

MANAVGAT

EKONOMİ

Üyesi mutlu bir oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat

3 Aylık Dergi | www.matso.org.tr

Yıl: 12 | Sayı: 43 | Ocak 2016



Manavgat Karanlığa Gömülebilir..



aykutBTN

TIC. İNŞ. MALZ. TAAH. TUR. LTD. ŞTİ.

HAZIR BETON

"Kaliteli,
Güvenilir
ve
Hızlı Hizmet"



sizi düşünen
sağlıklı ve doğal ürünler ...



Firmamız ISO 9001:2008 KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ belgesine sahiptir.

Organize Sanayi Bölgesi, Alanya Yolu Üzeri 2. km. Manavgat / Antalya

Tel: (242) 778 13 69 (242) 778 13 92 Faks: (242) 778 14 21

www.birlikekmek.com





SOĞUK HAVA DEPOLARI & MUTFAK EKİPMANLARI

Profesyonel Çözümler



Tel: 0242 742 96 65 Fax: 0242 742 57 65

Adr: Eski Hisar Mah. 9506 Sok. No: 5 Manavgat/ANTALYA

www.bateksogutma.com

PENHOUSE®

www.penhouse.com.tr

PVC KAPI , PENCERE ve PANJUR SİSTEMLERİ



BAYWIN®

www.baywin.com.tr

PVC KAPI , PENCERE ve PANJUR SİSTEMLERİ



BAYİLİKLER VERİLECEKTİR

Fabrika / Showroom

Tel : 0242 742 07 59

Tel : 0554 626 52 23





MANAVGAT
TİCARET VE SANAYİ
ODASI

EKONOMİ MANAVGAT
Üyesi mutlu bir oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat

MATSO Adına İmtiyaz Sahibi
Ahmet BOZTAŞ
Yönetim Kurulu Başkanı

Yayın Kurulu
Ali KARA
Baykal ÖZDEN
Halit TORUN
Hüseyin GÜNEŞ
Murat GÜVEN

Genel Yayın Yönetmeni
Av. H. Özden ÖZ
Genel Sekreter

Yazı İşleri Müdürü
Buket ATEŞ
Yazı İşleri Şefi

Yayına Hazırlık
Mustafa TAŞ
Basın ve Yatırım Destek

İstatistikler ve Tablolar
Osman MUKU
İstatistik ve Araştırma

Dizgi & Baskı
Koçlar Gazetecilik&Matbaacılık
Gelendost&Yılmaz Tur.İnş.Tic ve San. Ltd. Şti
Tel: 0242.746 3051 | Fax: 0242.742 7677
Yukarı Hisar Mah. Orhangazi Cad. No: 10/Do2
MANAVGAT|ANTALYA

MATSO
Aydınevler Mah. 5578. Sk. No: 6 PK: 302
MANAVGAT|ANTALYA

Tel: 0242.742 8380 | Fax: 0242.742 8381
e-posta: manavgattso@tobb.org.tr
web: www.matso.org.tr

* Dergimizde kullanılan köşe yazılarındaki düşünceler yazarlarına aittir.

6



BAŞKANDAN

8



Türkiye'nin Ne Yapması Gerekıyor

12



Manavgat Karanlığa Gömülebilir.

14



Yörex Fuarında MATSO

17



Fakülte İnşaatı Mayıs 2016'da Bitecek

19



Kare Kod Uygulaması

Ekonomik Faaliyetlerin Çeşitlendirilmesi

21



Genç Girişimciler

26



11. Manavgat'ta Konut Satışlarında Düşüş Yaşandı | 16. Manavgat'a İhtisas OSB Kazandırılmalıdır.
18. Matso Üyelerine Beden Dili Eğitimi | 20. Emniyet Müdürü ÖZGÖNÜL'e Ziyaret
22. MATSO Seminerine Büyük İlgi | 24. Manavgat'ın Turizm Geliri 29 Ülkeyi Geçti
25. Kuyumculuk, Gümüşçülük ve Değerli Taş Sektörünün Geleceği | 27. Muhasebeciler MATSO'nun Çözüm Ortağı
28. Her Zaman Yanınızdayız | 29. MATSO Üyelerinin Rusya ile Yaşadığı Sorunları Çözmek İçin Harekete Geçti
30. Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi
31. Başkan Boztaş CHP Milletvekili Nefi KARA'ya İlçe Sorunları ve Çözümlerine Yönelik Rapor Sundu
32. Huzur, Ticaret, Refah
33. Cumhuriyet Başsavcısı Hasan DALAK ve Adli Yargı Adalet Komisyonu Başkanı Hayati KARAASLAN
MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet BOZTAŞ'ı Ziyaret Etti
34. Manavgat'ta Protesto Edilen Senet Sayısı Arttı | 35. Varşova 2015 Turizm Fuarı
36. Üyelerimize Kurumsallaşma Önerisi | 38. MATSO "Ekonomik Rapor" Çıkarıldı | 39. 2016 Mali Destek Programı
40. Etkin Satış Stratejisi | 42. Hayal Edin, Hedef Koyun, Disiplinli Çalışın | 44. Kırk Yılın Hatırına
46. Bin 400 Öğrenciye Yardım | 47 MATSO Teşekkür Belgesi ile Ödüllendirildi | 48. Geleceğin Pazarı e-ticaret
49. Turizm İçin Ney Yapmalıyız - Akay ŞENEL
50. 2015-2016 Ekonomi Değerlendirme Notları - Turgay AKAR | 52. EKO Analiz - Erkin ŞAHİNÖZ
58. Yeni Üyelerimiz | 61. Terkler



Ahmet BOZTAŞ MATSO Yönetim Kurulu Başkanı

Sayın Üyeler, Değerli Manavgatlılar, Değerli Okuyucular,

2015 yılını geride bırakarak 2016 yılına girmiş bulunuyoruz. 2015 yılının son çeyreğinde birçok çalışmaya imza attık. Üyelerimizin vizyonlarına ve ilçemiz ekonomisinin gelişmesine katkı sağlamak amacıyla birçok çalışma ve etkinlik gerçekleştirdik.

Son üç ayda birçok eğitim açtık. Önümüzdeki süreçte üyelerimize katkı sağlayacak eğitimleri açmaya devam edeceğiz. Ağustos ayında temelini attığımız Manavgat MATSO Turizm Fakültesi inşaatımız hızla ilerliyor. İnşaatı Mayıs ayında tamamlayarak 2016 içerisinde öğrenci alacağımız fakültemiz şimdiden ilçemize hayırlı olsun.

Rus uçağının düşürülmesinin ardından Türkiye ile Rusya arasında yaşanan gerilimle birlikte üyelerimizin Rusya ile yaşadığı sorunlara çözüm bulunabilmesi amacıyla iletişim ve koordinasyon masası Odamızda kuruldu.

Odamız tarafından Lake&River Side Hotel'de Ticaret Sicili Uygulamaları ve İşlemleri Konulu Bilgilendirme Toplantısı düzenlenmiştir. Muhasebecilerin katıldığı toplantıda Ticaret Sicili Müdürümüz Mehmet Külahlı ticaret sicili uygulamaları ve işlemleri konularında bilgilendirme yaparak 6102 Sayılı Türk Ticaret Kanunu kapsamında şirket kuruluşları, genel kurulları, sözleşme değişiklikleri, birleşme, bölünme ve tür değişikliği işlemleri hakkında açıklamalarda bulundu.

26-28 Kasım tarihleri arasında Polonya'nın Başkenti Varşova'da düzenlenen TT Varşova 2015 Turizm Fuarı'na, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) olarak stant açarak ilçemizin tanıtımını gerçekleştirdik. Standımızda görevli personelimiz tarafından ilçenin tanıtımına yönelik ziyaretçilere Manavgat'ı tanıtan neşeli haritalar, tanıtım kitapçıkları, broşür ve tanıtım CD'leri dağıtıldı.

Dünyanın çok sayıda farklı ülkesinden kurum ve kuruluş ve otelin katıldığı fuarda yer alan MATSO standı 3 gün boyunca açık kaldı. MATSO standında Meclis Üyesi Sedat Öz ve 16. Meslek Komitesi Başkanı Fehmi İncişiş de yer alarak ziyaretçileri ağırladı.

MATSO'nun Manavgat tanıtım standını Polonya Büyükelçisi Profesör Doktor Yusuf Ziya Özcan ve Kültür ve Turizm Bakanlığı Tanıtma Genel Müdür Yardımcısı Dr. Cengiz Aydın ve bakanlık yetkilileri ile Cezayir konsolosluk yetkilileri ziyaret etti.

Odamız ile Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) işbirliği ile yeni girişimci adaylarına yönelik, ücretsiz 'Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi' düzenledik.

Manavgat Bahçeşehir Koleji'nde düzenlenen "Kariyer Günleri" etkinliğine konuşmacı olarak katıldık. Manavgat Bahçeşehir Anadolu Lisesi'ndeki etkinlikte gençlere girişimcilik, iş dünyası ile kariyer planlaması konularındaki düşüncelerimizi aktardık ve sorularını yanıtladık.

Antalya İl Kültür ve Turizm Müdürü İbrahim Acar, Odamızı ziyaret etmiştir. Ziyarete bölge turizmi üzerine değerlendirilmelerde bulunduk.

Odamız tarafından üyelerimize yönelik olarak Elektronik Ticaret (e-ticaret) Semineri gerçekleştirdik. Eğitime katılanlara e-ticaretin avantaj ve dezavantajları, e-ticaretin araçları, temelleri, türleri, aşamaları ile püf noktaları, sanal ödeme sistemleri, dünyada ve Türkiye'de e-ticaretin durumu hakkında bilgiler aktarılmıştır. Yaklaşık 3 saat süren seminer sonunda katılımcılara sertifika verildi.

Manavgat Kaymakamı Nazmi Günlü, Manavgat Meslek Yüksekokulu Müdürü Prof. Dr. Hacer Bakır Sert ile birlikte, Akdeniz Üniversitesi Rektör görevine Vekâleten atanan Prof. Dr. Mustafa Ünal'a hayırlı olsun ziyaretinde bulunduk.

Odamız Girişimcilik Akademisi tarafından üyelerimize yönelik olarak "Aile Şirketlerinin Kurumsallaşması" konulu eğitim düzenledik.

Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA) Genel Sekreteri Mehmet Sırrı Özen, Odamızı ziyaret etmiştir. Ziyarete 2016 yılı mali destekleri hakkında görüş alışverişinde bulunduk.

Radyo Televizyon Yayıncıları Meslek Birliği (RATEM) Yönetim Kurulu Üyesi ve Bölge Temsilcisi İdris Taş, Gazeteci Hidayet Gültekin ve Televizyon Program yapımcısı Rafika Akgül Odamızı ziyaret etmiştir. Ziyarete, gündemi değerlendirdik.

TRT Antalya Radyosu Akdeniz'in Sesi Programı'nın Gündem Özel köşesine konuk olduk. Programda Antalya ve Manavgat'ın ekonomik açıdan 2015 yılını değerlendirdik.

MATSO Girişimcilik Akademisi tarafından 3 günlük Etkin Satış Stratejileri Eğitimi düzenlenmiştir. Eğitimde, üyelere mesleki bilgi ve becerilerini geliştirecek bilgiler aktarılmıştır.

Batı Akdeniz Sanayi ve İş Dünyası Federasyonu (BAKSİFED) Yönetim Kurulu, Odamızı ziyaret etmiştir. Ziyarete bölge ekonomisi üzerine görüş alış-verişinde bulunduk.

Odamız-Manavgat Yaşam ve Kültür Derneği işbirliği ile Manavgat'ta yaşayan yerleşik yabancılara yönelik organize edilen "En İyi Türk Kahvesini Kim Yapar?" Yarışması'nın ikincisi Türk-Rus Dostluğu teması ile gerçekleştirilmiştir. Kırk Yılın Hatırına Yarış Sana Sloganıyla yarışma yapılmıştır.

Manavgat turizminin 2015 yılı ve Manavgat turizminde 2016 yılında atılması gereken adımlar Atatürk Kültür Merkezi'nde bizimde katıldığımız toplantıda tartışılarak yapılması gerekenler konuşuldu.

2015 yılının son günlerinde de faaliyetlerini yoğun bir şekilde sürdüren Odamız, üyelerine yönelik eğitimlerini Beden Dili ve İletişim Eğitimi ile devam ettirmiştir. Eğitimci Mehmet Nuri İldız tarafından verilen eğitim sonunda, katılımcılar sertifikalarını törenle almışlardır.

Sayın Üyeler, Değerli Manavgatlılar, Değerli Okuyucular,

Faaliyetlerimizin dışında da bazı konulara, istatistikî veriler eşliğinde değinmek ve sizlerle bunlarla değerlendirmek istiyorum.

Turizm

Turist Sayısı

Antalya'ya, 2014 yılının Ocak-Kasım döneminde 11,375,584'ü yabancı, 415,599'u yerli olmak üzere 11,791,183 turist gelirirken, bu sayı 2015 Ocak-Kasım döneminde 10 769 353'ü yabancı, 443,748'i yerli olmak üzere toplamda yaklaşık % 4,9 düşerek 11,213,101 olmuştur. Yabancı turist sayısındaki düşüş ise yaklaşık % 5,3 olmuştur.

2014 yılı Ocak-Kasım döneminde Antalya'ya 2,912,029 Alman turist gelirirken bu rakam 2015 yılının Ocak-Kasım döneminde yaklaşık % 6,1 artarak 3,089,121 olmuştur.

2012 yılı Ocak-Kasım döneminde Antalya'ya 2,748,858 Rus turist gelirirken bu rakam 2014 yılının Ocak-Kasım döneminde yaklaşık % 20,9 artarak 3,323,084 olmuştur.

2013 yılı Ocak-Kasım döneminde Antalya'ya 3,323,084 Rus turist gelirirken bu rakam 2014 yılının Ocak-Kasım döneminde yaklaşık % 4,7 artarak 3,479,705 olmuştur.

2014 yılı Ocak-Kasım döneminde Antalya'ya 3,479,705 Rus turist gelirirken bu rakam 2015 yılının Ocak-Kasım döneminde yaklaşık % 18,5 düşerek 2,834,967 olmuştur.

2015 yılı Kasım döneminde Antalya'ya 176,972 Rus turist gelirirken bu rakam 2015 yılının Kasım ayında yaklaşık % 74,1 düşerek 45,884 olmuştur.

Rus turistlerdeki düşüşte mevsimsel faktörün dışında Rusya'daki yaşanan ekonomik krizin ve bu ülke ile ülkemiz arasındaki uçak düşürme olayının yansımaları görülmektedir.

2015 yılı Ocak-Kasım döneminde Antalya'ya gelen yabancı turistlerde ilk 5 sırayı sırasıyla Almanya (%28,68), Rusya Federasyonu (%26,32), Hollanda (%4,62), İngiltere (%4,25) ve İsveç (%3,11) oluşturmuştur.

Gelir

2014 yılı Ocak-Eylül döneminde Türkiye'nin turizm geliri 26 milyar 638 milyon dolarken bu rakam 2015 yılı Ocak-Eylül döneminde yaklaşık % 6,5 düşerek 24 milyar 896 milyon dolara gerilemiştir.

2014 yılı Temmuz-Eylül döneminde yabancı turistlerin kişi başına ortalama harcaması 712 dolar iken bu rakam 2015 yılının Temmuz-Eylül döneminde yaklaşık % 6 düşerek 670 dolara gerilemiştir.

2014 yılı Ocak-Kasım döneminde Antalya'ya 3,479,705 Rus turist gelirirken bu rakam 2015 yılının Ocak-Kasım döneminde yaklaşık % 18,5 düşerek 2,834,967 olmuştur. Antalya'ya gelen Rus turistteki azalma 645 bin civarında. Manavgat'ın kaybının da bu azalmadaki payı 213 bin civarında olduğu tahmin edilmekte. Gelir bazında Antalya'nın turizmde Rus turistten kaybının 483 milyon dolar, Manavgat'ın da 160 milyon dolar olduğu tahmin edilmektedir.

Ortalama Geceleme Sayısı

2014 yılında ortalama geceleme sayısı yabancı turistlerde 8,6 olarak gerçekleşirken, 2014 yılının 3. çeyreği olan Temmuz-Eylül döneminde 8 olmuştur. 2015 yılının 3. çeyreği olan Temmuz-Eylül döneminde ise 8,5 olarak gerçekleşti. Ortalama geceleme sayısı 2015 yılının 1. çeyreğinde yabancılar için 9,8 ve 2. çeyreğinde 7,8 olarak gerçekleşmişti.



Konut Satışı

2015 yılı ikinci çeyrek olan Nisan-Haziran döneminde Türkiye genelinde 337,862 konut satılırken, bu rakam 2015 yılı üçüncü çeyrek olan Temmuz-Eylül döneminde yaklaşık % 10,8 düşerek 301,535 olmuştur.

2015 yılı ikinci çeyrek olan Nisan-Haziran döneminde Antalya'da 17.761 konut satılırken, bu rakam 2015 yılı üçüncü çeyrek olan Temmuz-Eylül döneminde yaklaşık % 20,6 düşerek 14,101 olmuştur. 2015 yılı ikinci çeyrek olan Nisan-Haziran döneminde Manavgat'ta 939 konut satılırken, bu rakam 2015 yılı üçüncü çeyrek olan Temmuz-Eylül döneminde yaklaşık % 19,7 düşerek 754 olmuştur.

Sigortalı İşçi Çalıştıran İşyeri Sayısı

2013 yılı Haziran ayında sigortalı işçi çalıştıran işyeri sayısı Türkiye'de 1,586,784 iken, bu rakam 2015 yılı ağustos ayı sonu itibariyle yaklaşık % 7,6 artarak 1,707,925 olmuştur. 2013 yılı Haziran ayında sigortalı işçi çalıştıran işyeri sayısı Antalya'da 63,558 iken, bu rakam 2015 yılı Ağustos ayı sonu itibariyle yaklaşık %10,8 artarak 70,415 olmuştur.

2013 yılı haziran ayında sigortalı işçi çalıştıran işyeri sayısı Manavgat'ta 7,016 iken, bu rakam 2015 yılı Ağustos ayı sonu itibariyle yaklaşık % 14,5 artarak 8.033 olmuştur.

Diğer taraftan Manavgat sigortalı işyeri sayısı açısından Manavgat, 2013 Haziran verilerine göre sigortalı işçi çalıştıran işyeri sayısı bakımından 41 ilden fazla iken, bu rakam 2015 yılı ağustos ayı sonu itibariyle 45 olmuştur. Bir başka ifade ile 81 ilin % 55,6'sından daha fazladır.

Bu illerden bazıları bazı iller: Kırıkkale (4.476), Rize (5.964), Tokat (7.574), Uşak (8.045), Isparta (8.220). Rakamlardan çıkan tablo, iş alanı açısından Manavgat'taki gelişme Antalya'nın ve Türkiye'nin üzerinde seyretmektedir.

Sigortalı Çalışan Sayısı

2013 yılı Haziran ayında sigortalı çalışan sayısı Türkiye'de 12,561,253 iken, bu rakam 2015 yılı Ağustos ayı sonu itibariyle yaklaşık % 11,6 artarak 14,021,397 olmuştur.

2013 yılı Haziran ayında sigortalı çalışan sayısı Antalya'da 537,394 iken, bu rakam 2015 yılı Ağustos ayı sonu itibariyle yaklaşık %10,8 artarak 595,663 olmuştur.

2013 yılı Haziran ayında sigortalı çalışan sayısı Manavgat'ta 82,774 iken, bu rakam 2015 yılı Ağustos ayı sonu itibariyle yaklaşık %8,3 artarak 89,626 olmuştur.

2013 Haziran verilerine göre Manavgat'ta sigortalı çalışan sayısı 55 ilden fazla iken, bu rakam 2015 yılı ağustos ayı sonu itibariyle 54 olmuştur. Bir başka ifade ile 81 ilin % 66,7'sinden daha fazladır.

Bu illerden bazıları: Kütahya (83,207), Sivas (81,094), Ordu (72,295), Edirne (62,051), Amasya (40,107). İstihdam açısından da Manavgat, Antalya ve Ülke ekonomisine katkı yapmayı sürdürmüştür.

İhracat

2014 yılı Ocak-Kasım döneminde Türkiye 144 milyar 340 milyon 886 bin dolarlık ihracat gerçekleştirirken bu rakam 2015 yılı ocak-kasım döneminde yaklaşık %8,6 düşerek 131 milyar 942 milyon 324 bin dolara gerilemiştir.



2014 yılı Ocak-Kasım döneminde Türkiye, Rusya'ya 5 milyar 584 milyon 404 bin dolarlık ihracat yaparken bu rakam 2015 yılı Ocak-Kasım döneminde yaklaşık %38,1 düşerek 3 milyar 454 milyon 811 dolar olmuştur.

2014 yılı Ocak-Kasım döneminde Antalya 980 milyon 835 bin dolarlık ihracat gerçekleştirirken bu rakam 2015 yılı Ocak-Kasım döneminde yaklaşık %6,8 düşerek 913 milyon 875 bin dolara gerilemiştir.

2014 yılı Ocak-Kasım döneminde Antalya, Rusya'ya 200 bin 545 dolarlık ihracat yaparken bu rakam 2015 yılı Ocak-Kasım döneminde yaklaşık % 4,6 düşerek 191 bin 393 dolar olmuştur.

2014 yılı Ocak-Kasım döneminde Manavgat'ın ihracatı 1 milyon 599 bin dolar iken bu rakam 2015 yılı Ocak-Kasım döneminde yaklaşık %3,4 düşerek 1 milyon 544 bin dolara gerilemiştir.

Uçak düşürme olayı nedeniyle kriz yaşadığımız Rusya'ya Manavgat'tan 2014 yılı Ocak-Kasım döneminde 70 bin 562 dolar ihracat gerçekleştirilirken, bu rakam 2015 yılı Ocak-Kasım döneminde yaklaşık %82 düşerek 12 bin 750 dolara gerilemiştir.

2014 yılı Ocak-Kasım döneminde 19 firma ihracat yaparken bu sayı 2015 yılı Ocak-Kasım dönemi için 21 firmaya ulaşmıştır.

2015 yılı Ocak-Kasım döneminde ürün bazında ihracatta ilk üç sırayı sırasıyla 296 bin 422 dolarla meyve ve sebze mamulleri, 187 bin 803 dolarla mermer, ham plakalardan oluşan madencilik ürünleri ve 161 bin 234 dolarla işlenmiş mermerden oluşan yine maden ürünleri almıştır.

2015 yılı Ocak-Kasım döneminde ülke bazında ihracatta ilk üç sırayı sırasıyla 460 bin 425 dolarla Irak, 246 bin 625 dolarla Çin Halk Cumhuriyeti ve 231 bin 290 dolarla Almanya almıştır.

Sayın Üyeler, Değerli Manavgatlılar, Değerli Okuyucular,

Yoğun geçen bir yılı daha uğurladık. 2016 yılında da yine çalışmalarımız devam edecektir. 2016 yılının bölgemize, ülkemize ve tüm insanlığa sağlık, huzur, refah, mutluluk ve barış getirmesini temenni ediyorum...



M. Rifat HİSARCIKLI OĞLU
TOBB Başkanı

Türkiye'nin Ne Yapması Gerekliyor?

Türkiye'nin ileri teknoloji hikâyesi 19. asır'a dayanıyor. Pasteur Enstitüsü 1887 yılında Paris'te kuruldu. II. Abdülhamid, Pasteur'ün kuduz aşısını başarıyla uygulamaya başladığını duyunca bir ekip gönderir. Ekip aşının nasıl üretildiğini öğrenir. Sonra geri gelip İstanbul'da uygulamaya başlar. Yani teknoloji transferiyle İstanbul'da 1887 yılında kuduz aşısını yapmaya başlamışız. Ama bundan sürdürülebilir bir aşı üretimi endüstrisi çıkmamış. Çünkü teknoloji geliştirmek saksıda çiçek yetiştirmeye benzemiyor. Osmanlı, bir tüccar ya da sanayici eliyle fabrika kurdurup, kamu alım garantisi vererek bu işe destek mekanizması kurmamış. Devlet eliyle aşı üretimine başlamış. Sonrasında iş tıkanıp kalmış. Ne teknoloji yayılmış ne de yeni teknolojiler geliştirilerek devam etmiş.

100 küsur sene önceki yanlışın benzerlerini bugün de yapmaya devam ediyoruz. Türkiye'nin toplam Ar-Ge harcaması 8 milyar dolara ulaşmış durumda. Ama harcanan paranın etkinliği hâlâ soru işareti. Zira bu iş para harcama meselesinin çok ötesinde. Nitelikli bir araştırma politikasına ihtiyaç var. Ne var ki, Türkiye'nin önceliği hâlâ teknoloji transferi. Osmanlı'nın seçtiği yanlış yolun bir benzeri, çünkü bu özel sektörün dışlandığı, yalnızca devlete dayalı bir model.

Türkiye'nin teknoloji ve inovasyon alanında kamu ve özel sektör işbirliğinin nasıl olacağına dair bir modeli hâlâ yok. Belki de bu yüzden inovasyonu konuşmaktan yapmaya fırsat kalmıyor. Türkiye'nin ne yapması gerekiyor? Dönüşüm programlarının odağına teknoloji platformlarını yerleştirilmesi ve teknoloji geliştirmeye imkân verecek transfer politikalarıyla kamu-özel sektör ortaklıklarını tasarlaması gerekiyor.

Bugün iPhone kullanmamızı sağlayan teknolojilerin önemli bir bölümü ABD Savunma Bakanlığı'nun Ar-Ge destekleriyle ortaya çıkmış. Amerikan şirketlerinin kullandığı yeni teknolojilerin pek çoğu da kamu Ar-Ge projelerinden kaynaklanıyor. Amerikan şirketleri ne yapmaları gerektiğini bu araştırmaların sonuçlarına bakarak buluyor. Kamu kaynaklarıyla temel bilim araştırmaları yapılıyor. Ama temel araştırma sonuçları ortada kalmıyor. Şirketler onları kullanarak bir sonraki aşama olan teknoloji geliştirmeye, sonra da ticarileştirmeye götürüyor. Sonra biz de o teknolojileri kendi ülkemize transfer etmek için para harcıyoruz.





Biz Ar-Ge'yi kamu eliyle yapmaya çalışıyoruz. Osmanlı'dan beri aynı hatayı tekrarladığımız için olduğumuz yerde sayıyoruz. Projeleri kamunun dışına çıkartamıyoruz. Kamu-özel sektör ortaklığını çeşitlendiremiyoruz. Temel bilim araştırmalarına aktardığımız kaynağın sonuçları ne olmuş bilmiyoruz. Birbirinden habersiz, birbirini de teknolojiyi de takip etmeyen birçok dağınık projemiz oluyor. Buna da Ar-Ge diyoruz.

Türkiye'de temel problemimiz, yeni bir büyüme stratejisinin yoksunluğu oluyor. Bize artık her sektörde verimliliği artıracak bir yeni büyüme stratejisi lazım. Bir yeni sanayileşme politikası lazım. İnovasyona dayalı büyüme sürecine işte böyle bakmak gerekiyor. Türkiye'nin tüm sektörlerinde verimlilik artışlarına yol açacak, yeni teknolojilere dayalı bir inovasyon sürecine ihtiyacı var.

Bilgi işlem teknolojisi birden çok sektörde aynı anda verimlilik artışlarına yol açabilecek teknoloji platformlarından biri. Sanayi 4,0'da işte bu. Artık makinelerin makinelerle konuşacağı bir yeni döneme giriyoruz. Makineler kendi girdi siparişini kendileri vermeye başlayacak. Stok yönetimi, mal tedariki, lojistik ve finansman gibi pek çok alanda büyük tasarruf sağlanacak.



Bu yeni sanayi modeli daha hızlı veri transferi ve daha fazla fiber optik kablolama gerektiriyor. Türkiye'de her boş yere beton dökme konusunda sergilediğimiz beceriyi fiber optik konusunda göstermiş olsaydık, şimdi Sanayi 4,0 konusunda daha hazır bir altyapımız olurdu.

Türkiye'nin kara yolu ağı 1,1 milyon kilometre uzunluğunda. Fiber optik kablo altyapısı ise ancak 240 bin kilometre oldu. Halen kara yolunun gidebildiği her yere hızlı internet altyapısı götürülemiyoruz. Kore'de kilometrekare başına 6 kilometre fiber optik kablo var. Türkiye'de ise kilometrekare başına 300 metre fiber optik kablo var. Kore birbirine bağlı, Türkiye değil.

Kore 1990'larda dünyanın en hızlı internet bağlantısını sağlayabilen ülkesi olma hedefiyle yola çıkmış. Amerikalılar 2010 yılında Geniş Bant Planı hazırlamış. Bizse buralarda internet üzerinden haberleşmeyi nasıl engelleriz konusu üzerinde çalışıyoruz. Hâlbuki ucuza ne kadar çok veri aktarırsanız, inovasyona dayalı büyümenin de kapısını açıyorsunuz. Dün memleketi demir ağlarla örnek önemliydi. Şimdi cam liflerle örnek.

Bu arada sadece ABD, Kore değil Çin de boş durmuyor. 2025 programıyla yüksek teknoloji ihracat kapasitesini artırmaya çalışıyor. Aynı 2012 yılında Almanların açıkladığı Sanayi 4,0 programı gibi bir yeni dönüşüm programı başlatıyor. Çin'in dönüşüm programları bizimkiler gibi hoş laflar manzumesi değil, somut ve odaklı. 10 adet sektör öne çıkıyor; bio-teknoloji, robotics, ileri bilgi teknolojileri, enerji tasarrufu, polimerler vs.

Dünyada iki farklı tip ülke ortaya çıkıyor. ABD, Çin ve hatta Hindistan gibi nerede olduklarını ve nereye gideceklerini bilip tasarlayan ülkeler. Ve rüzgârın önünde sürüklenenler. Türkiye halen ikinci grupta yer alıyor. Ama kendimizden de o kadar emin görünüyoruz ki, ne hükümet kurmak için ne de yeni büyüme modeli tasarımı konusunda acele etmiyoruz. Bu arada 2023 hedefleri Kaf dağının arkasında uzak bir hayale dönüşüyor. 1990'lardaki gibi dışarıya değil içeriye, fırsatlara değil tehditlere odaklanmış durumdayız. Peki, kasım sonrasında 2016'dan itibaren yeniden dışarıya ve fırsatlara bakmaya başlar mıyız?

MANAVGAT'TA KONUT SATIŞLARINDA DÜŞÜŞ YAŞANDI

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'ta 2015 yılının ikinci çeyreğine göre üçüncü çeyreğinde konut satışlarında yaklaşık yüzde 19,7 düşüş yaşandığını söyledi.



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Aralık Ayı Olağan Meclis Toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda 2015 yılı Kasım ayı mizan, gelir ve gider bütçesi, durum analizi ile 2016 yılına ait tahmini gelir bütçesi görüşülerek onaylandı.

Meclis toplantısında konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Oda üyeleri ve Manavgat halkının yeni yılını kutlayarak yeni yılın Oda üyeleri, Manavgat halkı ve tüm insanlığa sağlık, huzur, refah, mutluluk ve barış getirmesini diledi.

MATSO olarak çok sayıda çalışmaya imza attık

Geride bıraktığımız 2015 yılının dünyada olduğu gibi Türkiye ve Manavgat açısından yoğun bir gündemle geçtiğinin altını çizen Başkan Boztaş, MATSO olarak çok fazla faaliyet yaptıklarını söyledi. Yurt içi ve dışında katıldıkları fuarlara da değinen Başkan Boztaş, "Üyelerimizin vizyonunun gelişmesine katkı sağlayacak yurt içinde ve dışında gerçekleştirilen fuarlara katılırken odamız bünyesinde birçok eğitim düzenledik. Eğitimlerimizi 2016 yılında da düzenlemeye devam edeceğiz" dedi.

27 Ağustos 2015 tarihinde temelini attıkları Manavgat MATSO Turizm Fakültesi'ne de değinen Boztaş, fakülte inşaatının 2016 Mayıs ayında tamamlanacağını ve gelecek eğitim öğretim sezonunda öğrenci alacağını vurguladı. 2016 yılında kurum olarak üyelerimiz ve ilçemizin ticari, ekonomik, sosyal ve kültürel yönden gelişimine katkı sağlayacak daha fazla çalışmaya imza atmaya devam etmek istiyoruz" diye konuştu.

Konut satışında düşüş yaşandı.

Konut satışlarına değinen Başkan Boztaş, Manavgat'ta 2015 yılının ikinci çeyreğine göre üçüncü çeyreğinde konut satışlarında yaklaşık yüzde 19,7 düşüş yaşandığını söyledi. Boztaş, "2015 yılı ikinci çeyrek olan Nisan-Haziran döneminde Manavgat'ta 939 konut satılırken, bu rakam 2015 yılı üçüncü çeyrek olan Temmuz-Eylül döneminde yaklaşık yüzde 19,7 düşerek 754 olmuştur. 2015 yılı ikinci çeyreğinde Antalya'da 17 bin 761 konut satılırken, bu rakam 2015 yılı üçüncü çeyreğinde yaklaşık yüzde 20,6 düşerek 14 bin 101 olmuştur. 2015 yılı ikinci çeyreğinde Türkiye genelinde ise 337 bin 862 konut satılırken, bu rakam 2015 yılı üçüncü çeyreğinde ise yaklaşık yüz 10,8 düşerek 301 bin 535 olmuştur" dedi.

MANAVGAT KARANLIĞA GÖMÜLEBİLİR



Manavgat'ta 2016 Haziran ayına kadar trafo merkezlerinin güçlendirilmesi gerektiğini kaydeden MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, "2016 yılında enerjide yaşanacak sorunların önüne geçilmelidir" dedi.

Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşluğunun MATSO'ya yaptığı ziyarette konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, ilçedeki yeni yapılanmalarla enerji ihtiyacının her geçen gün arttığını belirterek ilçenin enerji kapasitesinin artırılması talebinde bulundu.

Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'yu ziyaret etti. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu tarafından karşılanan heyette Antalya Milletvekili İbrahim Aydın, İlçe Başkanı Hasan Öz ile Antalya Büyükşehir Belediyesi Koordinatörü İbrahim Büküş ve partiler de yer aldı.

İlçedeki yeni yapılanmalarla enerji ihtiyacı her geçen gün artıyor.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat İlçe Merkezi ile Çolaklı, Evrenseki, Ilıca, Titreyengöl ve Side mahallelerinin elektriğinin Çayyazı Mahallesi girişinde bulunan Manavgat Trafo Merkezinden dağıtımının gerçekleştiğini belirterek Manavgat Trafo Merkezinin 200 MegaWatt gücünde olduğunu söyledi. 2015 yılı içerisinde elektriğin yoğun kullanıldığı dönemde mevcut 200 MegaWatt'ın 196 MegaWatt'ının kullandığını anlatan Başkan Boztaş, "Her yıl yaklaşık 10 bin yatak kapasitesi artan İlçemizdeki yeni yapılanmalarla birlikte 2016 yılında enerji açığı ortaya çıkacaktır. Türkiye Elektrik İletim A.Ş.'nin sorumluluğundaki Manavgat Trafo Merkezinin gücünün 200 MVA 'dan 300 MegaWatt'ya çıkarılması talep ediyoruz. Bu çalışmanın 2016 yılı Haziran ayı ortasında tamamlanması gerekmektedir." dedi.



Kızılağaç ve Kızılot bölgesine mobil trafo konmalıdır

Manavgat İlçesi Kızılağaç Turizm Merkezi Mahallesi ile birlikte toplam 30 MVA güçte elektrik kullanıldığına değinen Başkan Boztaş, bölgeye elektriğin Manavgat Trafo Merkezi ile Boztepe Köyünde bulunan Okurcalar Trafo Merkezinden sağlandığını belirterek bölgede dağıtım hatlarının yetersiz olduğunu kaydetti. Boztaş, "Kızılot ve Kızılağaç mahallelerimizdeki mevcut dağıtım hatlarımız yetersiz. Yeni hatların yapımı kamulaştırma çalışmaları nedeniyle birkaç yıl süreceği için 2016 yılında mevcut trafo ve hatlar yetersiz kalacaktır. Önümüzdeki ay Belek'te yapılacak olan G20 zirvesi nedeniyle bölgenin altyapı sorunlarının giderilmesi için Belek 'e TEİAŞ tarafından mobil Trafo Merkezi kurulmuştu. Şu sıralarda bu mobil trafonun yerine sabit Trafo Merkezi yapıldı. Kızılağaç Bölgesinin problemlerinin çözümü için Belek'teki mobil trafoların Akseki Kavşağı civarına TEİAŞ tarafından taşınması ve CLK Akdeniz Elektrik Dağıtım A.Ş.'nin de bu mobil trafo merkezinden Kızılağaç bölgesine bağlantı hattı yapması sorunu çözecektir" diye konuştu.

Çavuşoğlu; "MATSO şehre katkı anlamında en duyarlı Ticaret ve Sanayi Odasıdır"

Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu ise MATSO'nun yaptığı çalışmalar ve şehre katkı anlamında en duyarlı Ticaret ve Sanayi Odası söyledi. Çavuşoğlu, "Biz her yere gidiyoruz. MATSO sivil toplum kuruluşu olarak en duyarlı Ticaret ve Sanayi Odasıdır. Değerli Başkanım ve Yönetimine teşekkür ediyorum" dedi.



Çavuşoğlu; "Trafoların güçlendirilmesi ve enerji konusundaki taleplerinizi yerine getireceğiz"

Manavgat'ın her geçen gün gelişip büyüdüğünü belirten Çavuşoğlu, bölgenin büyümesi ve her geçen gün yeni tesislerin yapılması ile enerji ihtiyacının da arttığını söyledi. Bölgeye enerji konusunda yatırımlar yaptıklarını aktaran Çavuşoğlu; "Enerji yatırımları konusunda hızlı büyüme nedeniyle biraz makas açıldı. Yaptığımız yatırımlarda son bir yıldır bu açığı kapatmak için çaba gösteriyoruz. Bölgeye elektrik konusunda bir hayli yatırım yapıyoruz. Elektrik konusunda epeyce yatırım yaptık ama hala yatırım yapmamız gerekiyor" dedi. Bölgede Manavgat ve Alara olmak üzere 2 adet indirici merkez olduğunu hatırlatan Çavuşoğlu, "Sizin talebinizdeki Manavgat ve Alara bölgesindeki indirici merkezleri güçlendirip Antalya'daki mobil trafo merkezini de Kızılağaç bölgesine getirerek bu sorunu çözeriz. Gerçekten Kızılağaç bölgesi de önemli bir turizm merkezi oldu. Bölgede her yıl yeni yatırımlar oluyor" diye konuştu.



Manavgat Standı YÖREX'in yıldızı oldu



Antalya EXPO Center'de 7 Ekimde açılışı yapılan 6. Yöresel Ürünler Fuarı (YÖREX)'deki Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Standı büyük ilgi gördü. Ziyaretçilerin akınına uğrayan stant şık tasarımı ve görselliği ile bu yıl da fuarın en ilgi çeken stantları arasında yer aldı.



Antalya EXPO Center'de 7 Ekimde açılışı yapılan 6. Yöresel Ürünler Fuarı (YÖREX)'deki Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Standı büyük ilgi gördü. Ziyaretçilerin akınına uğrayan stant şık tasarımı ve görselliği ile bu yılda fuarın en ilgi çeken stantları arasında yer aldı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliğinin (TOBB) desteği ve Antalya Ticaret Borsasının (ATB) organizasyonu ile bu yıl 6'ncısı düzenlenen Yöresel Ürünler Fuarı (YÖREX) törenle açıldı. Doğusundan batısına kuzeyinden güneyine Anadolu'nun bütün şehirlerini, renklerini yöresel değerleriyle birlikte Antalya'da buluşturan fuarda MATSO'nun Manavgat standına davetliler büyük ilgi gösterdi. MATSO Standında Osmanlı mutfağını süsleyen ve MATSO tarafından coğrafi işaret almak için müracaat edilen Manavgat Altın Susamı başta olmak üzere Manavgat Zeytinyağı, Manavgat Belenobası Karpuzu, Manavgat Portakalı, Manavgat Narı, Manavgat Defnesi ve Defne yağı, Manavgat Keçiboynuzu ve Manavgat Tahini gibi ürünler sergilendi.

MATSO Standı yine YÖREX'in yıldızı oldu

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, fuarın unutulmaya yüz tutmuş yöresel ürünlerin açığa çıkartılıp tanıtılarak tescillenmesi ve pazarlanması konusunda önemine işaret ederek, Oda olarak fuarı çok önemsediklerini ve Manavgat'ın 8 yöresel ürünü ile fuara katıldıklarını söyledi.

Fuarın hem yöresel ürünlerin markalaşması hem de Manavgat'ın yerli turiste tanıtılması için büyük fırsat olduğunu belirten Boztaş, şehirleri zenginleştirmenin yolunun tanıtım ve markalaşmayla olduğunu altını çizdi. Türkiye'nin değişik yörelerinden birçok ürünle katılım olduğunu kaydeden Boztaş, MATSO Standının fuarın en şık ve görselliği en güzel olan stantlarından biri olarak fuarın yıldızı olduğunu ifade etti.

Unutulmaya yüz tutmuş yöresel ürünlerin tanıtılarak gün yüzüne çıkartılması ve pazarlanması konusunda YÖREX'in önemine vurgu yapan Boztaş, fuarı organize eden Antalya Ticaret Borsası (ATB) Başkanı Ali Çandır'a teşekkür etti.



MATSO Standı çok sayıda ziyaretçi ağırladı

YÖREX'in açılışında; Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Dışişleri Eski Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, AK Parti Antalya Milletvekili Gökçen Enç, CHP Milletvekili Deniz Baykal, Mustafa Akaydın, MHP Antalya Milletvekilleri Ahmet Selim Yurdakul ve Mehmet Günal, MHP 25. Dönem Milletvekili Tarkan Akıllı, Muratpaşa Belediye Başkanı Ümit Uysal, Ak Parti İl Başkanı Rıza Sümer, MHP Antalya İl Başkanı Ali Adnan Kaya, Ak Parti Antalya Eski Milletvekili Sadık Badak, ATSO Başkanı Davut Çetin, Antalya Ticaret Borsası Başkanı Ali Çandır, Kumluca Ticaret ve Sanayi Odası (KUTSO) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Hüdavendigar Günay, Kumluca Ticaret Borsası Başkanı Fatih Durdaş, Manavgat Esnaf Sanatkârlar Odası Başkanı Hasan Çelik, Şoförler Odası Başkanı Mahmut Şafak, Bakkallar Odası Başkanı Abdullah Akça, Hürriyet Gazetesi Yazarı Yalçın Bayer, Sabah Gazetesi Yazarı Yavuz Donat, Doğan Haber Ajansı Bölge Müdürü Salih Uçar, Türkiye genelinden birçok oda ve borsa başkanı ile gazeteciler MATSO standını ziyaret ederek Manavgat'ın Yöresel Ürünleri'ni inceledi.

MANAVGAT'A İHTİSAS OSB KAZANDIRILMALIDIR



CHP Antalya Milletvekili Çetin Osman Budak'ın MATSO'da sivil toplum kuruluşları başkanları ve muhtarlarla bir araya geldiği toplantıda konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'a OSB'nin kazandırılması gerektiğini söyledi.

Budak; MATSO'da STK başkanları ve muhtarlarla bir araya geldi.

Cumhuriyet Halk Partisi (CHP) Antalya Milletvekili Çetin Osman Budak, Manavgat'ta bulunan sivil toplum kuruluşu başkanları ve muhtarlarla bir araya geldi. Toplantı Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'nun ev sahipliğinde gerçekleşti.

Boztaş; "Gıda İhtisas OSB'nin kurulması İlçe ekonomisinde üretim ve istihdama katkı sağlar"

Toplantı'nın açılışında MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Oda çalışmalarını ve ilçe ekonomisi ile ilgili bilgi verdi. Manavgat ekonomisinin turizm ağırlıklı olduğuna dikkat çekerek, ilçenin geleceği açısından ekonomik faaliyetlerin çeşitlendirilmesi gerektiğini belirten Boztaş, ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmek için yaptıkları çalışmalar konusunda da bilgi vererek,

Organize Sanayi Bölgesi (OSB) alanına ihtiyaç duyulduğunu kaydetti. Oda olarak 1996 yılından bu yana OSB ile ilgili çalışma yapıldığını aktaran Boztaş, "İlçeye Gıda İhtisas OSB kurulması halinde İlçe ekonomisinde üretim ve istihdama katkı sağlayacaktır. Üretimin artması ile İlçe ekonomisi daha da güçlenecektir." dedi.

CHP Antalya Milletvekili Çetin Osman Budak ise Türkiye gündemi iç ve dış politika ile ilgili konulara değinerek, turizm ve tarımda yapılması gerekenleri aktardı. Turizmin her geçen yıl daha da kötüye gittiğini kaydeden Budak, turizm tesislerinin 6 ay değil 5 ay açık kaldığını ve kış sezonunda Antalya'da 180 bin kişinin Manavgat'ta ise 50-60 bin kişinin işsiz kaldığını ifade etti. Kış aylarında devlet tarafından turizmcinin desteklenmesi gerektiğini vurgulayan Budak, "turizmdeki temel sorunlardan birinin de İstihdam üzerindeki yüklerin kış aylarında kaldırılarak devlet tarafından desteklenmesi gerektiğini söyledi. "Bir otel bir köy" projesine değinen Budak, projenin uygulanması ile özellikle Manavgat gibi ekonomisi turizm, tarım ve ticaretten olan yerlerde uygulanması ile kalkınmanın artacağını, ekonominin seviyesinin yükseleceğini ve köylere de dönüş başlayacağını kaydetti.

FAKÜLTE İNŞAATI 30 MAYIS 2016'DA BİTECEK

Manavgat MATSO Turizm Fakültesi İnşaatı'nda İncelemelerde Bulunan Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Başkanı Ahmet Boztaş, "Manavgat MATSO Turizm Fakültesi İnşaatı'nı 30 Mayıs 2016'da bitireceğiz" dedi.



MATSO tarafından yaptırılacak olan ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı (TOBB) Rifat Hisarcıklıoğlu'nun da katıldığı görkemli törenle 27 Ağustos 2015 Tarihi'nde temeli atılan Manavgat MATSO Turizm Fakültesi İnşaatı'nda, çalışmalar sorunsuz ve aralıksız bir şekilde devam ediyor.

MATSO Yönetim Kurulu, Manavgat MATSO Turizm Fakültesi İnşaat Komisyonu ile birlikte fakülte inşaatında incelemelerde bulundu. MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, inşaatı gezerek çalışmalar hakkında Manavgat MATSO Turizm Fakültesi İnşaat Komisyonu Başkanı Hüseyin Cengiz'den bilgiler aldı.

Çalışmalar Planlandığı Şekilde Gidiyor

Çalışmaları yerinde gördüklerini ve bir problemin olmadığını söyleyen Ahmet Boztaş, "Her şey yolunda ve planlandığı şekilde gidiyor. Ortada bir sorun yok. Herkes özverili bir şekilde çalışıyor. Gerekli incelemeleri yaptık, bilgileri aldık. İnşaat süresince de bu incelemelerimiz sürecektir. Bölgede 53 bin 600 metrekare alan üniversite yerleşke alanı olarak ilan edilmiştir ve fakültemiz bu alan içerisinde 5 dönümlük bir alan içinde yer alacaktır. İnşaat, 30 Mayıs 2016'da bitecektir" şeklinde konuştu.

2016 - 2017 eğitim-öğretim yılında açılacak

İnşaatındaki çalışmaların kendilerini mutlu ettiğini kaydeden Boztaş, Fakültenin açılacağı tarih hakkında şu bilgileri verdi: "Yoğun çalışmalar sonunda fakültenin inşaat aşamasına geçtik. İnşaat da hızlı bir şekilde ilerliyor. Aksayan, sıkıntı yaratan bir durum söz konusu değil. 2016-2017 Eğitim-Öğretim Yılında fakültemiz açılacaktır. Şimdiden hayırlı olsun. Müjdelers olsun."

Fakülte,

Üniversite'nin Habercisi ve Ayak Sesidir

MATSO'nun öz kaynakları ile yapılacak olan Turizm Fakültesi'nin, eğitime ve baş turizm olmak üzere ekonomik hayata katkılar yapacağını hatırlatan Başkan Boztaş, fakültenin Manavgat'a üniversite açılması yolunda atılmış büyük bir adım olduğuna dikkat çekerek, "Fakülte, üniversitenin habercisi ve ayak sesidir. Bu ses bugün, dünden daha fazla gür çıkmaktadır ve herkesçe duyulmaktadır. Manavgat bu sese, ihtiyaca kulak verecek, duyarlılık gösterecektir. Üniversite için 2 fakülteye daha ihtiyaç var. Biliyoruz ki bu 2 fakülteyi de ilçemize kazandırıp üniversite hayallerimizi gerçeğe dönüştürecek hayırseverlerimiz bulunuyor" dedi.



MATSO Üyelerine Beden Dili ve İletişimi Eğitimi

Akın; "ÜYELERİMİZİ EĞİTİMLERLE DONATIYORUZ"

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Girişimcilik Akademisi tarafından üyelerine yönelik ücretsiz olarak Beden Dili Ve İletişimi Eğitimi gerçekleştirildi. MATSO Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Akın üyelere yönelik eğitimler düzenlemeye devam edeceklerini söyledi.

MATSO Girişimcilik Akademisi tarafından üyelerinin mevcut bilgilerini güncelleyerek, üyelerinin işlerindeki başarı oranını artırmak amacıyla "Beden Dili Ve İletişimi Eğitimi" gerçekleştirildi. Eğitmen Nuri İldız tarafından verilen ve 3 gün süren eğitime 40 kişi katıldı. Örneklerle anlatılan eğitimde zaman zaman üyeler de soruları ile katılım sağladı.

MATSO binasında gerçekleşen eğitim sonrasında düzenlenen törenle katılımcılara belgeleri MATSO Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Akın tarafından verildi. Tören toplu olarak hatıra fotoğrafı çekilmesi ile sona erdi.



Törende konuşan MATSO Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Akın Oda çalışmalarını hakkında bilgiler vererek üyelere yönelik birçok eğitim düzenlediklerini söyledi. Eğitime katılan üyelerin ticaret hayatlarında daha başarılı olacaklarını vurgulayan Akın, verilen eğitimle üyelerin beden dili ve iletişimi konusunda daha donanımlı hale geldiğini ifade etti.

Verilen eğitimlerde hedeflerinin Oda üyelerinin mevcut bilgilerini güncellemek, ticari ve ekonomik hayatın gerektirdiği özelliklerle donatılmasını olduğunun altını çizen Akın, "Yönetim olarak üyelere daha iyi hizmet verebilmek için çaba gösteriyoruz. Önümüzdeki günlerde çeşitli konularda eğitim ve seminerler düzenlemeye devam edeceğiz. Hedefimiz 'üyesi mutlu bir Oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat. Bu tür eğitimleri sürdüreceğiz" diye konuştu.



KARE KOD UYGULAMASI BAŞLAYINCA ÇEKLE YAPILAN ÖDEMELER DAHA GÜVENLİ HALE GELDİ

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ı ziyaretinde konuşan Şekerbank Akdeniz Bölge Müdürü Sadi Taş, Kare Kod uygulaması ile çekle yapılan ödemelerin daha güvenli hale geldiğini söyledi.

Şekerbank Akdeniz Bölge Müdürü Sadi Taş, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ı makamında ziyaret etti. Ziyarete Şekerbank Manavgat Şubesi Müdürü Ferhat Gökırmaklı ve Müdür Yardımcısı Arif Vural katıldı. Ziyarette konuşan Şekerbank Akdeniz Bölge Müdürü Sadi Taş, **Kare Kodlu Çek** uygulamasına geçtiğini belirterek Şekerbank'ın Kare Kodlu Çek uygulaması hakkında bilgiler verdi. Banka olarak Kare Kodlu çek uygulamasına geçtiklerini ve MATSO üyelerinin bu uygulamadan yararlanabileceğini söyleyen Taş; "Çekle yapılan ödemelerin daha güvenli hale getirilmesi için Kredi Kayıt Bürosu (KKB) tarafından geliştirilen Kare Kodlu Çek projesini Türkiye'de ilk defa Şekerbank olarak hayata geçirdik ve müşterilerimize bu hizmeti sunmaktan gurur duyuyoruz!

Tahsilâtlan daha güvenli hale getirerek ticaret işlemleri kolaylaştırılan Kare Kodlu Çekleri kullanmalarını tavsiye ediyoruz" diye konuştu.

**Boztaş;
"UYGULAMA İLE TİCARET
HAYATINDA RİSK SONA ERDİ"**

İş dünyasının en büyük sıkıntılarından birinin çeklerde yaşanan sorunlar olduğunu kaydeden MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, uygulama ile çekte riskin sona erdiğini ve çeki alan kişi çeki veren kişinin; ne kadar ödediğini, protestolu senedi olup olmadığını, kredi kartı borcunu, doğalgaz borcu gibi daha birçok detayı görebileceğini kaydetti.



MATSO'dan Emniyet Müdürü ÖZGÖNÜL'e ziyaret

Manavgat Emniyet Müdürlüğü görevine atanan Mustafa Hilmi Özgönül ziyaretinde konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş "EKONOMİ İÇİN GÜVENLİK ÖNEMLİDİR" dedi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetimi, Manavgat Emniyet Müdürlüğüne atanan Mustafa Hilmi Özgönül'ü makamında ziyaret etti.

Ziyarete konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'ın Antalya'nın en büyük ilçelerinden biri olduğunu belirterek ilçenin güvenliğinin önemine vurgu yaptı. Manavgat'ın ekonomik yapısı ve Oda çalışmaları hakkında bilgiler veren Başkan Boztaş, Oda olarak ilçe ekonomisinin daha iyi yerlere gelmesi için çaba gösterdiklerini söyledi. Yönetim olarak göreve geldikten sonra çok sayıda çalışmaya imza attıklarını kaydeden Boztaş, ekonomi için güvenlik önemlidir" dedi. İlçe Emniyet Müdürlüğüne ilçede bulunan birçok kurum gibi destek verdiklerini kaydeden Boztaş, kurumlar arası işbirliğinin önemine vurgu yaptı.

Özgönül'e çalışmalarında başarılar dileyen Boztaş, Manavgat'ın yöresel ürünlerinden oluşan hediye paketi takdim etti.

MATSO Heyeti'nin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade eden Manavgat Emniyet Müdürü Mustafa Hilmi Özgönül ise ilçede yaşayan insanların güvenliği ve huzuru için ne gerekiyorsa yapacaklarını ve ilçe güvenliği konusunda ilçedeki kurumlar ile işbirliğinde çalışacaklarını kaydetti.



"EKONOMİK FAALİYETLERİN ÇEŞİTLENDİRİLMESİ GEREKİYOR"

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ziyaretinde konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, "İlçenin geleceği açısından ekonomik faaliyetlerin çeşitlendirilmesi gerekiyor" dedi.

MHP Antalya Milletvekilleri ile ilçe yönetimi MATSO'yu ziyaret etti. Ziyarete MHP Antalya Milletvekilleri Mehmet Günel, 25. dönem MHP Antalya Eski Milletvekili Tarkan Akıllı ile MHP Antalya Milletvekili Adayı Mehmet Cüneyt Güzel, MHP İl Başkan Yardımcısı Osman Üstünmet ve İlçe Başkanı İsmail Hakkı Karadağ ve partililer yer aldı.

Toplantı salonunda ağırlanan MHP heyetine MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ilçenin sorunları ile ilgili bilgiler verdi. Oda çalışmalarını hakkında bilgiler veren Boztaş, yönetim olarak üyelere daha iyi hizmet verebilmek için çaba gösterdiklerini ve göreve gelmelerinin ardından birçok çalışmaya imza attıklarını söyledi. Manavgat ekonomisinin turizm ağırlıklı olduğuna belirten Boztaş, İlçenin geleceği açısından ekonomik faaliyetlerin çeşitlendirilmesi gerektiğini söyledi. Ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmek için yaptıkları çalışmalar konusunda da bilgi veren Boztaş, İlçede Organize Sanayi Bölgesi (OSB) alanına ihtiyaç duyulduğunu bu konuda yaptıkları çalışmalar ve gelinen son noktaya ilgili verdi. Geçtiğimiz ay temeli atılan MATSO Turizm Fakültesi konusunda da bilgiler veren Başkan Boztaş, okulun 300 günde inşaatı tamamlanarak gelecek yıl açılacağını belirtti.

MHP İlçe Başkanı İsmail Hakkı Karadağ ve 25. dönem MHP Antalya Milletvekili Tarkan Akıllı'nın kısa bir konuşma yaptığı ziyarette Milletvekili Doç. Dr. Mehmet Günel ise ülke gündemi ve ekonomi ile ilgili bilgiler verdi. Hükümeti eleştirerek, MHP iktidarında esnafın ekonomik olarak rahata kavuşacağını kaydeden Günel, "Bizim hedefimiz öncelikle esnafımızın nefes almalarını sağlamak ardından ekonomik olarak güçlenmelerini sağlamak" diye konuştu.

Ziyaret sonunda MHP heyetine MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş tarafından Manavgat'ın yöresel ürünlerinden oluşan hediye paketi takdim edildi.



MATSO SEMİNERİNE BÜYÜK İLĞİ

MATSO tarafından üyelerine yönelik düzenlenen "Yeni Müşteri Bulma Teknikleri" semineri yoğun ilgi gördü. Seminerde konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan kurum olarak üyelere yönelik eğitimler düzenlediklerini belirterek "düzenlediğimiz genel ve sektörel eğitimlerle üyelerimizin mesleki bilgi ve becerilerini geliştiriyoruz" dedi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), mevcut müşterilerle olan iletişimin sürdürülmesi ve yeni müşteriler bulma amacına yönelik olarak üyeleri için Yeni Müşteri Bulma Teknikleri konusunda seminer düzenledi. Seminer Otogar içerisinde bulunan MATSO Çok Amaçlı Toplantı Salonu'nda gerçekleştirildi. Yoğun katılımı yapılan eğitimi; Satış, Pazarlama Uzmanı ve Satış Eğitimcisi Hakan Ömer Gider verdi.

Eğitimde Müşteri kavramı ve tarihçesi, 21.yüzyılda müşterisinin beklentileri, klasik ve modern müşteri bulma yöntemleri, müşteriyi elde tutmak için ilişki yönetimi stratejisi, müşteriyi bırakma teknikleri ve nedenleri konuları hakkında Hakan Ömer Gider açıklamalarda bulundu.

Müşteriyi bulmak da, elde tutmak da, kaybetmek de sizlerin ellerinde Örnek olaylar ve canlandırmalarla konuların desteklendiği eğitimde Gider, "İşletmelerin en büyük kaynakları sadece malları ve makineleri değil aynı zamanda sahip oldukları müşterileridir. Uzun soluklu ve neredeyse sonsuza kadar yaşayacağını düşündüğümüz bu ilişkiler bir bakarsınız aniden biter ve yeni müşterileri bulmak oldukça maliyetli ve zaman gerektiren bir durum olur. Bu eğitim ile işletmelerin, var olan müşterileri ile devam eden iletişimlerini esnasında yeni müşterilerde bularak, riski azaltabilmeleri hedeflenmektedir. Amacımız doğru ve uzun soluklu çalışacak müşteriyi bulmanın yollarını paylaşmaktır.

Bizler bu bilgileri sizlere aktarıyoruz, yolu gösteriyoruz. Ama iş sizlerde bitiyor. Müşteriyi bulmak da, elde tutmak da, kaybetmek de sizlerin ellerinde" şeklinde konuştu.

Arslan:

"Üyelerimizi eğitimle, mesleki konularda bilgilendiriyoruz"

Diğer taraftan MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Oda çalışmalarını hakkında bilgiler aktardı. Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ın programı dolayısıyla eğitime katılmadığını, iştiraklerinden dolayı katılımcılara sevgi ve teşekkürlerini gönderdiğini belirterek sözlerine başlayan Arslan; satış ve pazarlama teknikleri, müşteri ilişkileri, mücevher danışmanlığı, temel pırlanta, uygulamalı girişimcilik, cankurtaran, hijyen, dış ticaret, birinci tip satış, pırlanta uzmanlık eğitimleri düzenlediklerini hatırlatarak, "Genel ve sektörler eğitimler düzenliyoruz. Üyelerimizi mesleki alanlarda eğitimlerle bilgilendiriyoruz. Mesleki bilgi ve becerilerini geliştiriyoruz. Eğitim çalışmalarımız sürecektir" dedi.



Fakülte, Sosyoekonomik Katkı Sağlayacaktır

Konuşmasında Turizm Fakültesi'ne de değinen Arslan, "Fakülte hayata geçince sosyo-ekonomik katkılar sağlayacaktır. Turizm sektörüne, eğitimimize, ekonomimize olumlu yansımaları olacaktır. On iki ay Manavgat'a sosyo-ekonomik açıdan hareketli bir katkı sağlayacaktır. Üniversite için 2 fakülte daha gerekli. Manavgat, bu 2 fakülteyi yaptracak hayıra ve maddi güce sahiptir" diye konuştu.

İlk Defa Kurumsal Olarak Yurtdışı Fuarlara Katıldık

Fuar çalışmalarına da değinen Şükrü Arslan, şunları söyledi: "Yurt içindeki fuarların dışında yurt dışındaki fuarlara da katılıyoruz. Bölge tanıtımı yapıyoruz. Daha önce de Oda yurt dışında fuarlara katılmıştır, fakat bu katılımlar kurumsal nitelikte olmamıştır. İlk defa Odamız kurumsal olarak yurtdışı fuarlara katılmış ve stand açmıştır. Tanıtım çalışmalarımız büyük ilgi görmüştür."

OSB'yi Manavgat'a Kazandırmak İstiyoruz

Manavgat'ta organize sanayi kurulması için de mücadele verdiklerini kaydeden Şükrü Arslan, "OSB için de çalışıyoruz. Yer konusunda araştırmamız var. En az 450 dönümlük bir alana ihtiyaç var. Bu konuda da kararlı bir şekilde çalışıyoruz. OSB'yi Manavgat'a kazandırmak istiyoruz" şeklinde konuştu.

Ucuz Enerji İçin Doğalgaz

MATSO Başkan Yardımcısı, Manavgat'a doğalgaz getirilmesi hakkında şunları söyledi: "Enerji önemli bir konu. Manavgatlının ucuz maliyetle enerji kullanmasını istiyoruz. Doğalgaz'ın İlçemize gelmesi için adımlar atıyoruz. Bugünkü şartlarda ısınma için, mutfak için 1000-1500 TL harcıyoruz. Doğalgaz olsa bu maliyet 500 TL ile karşılanacak."



Manavgat'ın Turizm Geliri 29 Ülkeden Fazla

Ekim Ayı Olağan Meclis Toplantısı'nda konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat'ın Turizm gelirinin 29 Ülkeden Fazla olduğunu söyledi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Ekim Ayı Olağan Meclis Toplantısı, gerçekleştirildi. 2014 yılı Ekim ayı gelir ve gider bütçesinin görüşülerek onaylandığı toplantıda MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Oda faaliyetleri ve gündemle ilgili açıklamalarda bulundu.

TÜRKİYE'YE GELEN TURİST FAZLA, GELİR AZ.

Dünya Turizm Örgütü hazırladığı 2015 yılı turizm raporundaki geçici verilere de değinen Boztaş; Türkiye gelen turist bakımından dünyada 6. ve Avrupa'da da 4. sırada yer alırken gelir bakımından da dünyada 12. ve Avrupa'da da 6. sırada yer aldığını kaydetti.

Boztaş, "Dünya sıralamasında gelen turist sayısı bakımından Fransa birinci olurken Türkiye dünyada 6. ve Avrupa'da da 4. sırada yer aldı. Turizm geliri açısından ise Amerika dünyada 1. olurken Türkiye 12. sırada Avrupa'da ise 6.sırada yer aldı. Bu da turizm politikamızı yeniden gözden geçirmemiz gerektiğini göstermektedir" diye konuştu.

Manavgat'ın Turizm Geliri 29 Ülkeden Fazla

Manavgat'ın 2013 yılında Avrupa sınıflamasında 54 ülke içinde 28 ülkeden daha fazla turizm gelirin e sahip olduğunu hatırlatan Boztaş, "Manavgat 2014 yılında bir basamak yükselerek 3 milyar 735 milyon dolar gelir ile 29 ülkeden daha fazla gelire sahip olmuştur.

Bu ülkelerden bazıları ve turizm gelirleri:

İzlanda (1 milyar 358 milyon dolar), Estonya (1 milyar 434 milyon dolar), Litvanya (1 milyar 440 milyon dolar), Ukrayna (1 milyar 612 milyon dolar), Arnavutluk (1 milyar 705 milyon dolar), Romanya (1 milyar 813 milyon dolar), Azerbaycan (2 milyar 432 milyon dolar), Slovenya (2 milyar 719 milyon dolar). Rapordaki veriler ışığında Manavgat ayrıca dünya turizm gelirinin yaklaşık yüzde 0,3'ünü Avrupa'nın da yaklaşık yüzde 0,7'sini sağlamıştır" dedi.

Turist sayısında yüzde 4,9 düşüş yaşandı

Antalya'ya Ocak-Ekim döneminde gelen turist sayısında geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 4,9 düşüş yaşandığını anlatan Boztaş, "Antalya'ya 2014 Ocak-Ekim döneminde 11 milyon 203 bin 658 turist gelirken bu yılın aynı dönemde yaklaşık yüzde 4,9 düşüş yaşanarak 10,661,944 olarak gerçekleşti" diye konuştu.



BOZTAŞ; KUYUMCULUK, GÜMÜŞÇÜLÜK VE DEĞERLİ TAŞLAR SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ İÇİN KONUŞTU:

"IŞIL IŞIL PARLAYAN VE GÖZ KAMAŞTIRAN"

Kuyumcular, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ve Manavgat Kuyumcular, Sarraflar, Gümüşçüler, Saatçiler ve Değerli Taşlar Esnaf Birliği Derneği işbirliği ile gerçekleşen toplantıda bir araya geldi. Küçük Şelale Melas Restaurant'ta düzenlenen toplantıda, kuyumculuk sektörünün sorunları ele alındı.

Toplantıya MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat Kuyumcular, Sarraflar, Gümüşçüler, Saatçiler ve Değerli Taşlar Esnaf Birliği Derneği Başkanı ve MATSO Yönetim Kurulu Muhasip Üyesi Mehmet Ergen, MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, MATSO 5.Meslek Komitesi Başkanı Ertan Akgün ve Komite Üyeleri, Antalya Kuyumcular Esnaf ve Sanatkârlar Odası Başkanı Ferda Erdem, Antalya Kuyumcular Esnaf ve Sanatkârlar Odası Başkan Vekili Varol Astarıcıoğlu ve kuyumcular katıldı.

Toplantıda konuşan Manavgat Kuyumcular, Sarraflar, Gümüşçüler, Saatçiler ve Değerli Taşlar Esnaf Birliği Derneği Başkanı Mehmet Ergen, birlik ve beraberlik mesajı vererek, "Aynı gemideyiz. Sorunlar bizim sorunlarımız. Birlikte düşünüp birlikte çözeceğiz. Haksız rekabetin önüne geçmeliyiz. Bir birimizi yok etmemeliyiz.

Dayanışma ve iletişim halinde olacağız. Sektörü daha güçlü kılmak için mücadele edeceğiz. Sizlerin de desteğine ihtiyacımız var" dedi.

Ergen konuşmasında mesleki etik kurallarına ve hanutçuluğun verdiği zararlara da dikkat çekti.

Bölgemiz ekonomisi ve tanıtımı için önemli faaliyetler gerçekleştiriyoruz.



MATSO Başkanı Ahmet Boztaş da yaptığı konuşmada, her zaman sektörün yanında destekleyici öge olarak bulunacaklarını ifade ederek, "Bölgemiz ekonomisi ve tanıtımı konusunda önemli bir sektör. Bu nedenle sektördeki gelişmelere, sektörün sorunlarına duyarsız kalamayız. Bize düşen bir görev varsa, yerine getirmeye hazırız. Sektörün, ürünleri gibi ışıl ışıl parlayan ve göz kamaştıran olmasını istiyoruz. Sarraflar, şehrin emin kişileridir. Bu değerimizi kaybetmemeliyiz. Sektörün itibarı ve istikbali için bu noktada da duyarlı olmalıyız. Ticaret hayatının ışıltılı sektörü daima canlı kalmalı. Sektör can çekişiyor. MATSO olarak üyelerin ve ticaretin önünü açacak faaliyetler yürütmekteyiz" dedi.



Sektördeki gelişmeleri yakından takip etmek için İtalya'da düzenlenen VICENZAORO 2014 Kış, Uluslararası Mücevher ve Kuyumculuk Fuarı'na katıldıklarını kaydeden Boztaş, sektörün geleceği için fuarlara iştirakin önemine dikkat çekerek, "Fuarlara katılmak için talep gelirse bu konuda yardımcı oluruz" diye konuştu.

Oda olarak mesleki eğitime önem verdiklerini belirten Ahmet Boztaş, satış ve pazarlama teknikleri, müşteri ilişkileri, mücevher danışmanlığı, temel pırlanta, birinci tip satış, pırlanta uzmanlık eğitimleri düzenlediklerini söyledi.

Antalya Kuyumcular Esnaf ve Sanatkârlar Odası Başkanı Ferda Erdem ise, toplantının sektör için faydalı olacağını ifade etti. Konuşmaların ardından toplantıya katılanlar da söz alarak görüşlerini dile getirdiler. Toplantıda ayrıca sektörün sorunlarının tespiti için katılımcılara anket uygulandı.



GENÇ GİRİŞİMCİLER

Süzer; Ticarete en önemli şey Dürüstlük, Disiplinli Çalışmak ve Kararlılıktır



MATSO'da TOBB Antalya GKK Manavgat üyelerinin yaptığı aylık toplantıya katılan İş adamı ve Lake River Side Hotels Yönetim Kurulu Başkanı Yakup Süzer ticarete en önemli şeyin dürüstlük, disiplinli çalışmak ve kararlılık olduğunu söyledi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Antalya GKK Manavgat üyelerinin yaptığı aylık toplantı, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Toplantı Salonu'nda gerçekleştirildi. TOBB Antalya GKK İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Deniz Tanır'ın gündemle ilgili konuşması ile başlayan toplantının konuğu Lake River Side Hotels Yönetim Kurulu Başkanı Yakup Süzer oldu. Ticarete en alt kademededen kasaplık yaparak başladığını anlatan Süzer, en önemli şeyin dürüstlük, disiplinli çalışmak ve kararlı olmaktan geçtiğini belirtti.

Genç girişimcilere ticarete diğer önemli bir konunun ise ayağını yorganına göre uzatılması gerektiğini ifade eden Süzer, şu anda işletmekte olduğu iki otel ve turizme başlama hikâyesini de anlattı. Turizme başlamaya 1999-2000'li yıllarda karar verdiğini vurgulayan Süzer, şu anda işletmekte olduğu otelleri o yıllarda planladığını belirtti. Süzer, geleceğe yönelik yatırım planlarından bahsederek toplantıya katılan genç girişimcilerin sorularını yanıtladı ve tavsiyelerde bulundu.

Toplantı sonunda TOBB Antalya GKK İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Deniz Tanır ve İcra Kurulu Üyesi Hazar Atalay tarafından İş adamı Yakup Süzer'e teşekkür edilirken, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş tarafından plaket takdim edildi. Toplantı toplu olarak fotoğraf çekilmesi ile sona erdi.



Boztaş;

"Muhasebeciler MATSO'nun çözüm ortağıdır"



Başkan Boztaş, kurumda yapılan tadilat ve giriş katında yapılan iyileştirmelere de değindi.

"Ticaret Sicili Uygulamaları ve İşlemleri" konulu bilgilendirme toplantısında konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, muhasebecilerin MATSO'nun çözüm ortağı olduğunu belirterek üyelere daha iyi hizmet verebilmek için sık sık bir araya gelinmesi gerektiğini söyledi.

Manavgat Ticaret Ve Sanayi Odası (MATSO) tarafından Lake River Side Otelde Ticaret Sicili Uygulamaları ve İşlemleri Konulu Bilgilendirme Toplantısı düzenlendi. Toplantı'ya MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat Serbest Muhasebeci ve Mali Müşavirler Odası Başkanı Halil Gubaş ve Muhasebeciler katıldı. Toplantı'nın açılışında konuşan Başkan Boztaş, muhasebecilerin MATSO'nun çözüm ortağı olduğunu belirterek üyelere daha iyi hizmet verebilmek için sık sık bir araya gelinmesi gerektiğini söyledi. MATSO'nun üyelerine daha iyi hizmet edebilmek amacıyla çaba gösterdiğini aktaran Boztaş, "**Üyesi Mutlu Bir Oda Ekonomisi Güçlü Bir Manavgat**" vizyonu doğrultusunda Odamız, önce üyeleri sonra da Manavgat'ın sosyo-ekonomik kalkınması, ilerlemesi ve gelişmesi adına önemli çalışmalar gerçekleştirmektedir" dedi.

MATSO 5 yıldızlı bir oda'dır

Kurum olarak hizmet kalitesini artırdıklarına değinen Boztaş, üyelerin işlemlerinin daha kısa sürede tamamlanabilmesi için hizmet standardı belirlediklerini söyledi. Hizmet standardı ile üyelerin ya da muhasebecilerin işlemlerini ne kadar sürede tamamlanacağını bildiklerini anlatan Boztaş, işlemlerin daha kolay yapılabilmesi amacıyla yaptıkları hizmetleri anlattı. Web sayfasını da yenilediklerini anlatan Başkan Boztaş, "Web sayfamızı görselliğinin yanında daha aktif, içeriği geniş bir duruma getirdik. Verdiğimiz hizmetlerle ilgili bilgi, belge, haber ve duyurulara ulaşmak artık çok daha kolay hale geldi. Web sayfamızdan üye işlemleri ile ilgili bilgilendirmelere ulaşabilir, istenen evrakları anında indirebilirsiniz. Muhasebe Birimimizdeki Vezne dışında, Ticaret Sicili Birimimize de bir vezne açtık. Odamız, hizmet standardını da oluşturarak tüm hizmetleri belirlediği süre aralığında gerçekleştirmeye başlamıştır.

Hizmet standardı çizelgesi, www.matso.org.tr web sayfasında bulunan Hizmetlerimiz Bölümünde yayımlanmıştır" dedi.

Üyelerine hizmet verme kalitesi bakımından MATSO'nun uluslararası standartlar bakımından 5 yıldızlı oda konumunda olduğunu ifade eden Başkan Boztaş, "MATSO hizmet verme kalitesi bakımından dünya standartlarında bir oda. Avrupa başkentlerinde bulunan ticaret ve sanayi odalarında verilen hizmetler kalitesinin aynısı MATSO'da da veriliyor. Odamız, TOBB akreditasyon sistemi kapsamında '**5 yıldızlı**' odadır. TOBB Başkanı Sayın Hisarcıklıoğlu'da Odamıza geldiği zaman bunu beyan etmiştir" diye konuştu.

Başkan Boztaş'ın konuşmasından sonra kürsüye gelen MATSO Sicil Müdürü Mehmet Külahlı ticaret sicili uygulamaları ve işlemleri konularında bilgilendirme yaparak 6102 Sayılı Türk Ticaret Kanunu kapsamında şirket kuruluşları, genel kurulları, sözleşme değişiklikleri, birleşme, bölünme ve tür değişikliği işlemleri hakkında bilgiler verdi. Toplantı soruların yanıtlanması ile sona erdi.



Boztaş Sigorta Acenteleri'ne Seslendi:

"Her Zaman Yanınızdayız"

Sigorta Sektöründeki Gelişmeler ve Sigorta Acenteleri İcra Komitesi'nin Çalışmaları ile ilgili toplantı Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Toplantı Salonu'nda gerçekleştirildi.

MATSO 12. Meslek Komitesi(Sigorta Aracılık Kurumları Finans Kurumları) tarafından organize edilen toplantıya; MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Akar, Meclis Üyesi Yakup Ekşi, 12.Meslek Komitesi Başkanı Hilmi Acar ile Komite Üyeleri, Sigorta Acenteleri İcra Komitesi Başkanı Hüseyin Kasap, TARSİM Bölge Müdürü Mustafa Değer, Antalya Sigorta Acenteleri Derneği Başkanı İbrahim Düzenli, Sigorta Acenteleri İcra Komitesi Başkan Yardımcısı Süleyman Özer ve Sigorta Acentelerinin Yetkilileri katıldı.

Toplantıda, sigorta acentelerinin sorunları, sektörle ilgili yasal düzenlemeler ve Sigorta Acenteleri İcra Komitesi'nin çalışmaları ele alındı.

KOSGEB desteklerinden sigorta acentelerinin faydalanması, işyeri açma ve çalışma ruhsatı düzenlenmesinde karşılaşılan sorunların giderilmesi, tanıtıma ağırlık verilmesi, bilgi portalının oluşturulması, iş paylaşımı, haksız rekabetin önlenmesi, sektörde işbirliği-güçbirliği oluşturulması toplantıda öne çıkan başlıklar oldu.

Toplantıda konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, toplantıyı organize eden 12. Meslek Komitesi'ne teşekkür ederek, "Tüm sektörlerde gelişmeyi ve büyümeyi hedefliyoruz. Sektör için yararlı bir toplantı olacaktır. Sorunların konuşulması, çözüm yollarının aranması ve bulunması, yeni fikirlerin ortaya çıkması, mesleki dayanışmanın güçlenmesi için önemli bir çalışmadır. Çalışmaya desteğimiz tamdır. Her zaman yanınızdayız" diye konuştu.



MATSO

ÜYELERİNİN RUSYA İLE YAŞADIĞI SORUNLARI ÇÖZMEK İÇİN HAREKETE GEÇTİ

Rus uçağının düşürülmesinin ardından Türkiye ile Rusya arasında yaşanan gerilimle birlikte MATSO tarafından üyelerinin Rusya ile yaşadığı sorunlara çözüm bulunabilmesi amacıyla iletişim ve koordinasyon masası kuruldu.

MATSO'dan Rusya için İletişim ve Koordinasyon Masası.

Suriye sınırında Türk pilotlarının sınır ihlali nedeniyle Rus uçağını düşürmesinin ardından; Türkiye ile Rusya arasında yaşanan gerilim iş dünyasını derinden etkiliyor. Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) tarafından üyelerinin Rusya ile yaşadığı sorunlara çözüm bulunabilmesi amacıyla iletişim ve koordinasyon masası kuruldu. MATSO üyeleri Rusya ile yaşadıkları sorunlara çözüm bulunabilmesi için kurum bünyesinde kurulan iletişim ve koordinasyon masasında, **743 14 07** nolu faksa veya **manavgattso@tobb.org.tr** mail adresi ile **742 83 80** den Oda Genel Sekreterliğine müracaat edebilecek.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, üyelerinin yaşadıkları her türlü sorunda yanlarında olmaya çalıştıklarını belirterek "Türkiye ile Rusya arasında yaşanan gerilimli süreçte üyelerimizin Rusya ile yaşadığı sıkıntılara çözüm bulunabilmesi için kurumumuz bünyesinde iletişim ve koordinasyon masası kurduk. Üye firmalarımızın sorunlarını **743 14 07** nolu faksa veya **manavgattso@tobb.org.tr** mail adresi ile **742 83 80** den Genel Sekreterliğimize bildirmeleri gerekmektedir" dedi.



Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi

Boztaş, "Girişimcilik eğitimi ile işyeri açanlar daha başarılı"

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, ülkede yetişen her ferde temelden girişimcilik eğitimi verilmesi gerektiğini belirterek girişimciliğin okullarda seçmeli değil, temel ders olması gerektiğini ve sadece meslek liselerinde değil tüm okullarda yer alması gerektiğini söyledi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) işbirliği ile girişimci adaylarına yönelik düzenlenen "Girişimcilik Eğitimi" başladı. MATSO binasında başlayan ve Eğitmen Özcan Toralı tarafından verilen 70 saat sürecek eğitim 24 Aralık'ta sona erecek. Eğitimi başarıyla tamamlayanlara "Uygulamalı Girişimcilik Eğitim Sertifikası" verilecek.

Girişimcilik eğitimi temelden verilmelidir.

Eğitimin ilk dersine katılan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, girişimci adaylarına hitaben bir konuşma yaptı. Girişimcilik eğitiminin önemine vurgu yapan Boztaş, tüm mesleklerin temelinde girişimcilik olduğunun altını çizdi. Boztaş, ülkede yetişen her ferde temelden girişimcilik eğitimi verilmesi gerektiğini belirterek girişimciliğin okullarda seçmeli değil, temel ders olması gerektiğini ve sadece meslek liselerinde değil tüm okullarda yer alması gerektiğini söyledi. Girişimcilik eğitimi olarak işletme açanların işletmelerini daha sağlıklı ve bilimsel yöntemler üzerinden sürdürdüklerini kaydeden Boztaş, eğitim aldıktan sonra iş hayatına atılanların daha başarılı olduklarını ifade etti.

Gençlere ve kadınlara girişimcilik konularında daha fazla fırsat tanınmalı.

Boztaş, ekonomisi gelişmiş ülkelere bakıldığı zaman girişimcilik eğitimi verilen önemin yüksek olduğunu vurguladı. Türkiye'de gençlerin ve kadınların girişimcilik konusunda daha fazla cesaretlendirilmesi gerektiğini ifade eden Boztaş, girişimcilik konusunda ne kadar çok fırsat tanınırsa başarılı girişimci çıkma oranının da aynı şekilde artış kaydedileceğini dile getirdi.



Daha fazla kadının iş dünyasına katılması gerekiyor.

Ülke ve bölge ekonomisinin daha fazla büyümesi için en az erkekler kadar kadınların da iş dünyasına katılması gerektiğine vurgu yapan Başkan Boztaş, "Eğitime katılanların yarısının kadın olması sevindirici bir durum. Biz iş insanları olarak iş dünyasına kadınların da katılmasını istiyoruz. Eğitimden sonra kadınlarımızın mutlaka iş dünyasına katılmalarını tavsiye ediyoruz. KOSGEB ve diğer kurumlar verdiği desteklerde kadınlara pozitif ayrımda bulunuluyor" diye konuştu.

Girişimcilik Eğitimi olarak işletme açanlar daha istikrarlı ve başarılı.

Açtıkları eğitimlerin katılımcılara teorik ve bilimsel olarak katkılar sağladığını ifade eden Boztaş, "Yaptığımız incelemelerde İlçemizde "Girişimcilik Eğitimi"ne katılanların daha bilinçli hareket ettiklerini ve açılan işletmelerin daha istikrarlı bir şekilde faaliyetlerini sürdürdüğünü gördük. Girişimci adaylarının bu eğitimlerden yararlanarak işletmelerini açmalarını tavsiye ediyoruz.

Girişimcilerin eğitimlerle yetişmesini önemseydiğimiz için aralıklarla eğitimler açıyoruz. Bu dönemde açtığımız tüm eğitimler yoğun ilgi gördü. Mart ayına kadar MATSO-KOSGEB işbirliği ile 4 eğitim açacağız" diye konuştu.

Girişimci sayısının da artması ile İlçede kalkınma daha da hızlı olur.

Eğitim ile girişimci adaylarının kendi iş fikirlerine yönelik iş planlarını hazırlayabilecek bilgi ve beceriyi kazanabileceğini anlatan Boztaş, eğitimi başarı ile tamamlayıp "Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi Katılım Belgesi" alanların işletmelerini açtıkları takdirde KOSGEB'in finansman desteklerinden 100 bin liraya kadar yararlanabileceğini belirtti. Boztaş, "Yeni Girişimci Desteği programı kapsamında Girişimcilerimiz, 30 bin liraya kadar geri ödemesiz ve 70 bin liraya kadar kredi destek başvurusu hakkı elde edecekler" dedi.

Boztaş, verilen desteklerle açılan işletmeler ile İlçe ekonomisinin daha da büyüebileceğini kaydederek İlçede girişimci sayısının artması ile kalkınmanın da o kadar hızlı olacağı ve işsizlik sorununun da azalacağını ifade etti.

BAŞKAN BOZTAŞ, MİLLETVEKİLİ KARA'YA İLÇE SORUNLARI VE ÇÖZÜMLERİNE YÖNELİK RAPORLAR SUNDU

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), CHP Antalya Milletvekili Dr. Niyazi Nefi Kara tarafından ziyaret edildi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), CHP Antalya Milletvekili Dr. Niyazi Nefi Kara tarafından ziyaret edildi.

CHP heyeti MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis Üyeleri, Komite üyeleri tarafından karşılandı. Ziyarete Kara'nın yanı sıra CHP Manavgat İlçe Başkanı Ahmet Öztürk ve İlçe Yönetim Kurulu Üyeleri ve partililer katıldı.

İlçe ekonomisinin çeşitlendirilmesi gerekiyor.

Ziyarete konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat ekonomisinin turizm ağırlıklı olduğuna dikkat çekerek, ilçenin geleceği açısından ekonomik faaliyetlerin çeşitlendirilmesi gerektiğini söyledi. Ekonomik faaliyetleri çeşitlendirmek için birçok çalışma ve proje hazırladıklarını anlatan, yaptıkları çalışmalarından bazıları hakkında bilgiler verdi. Başkan Boztaş, özellikle İlçeye bir Organize Sanayi Bölgesi kurulması için çaba gösterdiklerini ve bu konuda kurum olarak rapor hazırladıklarını belirtti. Boztaş, ilçede Gıda ihtisas OSB'nin kurulması ile ürünlerinde işlenerek ilçe ekonomisinde üretim ve istihdama yardım sağlayacağını kaydederek, üretimin çoğalması ile ilçe ekonomisinin daha da güçleneceğini ifade etti.

"Manavgat Yat Çekek Alanı İhtisas OSB olmalıdır"

Manavgat Yat Çekek yeri konusu da değinen Başkan Boztaş, Manavgat'ın Türkiye'nin önemli yat ve tekne üretim merkezlerinden birisi olduğunu belirterek Manavgat Yat Çekek Alanı'nın İhtisas Organize Sanayi Bölgesi (OSB) olması gerektiğini söyledi.



Manavgat'ta Boğaz Mevki'i'nde yat çekek alanı olarak ayrılan bölgede ciddi bir üretimin olmasına rağmen dağınık bir yapılanma olduğunu kaydeden Boztaş, "Manavgat'ta Türkiye'nin birçok alanına olduğu gibi dünyanın değişik ülkelerine yat ve tekne imal ediyoruz. Dağınık bir şekilde özel mülklerinde aralarında bulunduğu alanlarda olan bu yat ve tekne imalatlarının bir alana toparlanarak İhtisas OSB ile çözülmesi gerekiyor" diye konuştu.

İlçe sorunlarının yer aldığı raporlar ve çözüm önerilerini içeren raporlar sundu.

Ziyaret sonunda Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Antalya Milletvekili Dr. Niyazi Nefi Kara'ya MATSO tarafından hazırlanan İlçe sorunlarının yer aldığı raporlar ve çözüm önerilerini içeren raporlar sundu.

Milletvekili Kara ise Ülke ve Bölge turizminin 12 aya yayılması, ekonominin çeşitlendirilmesi ve tarım konularında güzel projeleri olduğunun altını çizerek, verimli tarım arazilerinin işlenmesi gerektiğini belirtti. Türkiye'de genç ve dinamik bir nüfusun yetiştiğine vurgu yapan Kara, yetişen genç ve dinamik nüfusun önünü açarak onlarla güzel başarılar imza atmayı hedeflediklerini kaydetti.

Kara, başta Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis ve Komite Üyelerine teşekkür etti.





Ekonomide Güvenliğin Öneminin Altını Çizen MATSO Başkanı Ahmet Boztaş: "HUZUR - TİCARET - REFAH"

Manavgat Emniyet Müdürü Mustafa Hilmi Özgönül, nezaket ziyareti kapsamında, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası'nı (MATSO) ziyaret ederek, Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ile görüştü.

Görüşmede MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Yönetim Kurulu Muhasip Üyesi Mehmet Ergen, Yönetim Kurulu Üyeleri Hüseyin Akn ve Halit Torun ile Meclis Üyesi Baykal Özden de yer aldı.

Ziyaretinin, iade-i ziyaret niteliği taşıdığını kaydeden Manavgat Emniyet Müdürü Mustafa Hilmi Özgönül, Başkan Ahmet Boztaş yönetimindeki MATSO'nun başarılı çalışmalar gerçekleştirdiğini dile getirdi.

Desteğiniz güç veriyor

Manavgat'ın gelişmiş bir şehir olduğuna vurgu yapan Özgönül, şehrin huzuru ve güvenliği için çalıştıklarına vurgu yaparak, "İnsanlarımızın can ve mal güvenliği için aralıksız mücadele ediyoruz. Kurumların ve vatandaşlarımızın desteğini de bu mücadelede yanımızda hissediyoruz. Bu, bizlere güç veriyor" dedi.

Her daim sizinleyiz

MATSO Başkanı Ahmet Boztaş da ziyaretinden dolayı Özgönül'e teşekkür etti. Ahmet Boztaş, Emniyet Teşkilatı'nın 170 yıldır devlet ve millet yolunda yorulmadan çalıştığını söyledi. Teşkilatın çalışmalarını takdirle izlediklerini kaydeden Boztaş şöyle konuştu: "Milletimizin huzuru, canı, malı, devletin bekası için canınızı ortaya koyuyorsunuz. Bizler bu fedakârlığı görüyoruz. Aziz milletimizin desteği, duası hep sizlerle. Sizlere şükran borçluyuz. Her daim sizinleyiz."

Ekonomi için güvenlik

'Huzur-Ticaret-Refaah' diyerek ekonomide güvenliğin öneminin altını çizen MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, "Nüfus açısından, ekonomik açıdan hareketli bir şehirde yaşıyoruz. İnsanlarımız gibi ekonomi de güvene, güvenliğe ihtiyaç duyar. Ekonomik kalkınma, ilerleme, gelişme, huzurlu, güvenli bir ortamda gelişme gösterir. Ticaret; kaostan, kargaşadan, çatışmadan olumsuz etkilenir. İş Dünyası olarak bu açıdan bir sorun yaşamıyoruz. Kara bulutlar yoksa puslu hava dağılıyorsa, belirsizlik ortadan yok oluyorsa sizlerin sayesinde. Çalışmalarınız, özverileriniz için teşekkür ediyoruz" şeklinde konuştu.



Manavgat Cumhuriyet Başsavcısı Hasan Dalak ve Adli Yargı Adalet Komisyonu Başkanı Hayati Karaaslan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ı ziyaret etti.

Manavgat Cumhuriyet Başsavcısı Hasan Dalak ve Adli Yargı Adalet Komisyonu Başkanı Hayati Karaaslan Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ı makamında ziyaret etti.

Adalet ve yargı alanında yapılan çalışmaların da konuşulduğu ziyarette Başkan Boztaş, Manavgat'ın sosyo-ekonomik yapısı hakkında bilgiler vererek Oda olarak yaptıkları çalışmalarını anlattı. Kurumlar arası işbirliğinin önemini de konuşulduğu ziyaret sonunda Başkan Boztaş ziyaretleri için Manavgat Cumhuriyet Başsavcısı Hasan Dalak ve Adli Yargı Adalet Komisyonu Başkanı Hayati Karaaslan'a teşekkür ederek Manavgat'ın yöresel ürünlerinden oluşan hediye paketi takdim etti.



MANAVGAT'TA PROTESTO EDİLEN SENET SAYISI ARTTI

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Antalya merkez ve birden fazla noterlik olan ilçeler içerisinde protesto edilen senet sayısının sadece Manavgat'ta arttığını söyledi.



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Kasım Ayı Olağan Meclis Toplantısı, gerçekleştirildi. 2014 yılı Ekim ayı gelir ve gider bütçesinin görüşülerek onaylandığı toplantıda konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, 24 Kasım Öğretmenler Gününü kutlayarak başladığı konuşmasında Oda faaliyetleri ve gündemle ilgili açıklamalarda bulundu.

Protesto edilen senetlerde şampiyonuz

Antalya merkez ile birden fazla noter olan ilçeler arasında protesto edilen senet sayısında Antalya merkez ve diğer ilçelerde proteste edilen senet sayısında düşüş olmasına rağmen Manavgat'ta artış yaşandığını söyledi. Boztaş şu ifadelerle yer verdi; "Antalya merkez ve birden fazla noterlik olan Alanya, Serik, Korkuteli, Kumluca, Kemer gibi İlçeler içerisinde sadece Manavgat'ta protesto edilen senet sayısı artmıştır. 2014 yılı Ocak-Eylül döneminde protesto edilen senet sayısı Antalya Merkezde 20 bin 369 iken 2015 yılının aynı döneminde yüzde 23,5 düşüş yaşanarak 15 bin 585 olmuştur. Alanya'da ise bu rakam 2014 yılı Ocak-Eylül döneminde 8 bin 457 iken 2015 yılının aynı döneminde yüzde 21,8 düşüş yaşanarak 6 bin 611 olmuştur. Manavgat'ta 2014 yılı Ocak döneminde 4 bin 370 iken, bu rakam 2015 yılı Ocak-Eylül döneminde yaklaşık yüzde 8,3 artarak 4 bin 733 olmuştur. Serik'te aynı dönemlerde yüzde 21,7, Korkuteli'de yüzde 31,1, Kumluca'da yüzde 21,7, Kemer'de ise yüzde 9,7 oranlarında protesto edilen senet sayısında düşüş gerçekleşmiştir".





MATSO, Varşova 2015 Turizm Fuarı'nda Manavgat'ı Tanıttı

Türkiye
Gücünü ve
Potansiyelini Keşfet

Polonya'nın Başkenti Varşova'da kapılarını 23. kez ziyaretçilerine açan TT Varşova 2015 Turizm Fuarı'na MATSO stant açarak Manavgat'ın tanıtımını gerçekleştirdi.



26-28 Kasım tarihleri arasında Polonya'nın başkenti Varşova'da düzenlenen TT Varşova 2015 Turizm Fuarı'na Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) tarafından stant açılarak ilçenin tanıtımı gerçekleştirildi. MATSO standında görevli personel tarafından ilçenin tanıtımına yönelik ziyaretçilere Manavgat'ı tanıtan neşeli haritalar, tanıtım kitapçıkları, broşür ve tanıtım CD'leri dağıtıldı. Dünyanın çok sayıda farklı ülkesinden kurum kuruluş ve otelin katıldığı fuarda yer alan MATSO standı 3 gün boyunca açık kaldı. MATSO standında Meclis Üyesi Sedat Öz ve 16. Meslek Komitesi Başkanı Fehmi İncidiş'te yer alarak ziyaretçileri ağırladı.

MATSO standını Polonya büyükelçisi ve turizm bakanlığı yetkilileri ziyaret etti

MATSO'nun Manavgat tanıtım standını Polonya büyükelçisi Profesör Doktor Yusuf Ziya Özcan ve Kültür ve Turizm Bakanlığı Tanıtma Genel Müdür Yardımcısı Dr. Cengiz Aydın ve bakanlık yetkilileri ile Cezayir konsolosluk yetkilileri ziyaret etti.

Turizm pazarını çeşitlendirmek amacıyla farklı ülkelerdeki turizm fuarlarına katılıyoruz

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, İlçe turizm pazarını çeşitlendirmek amacıyla dünyanın farklı ülkelerinde açılan turizm fuarlarına katılım sağladıklarını belirterek bunlardan birinin de Polonya'nın başkentinde 23. kez açılan TT Varşova 2015 Turizm Fuarı olduğunu söyledi. Fuarın çok yoğun ve verimli geçtiğini ifade eden Boztaş, dünyanın farklı ülkelerinden yoğun bir katılım olduğunu kaydetti.

Polonya pazarına önem veriyoruz

Yapılan tanıtımın bölge turizmüne katkı sağlayacağını belirten Boztaş, "Polonya yaklaşık 40 milyon nüfusu genç ve gelişmekte olan bir ülke. Son yıllarda dünyanın farklı bölgelerine olduğu gibi bölgemize de çok sayıda Polonya'dan turist gelmeye başladı. İlçemiz turizm pazarının çeşitlenmesi için Polonya pazarına önem veriyoruz. Yaptığımız tanıtımlarla bölgemize tatile gelecek olan Polonyalı turistler ilçemiz turizm ve ekonomisine katkı sağlayacaktır" dedi.

Boztaş, yurt içinde ve dışında gerçekleşen fuarlara katılım sağlayarak stant açacaklarını ve ilçe tanıtımını sürdüreceklerini ifade etti.

BOZTAŞ'TAN ÜYELERE KURUMSALLAŞMA ÖNERİSİ



MATSO tarafından üyelere yönelik ücretsiz "Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma" eğitimi düzenlendi. Eğitime çok sayıda üyenin yanı sıra MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'da katıldı. İki gün süren eğitim Provan Danışmanlık Eğitmen ve Koçu Dr. Gözdegül Başer tarafından verildi. Eğitimde aile şirketlerinde kurumsallaşma kavramı, kurumsallaşma aşamaları, misyon ve vizyon, aile şirketlerinin kurumsallaşması ve sürdürülebilirliği, sürekliliği sağlayan aile şirketlerinin özellikleri, aile şirketlerinde aile anayasasının oluşturulması gibi birçok konu başlığı yer aldı.

MATSO Girişimcilik Akademisi tarafından düzenlenen "Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma" eğitiminde konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, aile şirketlerinde aile anayasasını oluşturmalarını ve kurumsallaşmalarını önerdi.

MATSO tarafından üyelere yönelik ücretsiz "Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma" eğitimi düzenlendi. Eğitime çok sayıda üyenin yanı sıra MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'da katıldı. İki gün süren eğitim Provan Danışmanlık Eğitmen ve Koçu Dr. Gözdegül Başer tarafından verildi. Eğitimde aile şirketlerinde kurumsallaşma kavramı, kurumsallaşma aşamaları, misyon ve vizyon, aile şirketlerinin kurumsallaşması ve sürdürülebilirliği, sürekliliği sağlayan aile şirketlerinin özellikleri, aile şirketlerinde aile anayasasının oluşturulması gibi birçok konu başlığı yer aldı.

Kurumsallaşmanın önemini anlattı

Eğitim sonunda konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, kurumsallaşmanın önemine değinerek MATSO olarak yaptıkları kurumsallaşma çalışmalarını anlattı. Oda çalışmalarını hakkında da bilgiler veren Boztaş, yönetim olarak üyelere daha iyi hizmet verebilmek için çaba gösterdiklerini ve göreve gelmelerinin ardından birçok çalışmaya imza attıklarını söyledi. Boztaş, üyelere yapılan toplantılarla Odanın 2014-2017 Stratejik Planını belirlediklerini söyledi. Ardından Oda içerisinde üyelere daha iyi hizmet verebilmek için çeşitli birimler kurduklarına değinen Boztaş bunlardan birinin de Girişimcilik Akademisi olduğunu kaydetti. Boztaş, Girişimcilik Akademisi, oda üyeleri ve çalışanlarının ticari, ekonomik, sosyal ve kültürel yönden gelişimine katkı sağlayarak, onların ekonomik hayatta gerektirdiği özelliklerle donatılması için panel konferans, sempozyum, toplantı ve kurslar düzenleyen bir birim olduğunu ifade etti. Üyelere yönelik düzenledikleri eğitimlerin yanı sıra üyelere daha iyi hizmet verebilmek amacıyla personele yönelik de çeşitli eğitimler verdiklerini anlatan Başkan Boztaş, bunlardan birinin de "Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma" eğitimi olduğunu belirtti.

Hizmet standardı oluşturduk

Boztaş, etkin, verimli, hesap verebilir, şeffaf bir kamu yönetimi oluşturmak amacıyla yapılan tüm işlemleri süre ile belirlediklerini belirterek üyelere daha hızlı hizmet verebilmek amacıyla hizmet standardı oluşturduklarını kaydetti. Boztaş, sistemle birlikte personelinde çalışma performansında artış olduğunu kaydetti.

Aile Şirketlerine Kurumsallaşma Eğitimi



MATSO hizmet açısından 5 yıldızlı bir odadır Başkan Boztaş, gerçekleştirdikleri çalışmaların ardından TOBB Akreditasyon Sistemi tarafından yapılan denetlemeler sonrası üyelerine hizmet verme kalitesi bakımından MATSO'ya uluslararası standartlar da 5 yıldızlı oda unvanı verildiğini belirtti. Boztaş, "TOBB Başkanımız Sayın Hisarcıkıoğlu da ilçemize geldiği zaman MATSO'nun üyelerine hizmet verme kalitesi bakımından dünya standartlarında ve Almanya Berlin, Fransa Paris ve İngiltere Londra ticaret ve sanayi odalarından bir farkı olmadığını belirterek bizi tebrik etmişti " diye konuştu.



Üyelere kurumsallaşmalarını önerdi

Aile şirketlerinde kurumsallaşmanın önemini anlatan Boztaş, eğitime katılan üyelere en kısa zamanda kurumsallaşmayla ilgili adımları atmaları gerektiğini söyledi. Kurumsallaşmanın ardından sistem oturuncaya kadar küçük sıkıntıların yaşanabileceğine değinen Boztaş, sistem oturduktan sonra her şeyin çok güzel olacağını ifade etti. Boztaş, özellikle aile anayasasının oluşturulmasının konusunun kurumsal açıdan önemini vurguladı.

Konuşmanın ardından katılımcılara belgeleri verilirken tören toplu olarak hatıra fotoğrafı çektirilmesi ile sona erdi.



MATSO, YOL GÖSTERİCİ NİTELİĞİ TAŞIYAN "EKONOMİK RAPOR"U ÇIKARDI



MATSO tarafından hazırlanan, Manavgat'ın sosyal, kültürel ve ekonomik yapısını objektif bir şekilde ele alarak kılavuz ve yol gösterici niteliği taşıyan "Ekonomik Rapor 2014" kitapçığı çıkarıldı.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) tarafından, Manavgat'ın sosyal, kültürel ve ekonomik yapısını objektif bir şekilde ele alarak yapılan çalışmalara yön verme ve geleceğin sağlam temeller üzerinde kurulmasında kılavuz ve yol gösterici niteliği taşıyan "Ekonomik Rapor 2014" kitapçığı çıkarıldı. Kitapçık, Oda üyeleri ve yatırımcıların hizmetine sunuldu.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, "Ekonomik Rapor 2014" kitapçığında Manavgat'ın sosyal, kültürel ve ekonomik yapısının ele alındığını belirterek ilçeye yatırım yapmak isteyenler içinde kılavuz ve yol gösterici niteliği taşıdığını söyledi.

Başkan Boztaş, "Üniversitelerde görev yapan profesörler tarafından hazırlanan Ekonomik Rapor'un mevcut durumları ortaya koymada, yapılan çalışmalara yön vermede ve geleceği sağlam temeller üzerinde şekillendirmede önemli bir işlevi yerine getirebilecek. Analitik değerlendirmelerle ilçedeki gelişmeler ve beklentiler üzerine kurgulamak ve bundan hareketle geleceği biçimlendirmede önemli olacak" dedi.

Kitapçığa bu yıl Sonuç yerine: "Geleceğin Öngörüsü" de eklendi

Ekonomik Rapor'da Manavgat ilçesi için vizyon ve misyon tanımlamaları yapılarak, temel değerler ve kalite politikasını da içeren bir biçimde hazırlandığını vurgulayan Başkan Boztaş, "Ekonomik Rapor'un Manavgat ilçesi için vizyon ve misyon tanımlamaları yapılarak, temel değerler ve kalite politikasını da içeren bir biçimde hazırlandığını anlattı. Boztaş, "Her yıl Manavgat'ın sosyal ve ekonomik yapısını ortaya koyan "Ekonomik Rapor"; neler yapıldığını ortaya koymak kadar, geleceği de okumak açısından önemli görülmektedir. Rapor, Manavgat'ın sosyal, kültürel ve ekonomik yapısı içinde yer alan bütün unsurların bugünkü durumunu, potansiyelini objektif bir şekilde gözler önüne sererken, geleceği hakkında da bizlere bilgiler vermektedir. Bu raporda daha öncekilerden farklı olarak "Manavgat ilçesinin Geleceği İçin Temel Konu Alanları" 15 alt başlıkta toplanmış ve bunlar ilçenin geleceğine yön vermek açısından önemli bulunmuştur. Odamız, gelişmelerin, mevcut durumun ve geleceğe ilişkin öngörülerin yer aldığı ve analitik olarak değerlendirdiği "Ekonomik Rapor-2014" çalışmasını hazırlayarak yayımlamıştır.

Kitapçıkta "2014 Faaliyet Raporu" da yer aldı

Ayrıca bu konulara ilaveten kitapçığın diğer kısmında ise geçen yıl MATSO tarafından gerçekleştirilen faaliyetlerin yer aldığını "2014 Faaliyet Raporu"na da yer verilmiştir. Bilgiler; kamu kurum ve kuruluşları, sivil toplum kuruluşları ve Odamızın derlemelerinden elde edilmiştir. Rapor hazırlanırken, sağlıklı ve doğru bilgi elde etmenin zorluğuna rağmen en güncel ve en doğru bilginin kullanılması için dikkatli bir tutum sergilenmiştir" diye konuştu.

Raporun hazırlanmasında emeği geçen herkese, teşekkür eden Boztaş, "Manavgat'ımıza, tüm üyelerimize, hemşerilerimize ve diğer ilgilenelelere katkıda bulunacağını umuyorum. İlgileneleler "Ekonomik Rapor 2014" kitapçığını www.matso.org.tr web sayfamızdan indirebilirler" dedi.

2016 YILI MALİ DESTEK PROGRAMI KONUŞULDU



BAŞKAN BOZTAŞ'I BAKA GENEL SEKRETERİ ÖZEN ZİYARET ETTİ

Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA) Genel Sekreteri Mehmet Sırrı Özen MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ı makamında ziyaret etti. Kurum tarafından yapılan hibe destekleri konusunda görüş alışverişinde bulunuldu. Ziyarete BAKA Antalya Koordinatörü Osman Erol Saraydere ve Uzman İ. Gözde Bozdağ'da yer aldı.

Ziyarete 2016 yılı Mali Destek Programına ilişkin desteklenecek konular, öncelikli alanlar, verilecek hibe tutarları ve oranları ile proje değerlendirme kriterleri gibi konular ele alındı.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, İlçenin ekonomik yapısı ve Oda çalışmalarını hakkında bilgiler vererek Manavgat'ın en büyük İlçelerinden biri olduğunu söyledi. Oda olarak ilçe ekonomisinin daha iyi yerlere gelmesi için çaba gösterdiklerini kaydeden Boztaş, MATSO-BAKA iş birliği ile yapılan çalışmalarını sürdürmeyi amaçladıklarını kaydetti.

BAKA Genel Sekreteri Mehmet Sırrı Özen, şehirlerin kalkınmasında sivil toplum kuruluşlarının önemine dikkat çekerek MATSO'nun ilçede yaptığı çalışmaların önemine vurgu yaptı. Özen, BAKA olarak Manavgat'a büyük önem verdiklerini kaydederek ilçenin birçok ilden daha fazla ekonomik potansiyele sahip olduğunu belirtti.



MATSO GİRİŞİMCİLİK AKADEMİSİ TARAFINDAN ODA ÜYELERİNE YÖNELİK OLARAK "ETKİN SATIŞ STRATEJİLERİ" EĞİTİMİ DÜZENLENDİ.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Girişimcilik Akademisi tarafından, Oda üyelerine yönelik olarak 3 gün süren "Etkin Satış Stratejileri" eğitimi düzenlendi. MATSO binasında gerçekleşen eğitime MATSO 1. Komite Başkanı Murat Güven, 2. Meslek Komitesi Başkanı Mevlüt Çelik, 11. Meslek Komitesi Başkanı Muzaffer Şenol, 12. Meslek Komitesi Başkanı Hilmi Acar ve 50 MATSO üyesi katıldı. Eğitim sonunda düzenlenen törenle katılımcılara sertifikaları verildi. Sertifika töreninde konuşan MATSO 2. Meslek Komitesi Başkanı Mevlüt Çelik oda çalışmalarını ve eğitimler hakkında bilgiler verdi.

Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ın programı dolayısıyla eğitime katılmadığını, iştiraklerinden dolayı katılımcılara sevgi ve teşekkürlerini gönderdiğini belirterek sözlerine başlayan Çelik, MATSO Girişimcilik Akademisi tarafından açılan eğitimlere değindi. Çelik "Girişimcilik Akademisi üyelerimizin ticari, ekonomik, sosyal ve kültürel yönden gelişimine katkı sağlayarak, onların ekonomik hayatta gerektirdiği özelliklerle donatılması için açılmıştır. Birim tarafından yıl içerisinde birçok panel konferans, sempozyum, toplantı ve kurslar düzenliyoruz. Bu eğitimlerden birisi olan Etkin Satış Stratejileri" eğitimini tamamlamış bulunmaktayız. Yoğun ilgi gören bu eğitimle siz değerli katılımcılar ve üyelerimize katkı sağladığımız için çok mutluyuz. Eğitimlerimiz yoğun ilgi görüyor" dedi.

Konuşmanın ardından katılımcılara sertifikaları verildi. Toplu olarak hatıra fotoğrafı çektilmesi ile tören sona erdi.





Boztaş; "HAYAL EDİN, HEDEF KOYUN VE DİSİPLİNLİ ÇALIŞIN"



MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, öğrencilere "hayal edin, hedef koyun, hedefe ulaşmak için disiplinli bir şekilde çalışın" dedi.



Manavgat Bahçeşehir Anadolu Lisesi "Kariyer Günleri" etkinliğine katılan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş gençlere girişimcilik, iş dünyası ile kariyer planlaması üzerine konuşma yaptı. Etkinliğe MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Manavgat Bahçeşehir Koleji Kurucusu Turgut Aydın, Manavgat Bahçeşehir Anadolu Lisesi Müdürü Harun Yılmaz, Manavgat Bahçeşehir Ortaokulu Müdürü Şerafettin Avcı, öğretmen ve öğrenciler katıldı.

Konuşmasına Oda çalışmalarını ve Manavgat ekonomisiyle ilgili bilgiler vererek başlayan Başkan Boztaş, öğrencilere girişimcinin tarifini de yaparak, işsizliğin çözümü ve zenginleşmenin girişimci sayısının artması ile olacağını vurguladı.

"Tüm mesleklerin temelinde girişimcilik vardır"
Öğrencilere meslek seçimi konularında önerilerde bulunan Boztaş, "hangi mesleği seçerseniz seçin tüm mesleklerin temelinde girişimcilik vardır. Daha hızlı büyümemiz ve gelişmemiş için en az erkekler kadar kadınların da iş dünyasına katılması gerekmektedir. Biz iş insanları olarak iş dünyasına kadınlarında katılmasını istiyoruz. Salondaki öğrencilerimizin yarıdan fazlası kız öğrencilerden oluşuyor. Kız öğrencilerimizin de mutlaka iş dünyasına katılmalarını tavsiye ediyoruz.



Devlet girişimci adaylarına KOSGEB ve kalkınma ajansları gibi çeşitli kurumları aracılığıyla destekler veriyor. Bu desteklerde kadınlara pozitif ayrımda bulunuluyor" diye konuştu.

"Kaybetmekten korkmayın"

Öğrencilere sevdikleri meslekleri tercih etmeleri tavsiyesinde bulunan Başkan Boztaş, "**hayal edin, hedef koyun, hedefe ulaşmak için disiplin bir şekilde çalışın**" dedi. Kaybetmeyi göze alamazsanız başaramazsınız diyen Boztaş, "Özgürce hayal edin, belirlediğiniz hayallere ulaşmak için hedef belirleyin ve disiplinli bir şekilde çalışın. O zaman hayalinizi gerçekleştirdiğinizi göreceksiniz. Kaybetmeyi göze alamazsanız başaramazsınız. Ancak hayati risk taşıyan konularda gerekli tedbirlerinizi de alın. Daima bir B planımız da olmalı. Riski göze alarak kurduğunuz işyeri ile kendinize olduğu gibi ülkeye de işsizliğin azalmasına katkı sağlayacaksınız. Bizim iş dünyasında 'kaybetmekten korkan tüccar ne zarar, ne kar eder' diye bir söz vardır" dedi.

Öğrencilerin sorularını yanıtladı

Öğrencilerin sorularını da yanıtlayan Boztaş, MATSO olarak inşaatını yaptırdıkları Manavgat MATSO Turizm Fakültesi'ne de değinerek ilçede 2 fakülte daha kurulması ile Manavgat Üniversitesi'nin açılabilirliğini söyledi.



KIRK YILIN HATIRINA

Türk-Rus Dostluğu İçin Türk Kahvesi Yaptılar



Manavgat İlçesinde "Kırk Yılın Hatırına Yarışsana" sloganı ile ilçede yerleşik yabancılar arasında Türk kahvesi yapma yarışması düzenlendi. Yarışmanın bu yılki teması Türk-Rus dostluğu oldu.

Manavgat Kültür ve Yaşam Derneği'nin (MAYDER) düzenleyip Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası'nın (MATSO) desteklediği "Kırk Yılın Hatırına Yarışsana" adlı yarışma, Lake&River Side Otel'de gerçekleştirildi.

Etkinlik, kahvenin tarihten bugüne kadarki yolculuğunu anlatan sinevizyon gösterisiyle başladı. Ney dinletisi ve sema gösterisinin ardından sahneye, evlendikten sonra Antalya'da yerleşme kararı alan Rus gelinler çıktı.

5'erli gruplar halinde Türk kahvesi yapmak için yarışan Rus gelinler en çok kahve çekirdeklerini el değirmeninde çekerken zorlandı. Kahve çekirdeklerini toz haline getirmeye çalışan yarışmacıların küçük sakarlardan konukları güldürdü.

Kahveyi suda karıştırmadan pişiren ya da telvesini dökmeden fincana doldurmaya çalışanlar misafirler tarafından uyarıldı.

Renkli görüntülere sahne olan yarışmanın jüri üyeliğini Manavgat Kaymakamı Nazmi Günlü, Manavgat Belediye Başkan Yardımcısı Aydın Öz, MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, AÜ Manavgat MYO Müdürü Prof. Dr. Hacer Bakır Sert ve MAYDER'den Hüseyin Başkurt yaptı. Kahvelerin tadına bakan jüri üyeleri, puanlama yaptıktan sonra yarışmanın sonucunu açıkladı. Kahvelerin birbirinden güzel olması nedeniyle 1'inci seçmekte güçlük çektiklerini belirten Kaymakam Günlü, tüm yarışmacıların 1'nci olduğunu açıkladı. Sevinçlerini eşleriyle paylaşan Rus gelinlere çeşitli hediyeler ve Manavgat'ın yöresel ürünlerinden oluşan hediye paketi verildi.

İlçede her yıl 4,5 milyon turistini ağırladığını hatırlatan Kaymakam Nazmi Günlü, "Yabancı misafirlerimizin yanında ülkelerini bırakmış buraya yerleşmiş komşularımız var. Biz onlara artık yabancılar demiyoruz, onlar Manavgatlı hemşerilerimiz. Kahveyi de en az evimizde içtiğimiz kadar güzel yaptıklarını da söyleyebilirim" diye konuştu.





BU YILKI TEMA: TÜRK-RUS DOSTLUĞU

Bu yılki temayı siyasi gündemin de etkisiyle 'Türk-Rus dostluğu' olarak belirlediklerini dile getiren MATSO Başkanı Ahmet Boztaş da amaçlarının Türk-Rus dostluğuna katkı sağlamak olduğunu kaydetti.

Boztaş, "Asıl amacımız Manavgat'taki yeni komşularımız, yeni Manavgatlılarla kendi aralarındaki kaynaşmayı sağlamak, hem de gelenek ve görenekleri onlara yaşatmak. Diyorlar ki, biz etle tırnak gibiyiz ayrılmaz bir parçayız, dostuz. Biz de Rusya ile dostuz" diye konuştu.

Bu yıl 2'ncisi düzenlenen yarışmaya ilginin arttığını söyleyen MAYDER Başkanı Ezgi Bahçealtı, "Yerleşik yabancılara yardımcı oluyorduk ama fark ettik ki en büyük sorunları kültürel. Kendi kültürümüzü tanıtır onları tanıyalım istedik. Bu kez de birlikte kahve yaptık, içtik. Kültürümüzü onlara tanıtmış olduk" diye konuştu.



MATSO'DAN BİN 400 ÖĞRENCİYE YARDIM

MATSO tarafından sosyal sorumluluk kapsamında ihtiyaç sahibi bin 400 öğrenciye ayakkabı yardımında bulunuldu.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) tarafından taşınmalı eğitim kapsamında Burmahan, Karabük, Çardak, Kızıldağ, Çorak, Dikmen, Bucakşeyhler, Oymapınar, Değirmenli, Doğançam, Belenobası, Odaönü, Örenşehir, Yalışehir ve Çeltikçi mahallelerinde eğitim gören ihtiyaç sahibi yaklaşık bin 400 öğrenciye ayakkabı yardımında bulunuldu. MATSO personeli tarafından gerçekleştirilen ayakkabı yardımı dağıtımına Manavgat Kaymakamı Nazmi Günlü, MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Milli Eğitim Müdürü Muammer Sandemir, MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Akın katıldı.

Kaymakam Günlü;
"MATSO İlçenin birçok konusunda olduğu gibi eğitime de katkı sağlıyor"

Manavgat Kaymakamı Nazmi Günlü MATSO'nun İlçenin birçok konusunda olduğu gibi eğitim konusunda da İlçeye okullar kazandırdığını hatırlatarak taşınmalı eğitim kapsamında bulunan öğrencilere her yıl yardımlarda bulunduğunu söyledi. Günlü, "Özellikle toplu taşıma kapsamında olan öğrencilerimize yönelik yaptığı ayakkabı yardımı için Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası'na teşekkür ediyorum. MATSO Manavgat'ın birçok konusunda olduğu eğitim konusunda da hassas davranıyor. İlçemize kazandırdığı okulların yanı sıra öğrencilerimize her yıl çeşitli yardımlarda bulunuyor. Başta MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş olmak üzere Oda yönetimine bir kez daha teşekkür ediyorum" dedi.

Boztaş, "Öğrencilerimize yaptığımız yardımları geleneksel hale getirdik"

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ise kurum olarak sosyal sorumluluk ihtiyaç sahibi öğrencilere her yıl yardımlarda bulduklarını hatırlatarak bu yılda taşınmalı eğitim kapsamındaki bin 400 öğrenciye yardımda bulduklarını söyledi. Yardımlar sırasında öğrencilerin gözlerinde gördükleri ışık ve mutluluğun kendilerini son derece mutlu ettiğine kaydeden Boztaş, "Odamızın imkânları dâhilinde, yasaların verdiği sınırlar içerisinde, Burmahan, Karabük, Çardak, Kızıldağ, Çorak, Dikmen, Bucakşeyhler, Oymapınar, Değirmenli, Doğançam, Belenobası, Odaönü, Örenşehir, Yalışehir ve Çeltikçi mahalleleri gibi okullardaki taşınmalı öğrencilerimize ayakkabı yardımında bulduk. Yardımlar sırasında gördüğümüz öğrencilerin gözlerindeki ışık, yüzündeki mutluluk bizlere yeter. Önümüzdeki yıllarda daha fazla öğrencimize yardımda bulunmayı hedefliyoruz. Yardım dağıtımına katılan Sayın Kaymakamımız Nazmi Günlü, Milli Eğitim Müdürü Muammer Sandemir ve MATSO Yönetim Kurulu Üyelerimize teşekkür ederim.

Öğrencilere yaptıkları yardımlarda Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB)'un desteği olduğunu belirten Boztaş, "destekleri için Başkan Rifat Hisarcıklıoğlu'na çok teşekkür ettiklerini kaydetti.

MATSO TEŞEKKÜR BELGESİ İLE ÖDÜLLENDİRİLDİ

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Başkanı Ahmet Boztaş, sosyal sorumluluk projeleri konusundaki duyarlılığı sürdüreceklarını ifade ederek, " İmkânlar ve yasal sınırlar çerçevesinde yardım elimiz uzanacak" dedi.

'Üyesi Mutlu Bir Oda Ekonomisi Güçlü Bir Manavgat' için yoğun faaliyetler gerçekleştiren MATSO, üyelerine verdiği hizmetlerin yanında Manavgat'ın ihtiyaç duyduğu alanlardaki taleplere de karşılık vermeye çalışıyor. Bu alanlardan birisi de eğitim. Yaptırdığı okullarla, yapacağı Turizm Fakültesi ile eğitime katkı sunan MATSO, geleneksel hale getirdiği muhtaç öğrencilere yönelik eğitim yardımı ile de takdir ediliyor.

2015-2016 eğitim-öğretim yılında da taşınmalı eğitim kapsamında eğitim gören muhtaç 1.400 öğrenciyeye ayakkabı yardımı yapan MATSO, Teşekkür Belgesi ile ödüllendirildi.

Manavgat Kaymakamı Nazmi Günlü, Manavgat Garnizon Komutanı Jandarma Albay Enver Sungur, Manavgat Milli Eğitim Müdürü Muammer Sandemir Teşekkür Belgesi'ni takdim etmek üzere MATSO'yu ziyaret ederek, Başkan Ahmet Boztaş ile bir araya geldiler. Ziyarete MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Yönetim Kurulu Üyeleri Hakan Akar, Halit Torun ve Meclis Üyesi Baykal Özden de yer aldılar.

Manavgat Kaymakamı Nazmi Günlü yaptığı konuşmada, "Hem Oda olarak hem de TOBB olarak yardımlarda duyarlılık gösterdiniz, destek oldunuz. Her iki kuruma da teşekkür ediyoruz. Örnek çalışmalar gösterdiniz" diyerek düşüncelerini açıkladı.

Yara sarabiliyorsak ne mutlu bize

MATSO Başkanı Ahmet Boztaş da şunları söyledi: "Öncelikli olarak üyelerimize hizmet vermeye çalışıyoruz. Bunun dışında da Manavgat'ın sorunlarına, ihtiyaçlarına ve taleplerine cevap vermeye, çare aramaya gayret gösteriyoruz. Sosyal sorumluluk projeleri konusunda duyarlıyız. İmkânlar ve yasalar çerçevesinde de yardımlarımız oluyor. Bu kapsamda yardım elimiz uzanmaya devam edecek. Yara sarabiliyorsak, çare olabiliyorsak ne mutlu bize."

Daha sonra Manavgat Kaymakamı Nazmi Günlü, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ahmet Boztaş'a muhtaç öğrencilere yönelik MATSO'nun yaptığı yardım dolayısıyla Teşekkür Belgesi verdi.



Boztaş; "Geleceğin Pazarı e-ticaret Olacak"

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Türkiye nüfusunun yaklaşık yarısının internet kullanıcısı olduğunu belirterek e-ticaretin dünyada olduğu gibi Türkiye'de de baş döndürücü bir hızla büyüdüğünü ve geleceğin pazarının e-ticarette olacağını söyledi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Girişimcilik Akademisi tarafından üyelere yönelik düzenlenen eğitim ve seminerler sürüyor. MATSO tarafından üyelere yönelik olarak Toplantı Salonu'nda gerçekleştirilen Elektronik Ticaret (e-ticaret) Semineri Akdeniz Üniversitesi Manavgat Meslek Yüksek Okulu Teknik Programlar Bölüm Başkanı Öğretim Görevlisi Mehmet Şehirli tarafından verildi. E-ticaretin tanıtımını yaparak başlayan Şehirli, "mal ve hizmetlerin; reklam ve satışının elektronik ortamda güvenli bir şekilde yapılmasıdır" dedi.

Şehirli; eğitime katılanlara e-ticaretin avantaj ve dezavantajları, e-ticaretin araçları, temelleri, türleri, aşamaları ile püf noktaları, sanal ödeme sistemleri, dünyada ve Türkiye'de e-ticaretin durumu hakkında bilgiler verdi. Yaklaşık 3 saat süren seminer sonunda katılımcılara sertifika verildi.

E-ticaret baş döndürücü hızla büyüyor

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, e-ticaretin dünyada olduğu gibi Türkiye'de de baş döndürücü bir hızla büyüdüğünü ve geleceğin pazarının e-ticarette olacağını söyledi. e-ticaretin 1995 yılından sonra İnternet kullanımının artmasıyla ortaya çıktığına değinen Boztaş, Türkiye nüfusunun yaklaşık yarısından fazlasının internet kullanıcısı olduğunu ve ülkede yaklaşık 15 bin civarında e-ticaret sitesi olduğunu belirtti. Her geçen gün gelişen ve çeşitlenen ödeme sistemleri altyapısı ile Türkiye'nin e-ticaretin gelişimi için önemli bir potansiyele sahip olduğuna vurgu yapan Boztaş, "Türkiye'de e-ticaretin önemli bir büyüme potansiyeli taşıdığını görüyoruz. Gelecekte altın çağını yaşacak olan e-ticaret konusunda üyelerimizi bilgilendirmek amacıyla seminer düzenledik. Bu tür eğitim ve seminerlerimiz sürececek" diye konuştu.



Üyelerimizi eğitimle donatıyoruz

Başkan Boztaş, üyelerin sektörlerinde daha da başarılı olmaları için birçok ücretsiz seminer ve eğitim düzenlediklerini belirterek açılan seminer ve eğitimlerde hedeflerinin Oda üyelerinin mevcut bilgilerini güncellemek, ticari ve ekonomik hayatın gerektirdiği özelliklerle donatılmasını olduğunu söyledi. Üyelere yönelik eğitimlerin süreceğini kaydeden Boztaş, "**Hedefimiz üyesi mutlu bir Oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat**" diye konuştu.





AKAY ŞENEL

**İNŞAAT MÜHENDİSİ
BELEDİYE ESKİ BAŞKANI
TURİZMCİ**

TURİZM İÇİN NE YAPMALIYIZ?

Ülkenin en büyük gelir kaynaklarından biri olan turizm sektörünün gelişmesi için, uzun ve kısa vadeli iki program yapmalıyız. İkisinin de tam olarak var olduğunu iddia etmek ne kadar inandırıcı olur bilemiyorum. Öncelikle uzun vadeli programla ilgili düşüncemi sizlerle paylaşmak istiyorum.

1- Ülkemizin yıllardır süren Güneydoğu sorunu hepimiz tarafından bilinmektedir. Bu durum yurt dışında ülke imajını, dolayısıyla turizmimizi son derece olumsuz etkilemektedir. Bu sorun artık daha fazla sürdürülmemeli ve kısa sürede çözüme kavuşturulmalıdır.

2- Beş yıl önce incelediğim bir dergide Almanların %60'ının "Türkiye'ye hiç gitmedim ve gitmem de" dediğini okudum. Hollanda, Fransa gibi diğer ülkelerin de olumsuzluk oranları çok yüksek. Almanları ele alacak olursak, yaklaşık 80 milyon nüfusun %60'ı olan 48 milyon insan, gelmek istemiyor. Hâlbuki biz, bütün Almanların bize geldiğini sanıyoruz. Benim bu konuda önerim; devletimiz tarafından, bu ve benzeri ülkelerde araştırma yaptırmasıdır. Çıkan sonuçlara göre, 10 yıllık hedef programlar hazırlayıp, en azından %20'lik artışlar hedeflenmelidir.

3- Uzun yıllardır Türkiye'yi tercih eden yaşlı Alman nüfus gün geçtikçe değişikliğe uğramaktadır. Yukarıdaki araştırma kapsamında bu konu da ele alınmalıdır. Yeni nesil Almanların tercihlerinin ne olduğu araştırılmalı, çıkan sonuca göre şimdiden tedbir alınmalıdır.

4- Bilindiği gibi merkezîyetçi bir anlayışla yönetilmektedir. Dolayısıyla bölgesel rekabet ve yöresel sorunların planlanması ve çözümü uzun zaman almaktadır. Gerek bunların çözümü, gerek yurt dışı tanıtım faaliyetleri, gerekse bölgeye uygun yeni pazar arayışlarını gerçekleştirebilecek, bölgesel yetkili bir kurum oluşturulmalıdır. Kısa vadeli program kapsamındaki önerim; geçtiğimiz günlerde başlangıcını yaptığımız çalışmanın genişletilerek devam etmesidir. Yaşamakta olduğumuz krizden kısa vadede kurtulmak mümkün görünmemektedir. Ancak yılmadan, yorulmadan hep birlikte gayret göstermek zorundayız.

5- Başlatılan bu çalışma kapsamında sağlanacak kaynak, akılcı reklam kampanyalarında ve uzun süreli kullanılarak yararlı hale getirilmelidir.

6- Sezon başlangıcına kadar olan süreçte, çevre temizliği ve görüntü kirliliği yapan her konuyu çözmek için bir kampanya başlatılmalıdır.

7- Turistin yoğun yaşadığı cadde ve sokaklar elden geçirilmeli, yaya çizgileri yenilenmeli, trafik ışık ve işaretleri tamamlanmalıdır.

8- Trafik kurallarına uymak için, yayaya saygı ve hız limitine riayet konularında şoför esnafımıza ve halkımıza kampanya açarak duyarlı hale gelmeliyiz.

9- Son olarak; Belediyemiz önderliğinde, örneğin Sorgun Çamlığında, ırmak kenarında veya Belediyemizin uygun gördüğü bir alanda, şehrimize renk katacak, turistlerin gezip görmek, yemek, içmek ve eğlenmek için toplanabileceği bir eğlence merkezi planlayıp uygulanmalıdır.

Bu düşüncelerle; Ülke'nin ve Bölge'nin geçim kaynağı olan turizmi, kriz döneminde hatırlanıp çare aranacağı bir iş kolu olmaktan öte, sürekli araştırıp, geliştirip büyüteceğimiz, anlayışla kucaklayacağımız bir sektör haline getirebilmek dileğiyle...



Turgay AKAR
MASİAD Yönetim Kurulu Başkanı

2015-2016 EKONOMİ DEĞERLENDİRME NOTLARI

2015 yılını tamamlayıp 2016 yılının ilk günlerini yaşadığımız günlerdeyiz. 2015 yılının bir değerlendirmesini ve muhasebesini yapmak istersek, geçmiş yılın oldukça zorlu ekonomik ve siyasi olaylarla yaşandığı aşikârdır.

Ülkemiz içerisinde 2014 yılında yapılan Cumhurbaşkanlığı seçimi ve yerel seçimin ardından 2015 yılı içerisinde gerçekleştirilen iki genel seçimin ekonomimiz üzerinde ciddi olumsuz yansımaları olmuştur. Öncelikle 7 Haziranda gerçekleştirilen genel seçimde hükümeti kuracak çoğunluğun çıkmaması ve akabinde alınan erken seçim kararı ekonomimizi durağan hale getirmiştir. Ticari hayat ve piyasalar netlikten beslenir. Piyasalar üzerinde seçimlerin yarattığı belirsizlik ve gergin bekleyişin sonucunda ülke ekonomisi beklentileri durağan seyretmiştir. Ancak seçimden sonra tek başına iktidarın verdiği güven piyasalara ılımlı bir hava katmıştır. Bütün bunlara bir de aşağıda saydığımız

- * Çin ekonomisinin eski gücünü kaybetmesi ve büyüme beklentilerinin aşağıya doğru ivme kazanması
- * ABD'nin faizleri artırması.
- * Petrol fiyatlarının ciddi şekilde düşmesi
- * Ortadoğu'da yaşanan çatışma ortamının artması ve büyümesi
- * Avrupa da ve ülkemizdeki mülteci krizi.



* Avrupa Birliği Ülkelerinin büyüme oranlarının ciddi şekilde düşmesi

* Dünya finans piyasalarındaki belirsizliklerin artması gibi,

Dünya üzerindeki olumsuzlukları da ilave ettiğimiz zaman 2015 yılı ekonomik anlamda çok parlak bir yıl olmamıştır.

2015 yılında gerçekleşen % 3,5'lik büyüme oranı ekonomik anlamda büyümemizin son dört yıldır durağan olduğunun en önemli göstergesidir. Enflasyon rakamları da % 8,8 gibi yüksek bir oranı göstermektedir. İşsizlik oranı da çift haneli rakamlarla ifade edilmektedir. Üretim ve tüketim dengesi de 2015 yılında tüketimden yana eğilim göstermektedir.

Tüketimde de çoğunlukla ithal mallardan yana tüketici tercihi olduğu için ekonomik dengemizi olumsuz etkilemektedir. Türkiye bir an önce cari işlemler açığını (2015 yılında yaklaşık 36,5 milyar dolar seviyelerindedir) düşürmek ve finansal riskimizi azaltmak için yerli üretime ve yerli tüketime yönelmelidir. KOBİ olarak değerlendirdiğimiz ve Türkiye ekonomisinin yaklaşık % 85'ini oluşturan can damarı firmalarımız desteklenmeli ve yerli üretim teşvik edilmelidir. Ülkemizin geleceği için tüketici eğilimleri ve istekleri de yerli mallarına yönlendirilmelidir.

Dünyada 2015 yılında yukarıda saydığımız olumsuz gelişmelerin ve Ülkemizde yaşadığımız iki genel seçime rağmen yine de beklentilerimizin altında düşükte olsa büyümesini sürdürmüştür.



2016 yılı ile ilgili beklentilerimize gelince;

* Öncelikle 2016 yılı ile ilgili orta vadeli planı incelediğimiz zaman % 4'lük bir ekonomik büyüme hedeflenmektedir. Görüş olarak seçimleri geride bırakmış, siyasi istikrarı yakalamış bir ülke ve reformları devam ettirme niyetinde olan bir iktidar açısından bu büyüme oranlarının yakalanacağı kanaatindeyim.

* Enflasyon rakamları ile ilgili tahminler de % 7,5 seviyelerindedir. Bu rakamlar 2015 yılının altındadır. Tahminlerin gerçekleşmesi ülke ekonomisine olumlu yansıtacaktır.

* İşsizlik tahminleri % 11 seviyelerindedir. Bu rakam gelir dağılımını olumsuz etkileyecektir. Firmalar üzerindeki SSK ve vergi yükü düşürülerek bu oran daha da aşağılara çekilebilir.

* Kredi finansmanı ve yatırımlarımızın devamı açısından son derece önemli olan faizler de maalesef 2016 yılında yükselecektir. Hem iç borçlanma hem de dış borçlanma açısından faiz yükü artacak olduğundan yatırımların yapılırken çok iyi hesap yapılması ve doğru karar verilmesi gerekmektedir.

* Dış ticaretin ve borçlanmasının en önemli enstrümanı olan Dolarında, Amerikan Merkez Bankasının (FED) almış olduğu faiz artışı kararı gereği beklentilerin üzerinde yükseleceği düşüncesindeyim.

* 2016 yılında cari açığımızın da %10 gibi bir artışla ile 39-40 milyar dolar civarında seyredeceği tahmin edilmektedir.

* 2016 yılında ihracatımızı etkileyecek olan en önemli olaylardan birisi de Rusya-Türkiye krizidir. 2015 yılında 30 Milyar dolara ulaşan bir ihracatımızın olduğu Rusya dan doğacak boşluğun kapatılması için yeni pazarlar ve partnerler aranması gerekmektedir.

Dünyada yaşanan bütün savaşların ve kargaşaların ekonomik olduğu ve rekabetin en üst seviyelerde olduğu yıllardayız. Türkiye olarak 2016 yılında hedeflenen % 4 büyümenin üzerinde bir büyüme gerçekleştirilmesi hem ekonomimizi durağanlıktan kurtaracak hem de ülkemizdeki yatırımların ve yabancı sermaye girişinin canlanmasını sağlayacaktır.

Tüm bu veriler ışığında 2016 yılının ikinci çeyrekte itibaren 2015 yılından daha olumlu ve verimli geçmesini arzu etmekteyiz. Siyasi hükümet ve kamu idaresi açısından ciddi ve yapısal reformlar programlanmalıdır. Yatırımcı iş adamlarımıza her türlü destek verilmelidir.

Ülkemizin ve ekonomimizin yıldızının parladığı bir yıl olması ve Türkiye'nin Dünya ülkeleri arasında üst seviyelerde yer alması dileklerimizle, saygılar sunarım.



EKO ANALİZ

**KONUT
SEKTÖRÜNDE
BALON
VAR MI**



Erkin ŞAHİNÖZ | *Ekonomist*
erkinsahinoz@yahoo.com

Konut sektörü en çok gündemde olan konuların başında geliyor. Nereye baksanız inşaat durumunun yaşandığı Türkiye'nin bu durumu "Konut sektöründe balon var mı, yok mu?" ya da "Sektörde büyük bir kriz yolda mı?" tartışmalarını beraberinde getiriyor. Peki gerçekten balon bvar mı? Balon varsa ve patlarsa Türkiye ekonomisini büyük bir krize sokabilir mi? Beraber Bakalım



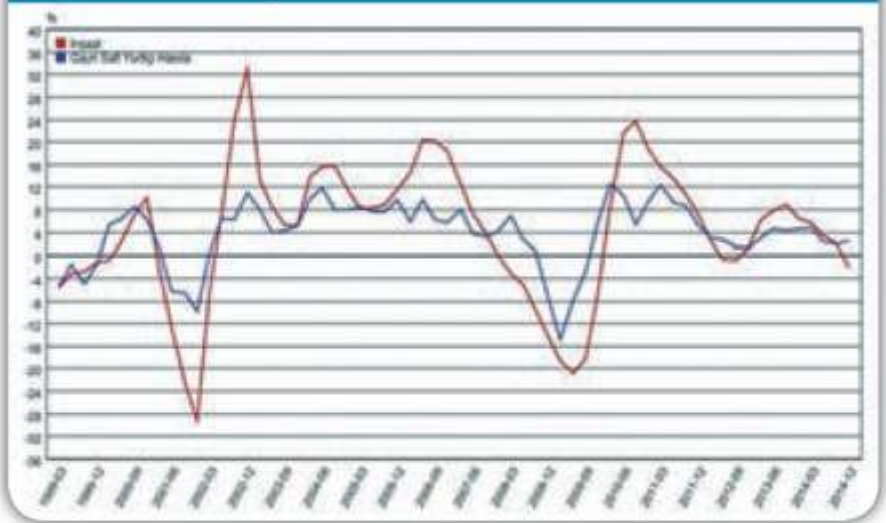
Konut sektörü son aylarda Türkiye'nin en çok tartıştığı konuların başını çekiyor. Plazalar, AVM'ler, bitmek tükenmek bilmeyen konut projelerini görünce insan ister istemez sorguluyor Türkiye'de konut balonu var mı diye?

Peki, gerçekten balon var mı? Balon varsa ve patlarsa Türkiye ekonomisini büyük bir krize sokabilir mi? Beraber bakalım.

Önce inşaat sektörüyle başlayalım. İnşaat sektörünün, ekonomimiz (GSYİH) içindeki payı sadece %6. Ancak ekonomi içindeki küçük sayılabilecek payına rağmen inşaat sektörü "lokomotif sektör" konumunda. Çünkü yüzlerce sektör inşaat sektörüne çalışmakta: Çimento, beton, seramik, tuğla, boya, doğal taşlar, yalıtım, müteahhitlik hizmetleri, asansör, mobilya, ısıtma-soğutma, havalandırma... Saymakla bitmez. Bu nedenle inşaat durursa Türkiye durur, inşaat büyürse Türkiye büyür. Üstelik inşaat sektörü emek yoğun bir sektördür. Toplam istihdamın %7'si inşaat sektöründe olduğu görülüyor.

Klasik girizgâhı tamamladık. Evet, inşaat sektörü Türkiye için çok önemli, bilineni ifşa etik, biraz rakamlarla da süsledik. Gelelim inşaatın ana motoruna.

GSYİH ve İnşaat Sektörü – Uzun Dönemli Bakış



İnşaat sektöründeki yapı izinleri ve yapı ruhsatlarını incelediğimizde karşımıza çarpıcı bir "yoğunlaşma" çıkıyor. Yapı izinleri ve ruhsatlarının yaklaşık %85'i "ikamet amaçlı binalar" için. Bir başka ifadeyle; konut sektörü, inşaat sektörümüzün %85'ini oluşturuyor. Kalan %15 ise toptan & perakende ticaret binaları, sanayi binaları & depolar, ofis, otel ve diğer kategorilere dağılmış. O halde şu sonuca varabiliriz: İnşaat sektörü ekonominin, konut sektörü de inşaat sektörünün "lokomotifi" konumunda.

EKO ANALİZ

cıdır aynı zamanda. İnsanlar ikinci, üçüncü, dördüncü eve yatırım yaparlar, arazi alırlar, arsa toplarlar. Neden? Çünkü hem kira geliri (current income) hem de sermaye kazancı (ödenen fiyatın üzerine satma/capital gain) beklentisi yüksektir. Konutta bu beklentileri genelde karşılamış, yatırımcısını sevindiren bir araç olmuştur.

Yatırım aracı özelliğinin yanı sıra Türkiye’de konut sektörünün kendisine has başka özellikleri de vardır. Türkiye’de konut sahipliği yüksektir. Aşağıdaki tabloda da görüldüğü gibi Türkiye’de ev sahipliği oranı %67,3 düzeyindedir. Bu oran gelişmiş ülke düzeylerine oldukça yakındır. Lakin bizi farklı kılan, konut stokunun yarısından fazlasının ruhsatsız/izinsiz olması, gene yarısından fazlasının yaşlı olmasıdır (20 yaş ve üstü). Konut stokunun neredeyse %40’ı da çeşitli nedenlerle tadilata ihtiyaç duymaktadır. Bu rakamlar şu anlama geliyor: Türkiye’de konut talebini sadece “konjonktürel” değerlendirmemek gerekir. Ciddi bir “yapısal” talep olduğu gerçeğini her zaman masada tutmak şart.

Mülkiyet Durumu

	Yüzde
Ev Sahibi	67,3
Kiracı	23,8
Lojmanda Oturan	1,5
Ev Sahibi Değil Ama Kira Ödemiyor	7,3

Talep taraflıyla başlayalım. Konut satışları talebin en iyi göstergesidir. 2013 yılının başından beri konut satışlarının %19,7’si

İstanbul’da, %11,6’sı Ankara’da, %6,2’si İzmir’de, %5,3’ü Antalya’da, %3,6’sı da Bursa’da gerçekleşmiş. Bu dağılım pek şaşırtıcı değil.

Ancak yabancılara yapılan satışların yazılıp çizildiği kadar etkili olmadığını söylemeliyim. 2013 yılında yabancılara satılan konut sayısı 12 bin 181. 2013 yılında toplam konut satışıysa 1 milyon 157 bin 190. Yabancıların toplam içindeki payı sadece %1.

Benzer tablo 2014 için de geçerli. 2014 yılında toplam konut satışı 1 milyon 165 bin 381. Yabancılara satılan konut sayısı 18 bin 959. Yabancıların toplam satış içindeki payı sadece %1,5. Buradan çıkan ana mesaj şu: Olur da işler kötü giderse, konut sektörünü yabancılara yapılan satışlarla diri tutmak imkânsız.

Hazır yeri gelmişken yabancıların sahip olduğu toplam taşınmaz alanı da aşağıdaki tabloda paylaşmış olalım. Bir sonraki tabloda da yüzölçümüne göre Türkiye’den en çok taşınmaz alan yabancı yatırımcıların menşeyini görebilirsiniz.

Yabancıların Sahip Olduğu Toplam Alan (2014)

	Toplam Taşınmaz Parsel Sayısı	Toplam Taşınmaz Alan (Metrekare)
İstanbul	8,921	2,436,252
Antalya	8,796	6,085,634
Muğla	6,362	7,056,625
Aydın	4,067	3,030,150
İzmir	2,937	1,651,675
Yalova	1,335	1,004,186
Bursa	1,163	629,393
Ankara	1,120	420,300
Mersin	938	552,350
Hatay	391	1,814,859
Adana	235	607,249
Konya	201	757,150

Kullanım Amacına Göre Yapı Ruhsatları

	Yüzde
İkamet Amaçlı Binalar (Konut)	85
Diğer	5
Sanayi Binaları & Depolar	4
Toptan & Perakende Ticaret Binaları	2
Otel	1

Bu durumda konut sektörüne yönelik tartışma daha da önem kazanıyor. Evet, konut sektöründe balon varsa ve patlarsa genel ekonomi üzerinde çok büyük bir “çarpan etkisi” yaratarak ekonomiyi krize sürükler.

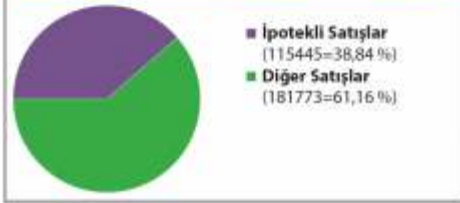
İnşaatın Türkiye için, konutun da inşaat için önemini aktardık. Şimdi konut sektörüne odaklanalım. Lakin konut sektörüne odaklanalım. Lakin konut sektörü başka piyasalara benzemez. İki rakama, üç çarpana bakarak konut sektörüne yönelik bir yargıya varmak çok yanlış olur. Oldukça kapsamlı değerlendirmemiz şart. Çünkü Türkiye’deki konut piyasası ne muadillerinininkine ne de gelişmiş ekonomilerinkine benzer. Buranın dinamikleri farklıdır. Türkiye’de konut başka diyarlardaki gibi sadece temel bir ihtiyacı karşılamak için alınmaz. Konut, Türkiye’de önemli bir yatırım ara-

Taşınmaz Satışında Mülk Edinen Yatırımcılar Hangi Ülkeden (2013)

	Yüzölçümü (Metrekare)
Almanya	1,033,668
Suudi Arabistan	665,626
Rusya Federasyonu	82,242
Hollanda	121,214
Azerbaycan	80,912
Irak	51,681
İsveç	49,074
İran	32,685
Norveç	7,780

Konut satışlarının büyük şehirlerdeki kısmına ve yabancı/yerli oranına baktık. Şimdi de konut satışlarının nasıl finanse edildiğine bir göz atalım.

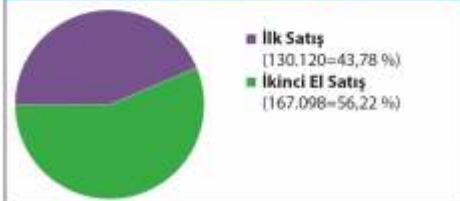
Konut Satışlarının Ne Kadar Kredili, Ne Kadar Peşin?



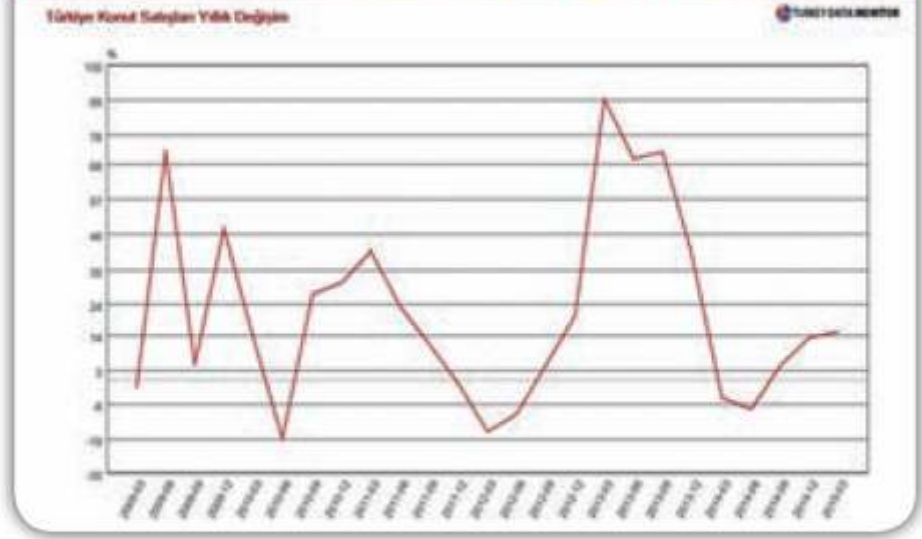
Yukarıdaki grafikte görüldüğü gibi ipotekli satışlar (kredili) 2015 yılının ilk üç ayının toplam satışlarının yüzde 39'u kadarmış. Geri kalan yüzde 61'in peşin satıldığını görüyoruz. 2013 ve 2014 yıllarında da dağılım üç aşağı beş yukarı aynıydı. Kredili satışların toplam satışlar içerisinde düşük olması Türk insanının konutu önemli bir yatırım enstrümanı olarak görmesinden kaynaklanıyor. Tasarrufların kayda değer kısmı konut yatırımına akıyor.

Konut satışlarının ilk satış ve ikinci el satış dağılımı da hemen aşağıdaki tabloda yer almakta. Türkiye'de ilk satışların ve ikinci el konut satışlarının toplam içindeki payı sırasıyla yüzde 44 ve yüzde 56. İlk satışların toplam içindeki oranının yüksek olması yeni yapılan projelere yönelik istahın yüksek olduğunu gösteriyor.

Konut Satışlarının Ne Kadar İlk Satış Ne Kadar İkinci El?



Konut Satışlarının Yıllık Değişimi



Konut satışlarının (konut talebi) kompozisyonuna baktık. Türkiye genelinde konut satışlarının yıllık büyüme performansı da yukarıda.

Çok iyi bir 2013 ardından konut satışlarının geçen yılın özellikle ilk yarısında yavaşladığı ancak geçen yılın son çeyreğiyle birlikte satışların belirgin bir şekilde hızlandığını görüyoruz. Zaten, konut talebine yönelik önemli bir kaygı duyulmuyor. Genel endişe konut arzının konut satışlarından çok daha hızlı büyüdüğü ve bunun da konut sektöründe ciddi bir balon yaratmakta olduğu yönünde.

Konut arzını ise yapı izinleri ve yapı ruhsatları üzerinden takip ediliyor. Ancak yapı ruhsatı ve yapı izinleri arasında fark olabiliyor. Bu da iskân almamış ancak yapımı devam eden konutlardan kaynaklanıyor. Şimdi konut talebi ve arzına beraber bakalım.

Konut Sektörü: Arz-Talep Değişimi

		2008	2014	Kümülatif Değişimi (%)
Talep	Konut Satışlar	427,105	1,165,381	172,86
Arz	Yapı Ruhsatları (Toplam Bina Sayısı)	234,144	372,282	59
Arz	Yapı İzinleri (Toplam Bina Sayısı)	181,054	336,423	85,81

2008 yılının başından beri arz göstergesi olarak baz aldığımız yapı ruhsatlarında kümülatif %59, yapı izinlerinde de kümülatif %86 artış olduğu gözlemleniyor. Aynı dönemde talep göstergesi konumundaki konut satışlarındaki kümülatif artış %173. Göreli olarak uzun sayılabilecek bir dönemde konut talebinin konut arzından daha hızlı artmış olması konut sektöründe balon olmadığını en önemli göstergelerinden biri.



Kaldı ki bunu konut fiyatlarından da teyit edebiliyoruz. Aşağıdaki tabloda konut sektöründe balon endişelerinin arttığı 2010-2014 yıllarını mercek altına yatırıyoruz. 2010 ikinci çeyreğiyle 2014 yılının tamamını kapsayan dönemde konut fiyatlarındaki birikimli artış %74. Aynı dönemde bina maliyetleri ve tüketici fiyatları sırasıyla kümülatif %45 ve %42 yükselmiş.

Konut Sektörü: Fiyat Kıyaslaması

	2010 2.Çeyrek	2015 1. Çeyrek	Kümülatif Değişim
Konut Fiyat Endeksi	98.9	172.4	74.2
Toplam Bina Maliyet Endeksi	142.8	206.7	44.8
TÜFE Endeksi	177.9	252.6	42

Ama sağlıklı değerlendirme yapabilmek için konut fiyatlarındaki değişime nominal değil reel bakmak gerekiyor. Bunun için de konut fiyatlarını enflasyondan arındırıyoruz.

Konut Sektörü: Reel Bazda Kıyaslama

	2. Çeyrek 2010 - 1. Çeyrek 2015 Arası Reel Değişim (%)
Konut Fiyatları	22.72
GSYİH*	26.17

* Tahmin

Konut fiyatlarında bahse konu dönemde %23 yakın reel yükseliş var. Aynı dönemde reel ekonomi dahi daha hızlı büyümüş. Konut fiyatlarındaki reel artış, GSYİH'deki reel büyümenin dahi

altında kalmış. Arz ve talep değişiminin yansıması olan konut fiyatları da konut sektöründe balon olmadığını gösteriyor.

Devam edelim. Konutta balon ya da şişkinlik olup olmadığına bakmanın bir diğer yolu da konut kredilerini ekonomik büyüklüğe oranlamaktır. Bankacılık sektörünün açtığı konut kredilerinin ekonomik büyüklüğe oranı son verilerle %7 düzeylerinde. Bu oran Estonya'da %34.4, Yunanistan'da %38.5, Bulgaristan'da %17.6, Almanya'da %44.8, ABD'de %68.8...

Demek ki bankacılık sektörümüzün açtığı konut kredileri GSYİH'ye oranla hem benzerimiz kabul edilen gelişen ülkelerin hem de gelişmiş ekonomilerin oranlarının çok altında. Bu da Türkiye'de konut sektöründe balon olmadığını en önemli göstergelerinden biri oluyor. Balon bir yana, bankacılık sektörümüzün önümüzdeki yıllarda büyüme göstereceği en önemli alanlardan birinin ferdi konut kredileri olacağı şimdiden söylenebilir.

Elbette bazı kent merkezlerinde ve projelerde fiyat aşırılıkları olabilir. Lakin Türkiye geneli için makro analizler sonucu konut sektöründe balon olmadığını rahatlıkla söyleyebiliriz.

YENİ ÜYELERİMİZ

SIRA NO	ÜYE SİCİL NO	ÜN VANI
1	11096	ABDULBASİR AKSOY MAVİ MARKET
2	11097	SEDAT ERDOĞAN ELİF EMLAK VE GAYRİMENKUL DANIŞMANLIĞI
3	11098	TİMA TURİZM SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
4	11099	GÖRKEM AKKUZU GÖRKEM İNŞAAT VE TASARIM
5	11100	CELAL UYAR UYAR FİDANCILIK
6	11101	UFUK KIZILKAYA ÖZEL MANAVGAT ELİTE KPSS AÖF KURSU
7	11102	CAN-KAR TURİZM HİZMET TEKSTİL SANAYİ NAKLİYE TAAHHÜT LİMİTED ŞİRKETİ 1 ŞUBESİ
8	11103	TUĞRA VEKAM ÖNER OTO. RENT A CAR EMLAK İNŞ. TUR. VE TİC. LTD.ŞTİ. ÖRNEK ŞUBESİ
9	11104	VOLKAN KÖYBAŞI
10	11105	MUHAMMEDİ ERTEM MANAVGAT İNCİ OTO KAPLAMA
11	11106	TOROS YAPI MÜHENDİSLİK İNŞAAT TAAHHÜT EMLAK LİMİTED ŞİRKETİ
12	11107	GÜNEYLİOĞLU MÜH. MEK. TES. ASANSÖR İNŞ. TAAH. TUR. GIDA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. MANAVGAT ŞB.
13	11108	USAN GIDA TURİZM İNŞAAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ ÖRENŞEHİR ŞUBESİ
14	11109	KDR YAPI İNŞAAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
15	11110	VAROLLAR EMLAK PETROL İNŞAAT TAAHHÜT KUYUMCULUK GIDA TARIM TURİZM TİCARET LTD. ŞTİ
16	11111	GÜNEY İHRACAT İTHALAT İNŞAAT TURİZM TİCARET LTD. ŞTİ
17	11112	FATİH AYDOĞAN
18	11113	ERGENLER SEBZE VE MEYVE KOMİSYONCULUĞU TİCARET LTD. ŞTİ
19	11114	ŞAHBAZLAR HAYVANCILIK TARIM TURİZM İNŞAAT VE TİCARET LTD. ŞTİ
20	11115	ASYA İÇECEK GIDA TURİZM VE TİCARET LTD. ŞTİ
21	11116	MUHAMMED NURULLAH BEBEK MAP AYAKKABI VE ÇANTA
22	11117	İSMET TÜRKER GETUP MANAVGAT
23	11118	KARTEK DALGIÇ POMPA SİSTEMLERİ VE HİDROFOR SANAYİ TİCARET TURİZM İNŞAAT LTD. ŞTİ
24	11119	YAŞARHAN MOBİLYA İNŞAAT TAAHHÜT TİCARET LTD. ŞTİ
25	11120	KİLİT GLOBAL TURİZM SEYAHAT SANAYİ VE TİCARET A.Ş. SİDE ŞUBESİ
26	11121	UĞUR DÜRÜST
27	11122	MANSİD TURİZM OTELCİLİK İNŞAAT EMLAK TİCARET LTD. ŞTİ LAVİTAS OTEL ŞUBESİ
28	11123	SEDİRLİ İNŞAAT TAAHHÜT HAFRİYAT TARIM TURİZM SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ
29	11124	KARTAL MERT İNŞAAT TAAHHÜT MÜTEAHHİTLİK TİCARET LTD. ŞTİ
30	11125	CAN KAYA ANKARA SİMİT EVİ
31	11126	SEVİM ARACI ANKARA SİMİT EVİ
32	11127	AYDEN OTELCİLİK İNŞAAT EMLAK TURİZM DANIŞMANLIK VE TİCARET LTD. ŞTİ
33	11128	ŞENOL YILMAZ
34	11129	ABDURRAHMAN ERDEM
35	11130	ÇİMİHAN OTOMOTİV İNŞAAT TURİZM TİCARET LTD. ŞTİ MANAVGAT ŞUBESİ
36	11131	TULUKCELL TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
37	11132	MANAVGAT ZİRVE TURİZM GIDA PAZARLAMA HEDİYELİK İNŞAAT VE TİCARET LTD. ŞTİ
38	11133	AHMET KARA KARA KUYUMCULUK İNŞAAT EMLAK
39	11134	TAHA MAĞAZACILIK TURİZM TİCARET LTD. ŞTİ
40	11135	HASAN UYAR UYTAŞ EMLAK
41	11136	ELİF DANIŞMANLIK TURİZM VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
42	11137	BEN SAN DEMİR ÇELİK SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ
43	11138	DOĞUŞ HAN GIDA PAZARLAMA İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
44	11139	GÖNÜL ENERJİ TİCARET VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ
45	11140	KIZILDAĞ SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
46	11141	YEŞİL SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
47	11142	TARIK SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
48	11143	MG SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
49	11144	KIRŞEHİR SOLAR ENERJİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
50	11145	DURMUŞ YILDIZ YILDIZ MARKET

SIRA NO	ÜYE SİCİL NO	ÜN VANI
51	11146	GK BUGA İNŞAAT EMLAK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
52	11147	DURMUŞ YILDIZ YILDIZ MARKET 2 ŞUBESİ
53	11148	FİNANSBANK ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT SANAYİ ŞUBESİ
54	11149	KAZIM ALTUNTAŞ ALTUNTAŞ İNŞAAT TİCARET
55	11150	ALİ İNTİZAMOĞLU
56	11151	MANAVGAT SRC EĞİTİM KURUMLARI PSİKOTEKNİK DEĞERLENDİRME PSİKOLOJİK DANIŞMANLIK HİZMETLERİ VE OTOMOTİV TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
57	11152	ÜMMÜHANI YAŞ
58	11153	MÜSLÜM IRMAK IRMAK RESTAURANT
59	11154	NURİ İNCE BRONZ GİYİM
60	11155	AYSUN ÖZEN
61	11156	CANSU MG EMLAK İNŞAAT TAAHHÜT KUYUMCULUK TURİZM TİCARET LTD.ŞTİ.
62	11157	ENVER TUMBAŞOLAN TUMBAŞOLAN MARKET
63	11158	AYSUN ÖZEN 1 ŞUBESİ
64	11159	DEMİR İHTİYAÇ MADDELERİ TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
65	11160	KADİR GÖK MOTORLU ARAÇLAR İNŞ. TAAH. EMLAK TARIM TURİZM VE TİCARET LTD.ŞTİ.
66	11161	İPEK KOZA ALTIN MADENCİLİK SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
67	11162	SELÇUK KAYA YÖRÜKOĞLU MOBİLYA
68	11163	TALYA SEYAHAT ACENTALARI TUR. İNŞ. TAAH. GIDA TEKS. NAK. OPTİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ 1 ŞUBESİ
69	11164	SİDE ZEBRA DERİ ÜRÜNLERİ TURİZM GIDA İNŞAAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
70	11165	YENİ MAĞAZACILIK ANONİM ŞİRKETİ ÇOLAKLI MANAVGAT ANTALYA ŞUBESİ
71	11166	KASKUN İNŞAAT TAAHHÜT KUYUMCULUK OPTİK TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
72	11167	YENİ MAĞAZACILIK ANONİM ŞİRKETİ BAYIR MANAVGAT ANTALYA ŞUBESİ
73	11168	RAMAZAN ÖZTÜRK AKAT ANKARA SİMİT EVİ
74	11169	AGUŞ TEKNİK SERVİS HİZMETLERİ TUR. İNŞ. TAAH. TİC. SAN. LTD.ŞTİ. BAKIM ŞUBESİ
75	11170	LAL GAYRİMENKUL DEĞERLEME VE MÜŞAVİRLİK ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
76	11171	MEVA MANAVGAT GIDA İNŞAAT SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
77	11172	YURTSEVEN AYAKKABI TURİZM TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
78	11173	SKF TARIM ÜRÜNLERİ GIDA HAYVANCILIK TAŞMACILIK TURİZM TİCARET VE SANAYİ LTD.ŞTİ.
79	11174	HASAN ÜNAL ÜNAL KARDEŞLER YEM
80	11175	TUNÇEL OTELCİLİK SEYAHAT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
81	11176	FİLİZ ÜNLÜTÜRK
82	11177	AYDIN BİLGİÇ
83	11178	NECİM GÜMÜŞ ALİ MURTAZA KEBAP EVİ
84	11179	MODE TURİZM IŞIK VE SES SİSTEMLERİ İTHALAT İHRACAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
85	11180	GÜLSEREN KORAŞLI KOKOCH HOME
86	11181	ECF İNŞAAT KUYUMCULUK OTOMOTİV GIDA TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
87	11182	ERKAN KARA KARALAR BUTİK
88	11183	MANAVGAT NOKTA ASANSÖR İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
89	11184	OSMAN KURT
90	11185	SİDE HOMES TURİZM EMLAK İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
91	11186	HALİL KARAKAYA KARAKAYA FİDANCILIK
92	11187	LUNALINA TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
93	11188	MANSİD TURİZM OTELCİLİK İNŞAAT EMLAK TİCARET LTD.ŞTİ. LAVİTAS SPA VE RESORT OTEL ŞUBESİ
94	11189	QUEEN KUYUMCULUK TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
95	11190	SİNAN ÖZDEMİR ÖZDEMİR İZOLASYON
96	11191	TAMAR KOZMETİK VE OTOMAT SİSTEMLERİ İTHALAT İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
97	11192	SELCEM YAPI İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM TİCARET İTHALAT İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
98	11193	ÖZBAL TİCARET GIDA LİMİTED ŞİRKETİ
99	11194	ATALAY GRUP TUR. İNŞ. TAAH. GIDA TEKS. İHR. İTH. TİC. LTD. ŞTİ HAWAİ RESTAURANT ŞUBESİ
100	11195	MUSTAFA ONUR ÇİN ONUR İLETİŞİM
101	11196	SİNAN ÇELİK ALARA MARKET

SIRA NO	ÜYE SİCİL NO	ÜNVANI
102	11197	AKASYA PARK OTELCİLİK TURİZM İNŞAAT TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
103	11198	MERYEM GÜNER HATAY GIDA
104	11199	ÖZKA TİCARET GIDA TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ
105	11200	FERİT GÜNDÜZ MAVİ KIRTASIYE
106	11201	ELLİBİR ELEKTRONİK HİZMETLERİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
107	11202	CENGİZ KALAY
108	11203	ÇUBUKER TEKSTİL GIDA OTOMOTİV TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
109	11204	DEHA MAĞAZACILIK EV TEKSTİL ÜRÜNLERİ SANAYİ VE TİC. A.Ş. MANAVGAT CADDE ŞUBESİ
110	11205	HİSAR GRUP YAPI BİLİŞİM MOBİLYA SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
111	11206	MANAVGAT PSİKOTEKNİK SRC EĞİTİM HİZMETLERİ DANIŞMANLIK VE TİCARET LTD. ŞTİ.
112	11207	LÜTFİ GÜLGER
113	11208	MUSTAFA YILDIZ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ
114	11209	GOLD EMLAK YATIRIM İNŞAAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
115	11210	DGN-3S TİCARET TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ EXCLUSİVE PLUS ŞUBESİ
116	11211	MANAVGAT YEŞİLYURT GERİ DÖN. AMBALAJ VE PAKET. TEM. TUR. GIDA TEKS. İNŞAAT EMLAK TAŞIMACILIK TİCARET LTD. ŞTİ. TEHLİKESİZ ATIKLAR GERİ KAZANIM ŞUBESİ
117	11212	NERGİZ HALI MEFRUŞAT TEKSTİL MOBİLYA TURİZM TİCARET LTD. ŞTİ NERGİZ HALI 3 ŞUBESİ
118	11213	NEVZAT ŞAHİN
119	11214	ABDULLAH ŞENOL ŞENOL BİLGİSAYAR
120	11215	APTULLAH ÖZPELİT KAPTAN BALIK EVİ 2
121	11216	MUSTAFA ATEŞ DAĞDELEN AYAKKABI
122	11217	HAKAN ÇOLAK EKMEK DÜNYASI
123	11218	MUSTAFA MENTEŞ EKMEK DÜNYASI
124	11219	LOKMAN KORKMAZ KORKMAZ AYAKKABI
125	11220	DURSUNOĞLU MÜHENDİSLİK MİMARLIK İNŞAAT TURİZM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
126	11221	KENAN HÜSEYİNOĞLU İNŞAAT KUYUMCULUK TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
127	11222	ANTALYA OTO GALERİ OPTİK KUYUMCULUK TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
128	11223	ÇALLIOĞLU ALARA HAZIR BETON SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
129	11225	NAĞİHAN YETGİN SULTAN GÜZELLİK SALONU
130	11226	TEMA TİCARET TURİZM TEKSTİL LİMİTED ŞİRKETİ
131	11227	SİDE CAN TURİZM GIDA İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
132	11228	MERVA YILDIZ MERVE PİZZA
133	11229	ŞABAN KABAKCI ADIYAMAN ÇİĞ KÖFTE
134	11230	ÖZDEMİR İMAR MÜHENDİSLİK MİMARLIK İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
135	11231	HAKAN ŞAHİN
136	11232	ATAHAN DEKORASYON İNŞAAT TURİZM OTOMOTİV TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
137	11233	HAKAN DİNLER MR PRİNCE KUYUM
138	11235	CALİSTA OTELCİLİK SEYAHAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
139	11236	TANER AKSOY TANER AYAKKABI
140	11237	MUZAFFER ÇİN
141	11238	ANTALYA YAŞAM HASTANELERİ ÖZEL SAĞLIK HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
142	11239	MEHMET BAYHAN ÖZ BAYHAN HAVUZ
143	11240	HÜSEYİN MANAY MANAYLAR ŞAP İNŞAAT
144	11241	ÇALLIOĞLU ALARA HAZIR BETON SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
145	11242	HÜSEYİN KART
146	11243	OSSE PEYZAJ İNŞAAT TURİZM TİCARET MİMARLIK MÜHENDİSLİK LİMİTED ŞİRKETİ
147	11244	DURMUŞ ALİ VURAL
148	11245	SELİN EZGİ BİLGİN ÇANTA DÜNYASI
149	11246	ALİ GÜLÇELİK GÜLÇELİK KLİMA
150	11247	İBRAHİM DOĞAN
151	11248	CRAFT İHTİYAÇ MADDELERİ TEKSTİL GIDA İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
152	11249	UĞUR YAMAN PİZZA PİZZA
153	11250	BELMA KILIÇ
154	11251	ÇALLIOĞLU ALARA HAZIR BETON SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ UZUNLAR ŞUBESİ
155	11252	SABRİ KAYA DETAY YAPI MALZEMELERİ

TERKLER

SIRA NO	ÜYE SİCİL NO	ÜNVANI
1	10007	KORAY SARIKAYA TUR. EML. İNŞ. GIDA HAYVANCILIK TARIM SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ. ILICA ŞUBESİ
2	10024	BERZANİ YILDIRIM
3	10048	FERHAT OKUDAN
4	10091	ALTINOVA MAĞAZACILIK KUYUMCULUK HALICILIK GIDA DERİ TUR. SAN. VE TİCARET A.Ş. ASPENDOS ŞUBESİ
5	10227	PINAR ŞEHİRLİ
6	10258	AYŞE YILDIRIM FASHION ÇANTA
7	10380	MEHMET TARAKÇI MADAMS ÇANTA
8	10391	NEVZAT ALTINÖZ NEVZAT SPOT EVKUR
9	10419	CAVİT HİLAL ROBIN HOOD CAFE BAR
10	10434	MEHMET ÜRETKİN MY MEYA İNŞAAT TAAHHÜT VE İNŞAAT MALZEMELERİ TİCARETİ
11	10545	HAKAN ŞENER AMİSOS KUYUM
12	10635	ORHAN AKKAN SARAY EVKUR 2 ŞUBESİ
13	10653	NAZAN AVCI DAMAR
14	10697	AYŞE DEMİREL ULAŞ MARKET
15	10705	SENİHA DÖNMEZ SENA MARKET
16	10723	AYHAN ÜNAL AVASUN CAFETERYA
17	10729	AYSUN ÇOBANOĞLU ALP OTEL BUNGALOW
18	10731	A GRUP SEYAHAT ACENTA EMLAK TURİZM İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
19	10802	EMELDA DERİ KONFEKSİYON TURİZM İNŞAAT SANAYİ VE DIŞ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ SİDE ŞUBESİ
20	10831	ŞEVKET GÖROĞLU
21	10848	ADEM ŞANLI
22	10850	YASİN ŞENOL SNL YAPI
23	10900	ÇİĞDEM NAMIK ONUR PANSİYON
24	10992	GÜRBAY PASTANECİLİK VE HAZIR GIDA SAN. İNŞ. TUR. TİC. LTD. ŞTİ. A. PAZARCI MAH. ZÜBEYDE HAHİM ŞUBESİ
25	11004	GÖKNUR BAYKAL PLUS LEVEL MANAVGAT BİLİŞSEL GELİŞİM DANIŞMANLIK
26	11129	ABDURRAHMAN ERDEM
27	1475	TASFIYE HALİNDE AKAR TEKSTİL İHRACAT İTHALAT İMALAT TANITIM VE TURİZM TİCARET LTD.ŞTİ.
28	1516	TASFIYE HALİNDE SS.BEREKET TARIMSAL KALKINMA KOOPERATİFİ
29	1666	TASFIYE HALİNDE SÖZ-ER TURİZM VE ELEKTRONİK ÜRÜNLER PAZARLAMA TİCARET LTD.ŞTİ.
30	1715	TASFIYE HALİNDE AY-CAN SÜT ÜRÜNLERİ SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
31	2036	VASCO TURİZM YATIRIM SANAYİ VE TİCARET AŞ.SİDE ŞUBESİ.
32	2118	TASFIYE HALİNDE SINIRLI SORUMLU KOÇ-EL KONUT YAPI KOOPERATİFİ
33	2339	TASFIYE HALİNDE ÜNSOY TURİZM OTELCİLİK İNŞAAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
34	3054	VAHİTTİN KILIÇ
35	3676	MUZAFER ALP-ALP LEDER
36	4293	NGN MİMARLIK İNŞAAT TURİZM SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
37	4729	COFFEE SYSTEM TURİZM İNŞAAT İTHALAT İHRACAT TİCARET LTD.ŞTİ.
38	4789	ÖZKAY OTELCİLİK KIRTASIYE TURİZM VE TİCARET LTD.ŞTİ.
39	4790	İŞGÜZAR DİSCO TEKSTİL GIDA KUYUM TURİZM VE TİCARET LTD.ŞTİ.
40	5479	ÖMERBEYLER PVC ALÜM. DOĞR. İNŞ. TAAH. TUR. TEKS. KUYUM. TAŞ. GIDA SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.
41	5711	SAMİ AKBAŞ İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM TEMİZLİK TİCARET İTHALAT VE İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
42	5725	MUSTAFA DORU - MODA DERİ
43	5896	ÖZERTEKS MOBİLYA DAYANIKLI TÜKETİM MALLARI TEKS. TUR. EML. İNŞ. PAZ. SAN. VE DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.
44	6039	AKTAŞ KARDEŞLER FOTOĞRAF. TUR. VE ORG. KUYUM DERİ TEKS. TİC. İNŞ. TAAH. EML. İTH. İHR. VE SANAYİ LTD.ŞTİ.
45	6072	H-D İNŞAAT YAPI DEKORASYON TURİZM TEKSTİL GIDA SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.
46	6240	TASFIYE HALİNDE ICV İNŞAAT TURİZM TİCARET SANAYİ İTHALAT İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
47	6319	SÖZEN DANIŞMANLIK EMLAK İNŞAAT TURİZM TİCARET LTD.ŞTİ.
48	6351	ÇETİNLER GRUP TASARIM BOYA UYGULAMALARI İNŞAAT TURİZM VE TİCARET LTD.ŞTİ.
49	6479	HCM İÇECEK GIDA TURİZM İNŞAAT TİCARET SANAYİ LTD.ŞTİ.
50	6679	SİMAY OTO KİRA. MİM. MÜH. İNŞ. TAAH. EMLAK TUR. GIDA TEKS. NAKL. KUY. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
51	6924	ÖZÜNAL MADENCİLİK HAFRİYAT NAKLİYE İNŞAAT İMALAT TAAHHÜT TURİZM VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

SIRA NO	ÜYE SİCİL NO	ÜN VANI
52	7089	BÜLENT PAÇAL ÖZGÜR SARAY APART OTEL
53	7212	SARGAN CERRAHİ SAĞLIK HİZ. TUR. NAKL. EĞİTİM İNŞ. VE MÜHENDİSLİK TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
54	7238	POLO GİYİM SANAYİ VE TİCARET A.Ş. ANTALYA MANAVGAT ŞUBESİ
55	7268	TAS.HAL.LİMATEKS TEKSTİL TURİZM TİCARET LTD.ŞTİ.
56	7399	2Y HABERL. TELEKOM. SİSTEMLERİ İNŞ. EML. TUR. TAŞ. SAN. TİC. İTH. VE İHRACAT LTD. ŞTİ.
57	7416	AYŞE DEMİR - BİLGE SİGORTACILIK ŞUBESİ
58	7466	GÜNEYLİOĞLU MÜH. MEKANİK TES. ASANSÖR İNŞ. TAAH. TUR. GIDA SAN. VE TİCARET LTD. ŞTİ.
59	7603	TASFIYE HALİNDE TUDU ÖZEL SAĞLIK HİZ. YÖN. DANIŞ. TUR. TAR. İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
60	7612	PINAR ŞEHİRLİ BİLYA NET WEB TASARIM VE YAZILIM
61	7642	ARİA SAĞLIK HİZMETLERİ TİCARET GIDA İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ
62	7703	TASFIYE HALİNDE PHC-PAVİTAL SAĞLIK HİZMETLERİ LİMİTED ŞİRKETİ
63	7770	HİSAR EĞİTİM VE YARDIMLAŞMA DERNEĞİ İKTİSADİ İŞLETMESİ
64	7945	TASFIYE HALİNDE COMPLETE SERVİS TUR. TİC. İNŞ. NAK. EML. TAR. TEMİZ. EĞİT. ÖĞR. LTD.ŞTİ.
65	8265	HİLKAT İNŞAAT EMLAK İNŞAAT MALZEMELERİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
66	8268	TASFIYE HALİNDE BELEN PAZARI GIDA TURİZM İNŞAAT TAAHHÜT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
67	8316	PANSE TURİZM İNŞAAT GIDA ENERJİ VE ULAŞTIRMA SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ - MANAVGAT ŞUBESİ
68	8441	TASFIYE HALİNDE LAL BİLİŞİM TAŞ. TEKS. GIDA TAR. KUYUM TUR. İNŞ. EĞT. HAY. TİC. İTH. İHR. LTD.ŞTİ.
69	8456	AYDIN OTOGAZ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
70	8753	SELMA UÇUR
71	8808	PROTON BASIN YAYINCILIK TURİZM TİCARET İNŞAAT LİMİTED ŞİRKETİ
72	8866	ERDOĞAN ÖZKAN - ÖZKAN İNŞAAT
73	8926	SERTELLİ GIDA İÇECEK PAZARLAMA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
74	9146	EŞREF BAYRAM BAYRAM SHOP
75	9164	KURBAN YAPI EMLAK İNŞAAT TAAHHÜT ÖZEL EĞİTİM TAŞIMACILIK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
76	9213	MM TURKUAZ İNŞAAT MÄDENCİLİK TURİZM EMLAK GIDA SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
77	9228	BERZANİ YILDIRIM - BARAN ÇANTA
78	9264	SKF TARIM ÜRÜNLERİ GIDA HAY.. TAŞ.TURİZM TİCARET VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
79	9327	MURAT SARI
80	9363	MELAHAT ÖZEN-DİLARA GÜZELLİK MERKEZİ
81	9433	MEHMET VEFA DEMİREL DEMİREL HEDİYELİK
82	9486	EMİNHAN GIDA TURİZM TAŞIMACILIK İNŞAAT VE TİCARET A.Ş.
83	9627	SAKİNE YILDIRIM YILDIRIM TEKSTİL
84	9801	HCO TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
85	9812	MEVLÜT CANBULAT BEREN ELEKTRİK
86	9840	ATALAY ERGİN ER KA MARKET
87	9850	ALYANS YAŞ SEBZE MEY. GIDA TAŞ. İÇECEK LOJİSTİK DAĞ. TUR. İNŞ. İTH. İHR. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ MANAVGAT ŞB.
88	9960	YÜCEL ÇETİNER UYSAL ROTA EĞİTİM MERKEZİ
89	999745	ALİ KESER

şifa
doğal maden suyu

Sağlığınız İçin Şifa İçin



şifa
doğal maden suyu

www.sifasodalari.com

f sifasoda

t sifasodalari

i sifasoda



Turkuaz

[www. sideturkuazderi.com](http://www.sideturkuazderi.com)

Deri Çanta ve Saraciye'de Moda'nın öncüsü

Side Selimiye Mah. Liman Cad. No: 82 • MANAVGAT
Tel: +90 242 753 61 87 • Fax: +90 242 753 31 94 • Gsm: +90 533 422 42 65



ALENATTILA TURİZM



ALENATTILA TURİZM

Fevzipaşa Cad. Arıfbey İşh. Kat: 2 No: 38
Manavgat / Antalya
Tel : +90 242 743 05 64 - 743 05 65 - 742 95 51
Fax : +90 242 742 95 52
Gsm : +90 537 701 09 11
info@alenattila.com • www.alenattila.com

Manavgat'ın Tek Yetkili **IATA** Acentesi

AlenAttila-2 / TOURİSM TRAVEL AGENCY

Yapay Şelale Şubesi:

Bahçelievler Mah. Antalya Cad. No.: 53 Kat:2
(Yapay Şelale Karşısı - Garanti Bankası Yanı)
07600 Manavgat / ANTALYA / TÜRKİYE
Tel : +90 242 746 31 00 - 743 00 90
Fax : +90 242 746 31 33
Gsm : +90 534 643 58 00

www.alenattila.com - alenattila2@hotmail.com
alenattila@hotmail.com - info@alenattila.com

YURT İÇİ VE YURT DIŞI EKONOMİK UÇAK BİLETLERİ

MAKKHITRAVEL

TOURISM & TRAVEL AGENCY



"UÇAK BİLET SATIŞ ACENTASI"
www.makkhitravel.com



Dünyayı küçülttük, tadını çıkarın...

YURT İÇİ VE YURT DIŞI EKONOMİK UÇAK BİLETİ İÇİN BİZİ ARAYIN...
SABRİ ENHOŞ & MUSTAFA KEMAL ENHOŞ

A. Pazarcı Mah. Atatürk Cad. Kuyumcular Çarşısı No.15/C Manavgat / Antalya (CHP İlçe Binası altı)
Tel: 0 242 746 08 80 - Fax: 0 242 746 27 74 - GSM: 0533 127 82 00 - 01



**TÜRK HAVA
YOLLARI**



SunExpress



atlasglobal



Onur air



Lufthansa

Condor

