR GIDA AKARYAKIT İNŞAAT TARIM TÜTÜN NAKLİYE TİCARET VE SANAYİ ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
102	10958	HAMİT DOĞAN PALU ÇANTA
103	10819	HARMAN SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
104	10909	HASAN ŞİMŞEK
105	10923	HASKOP TURİZM İNŞAAT LİMİTED ŞİRKETİ
106	10823	HCY GIDA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ SORGUN ŞUBESİ
107	10926	HEİDRUN KATHARİNA PALAY
108	10866	HK SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
109	10751	HÜSEYİN DAMLA
110	10813	HÜSEYİN SARI HMS BUTİK
111	10734	JUSTACANDY ŞEKERLEME SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
112	10853	KAAN TURİZM İNŞAAT İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ PALOMA ŞUBESİ
113	10740	KAR BAŞAK UNLU MAMÜLLER GIDA TURİZM İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
114	10779	KARALAR OTOMOTİV ZİRAİ ALETLER PETROL ÜRÜNLERİ KUYUMCULUK İNŞAAT TURİZM TİCARET VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ MARY PALACE OTEL ŞUBESİ
115	10801	KAYA AS TURİZM TAŞIMACILIK TEKSTİL GIDA NAKLİYAT KUYUMCULUK İNŞAAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ KIZILAĞAÇ ŞUBESİ
116	10757	KAYALAR TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ SAHİL ŞUBESİ
117	10886	KAYI GROUP İNŞAAT TURİZM TAŞIMACILIK TİCARET İTHALAT VE İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
118	10975	KEMALETİN ÇİTGEZ BİRİNCİ ŞUBESİ
119	10899	KEREM KARAKUŞ
120	10942	KOMPEDAN MAĞAZACILIK VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ ANTALYA MANAVGAT ŞUBESİ
121	10771	KONSEP SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
122	10811	KUYUMCULAR SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
123	10876	KUZEYMET TAŞIMACILIK METAL TARIM GIDA HAYVANCILIK AKARYAKIT İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
124	10956	KÖRPE TURİZM TAŞIMACILIK GIDA TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

125	10846	LALE TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ VERTRAU REİSEN SEYAHAT ACENTASI 5 ŞUBESİ
126	10756	LİKYA ÜN YAPI DENETİM LİMİTED ŞİRKETİ
127	10902	MAHER BEN BOUAKA
128	10792	MAHMUT KURTAY
129	10797	MANAVGAT AVM İŞLETMECİLİĞİ ANONİM ŞİRKETİ
130	10959	MANAVGAT ÇEVRE SU ALTI VE SU ÜSTÜ SPORLARI DERNEĞİ İKTİSADİ İŞLETMESİ
131	10805	MANAVGAT ÇEVRE SU ALTI VE SU ÜSTÜ SPORLARI TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ
132	10978	MANTAŞ İNŞAAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
133	10951	MEHMET ALİ TÜTER
134	10752	MEHMET BAĞLAN EFSANE HATAY KEBABİ
135	10810	MEHMET DİMYAL SAHRA DİGİTAL
136	10859	MEHMET OKTAŞ OKTAŞ KURUYEMİŞ
137	10863	MEHMET OĞUL GÜVEN MARKET
138	10835	MEHMET SALİH ALTAN
139	10887	MEHMET TUNCER MEHMET GÜMÜŞ
140	10880	MEHMET UZUN
141	10903	MEHMET VEYSİ ÖNEN
142	10736	MEHMETALİ GÜZEL GÜZEL ALÜMİNYUM
143	10885	MELAS İNŞAAT TURİZM TAŞIMACILIK TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
144	10781	MERT CİHAN YAPI MALZEMELERİ İNŞAAT TURİZM TİCARET İTHALAT VE İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
145	10845	META MAKİNE İÇ VE DIŞ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
146	10890	METİN BOZKURT METİN İNŞAAT MALZEMELERİ
147	10847	MEVLÜT CAN TURİZM OTO KİRALAMA TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
148	10828	MGT EMLAK YAPI İNŞAAT OTOMOTİV GIDA TEKSTİL TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
149	10851	MRY SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
150	10888	MS DENİZ MERMER MOBİLYA İNŞAAT MADENCİLİK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
151	10843	MUHAMMED KAYA
152	10976	MUHARREM TEKİN İSTANBUL AYAKKABI VE ÇANTA
153	10944	MURAT ERDEM ERDEM HEDİYELİK
154	10896	MURAT EROĞLU EROĞLU APART OTEL
155	10786	MUSA YILDIZ YILDIZ HEDİYELİK
156	10753	MUSTAFA BAKIR
157	10957	MUSTAFA BELEN İNŞAAT EMLAK OTOMOTİV GIDA TAAHHÜT İTHALAT İHRACAT SANAYİ TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
158	10730	MUSTAFA GÜLCAN EYLÜL GÜMÜŞ VE SAAT
159	10897	MUSTAFA ORHAN BÜYÜK BAHARATÇILIK
160	10765	MUSTAFA UYAROĞLU ASRA BAYAN KUAFÖRÜ
161	10788	MUSTAFA UYSAL MERT ZİRAAT ALETLERİ
162	10773	MUSTAFA YILDIZ KATHARİNA AKSESUAR
163	10764	MUSTAFA ÖZSÖĞÜT SERANİS HAMAM
164	10915	MUSTAFA ÖZTÜRK MELAS GÖL RESTAURANT
165	10727	MUSTAFA ÜNAL CORNER BİSTRO DÖNER KEBAP
166	10865	NADA TEZOL KUMKÖY BALIK EVİ
167	10795	NALAN YÜKSEL
168	10798	NAZMİ DUVARCI BARIŞ DÖNER
169	10735	NCM DIŞ TİCARET VE İNŞAAT SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
170	10772	NEM TURİSTİK SERVİSLER SEYAHAT ORGANİZASYON TAŞIMACILIK TEKSTİL TURİZM TİCARET İHRACAT VE İTHALAT LİMİTED ŞİRKETİ
171	10784	NERGOS OTELCİLİK İNŞAAT EMLAK RENT A CAR TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
172	10931	NESLİHAN KAFALI ZEYNEP ÖRGÜ CAFE
173	10800	NEVZAT IŞIK
174	10936	NOVİSSİMA TURİZM SEYAHAT ACENTASI TİCARET ANONİM ŞİRKETİ VİLLA DEJAVU OTEL ŞUBESİ

175	10937	NUMAN ÖZER SİDE BEST OTEL
176	10870	NİMET YANAR
177	10953	ONUR KORKMAZ ONUR BAHARAT HEDİYELİK
178	10927	OPTİMAL TURİZM TAŞIMACILIK KUYUMCULUK İNŞAAT DERİ VE TEKSTİL SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ DREAM WORLD AQUA ŞUBESİ
179	10921	ORHAN EROĞLU EROĞLU APART OTEL
180	10825	ORHAN KAYAR BAGER MARKET
181	10905	OSMAN ALTINKAYA
182	10721	OSMAN DEMİRCİ OSMAN KUAFÖR
183	10856	PELİN GÜZELKAYA EFE GIDA
184	10871	PUSULA GRUP TAAHHÜT ENERJİ İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
185	10762	RAMAZAN KARAARSLAN MODA RAMO
186	10837	REFİK OKAN OKAN SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ
187	10832	SABRİ GÖVENÇ SAFAŞIHA MAMÜLLERİ
188	10954	SADETTİN MERMER
189	10879	SADIK ALP ALP ÇANTA AYAKKABI
190	10815	SALUR SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
191	10785	SANTRAL CAM PAZARLAMA VE TAŞIMACILIK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
192	10882	SEDAT EĞİN MARİA BAR
193	10839	SEDAT KOÇ 24 TEKNO İLETİŞİM
194	10833	SELHATTİN AYCAN
195	10754	SELMA KARAN HANİMELİ EV YEMEKLERİ
196	10755	SELMA KARAN SELMA BUTİK
197	10758	SELMA KARAN SELMA BUTİK ŞUBESİ
198	10894	SELİM ŞİMŞEK İC OPTİK
199	10946	SERHAT DURMUŞ
200	10934	SERTAŞ TURİZM YATIRIM VE İŞLETMECİLİK ANONİM ŞİRKETİ ROYAL TAJ MAHAL HOTEL ŞUBESİ
201	10820	SHİFT KAFE RESTORAN GIDA LİMİTED ŞİRKETİ
202	10869	SINIRLI SORUMLU SİDE MAHALLESİ SU ÜRÜNLERİ KOOPERATİFİ
203	10777	SINIRLI SORUMLU SİDE VE ÇEVRESİ TURİZM GELİŞTİRME VE İŞLETME KOOPERATİFİ
204	10947	SİBEL ŞENOL KIZILKAYA
205	10893	SİDEM TURİSTİK TESİS İŞLETME VE KONAKLAMA TESİSLERİ ANONİM ŞİRKETİ NASHİRA RESORT MARKET ŞUBESİ
206	10778	SİNAN AKALAN
207	10722	SİRUS TUR TURİZM SEYAHAT İŞLETMECİLİK İNŞAAT VE GIDA LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
208	10737	TALYA SEYAHAT ACENTALARI TURİZM İNŞAAT TAAHHÜT GIDA TEKSTİL NAKLİYAT OPTİK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
209	10929	TOLGA ÖZTÜRK
210	10904	TOPALOĞLU GIDA TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
211	10901	TOPEL BULUT BLG TEKSTİL
212	10908	TROJA GIDA İÇECEK TEKSTİL İÇ VE DIŞ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
213	10867	TS SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
214	10878	TURGAY YILDIRIM SİDE PSİKOTEKNİK DEĞERLENDİRME MERKEZİ
215	10911	TÜRKİYE HALK BANKASI ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT SANAYİ SİTESİ ŞUBESİ
216	10943	UT-KU TURİZM DIŞ TİCARET HİZMET ORGANİZASYON LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
217	10804	VES ENERJİ MÜHENDİSLİK ISITMA SOĞUTMA HAVALANDIRMA İKLİMLENDİRME İZOLASYON İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
218	10824	VYM VOLKAN YAPI MÜHENDİSLİK MİMARLIK İNŞAAT TAAHHÜT EMLAK TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
219	10720	YAKUP ASLAN ASLAN ÇANTA
220	10857	YASEMİN YARAR SUNRİSE SEYAHAT

221	10776	YASİN AY STÜDYO LIFE
222	10850	YASİN ŞENOL SNL YAPI
223	10948	YENİKÖY SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
224	10941	YUNUS ETEM UZ UZLAR MARKET
225	10744	Z GÖR TEKSTİL TURİZM İNŞAAT TAAHHÜT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
226	10925	ZARİF AÇIKEL HATAY LEZZET DİYARI
227	10907	ZEYNEL ŞENOL İNŞAAT TURİZM MÜHENDİSLİK LİMİTED ŞİRKETİ
228	10830	ÇETİN İNŞAAT TAAHHÜT İTHALAT İHRACAT OTOMOBİL EMLAK KUYUMCULUK TURİZM TİCARET ANONİM ŞİRKETİ CROWN CHARM ŞUBESİ
229	10950	ÇİMENBAĞ SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
230	10900	ÇİĞDEM NAMIK ONUR PANSİYON
231	10827	ÖMER TÜRKEL TÜRKEL SU SPORLARI
232	10733	ÖZ-EZ TURİZM İNŞAAT TAŞIMACILIK GIDA TEKSTİL LİMİTED ŞİRKETİ ASPENDOS SPA ŞUBESİ
233	10930	ÖZBAL OTELCİLİK TURİZM İNŞAAT VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ÇAMAŞIRHANE ŞUBESİ
234	10855	ÖZCE TAŞIMACILIK EMLAK OTOMOTİV İNŞAAT KUYUMCULUK TURİZM GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MARKET ŞUBESİ
235	10892	ÖZGÜ KONFEKSİYON TEKSTİL İNŞAAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
236	10898	ÖZGÜR AYDIN DERİ ÜRÜNLERİ TEKSTİL KAVAFİYE KUYUMCULUK GIDA ÖZEL EĞİTİM TİCARET TURİZM SANAYİ İNŞAAT TAAHHÜT LİMİTED ŞİRKETİ GÜNDOĞDU ŞUBESİ
237	10952	ÖZNURTEPE SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
238	10873	ÖZUYSAL GIDA HAYVANCILIK TARIM TAŞIMACILIK İNŞAAT OTO KİRALAMA VE TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ LRS PORT RIVER HOTEL SPA ŞUBESİ
239	10973	ÜMİT GÜNDÜZ SAĞLAM ODEM GÖSTERİ KONGRE VE KONFERANS
240	10962	ÜMİT KIR ÜMİT MARKET
241	10932	İBRAHİM AKCIOĞLU MANAVGAT YUVAM EMLAK
242	10977	İBRAHİM TUNÇ TUNÇLAR İNŞAAT
243	10955	İBRAHİM ÖRNEK
244	10969	İKEA GNDR GIDA OPTİK TURİZM EMLAK İNŞAAT HEDİYELİK İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
245	10748	İLHAN TUFAN YALI BUTİK
246	10790	İLHAN YALÇIN
247	10906	İRFAN ACIR
248	10844	İRFAN KILIÇ
249	10919	İSA AVCI
250	10922	İSMAİL YANAR
251	10864	İSMET BALIK İSMET KASAP
252	10732	İSMET YUĞURUCU NATUREL BAHARAT VE KOZMETİK
253	10739	İZ İZOTEK İNŞAAT İZOLASYON TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
254	10831	ŞEVKET GÖROĞLU
255	10874	ŞOK MARKETLER TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT SARILAR ŞOK SATIŞ MAĞAZASI ŞUBESİ
256	10875	ŞOK MARKETLER TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT TOROS ŞOK SATIŞ MAĞAZASI ŞUBESİ

2014 YILI OCAK - ŞUBAT - MART DÖNEMİ KAYDI KAPANAN ÜYELERİMİZ

SIRA NO	Üye Sicil Nosu	Ünvanı
1	3035	ABAY GÜZELLİK MERKEZİ VE SALONU TURİZM KUYUMCULUK EMLAK İNŞAAT-TAAHHÜT SANAYİ VE TİCARET İTHALAT VE İHRACAT LTD.ŞTİ. ROBINSON CLUB PAMFİLYA ŞUBESİ
2	8702	ACARBAY KUYUMCULUK EMLAK TURİZM İNŞAAT OTOMOTİV TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT 4 ŞUBESİ
3	3736	AHMET KORKMAZ
4	4046	ALETTİN SARIKAYA
5	5317	ARİF YILDIRIM-BOHEM KUYUMCULUK
6	10149	CAKLİN TURİZM TİCARET İNŞAAT FOTOĞRAFÇILIK LİMİTED ŞİRKETİ KIZILAĞAÇ ŞUBESİ
7	10577	DENNIS PLEP HOLGERS STEAK HOUSE
8	9674	DÜNYEVİ PAZARLAMA TEKSTİL İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM NAKLİYAT TARIM HAYVANCILIK GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
9	8178	FERRUM İNŞAAT TURİZM GIDA PAZARLAMA TİCARET VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ
10	6254	FİDAN İNŞAAT TURİZM TİCARET VE SANAYİ ANONİM ŞİRKETİ
11	8371	GÜNEŞ TURİZM YATIRIM VE İŞLETMECİLİK LİMİTED ŞİRKETİ - MARKET ŞUBESİ
12	4284	HİDAYET SEZGİN - FİNAL GAYRİ MENKUL YATIRIM DANIŞMANLIĞI ARACILIK HİZMETLERİ
13	1468	KARABURUN OTELCİLİK TURİZM İNŞAAT VE TİCARET A.Ş.
14	2363	KEMAL TURİZM YATIRIMLARI TİCARET AŞ.
15	8712	MAHMUT KARNAS KUYUMCULUK TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ ANTALYA ŞUBESİ
16	2100	MEGA KLAS RADYO VE TELEVİZYON YAYINCILIK HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ
17	725	MEHMET ARICI
18	10629	MERYEM SÜMER PİLİÇ EVİ
19	735	NOOMAN ENHOŞ
20	7360	NOOMAN ENHOŞ - ENHOŞ TEKEL MARKET ŞUBESİ
21	9745	PINAR ŞENDEMİR
22	5813	RAMAZAN BOZTAŞ
23	9104	SABRİ KARATOPUK - ARDA MARKET
24	8905	SAKLICA SAĞLIK VE GÜZELLİK SALONLARI TURİZM OTELCİLİK TİCARET VE RESTORAN İŞLETMECİLİĞİ LİMİTED ŞİRKETİ PALOMA OCEANA HOTEL ŞUBESİ
25	10232	SALAHİTTİN DEVECİ
26	10325	SAİT YERSİZ SARAY FASTFOOD RESTAURANT
27	4919	SÜLEYMAN ÖNGEL MANAVGAT KURYE NET
28	9362	SİBEL BORAN-DELPHİN APART HOTEL
29	2124	SİDE LEDER TURİZM TİCARET LTD.ŞTİ. TURGUT REİS CD.ŞUBESİ
30	9452	TANYÜ TURİZM SANAYİ VE TİCARET YATIRIM İŞLETMECİLİK LİMİTED ŞİRKETİ
31	5692	TASFİYE HALİNDE ITS SİDE TURİZM BİLGİSAYAR TİCARET TARIM GIDA SANAYİ VE İNŞAAT LTD.ŞTİ.
32	6329	TASFİYE HALİNDE SEM AJANS REKLAM TANITIM ORGANİZASYON TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ
33	8864	TST DANIŞMANLIK OTELCİLİK TURİZM TİCARET İNŞAAT LİMİTED ŞİRKETİ - SİDE ADORA BEACH OTEL ŞUBESİ
34	9718	TUNAHAN ARICI ARICILAR GIDA
35	6938	TURKAY BIKMAZ
36	5568	TURNALAR TURİZM TAŞIMACILIK SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.TİVRONA TOURS SİDE ŞUBESİ
37	10706	YAKUP ÇEVİK
38	7108	ÖZ ACAR SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD.ŞTİ.SİDE ŞUBESİ
39	9241	ÖZGÜNKAYA SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
40	7821	ÜÇPINAR SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
41	10441	İBRAHİM ŞAFAK ŞAFAK CAFE



Turkuaz

[www. sideturkuazderi.com](http://www.sideturkuazderi.com)

Deri Çanta ve Saraciye'de Moda'nın öncüsü

Selimiye Mah. Liman Cad. No: 82 • Side / MANAVGAT
Tel: +90 242 753 61 87 • Fax: +90 242 753 31 94 • Gsm: +90 533 422 42 65

MAKKHITRAVEL

TOURISM & TRAVEL AGENCY



"UÇAK BİLET SATIŞ ACENTASI"

www.makkhitravel.com



Dünyayı küçülttük, tadını çıkarın...

YURT İÇİ VE YURT DIŞI EKONOMİK UÇAK BİLETİ İÇİN BİZİ ARAYIN...
SABRİ ENHOŞ & MUSTAFA KEMAL ENHOŞ

A. Pazarıcı Mah. Atatürk Cad. Kuyumcular Çarşısı No.15/C Manavgat / Antalya (CHP İlçe Binası altı)

Tel: 0 242 746 08 80 - Fax: 0 242 746 27 74 - GSM: 0533 127 82 00 - 01



SunExpress



Lufthansa

Condor



**OLANLA YETİNME
FAZLASINI İSTE**

SINAV ORTAOKULU

MANAVGAT 'TA

**KAYITLARIMIZ
DEVAM EDİYOR**

FAZLA DERS

FAZLA ETÜT

FAZLA SINAV

**M.E.B.
ONAYLI**

İrtibat Tel: 742 00 07

MANAVGAT 'TA



SINAV ORTAOKULU

Büyük Düşün Hedefini Yüksek Tut