

Üyesi mutlu bir oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat

Ekonomi

3 AYLIK DERGİ YIL:12 SAYI:46 KASIM 2016

MANAVGAT

Markalar şehri Manavgat

MANAVGAT TİCARET ve SANAYİ ODASI
MANAVGAT CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY



www.matso.org.tr



www.aykuttic.com.tr

"Kaliteli,
Güvenilir
ve
Hızlı Hizmet"

Merkez Ofis

Sanayi Mah. 2073 Sok. No: 11
07 600 Manavgat-ANTALYA
Tel: +90 242 778 1600
Fax: +90 242 778 1604
e-mail: info@aykuttic.com.tr

Manavgat Hazır Beton Tesisi

Ilıca Mah. 46. Sok. No: 25
Manavgat-ANTALYA
Tel: +90 242 747 6174
Fax: +90 242 747 6175
e-mail: info@aykuttic.com.tr

Alanya Hazır Beton Tesisi

Büyükdere Mah. Atatürk Cad. No: 128
Payallar-Alanya-ANTALYA
Tel: +90 242 545 4204
Fax: +90 242 545 4205
e-mail: info@aykuttic.com.tr



sizi düşünen
sağlıklı ve doğal ürünler ...



Firmamız ISO 9001:2008 KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ belgesine sahiptir.

Organize Sanayi Bölgesi, Alanya Yolu Üzeri 2. km. Manavgat / Antalya

Tel: (242) 778 13 69 (242) 778 13 92 Faks: (242) 778 14 21

www.birlikekmek.com





Turkuaz

www.sideturkuazderi.com

Deri Çanta ve Saraciyeye'de Moda'nın öncüsü

MERKEZ: Side Selimiye Mah. Antalya Cad. Side 82 Manavgat | ANTALYA
Tel: +90 242 753 6187 | **Fax:** +90 242 753 3194 | **Mobile:** +90 536 717 9477

ŞUBE: Aşağı Pazarcı Mah. Atatürk Cad. No: 12/a Manavgat | ANTALYA
Tel: +90 242 743 4044 | **Fax:** +90 242 753 3194

sideturkuazderi@hotmail.com

**Sedir
Mobilya**

& AKSESUAR



- * OTURMA GRUPLARI
- * YATAK & YEMEK ODALARI
- * MUTFAK & BAHÇE GRUPLARI
- * GENÇ ODALARI & AKSESUAR



0242 743 3 400



Aydievler Mah.Sorgun Bul.No:10



manavgatsedirmobilya





MANAVGAT
TİCARET VE SANAYİ
ODASI

Bayesi mulla bir ada, ekonomisi gücülü bir Manavgat
Ekonomi
MANAVGAT

MATSO Adına İmtiyaz Sahibi
Ahmet BOZTAŞ

Yönetim Kurulu Başkanı

Yayın Kurulu

Ali KARA

Baykal ÖZDEN

Hüseyin GÜNEŞ

Murat GÜVEN

Genel Yayın Yönetmeni

Av. H. Özden ÖZ

Genel Sekreter

Yazı İşleri Müdürü

Buket ATEŞ

Yazı İşleri Şefi

Yayına Hazırlık

Mustafa TAŞ

Basın ve Yatırım Destek

İstatistikler ve Tablolar

Osman MUKU

İstatistik ve Araştırma

Grafik Tasarım

Muammer KARA

Baskı

Koçlar Gazetecilik&Matbaacılık

Gelendost&Yılmaz Tur.İnş.Tic ve San. Ltd. Şti

Tel: 0242.746 3051 | Fax: 0242.742 7677

Yukarı Hisar Mah. Orhangazi Cad. No: 10/Doz

MANAVGAT|ANTALYA

MATSO

Aydınevler Mah. 5578. Sk. No: 6 PK: 302

MANAVGAT|ANTALYA

Tel: 0242.742 8380 | Fax: 0242.742 8381

e-posta: manavgattso@tobb.org.tr

web: www.matso.org.tr

* Dergimizde kullanılan köşe yazılarındaki düşünceler yazarlarına aittir.

İÇİNDEKİLER

6 Ahmet BOZTAŞ
İLÇEMİZ EKONOMİSİNİN GELİŞMESİNE KATKI SAĞLAMAK
AMACIYLA BİR ÇOKÖLİŞMAYA İMZA ATIYORUZ

8 M.Rifat HİSARCIKLIOĞLU
EĞİTİM SİSTEMİNİ DÜZELTMELİ, LİYAKATI DA
ÖNE ÇIKARMALIYIZ

10 Markalar şehri Manavgat

15- 15 Temmuz şehitleri içi mevlit

16- Darbeye karşı ortak tepki

18- Boztaş "Turizmde pazar ve ürünü çeşitlendirmemiz gerekiyor"

19- MATSO Meclisi'nde 15 Temmuz şehitleri için saygı duruşu

22- MATSO Yönetimi Demokrasi ve Şehitler Mitingi'ne katıldı

24- "Ekonomik durumumuz Antalya yaklaşımı ile ele alınmalıdır"

26- Boztaş "Muhasebeciler çözüm ortağımızdır"

27- MATSO Yönetimi 2016 yılı değerlendirmesi ve 2017 bakış temalı toplantıya katıldı

28- MATSO, KTO Karatay Üniversitesi ile indirim protokolü imzaladı

29- Manavgat'tan geçen Tarihi kervan yolu ortaya çıkarılıyor

29- MATSO çalışanlarına güvenli bir iş ortamı için eğitim

30- MATSO Personeline takım olma eğitimi

31- MATSO Üyeleri haksızlığın giderilmesini istiyor

32- Boztaş; "Cansuyu kredisi istiyoruz"

34- Başkan Boztaş, Bakan Tüfenkçi'den Cansuyu Kredisi ve Sicil Affı istedi

35- Arslan, "Kurum olarak hizmette kalite standardını daha da arttırmayı hedefliyoruz"

37- MATSO Üyeleri hükümetten destek bekliyor

38- Başkan Boztaş, Alışveriş Günleri Tarihlerini kutladı

49- MATSO, yurtdışı fuarlarına katılacak üyelerini uyardı

49- MATSO Yönetimi, Hürriyet ve Sabah gazetelerini ziyaret etti

50- Boztaş; "Gayrimenkul sektöründe yasal düzenleme şart"

52- Arslan, "Müşteriye önemsendiğini hissettirmek gerekiyor"

53- TOBB ETÜ'den uluslararası başarı

54- Prof. Dr. Selim KARAYALÇIN; "Kolon kanseri ve kolonoskopinin önemi

56- Güneş Enerjisinden hidrojen elde etme çalışmaları TOBB ETÜ'de

58- Ali ÇETİN; " Göç Yolunda Yörükler"

60- Nazmi GÜNDÜZ; "Seralarımızı modernize etmenin zamanı geldi"

61- Nuri İLDİZ; "Sıcak Düşme"



14 Askeri kalkışmaya tepki gösteren Boztaş; "Demokrasiye sahip çıkalım" dedi



20



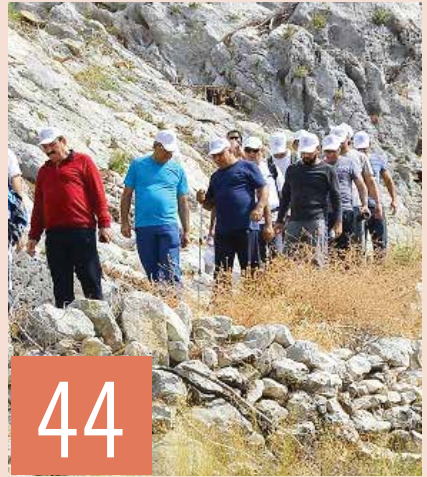
36



41 Başkan Boztaş, İlçenin ekonomik sorunlarını milletvekillerine anlatarak konuyla ilgili dosya sundu



42 Boztaş, "Manavgat Muz'a damgasını vuracak"



44



48



46 MATSO Turizm Fakültesi'nin resimi açılışı 10 Aralık'ta



Ahmet BOZTAŞ

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı

İLÇEMİZ EKONOMİSİNİN GELİŞMESİNE KATKI SAĞLAMAK AMACIYLA BİR ÇOK ÇALIŞMAYA İMZA ATIYORUZ

Sayın Üyeler,
Değerli Manavgatlılar,
Değerli okuyucular,

Kurum olarak 2016 üçüncü çeyreğinde birçok etkinlik ve çalışmaya imza attık. Üyelerimizin vizyonlarına ve ilçemiz ekonomisinin gelişmesine katkı sağlamak amacıyla yaptığımız çalışma ve etkinlikler yoğun ilgi görüyor. Çalışma, eğitim ve etkinliklerimizde siz değerli üyelerimizin talep ve önerilerini önemsiyor ve programlarımızda sizlerden gelen taleplere daha fazla yer vermek istiyoruz.

Ülke ve ilçe olarak 2016'nın üçüncü çeyreğini bir hayli yoğun bir gündemle geçirdik.

Özellikle Ülkemizde 15 Temmuz gecesi gerçekleştirilmeye çalışan hain darbe girişimi ve alçakça bir saldırı ülke gündemimizi derinden etkiledi. Darbe girişimini milletimiz ve milli kurumlarımız, demokrasimize sahip çıkarak önlemiştir. Darbe girişimi haberleri ortaya çıktığı gece, Oda olarak tepkimizi ilk anda ortaya koyduk. Bu hain kalkışmanın başarısızlığa uğraması, Türk milletinin birlikte duruşu, kararlı tutumu ve demokrasiye sahip çıkma iradesiyle mümkün olmuştur. Ülkemizin bütün kurumlarının, siyasi partilerimizin, sivil toplumun, basın kuruluşlarımızın, demokrasiyi sahiplenmiş olmasından herkes büyük bir mutluluk duymuştur. Demokrasi düşmanlarına karşı iktidarı ve muhalefetiyle siyasi partilerimizin ve siyasetçilerimizin gösterdiği birlik, beraberlik ve kararlı duruş, en büyük takdiri hak etmiştir. Milli iradenin önüne geçecek hiçbir otoriteye geçit vermedik, bundan sonra da vermeyeceğiz. Biz Oda olarak ilk andan itibaren darbeye karşı duruşumuzu net bir şekilde ortaya koyduk. Bütün milletimizi geçmiş olsun...

Bir yıl önce temelini attığımız Manavgat MATSO Turizm Fakültesi'nin inşaatını tamamlayarak Akdeniz Üniversitesi'ne devrettik. Okulumuz ilk öğrencilerini alarak eğitim öğretime başladı. Manavgat'ımızı ve halkımıza hayırlı olmasını diliyoruz.

MATSO olarak Göç Yolu Yolcuları Dağcılık Platformu ile protokol imzalayarak Selçuklu Sultanı Alaaddin Keykubat'ın

Manavgat'tan geçtiği taş döşemeden oluşan tarihi kervan yolunu ortaya çıkarmak ve alternatif turizme kazandırmak amacıyla hazırlanacak rapor için protokol imzaladık. Protokol kapsamında tespit çalışmalarına Yönetim Kurulu Üyelerimiz, Akdeniz Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Şükrü Özen ile Göç Yolu Yolcuları Platformu Başkanı Ali Çetin'in katılımlarıyla Karakaya Mahallesi'nden start verdik. Bu çalışma ile bir değerimizi hazırlayacağımız raporla yarınlara, gelecek kuşaklara aktaracağız. Tarihi ve kültürel bir zenginliğimiz olan yol 145 km'lik uzunluğundadır. Ortaya koyduğumuz bu çalışma, bölge ekonomisi, tanıtımı ve turizmi açısından da katkı verecektir. Tarihi ve kültürel zenginliğimizi ve güzelliklerimizi ekonomiye, turizmimize kazandırmalıyız. Biz de bunu yapıyoruz. Alternatif turizmimizin gelişmesinde önemli rol oynayacaktır. Doğa turizminin, kış turizminin gelişmesine vesile olacaktır. Bölge ekonomisine ve insanına, tarımından ticaretine gelir açısından büyük kazanç sağlayacaktır. Raporu ayrıca ilgili Bakanlıklara da sunacağız.

TOBB Müşterek Konseyler Toplantısı, 31 Ağustos 2016 Tarihi'nde Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkçi'nin katılımıyla, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu Başkanlığı'nda, Ticaret ve Sanayi Odaları, Ticaret Odaları, Sanayi Odaları, Ticaret Borsaları ve Deniz Ticaret Odaları Konsey Üyeleri ile birlikte TOBB Merkezi'nde düzenlenmiştir. Ekonominin ve Oda-Borsaların çalışmalarının değerlendirildiği toplantıya iştirak ederek Manavgat'ın ve Bölgenin ekonomik sorunlarını gündeme taşındık.

Bazı ekonomik veriler hakkında da sizlere bilgi aktarmak istiyorum.

Ticaret

2015 yılı Ağustos ayında Odamıza 33 yeni üye kayıt olurken bu sayı 2016 yılı Ağustos ayında yaklaşık % 39,4 azalarak 20 olmuştur.

2016 yılı Ağustos ayında Odamıza yeni kayıt olan 20 üyenin 11'i limited şirket, 5'i şahıs, 3'ü anonim şirket ve 1'i de kooperatif türünde olmuştur.

2015 yılı Ağustos ayında Odamızdan 17 üye terkin olurken, bu rakam 2016 yılı Ağustos ayında yaklaşık % 11,8 düşerek 15

olmuştur.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Odamıza 551 yeni üye kayıt olurken bu sayı 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 41,8 azalarak 321 olmuştur.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Odamızdan 130 üye terkin olurken bu sayı 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 14,7 düşerek 111 olmuştur.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Manavgat'ta 276 yeni şirket kurulurken bu sayı 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 9,5 azalarak 250 olmuştur.

250 şirket kuruluşu ile Manavgat'ta 55 ilden yani 81 ilin % 68'inden daha fazla şirket kuruluşu gerçekleşmiştir. Bu sayı 2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde 56 olmuştur.

2016 Ocak-Ağustos dönemi bu illerden bazıları:

Bayburt (13), Artvin (30), Bilecik (48), Rize (62), Düzce (90), Tokat (95), Zonguldak (103), Nevşehir (110), Isparta (134), Afyon (177).

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde odamızdan 69 şirket terkin olurken bu sayı 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 31,9 azalarak 47 olmuştur.

Turizm

Turist Sayısı

Antalya

2015 yılı Ağustos ayında Antalya'ya 1.827.039 yabancı turist gelirken, bu rakam 2016 yılı Ağustos ayında yaklaşık % 48,5 düşerek 942.141 olmuştur.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Antalya'ya 7.631.510 yabancı turist gelirken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 49 düşerek 3.893.409 olmuştur.

2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde Antalya'ya gelen yabancı turistlerde ilk 5 sırayı sırasıyla Almanya (%31,38), Ukrayna (10,26), İngiltere (% 5,82), Hollanda (% 5,63), Belçika (2,63) almıştır.

Yine Antalya Havalimanı Mülki İdare Amirliği verilerine göre 22 Eylül 2015 tarihinde 9.100.835 turist Antalya'ya gelirken bu rakam 22 Eylül 2016 tarihinde yaklaşık % 46,3 düşerek 4.893.340'a gerilemiştir.

Antalya: Alman-Rus Turist

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Antalya'ya 1.956.576 Alman turist gelirken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 32,5 düşerek 1.320.775 olmuştur.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Antalya'ya 2.169.965 Rus turist gelirken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 95,4 düşerek 100.902 olmuştur.

2015 yılı Ocak-Temmuz döneminde Antalya'ya 1.644.975 Rus turist gelirken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Temmuz döneminde yaklaşık % 97 düşerek 48.837 gerçekleşti.

Kaybın % 55,4'ü Rus, % 17'si Alman Turist

2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre Antalya'ya gelen yabancı turist sayısı 3.738.101 azalmıştır. Bunun 635.801'ini yani yaklaşık % 17'sini Alman turist ve 2.069.063'ünü yani yaklaşık % 55,4'ünü Rus turist oluşturmuştur.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Antalya'ya gelen yabancı turist sıralamasında Almanya 2. iken bu sıralama 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde 1. sıra olarak gerçekleşmiştir.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Antalya'ya gelen yabancı turist sıralamasında Rusya 1. iken bu sıralama 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde 10.sıraya gerilemiştir.

2015 yılı Ocak-Temmuz döneminde Antalya'ya gelen yabancı turist sıralamasında Rusya 1. iken bu sıralama 2016 yılı Ocak-Temmuz döneminde 15.sıraya gerçekleşmişti. Rus turist sayısında istenen rakamlar olmasa da Türkiye-Rus-

ya yakınlaşmasının rakamlara yavaş yavaş yansındığını 2016 Ocak-Temmuz tablosuna bakarak görmekteyiz.

Uçak Sayısı

Antalya Havalimanı'na 2015 yılı Ocak-Temmuz döneminde 43.078 adet dış hattan gelen uçak inerken bu rakam 2016 yılı Ocak-Temmuz döneminde yaklaşık % 41,5 düşerek 25.217 olmuştur.

Tarım

Türkiye 2010 yılında 243 milyon 942 bin 052 dekar tarım alanına sahip iken bu rakam 2015 yılı sonunda yaklaşık % 1,9 düşerek 239 milyon 339 bin 497 dekara gerilemiştir.

Antalya 2010 yılında 3 milyon 672 bin 513 dekar tarım alanına sahip iken bu rakam 2015 yılı sonunda yaklaşık % 0,05 düşerek 3 milyon 670 bin 959 dekara gerilemiştir.

Manavgat 2010 yılında 388 bin 925 dekar tarım alanına sahip iken bu rakam 2015 yılı sonunda yaklaşık % 9,7 düşerek 351 bin 445 dekara gerilemiştir.

Tarım, ekonominin can damarlarından biridir. Ekonominin canlılığı, çeşitliliği hem gelir hem istihdam açısından tarıma sahip çıkmak zorundayız. Manavgat açısından bakıldığında 3 T'nin yani Turizmin, Ticaretin yanında en güçlü sektör konumundadır tarım. Ticaret ve Sanayi Odalarının da kendi Odamızın da duyarlı yaklaştığı, takip ettiği bir alandır tarım. Yok sayamayacağımız bir alandır. Tarımla güçlendirilmiş bir ekonomi, hem ürün yetiştiriciliği, hem imalat sanayinin içinde yer aldığı bir ekonomi, sürdürülebilirlik bakımından daha avantajlı bir özelliğe ve niteliğe sahip olacaktır.

İşsizlik Ödeneği

Türkiye İş Kurumu Manavgat Hizmet Merkezi verilerine göre Manavgat'ta 2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde 2.125 kişi işsizlik ödeneğine başvuru yaparken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 87 artarak 3.973'e yükselmiştir.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Manavgat'ta 1.158 kişi işsizlik ödeneğini hak ederken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 110 artarak 2.432'ye yükselmiştir.

2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde Manavgat'ta 967 kişi işsizlik ödeneğini hak edemezken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 59,4 artarak 1.541'e yükselmiştir.

Konut Satışı

Türkiye'de 2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde 844.132 konut satışı gerçekleşirken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 2,1 düşerek 826.893 olmuştur.

Antalya'da 2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde 43.355 konut satışı gerçekleşirken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 10,4 düşerek 38.854 olmuştur.

Manavgat'ta 2015 yılı Ocak-Ağustos döneminde 2.410 konut satışı gerçekleşirken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Ağustos döneminde yaklaşık % 14,4 düşerek 2.063 olmuştur.

Manavgat'ta 2015 yılı Ocak-Temmuz döneminde 2.160 konut satışı gerçekleşirken, bu rakam 2016 yılı Ocak-Temmuz döneminde yaklaşık % 17,4 düşerek 1.786 olmuştur.

Değerli okuyucular;

Çalışmalarımız olan hızıyla devam edecektir. Üyelerimiz ve Manavgat için yine birlikte mesai harcaacağız. Sizlerin de desteği ile Odamız, başarılı çalışmalar ortaya koymaktadır. Tüm organlarımızın bu icraatlarda belirleyici katkıları bulunmaktadır. Destek ve katkılarınız için teşekkür ediyorum. Güç birliğimizin üyelerimiz ve Manavgat için aralıksız sürmesini diliyorum ve bekliyorum. Toplantıya iştiraklarınızdan dolayı teşekkür ediyorum, saygılar sunuyorum.

EĞİTİM SİSTEMİNİ DÜZELTMELİ, LİYAKATI DA ÖNE ÇIKARMALIYIZ

Vasıfsız işgücü, verimsiz işletmeler yığınaına yol açıyor. Verimsiz işletmelerin getirdiği haksız rekabet yüzünden verimli çalışan şirketlerimiz daha ileri gidemiyor. Önce bu kötü eğitim sistemini adam etmemiz gerekiyor. İkinci olarak özellikle üst yönetim kadrolarına atama yaparken bundan böyle liyakat öne çıkarılmalı.



O ECD, Türkiye Ekonomisi Araştırması raporunu yayınladı. Rapor makro ekonominin yanı sıra şirketler kesimini ilgilendiren önemli analizler de içeriyor. Buna göre ülkemizdeki firmalar üç kategoriye ayrılmış durumda. Birinci kategoride öncü firmalar bulunuyor. Bunlar bir nevi Türkiye ekonomisini sırtlarında taşıyorlar. Verimliliği yukarı çekiyorlar. Büyümeyi devam ettiriyorlar. Yenilikleri getiriyorlar.

İkinci kategoride bunları takip eden vasat firmalar bulunuyor. Bunlar öncüler kadar başarılı değil ama rekabette geri düşmüyorlar. Öte yandan verimlilikleri de düşük. Üçüncü kategorideyse geride kalan firmalar var. Bunların verimlilikleri çok daha düşük. İki ve üçüncü kategorideki firmalar birinci kategorideki öncü firmaların performansını aşağıya çekiyor. Onların daha fazla gelişmesine pranga olabiliyorlar. Yan yana iki dükkândan biri kayıtdışı çalışıp daha ucuza mal satarken öteki kurallara uyarırsa, sonunda kötü olan iyiyi batırır.

Burada esas ilginç olan üçüncü kategorideki firmaların nasıl olup hayatta kaldıkları. Neden batmadıkları. Özellikle gelişmiş batı ekonomilerinde geçerli olan ve ekonomiye dinamizm katan yaratıcı yıkım olgusu niye bizde yok. Çünkü bizde bu firmaların pek çoğu mevzuata tam uymadan faaliyet gösterebiliyorlar. Kanun ve kuralların dışında kalarak durumu idare etmeye çalışıyorlar.

Peki bu nasıl mümkün oluyor. Çünkü kurallar herkese eşit bir biçimde uygulanmıyor. Batması gereken ve böylece daha verimli olabilecek girişimlere alan açması gereken verimsiz firmaların yaşamasına izin veriliyor. Hatta zaman zaman kamu idaresi buna imkân tanıdığı için bazı firmalar kayıt dışında kalabiliyor. Şirket verimlilikleri ile ilgili çalışmalar da buna işaret ediyor.

M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

TOBB Başkanı

Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği

(Eurochambres) Başkan Yardımcısı

İslam Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası (ICCIA) Başkan Yardımcısı ve

Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) Yönetim Kurulu Üyesi

baskanlik@tobb.org.tr

Burada şirketler ikiye ayrılmış durumda. Çalışan başına üretim değeri ile ölçülen şirket verimliliği Türkiye’de kurulu bütün firmalar için son 10 senedir 100 bin liranın altında yatay seyrediyor. Yani 10 sene önce neyse şimdi de aynı noktadayız. Türkiye’de şirketler kesiminin ortalama verimliliği aynı seviyeye takılıp kalmış durumda.

Öte yandan sadece kurumsallaşmış şirketlere baktığımızda farklı bir tablo ortaya çıkıyor. Bunlar için ortalama verimlilik 150 bin liradan yaklaşık 250 bin liraya yükseliyor. Demek ki Türkiye’de de iyi çalışan, faaliyetleri verimli firmalar da bulunuyor. Ama vasat altı firmalar tablonun genelini bozuyor ve ekonominin genelinde verimsiz, rekabet gücü düşük bir yapı ortaya çıkıyor.

O zaman sorulması gereken soru, yetkililerin bu kural-sızlığa, hukuksuzluğa neden göz yumduklarıdır. Vasat altı firmalar nasıl olup da kural dışı kalarak hayatiyetlerini devam ettiriyor ve batmıyorlar.

Bunun birinci nedeni, bu tür firmaların genellikle niteliksiz işgücüne istihdam sağlıyor olmasıdır. Çalışan niteliksiz olunca, çalışan başına üretim de düşüyor. Kamu da bu duruma göz yumuyor? Çünkü Türkiye’de vasıfsız işgücü, toplam yetişkinlerin yüzde 65’ini oluşturuyor. Yetişkin nüfusun ancak yüzde 35’i lise ve daha üstü eğitilmiş bir ülkemiz. Bu oran beğenmediğimiz Amerika’da bile yüzde 90’dadır.

Nüfusun önemli bir kısmı donanımsız olunca kamu da bunlara istihdam sağlayan verimsiz işletmeleri önemli buluyor. Bunların faaliyetlerine devam etmesine göz yumuyor. Bunun bedelini verimli ve kayıtlı çalışan firmalar ödüyor.

Raporda geçen ikinci neden de bize yabancı olan bilmediğimiz bir konu değil. 148 ülkedeki şirketlerin yöneticilerinden bilgiler toplanmış. Ülkenizde üst yönetim kadroları kimler tarafından doldurulmaktadır diye sorulmuş. Cevaplar sıralan-

mış. Bir uçta genellikle liyakate bakılmaksızın dost ve akrabalar, diğer uçtaysa büyük ölçüde liyakat ve niteliğe dayalı olarak seçilen profesyonel yöneticiler şeklinde cevaplar bulunuyor.

Tahmin edileceği gibi Avrupa ülkelerindeki cevapların pek çoğu ikinci kısımda toplanmış. Türkiye ise birinciye daha yakın. Yani üst yönetim kadrolarımızda profesyonellik ve nitelik ikinci planda, kayırmacılıksa pek revaçta. Kuralın yerini, kimi tanıdığınız alıyor. Demek ki Türkiye’de bir de profesyonel yönetim problemi bulunuyor. Neden? Çünkü ortalama eğitim düzeyimiz kalitesiz ve yetersiz olunca çocuğuna iş bulmak için kayırmacılık geçer akçe oluyor. Popülizm prim yapıyor. Bir defa daha olan nitelikli ve verimli vatandaşa oluyor.

Demek ki ortada yapısal bir sorunumuz var. Kötü eğitim sistemi, işgücümüzü vasıfsızlaştırıyor. Vasıfsız işgücü, verimsiz işletmeler yığınaına yol açıyor. O verimsiz işletmeler yaşasın diye kamu idaresi kuralların uygulanması konusunda kararlı davranmıyor. Verimsiz işletmelerin getirdiği haksız rekabet yüzünden verimli ve iyi çalışan şirketlerimiz daha ileri gidemiyor. Türkiye olduğu yerde kalıyor, sürekli patinaj yapıyor.

İşte bu nedenle önce bu kötü eğitim sistemini adam etmemiz gerekiyor. İkinci olarak özellikle üst yönetim kadrolarına atama yaparken bundan böyle liyakat öne çıkarılmalı. Özellikle de devlet içinde çeteleşen ve kamu gücünü hiç çekinmeden kötüye kullanan FETÖ örgütünün darbe girişimi sonrasında bunları sistemden temizlemek için buna kesin ihtiyaç var. Üçüncüsü, darbe teşebbüsü ülkemizin idari altyapısının ve kontrol sisteminin zayıf olduğunu gösterdi. Bu durumu değiştirmek için kamuda ciddi bir yeniden yapılanmaya da ihtiyacımız var. Sonuç olarak Türkiye, bütün kurumlarıyla büyük bir imtihandır. Doğal kaynaklara sahip olmayan Türkiye’nin demokrasi ve hukukun üstünlüğünden başka çıkışı yoktur.

Markalar Şehri Manavgat

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Antalya Anfaş EXPO Center'da gerçekleştirilen 7. Yöresel Ürünler Fuarı'nda (YÖREX)'in tamamlanmasının ardından yaptığı açıklama ilçede yetişen ürünlerin değerlerinin her geçen gün arttığını belirterek "Manavgat markalar şehri olma yolunda ilerliyor" dedi.



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB)'un desteği ile Antalya Ticaret Borsası (ATB) tarafından düzenlenen, 7. Yöresel Ürünler Fuarı (YÖREX) Antalya EXPO Center'da gerçekleştirildi. Anadolu'nun bütün şehirlerini, renklerini yöresel değerleriyle birlikte Antalya'da buluşturan fuarda MATSO'nun Manavgat standına davetliler büyük ilgi gösterdi. MATSO Standında Osmanlı mutfağını süsleyen ve MATSO tarafından coğrafi işaret almak için müracaat edilen Manavgat Altın Susamı başta olmak üzere Manavgat Zeytinyağı, Manavgat Belenobası Karpuzu, Manavgat Portakalı, Manavgat Narı, Manavgat Defnesi ve Defne yağı, Manavgat Keçiboynuzu Manavgat Tahini ve özellikle örtü altı

üretimi son 2 yılda artan Manavgat Muzu gibi ürünler sergilendi.

MATSO standına medya ilgisi

MATSO'nun Manavgat standına medya yoğun ilgi gösterirken birçok basın kuruluşu MATSO Başkanı Ahmet Boztaş'tan Manavgat'ın yöresel ürünleri hakkında bilgi aldı.

Bakan Tüfenkçi ve Hisarcıklıoğlu MATSO standında

Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkçi ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu MATSO'nun Manavgat standını fuarın açılışının ardından ziyaret

etti. Başkan Boztaş ve yönetim Kurulu Üyeleri tarafından karşılanan Bakan Tüfenkçi, Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki heyet MATSO standında bir süre sohbet etti. Daha sonra Başkan Boztaş tarafından Bakan Tüfenkçi, Hisarcıklıoğlu'na Manavgat'ın yöresel ürünleri hediye edildi.

Bakan Çavuşoğlu MATSO standında

Fuarın 4. günü ise MATSO'nun Manavgat standını Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, AK Parti Antalya Milletvekili Gökçen Enç Özdoğan, Büyükşehir Belediye Başkanı Mendres Türel, AK Parti Antalya İl Başkanı Rıza Sümer ve beraberindeki heyetle ziyaret etti. Samimi bir havada gerçekleşen ziyarette Bakan Çavuşoğlu'nun Başkan Boztaş ve yönetim Kurulu üyeleri karşıladı. Manavgat yöresel ürünlerini incelenen Çavuşoğlu, Manavgat Altın Susamı'nın olduğu standı giderek holus ile doldurulan susamı ele. Manavgat'ın yöresel ürünlerinin hediye edildiği Bakan Çavuşoğlu Başkan Boztaş ile bir süre sohbet ettikten sonra standtan ayrıldı.

Fuar yöresel ürünleri marka değerini artırıyor

Fuar sonun Manavgat'ın yöresel ürünleri ve fuarla ilgili açıklama yapan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, fuarın unutulmaya yüz tutmuş yöresel ürünlerin açığa çıkartılıp tanıtılarak tescillenmesi ve pazarlanması konusunda önemi- ne işaret ederek, fuarın yöresel ürünlerin marka değerini artırdığını kaydetti. Oda olarak fuarı çok önemsediklerini ve Manavgat'ın 9 yöresel ürünü ile fuara katıldıklarını ifade eden Boztaş, MATSO Standının fuarın en şık ve görselliği en güzel olan stantlarından biri olarak ilgi gördüğünü söyledi.



Ahmet BOZTAŞ
MATSO Yönetim Kurulu Başkanı

Bu yıl Manavgat standının gözdesi Manavgat Muzu 5 yıl içerisinde 10 bin dekar muz örtü altında üretilecek

Ziyaretçiler tarafından son zamanlarda özellikle örtü altı üretimi sürekli artan Manavgat Muzu gündem oldu. Ziyaretçiler tarafından yoğun ilgi gören Manavgat Muzu önünde hatıra fotoğrafı çektirildi. Başkan Boztaş, ziyaretçilere Manavgat yöresel ürünleri ve örtü altı muz üretiminde Manavgat'ın son 2 yılda geldiği noktayı anlattı. 2015 yılında ilçenin 50 dekar örtü altı muz üretimi ile başladığını vurgulayan Boztaş, yaklaşık 1,5-2 yıl içerisinde ilçede 500 dekar alanda örtü altı muz üretimi yapıldığını ifade etti.





5 yıl içerisinde 10 bin dekar alanın örtü altına alınacağını kaydeden Boztaş, "Ülkemizde yaklaşık 600 bin ton muz tüketiliyor. Bunun yarısını dışarıdan ithal ediyoruz. İlçemizde başlayan bu üretimi ülkemize büyük katkı sağlayacaktır. Devletimiz tarafından yerli ürünler desteklenmelidir" dedi.

İthal susam üretimi düşüyor

Türkiye'de yıllık yaklaşık 150 bin ton susam tüketildiğini anlatan Boztaş, bunun yaklaşık 120 bin ton civarında susamın ithal edildiğini geriye kalan 30 bin tonunun yurt içinde üretildiğini belirtti. Yurt içi üretiminin yaklaşık 5 bin tonunun Manavgat'ta üretildiğini ifade eden Boztaş, ürünün yüksek maliyetlerle yetiştirildiğini söyledi.

Devletten sübvansiyon bekliyoruz

Tek istediğimiz ithal susamla rekabet edebilmektir

İthal susamın kalite olarak ülke ve bölge de yetişen susamın kalitesine göre çok zayıf kaldığını ifade eden Boztaş, "tek istediğimiz ithal susamla rekabet edebilmektir. Bu nedenle üreticinin devletten sübvansiyon bekliyoruz" dedi.

Manavgat susamının ilçenin mikro klima ikliminden dolayı yağ oranlarında ve aromasında büyük bir farklılık olduğunu işaret eden Boztaş, diğer bölgelerde yetişen susamların yağ oranları yüzde 38 civarında iken, Manavgat'ta üretilen susamın yağ oranları ise yüzde 62'lere kadar çıktığını söyledi.

Manavgat zeytin ve Zeytinyağı üretiminde ön plana çıkmaya başlamıştır

Son yıllarda Manavgat'ta zeytin ve zeytinyağı üretiminin hızla arttığını belirten Başkan Boztaş ilçede çok sayıda zeytinyağı fabrikasının açılmasının ardından zeytin fabrikasının da açıldığını kaydetti. Manavgat'ın

ülke genelinde zeytin ve zeytinyağı üretiminde ön plana çıkmaya başladığına vurgu yapan Boztaş, İtalya ve İspanya’da olduğu gibi zeytin üreticilerine Türkiye’de de destekler verilmesi gerektiğini ifade etti.

Nar dalında kalmıştır

Manavgat’ta üretilen ürünlerden birinin de Nar olduğunu söyleyen Boztaş, son yıllarda Nar üretiminde de ciddi artışlar olduğunu vurguladı. Narın ihracata kapalı olduğunu için dalında kaldığını kaydeden Boztaş, “Narda ihracat kanallarını açılması gerekmektedir. Narda ve narenciye de ciddi sıkıntılar yaşanmaktadır. Önümüzdeki süreçte portakalı da aynı sıkıntılar beklemektedir” diye konuştu.

Manavgat’ta acilen İhtisas OSB kurulmalıdır Orman vasfını kaybetmiş arazilerin Gıda OSB için kullanılması gerekmektedir

İlçenin en önemli sektörlerden birinin tarım olduğunu kaydeden Boztaş, tarım sektöründe yaşanan sorunların önüne geçilmesi ve ilçede tarım ürünlerinin işlenebilmesi amacıyla acilen İhtisas Organize Sanayi Bölgesi (OSB)’nin acilen kurulması gerektiğini söyledi. İhtisas OSB kurmak için yaptıkları için çalışmalarına değinen Boztaş, “Bulduğumuz orman vasfını yetirmiş araziyle ilgili mahkeme devam ediyor. Orman vasfını kaybetmiş arazilerinin Gıda OSB için kullanılması gerekmektedir. Orman arazisinin doğaya zarar vermeden turizme ve eğitime verildiği gibi Gıda OSB içinde tahsis verilmesi için gerekli düzenlemelerin yapılması gerekmektedir” dedi. Gıda OSB kurulması halinde ilçede ekonomisinde üretim ve istihdama katkı sağlayacağını anlatan Boztaş, üretimin artması ile ilçe ekonomisinin daha da güçleneceğini belirtti.

MATSO Standı çok sayıda ziyaretçi ağırladı

MATSO Standını Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Dış İşleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu’nun yanı sıra Uluslararası Bahçe Bitkileri Üreticileri Birliği (AIPH) Başkanı Bernard Oosterom, AIPH Genel Sekreteri Tim Briercliffe CHP Genel Başkan Yardımcısı ve Antalya Milletvekili Çetin Osman Budak, MHP Genel Başkan Yardımcısı ve Antalya Milletvekili Mehmet Günal, AK Parti Antalya Milletvekili Gökçen Enç Özdöğün, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı İsmail Yücel, Antalya Valisi Münir Karaloğlu, Büyükşehir Belediye Başkanı Mendres Türel, Döşemealtı Kaymakamı Mehmet Baygöl, Kepez Belediye Başkanı Hakan Tütüncü, Manavgat Belediye Başkan Yardımcıları Oytun Eylem Doğmuş ve Aydın Öz, AK Parti Antalya İl Başkanı Rıza Sümer, CHP Antalya İl Başkanı Mustafa Erdem, Hürriyet Gazetesi Yazarı Yalçın Bayer, Sabah Gazetesi Yazarı Yavuz Donat, Türkiye genelinden birçok oda ve borsa başkanı, siyasi parti ilçe başkanları, daire amirleri, iş adamları, gazeteciler MATSO standını ziyaret ederek Manavgat’ın Yöresel Ürünleri’ni inceledi.





Askeri kalkışmaya tepki gösteren Boztaş; “Demokrasiye sahip çıkalım” dedi

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, askeri kalkışmaya sert tepki göstererek, halkın iradesiyle seçilmiş meşru hükümete girilen bu kansuz kalkışmanın karşısında olduklarını ifade etti.

Boztaş, yaptığı açıklamada şu ifadeler yer verdi:

“Manavgat iş dünyası olarak ilk saatlerden itibaren darbeye kalkışmanın şiddetle karşısında olduğumuzu ortaya koyduk. Millet iradesi ile seçilerek görev alan hükümet ve devletimize yapılan darbe girişimini asla kabul etmiyor ve kınıyorum. Tüm gücümüzle demokrasiye ve demokratik düzene



Ahmet BOZTAŞ
MATSO Yönetim Kurulu Başkanı

sahip çıkarak seçilmiş hükümetin ve devletimizin yanında olduğumuzu belirtir, birlik beraberlik içinde bu zor sınavı da millet olarak aştığımızı ifade ederim.

Milli iradeye sahip çıkmak için canlarını ortaya koyan şehitlerimize Allahtan rahmet, yaralılarımıza acil şifalar, Yüce Türk milletine de Sabr-ı Cemil niyaz ediyorum”



15 Temmuz şehitleri için mevlit

Antalya Büyükşehir Belediyesi 15 Temmuz demokrasi şehitleri için mevlit okuttu. MAT-

SO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ında katıldığı ve Manavgat Cumhuriyet Meydanı'nda gerçekleştirilen

şen mevlide siyasi parti ilçe yöneticileri, oda, dernek başkanlarının yanı sıra Manavgat halkı katıldı.





Darbeye karşı ortak tepki

“Demokrasi Vazgeçilmezimiz, Milli İrade Gücümüz, Kardeşliğimiz Geleceğimiz”

Tüm Türkiye’de TOBB bağlı olan 365 Oda/Borsa eş zamanlı olarak Antalya ili Oda ve Borsa Başkanları, yönetim ve meclis üyelerinin katılımı ile darbe teşebbüsüne karşı yeniden tepki göstermek için düzenlediği basın toplantısı ile ortak bildiri yayımladı. ATSO’da düzenlenen ve televizyonlardan canlı olarak yayınlanan basın toplantısına MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve Yönetim Kurulu Üyeleri de katıldı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu ve 365 oda borsa başkanı 81 ilde eş zamanlı olarak düzenlenen basın toplantısında darbe girişimine tepkilerini dile getirdi. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu Ankara ve ilçelerindeki oda ve borsa yönetimleri-

yle birlikte ortak açıklamayı okurken, 365 oda ve borsa da kendi illerinde eş zamanlı olarak aynı tepkiyi ortaya koydular. Televizyonlardan canlı olarak yayınlanan basın toplantısında Antalya, Trabzon, Diyarbakır ve Denizli’ye canlı bağlandı.

Antalya Ticaret ve Sanayi Odası

(ATSO) Atatürk Konferans Salonu’nda düzenlenen toplantı, Antalya Ticaret Borsası, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası, Kumluca Ticaret ve Sanayi Odası, Kumluca Ticaret Borsası, İMEAK Deniz Ticaret Odası Antalya Şubesi, Başkan, Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri’nin yoğun katılımıyla gerçekleşti.



ATSO Başkanı Davut Çetin tarafından okunan ortak bildiri şöyle;

"Değerli Basın Mensupları,
Antalya Ticaret ve Sanayi Odası,
Antalya Ticaret Borsası,
Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası,
Kumluca Ticaret ve Sanayi Odası,
Kumluca Ticaret Borsası
İMEAK Deniz Ticaret Odası Antalya Şubesi,
Yönetim Kurulu olarak karşınızdayız.

Türkiye'de özel sektörün tamamını temsil eden TOBB ve 365 Oda-Borsa olarak 81 il'de, bu ortak açıklamayı aynı anda yapıyoruz.

15 Temmuz gecesi milletimiz ve milli kurumlarımız, demokrasimize kasteden alçakça bir saldırıyı önlemiştir. Halkımız sandığa ve demokrasiye sahip çıkmıştır. Darbe girişimi haberleri ortaya çıktığı gece, Birliğimiz ve Oda-Borsa camiası olarak tepkimizi ilk anda ortaya koyduk. Bu hain kalkışmanın başarısızlığa uğraması, Türk milletinin birlikte duruşu, kararlı tutumu ve demokrasiye sahip çıkma iradesiyle mümkün olmuştur.

Ülkemizin bütün kurumlarının, siyasi partilerimizin, sivil toplumun, basın kuruluşlarımızın, demokrasiyi sahiplenmiş olmasından herkes büyük bir mutluluk duymalıdır.

Demokrasi düşmanlarına karşı iktidarı ve muhalefetiyle siyasi partilerimizin ve siyasetçilerimizin gösterdiği birlik, beraberlik ve kararlı duruş, en büyük takdiri hak etmektedir.

Başta sayın Cumhurbaşkanımız, Meclis Başkanımız, Başbakanımız ve Meclisteki tüm siyasi partilerimizi, cunta heveslileri karşısındaki dik duruşlarından dolayı yürekten kutluyoruz.

Gözü dönmüş darbecilerin saldırılarına büyük bir sebatla direnen, böylece Gazi unvanını bir kez daha hatırlatan Meclisimizle gurur duyuyoruz.

Bu darbe girişimi karşısında direnen, tavır sergileyen herkese, başta kahraman emniyet görevlilerimize ve TSK'nın şerefli mensuplarına, gönül dolusu teşekkür ediyoruz. Onlara minnettarız.

Ama en çok, darbecilerin silahları karşısında kahramanca direnen milletimizin azim ve cesaretiyle kıvanç duyuyoruz. Bizler, gücünü sandıktan, yetkiyi milletten almayan bir idare istemiyoruz. Ülkemiz için demokrasi dışında bir seçenek de görmüyoruz.

Ordu içinde örgütlenmiş bu terörist çetenin tamamen ortaya çıkartılmasını ve adalet önünde hesap vermesini bekliyoruz.

Hayatını kaybeden kahraman şehitlerimize Allah'tan rahmet, kıymetli ailelerine sabırlar, yaralılara acil şifalar diliyoruz.

Milletimiz onları daima minnetle ve rahmetle anacaktır.

Değerli Basın Mensupları,
Allah'a şükür milletimizin sağduyusu, feraseti, cesareti ve Allah'ın yardımıyla bu belayı, bu fitneyi durdurduk. Bu şerden, hem demokrasimizi hem de birlik ve beraberliğimizi güçlendirerek çıktık. Hepimiz demokrasi konusunda toplumda sağlanan bu büyük mutabakatın değerini bilmeliyiz. Şimdi çok daha güçlü olmak, birbirimize daha fazla sarılmak, birbirimizi daha fazla sevmek zorundayız. Çünkü bizi biz yapan, bizi ayakta tutan, bizi millet yapan unsur budur. Ülkemizi kaosa sürüklemek isteyenlerin tuzağına düşmeyeceğiz. İş dünyası olarak daha fazla çalışma, üretme, istihdam sağlama zamanı diyoruz. Geçmişte olduğu gibi, bugünde yarın da TOBB ve 365 Oda-Borsa olarak demokrasiden, milletimizden devletimizden yana olmaya devam edeceğiz.

Ülkemizin birliğine, kardeşliğimize ve demokrasimize karşı olanlarında karşısına dikileceğiz. Özel sektör olarak, ülkemiz ve milletimiz için daha büyük bir azimle çalışacak ve Türkiye'yi büyük hedeflerine taşıyacağız.

Mustafa Kemal Atatürk'ün "Hâkimiyet Kayıtsız Şartsız Milletindir" sözünü hep aklımızda tutarak; ülkemiz için durmadan çalışmaya, üretmeye devam edeceğiz.

Yeterki birlik ve beraberliğimizin kıymetini aklımızdan çıkarmayarak omuz omuza verelim. Yeter ki birbirimizi sevelim, birbirimize inanıp, güvenelim.

Bu vesileyle halkın iradesi dışında hiçbir iradeyi tanımayacağımızı, demokrasiden vazgeçmeyeceğimizi ve darbe girişimlerini kabul etmeyeceğimizi bir defa daha vurguluyoruz.

Devletimizi ve Ülkemiz var oldukça biz de varız. Demokrasi varsa hepimiz varız. Allah, ülkemize ve milletimize bir daha böyle acılar yaşatmasın. Kamuoyuna saygıyla duyururuz."

Ülkemize ve demokrasimize sonuna kadar sahip çıkacağız

Ortak açıklamanın ardından TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'na bağlanan ATSO Başkanı Davut Çetin, Antalya oda ve borsaları adına şunları kaydetti;

"Sayın Başkanım,
Antalya'da özel sektörün temsilcileri olarak buradayız. Sizinle ve 365 Oda-Borsamızla birlikte biz de ortak açıklamamızı biraz önce Antalya kamuoyuna duyurduk. Öncelikle bize bu fırsatı verdiğiniz için teşekkür ediyoruz. Burası Yörük diyarı bir şehir. Vatanın ne olduğunu, milletin ne olduğunu en iyi bilen, vatansever insanların şehri. Hain darbe girişimi Antalya'da ilk andan itibaren büyük tepkiyle karşılandı. Vatandaşımız gerekirse göğsünü siper etmek için sokaklardaydı. Bizi memnun eden Antalya insanının feraseti oldu. Antalya insanı ordu içindeki çeteye karşı dik dururken, Türk silahlı kuvvetlerimizin itibarını da hep gözettti. Biz buradayız. Milli iradenin önüne geçecek hiçbir otoriteye geçit vermedik, bundan sonra da vermeyeceğiz. Biz de Antalya'daki Oda ve Borsa camiası olarak ilk andan itibaren darbeye karşı duruşumuzu net bir şekilde ortaya koyduk.

Bütün milletimize geçmiş olsun.
Bundan sonra da ülkemize ve demokrasimize sonuna kadar sahip çıkacağız.
Antalya iş dünyası adına size ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği yönetimine şükranlarımızı sunuyoruz."

Boztaş “Turizmde pazar ve ürünü çeşitlendirmemiz gerekiyor”

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, turizmde Pazar ve ürünü çeşitlendirmek için çaba gösterdiklerini belirterek, “Turizmdeki alternatif pazarlarla bu riski ortadan kaldırmaya çalışıyoruz. Bu amaçla Körfez ülkelerinde milyonlarca takipçisi olan sosyal medya fenomenlerini Manavgat’ta ağırladık” dedi.



larına devam ediyor.

Bu kapsamda Türk Havayolları sponsorluğunda ve Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA) işbirliği körfez ülkelerinde milyonlarca takipçisi olan sosyal medya fenomenleri için Antalya tanıtım turu düzenlendi. Turun Manavgat bölümü ise MATSO ve BAKA işbirliği ile gerçekleşti. Sosyal medya fenomenleri için organize edilen tanıtım turu kapsamında ilçenin tarihi ve turistik yerleri gezilirken, Beşkonak Köprülü Kanyon’da rafting yapıp, Manavgat Irmağı’nda bot turuna katıldı.

Bu güzellikleri tanıtacağım

Manavgat turizm destinasyonunun eşsiz güzelliklerine hayran kalan sosyal medya fenomenleri gezi boyunca tanıtım çekimleri gerçekleştirdi. İzlenimleri hakkında konuşan sosyal medya fenomeni, “Güzel bir gün geçirdik. İnsaniyla, tarihiyle, denizi, güneşi

ile Manavgat çok güzel bir şehir. Bu güzellikleri paylaşacağım, Manavgat’ın tanıtımı için çalışacağım” dedi.

Turizmde ürün ve pazarı çeşitlendirmek için çaba gösteriyoruz

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş tanıtım çalışması ile ilgili olarak şunları kaydetti: “Turizmde, Alman ve Rus pazarlarına bağlıyız. Bu her zaman bir risk olmuştur. Bu riski de bu yıl derin bir şekilde yaşadık. İlçemiz turizmde ürün ve pazarı çeşitlendirmek için çaba gösteriyoruz. Bu kapsamda Körfez ülkelerinde milyonlarca takipçisi olan sosyal medya fenomenlerini ilçemizde ağırladık. Gördüklerini, yaşadıklarını, izlenimlerini; yazdıklarıyla, resimleriyle, görüntüleriyle takipçilerine anlatacak, paylaşacak. Blog’unda yazacak. Manavgat’ımızı tanıtacak. Biz kendisine şimdiden teşekkür ediyoruz.”

Manavgat ekonomisi için yoğun bir tempoda çalışmaya sürdüren Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), Manavgat’ın turizmde Pazar ve ürünü çeşitlendirmek için çalışma-



MATSO Meclisi'nde 15 Temmuz şehitleri için saygı duruşu

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Temmuz Ayı Olağan Meclis Toplantısında darbe girişiminde yaşamını kaybeden 15 Temmuz şehitleri anıldı.

Toplantıda konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, 15 Temmuz darbe girişimini bir kez daha kınadığını belirterek, "Milli iradeye sahip çıkmak için canlarını ortaya koyan şehitlerimize Allahtan rahmet, yaralılarımıza acil şifalar, Yüce Türk milletine de Sabr-ı Cemil niyaz ediyorum" dedi. MATSO olarak demokrasiden yana olduklarına kaydeden Boztaş, "tüm gücümüzle demokrasiye ve demokratik düzene sahip çıkarak devletimizin yanında olduğumuzu belirtiyoruz" diye konuştu. Egemenliğin kayıtsız şartsız millete ait olduğuna vurgu yapan Boztaş, bu kanlı darbeyi planlayan ve darbeye kalkışanları lanetlediklerini ifade etti.

Oda faaliyetleri ve ekonomiye de değinen Boztaş, 15 Temmuz'da Türkiye Büyük Millet Meclisi (TBMM)'den geçen ve Cumhurbaşkanlığı makamında onay bekleyen ve iş insanlarını ilgilendiren tasarı hakkında kısaca bilgi verdi. Boztaş, "TOBB'a bağlı Antalya'da bulunan Odalar olarak ekonomi ile ilgili bir toplantı gerçekleştirdik. Mart ayında hazır-

MATSO Temmuz Ayı Olağan Meclis Toplantısı, gerçekleştirildi. Toplantı 15 Temmuz Darbe girişimi kınanarak yaşamını kaybeden demokrasi şehitleri için saygı duruşu ve ardından istiklal marşının okunması ile başladı.

latarak bakanlıklara sunduğumuz raporunda içerisinde yer alan konularla ilgili bir kez daha çağrı yaptık.

O çağrıdan sonra bazı konular TBMM'ne geldi. 15 Temmuz'da TBMM'den geçti. Ülke gündemi yoğun olduğu için bu konu Cumhurbaşkanlığı makamında onay için bekliyor. Cuma günü mesai bitimine kadar Sayın Cumhurbaşkanımız tarafından taleplerimizin bir kısmını kapsayan konular onaylanmış olacak. Bu pakette birçok konuda indirim geliyor. Çekler konusunda ve şirketlerin tasfiyesi ve benzerleri konular kolaylaştırıyor. İflas erteleme zorlaştırıyor. Varlık barışı getiriliyor. Bizi konuda

ceza-i şartlar kaldırılırken harçlarda indirimler getiriyor" dedi.

Ayrıca Maliye Bakanlığı tarafından hazırlanarak komisyonlardan geçen ve TBMM'ne indirilecek tasarıya da değinen Boztaş, "Bununda TBMM'den geçmesi ile işletmelerde stok ve kasa affı getiriyor. 15 Temmuz'a kadar ödenmemiş SGK borçları, trafik borçlarımıza yeniden yapılandırılmalar getirilir. Devlete olan tüm borçlarımız faizleri silinerek yeniden yapılandırılıyor. Vergi istisnaları getiriyor. Biz bunu 2017'yi kapsayacak şekilde istemiştik ama tasarı o şekilde geçmedi. Taleplerimizin dışında olan konularda yer aldı" diye konuştu.

Bölgede yaşanan ekonomik sıkıntılar nedeniyle hükümetten bir Antalya yaklaşımı beklediklerini hatırlatan Boztaş, "biz bakanlar kurulunun Antalya gündemli ilimizde toplanmasını talep etmiş bir hayli yol almıştık. Özellikle özel sektörün mevcut kredilerinin yapılandırılarak can suyu anlamında faizsiz kredi verilmesini talep etmiştik. Ülke gündeminin değişmesi ile bu rafa kaldırıldı" dedi.





Boztaş, “Güçlü bir ekonomi ve güçlü bir demokrasi için çalışıyoruz”

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB)'a bağlı Oda Ve Borsa Başkanları TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu başkanlığında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Başbakan Binali Yıldırım, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci ile istişare toplantısı yaptılar. İlk olarak TOBB İkiz Kuleler'de TOBB Başkanı Hisarcıkıoğlu ile Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci'nin de katıldığı bir istişare toplantısı düzenlendi.

Cumhurbaşkanı Erdoğan ve Başbakan Yıldırım ile istişare toplantısının

Ankara'da TOBB'a bağlı 365 Oda Ve Borsa Başkanları ile Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Başbakan Binali Yıldırım ile yapılan istişare toplantılarına katılan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, “Başbakan ve Cumhurbaşkanımıza güçlü bir ekonomi ve güçlü bir demokrasi için daha da çok çalışma sözü verdik” dedi.

ardından Cumhurbaşkanlığı Külliyesi ve Başbakanlıkta, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu başkanlığında MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ın da aralarında bulunduğu 365 Oda ve Borsa başkanı tarafından ziyaret edildi.

İlk olarak TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, Oda ve Borsa başkanlarıyla birlikte Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile düzenlenen istişa-

re toplantısına katıldı. Burada Cumhurbaşkanı Erdoğan ve Başkan Hisarcıkıoğlu birer konuşma yaptı.

Ardından TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu öncülüğündeki Oda ve Borsa başkanları, Başbakan Binali Yıldırım'ı ziyaret ederek istişarede bulundu.

Toplantıda Başbakan Binali Yıldırım Fetö terör örgütünün ülkemizin ekonomisini çökertmek hedefinde olduğunu hükümetin ve devletin buna izin vermediğini ve bu günden sonra ise Türk iş dünyasına büyük görev



düştüğünü kaydetti.

“Güçlü bir ekonomi ve güçlü bir demokrasi için daha da çok çalışma sözü verdik”

Ankara TOBB İkiz Kuleler, Cumhurbaşkanlığı Külliyesi ve Başbakanlıkta yapılan istişare toplantılarını değerlendiren MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, toplantıların çok verimli geçtiğini belirterek toplantılarda Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Başbakan Binali Yıldırım’a güçlü bir ekonomi ve güçlü bir demokrasi için daha da çok çalışma sözü verdiklerini söyledi. Toplantıda 365 Oda ve Borsa olarak Türkiye genelinde hain darbe girişimi karşısında ilk saatlerden itibaren çok iyi bir duruş sergilediklerinin konuşulduğunu kaydeden Boztaş, kendilerinin de hain darbe girişimine karşı ilk tepkiyi koyan



Oda başkanlarından birisi olduğunu hatırlattı.

MATSO ve TOBB’a bağlı 365 Oda ve Borsa olarak geçmişte olduğu gibi gelecekte de demokrasiden, milletimizden, devletimizden yana olmaya devam edeceğiz diyen Başkan Boztaş, “ Ülkemiz ve Manavgat’ımızın tüccar, sanayici ve üreticileri olarak, daha güçlü bir ekonomi için, hiçbir kesintiye uğramadan yola devam etmek azmindeyiz” ifadelerine yer verdi.

İş dünyası olarak 2023 hedefi için çalışacağız

Türkiye Cumhuriyetinin 100’üncü yılı olan 2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisi içine girme hedefine de değinen Başkan Boztaş, iş dünyası olarak bu hedefe güçlü demokrasi ve güçlü ekonomi ile ulaşacağız. Tarihte 16 imparatorluk kurmuş ve kıtalara hükmetmiş Türk Milleti olarak 2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisi hedefine ulaşmak için canla başla çalışacağız. İş dünyası olarak dün olduğu gibi yarında demokrasiden, milletimizden devletimizden yana olmaya devam edeceğiz. Sayın Cumhurbaşkanımız ve Sayın Başbakanımıza cumhuriyetin 100’üncü yılı olan 2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına girme hedefi için çok çalışacağızımıza söz verdik” dedi.



MATSO Yönetimi Demokrasi ve Şehitler Mitingi'ne katıldı

Antalya Cumhuriyet Meydanı'nda gerçekleşen ve kalabalık bir topluluğun katıldığı Demokrasi ve Şehitler Mitingi'ne MATSO Yönetimi de katıldı





FETÖ'nün 15 Temmuz darbe girişimi, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın daveti ile sokağa dökülen vatandaşlar tarafından bastırıldı. Vatandaşlar, darbe girişimi gecesinden itibaren 23 gün boyunca meydanlarda darbeye karşı durarak demokrasi için nöbet tuttu. Demokrasi nöbetleri İstanbul Yenikapı'da düzenlenen Demokrasi ve Şehitler Mitingi'nde son buldu. Antalya'da ise MATSO Yönetiminin de katıldığı mitinge Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Antalya Valisi Münir Karaloğlu, Büyükşehir Belediye Başkanı Menderes Türel, AK Parti İl Başkanı Rıza Sümer, CHP İl Başkanı Semih Esen, MHP İl Başkanı Mustafa Aksoy, Muratpaşa Belediye Başkanı Ümit Uysal, siyasi parti ve sivil toplum kuruluşları yöneticileri ve binlerce vatandaş Cumhuriyet Meydanı'na gelerek burada düzenlenen mitinge katıldı. Alana Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan posterleri ve Türkiye Cumhuriyetlerinin bayrakları dışında hiçbir parti, sendika, dernek bayrağı ve flamalarına izin vermedi.





TOBB'a bağlı Odalardan
Hükümete ortak çağrı

“Ekonomik durumumuz Antalya yaklaşımı ile ele alınmalıdır”

Antalya'da TOBB'a bağlı oda ve borsa başkanları mevcut ekonomik gelişmelere dair tespit, görüş ve önerileri değerlendirmek üzere ATSO'da bir araya geldi. Toplantıda yapılan değerlendirmenin ardından esnaflara yönelik destekler yeniden gündeme getirilirken tüm sektörlerin direncisi artırıcı tedbirler hayata geçirilmelisi gerektiği vurgulandı

Antalya milletvekilleri ve ekonomi bakanı ile toplantı

Antalya'da TOBB'a bağlı oda ve borsa başkanları mevcut ekonomik gelişmelere dair tespit, görüş ve önerileri değerlendirmek üzere Antalya'da ATSO binasında bir araya geldi. “Antalya Yaklaşımı”nın zaruri hale geldiği kaydedilen toplantıda önümüzdeki günlerde Antalya'da bulunan iş adamları dernekleri ve esnaf odaları ile bir araya gelinerek Antalya Milletvekillerinin de yer aldığı Ekonomi ile ilgili bakanlarında davet edildiğini geniş katılımlı bir toplantı yapılması planı ortaya çıktı.

Toplantıya Antalya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Davut Çetin, Antalya Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ali Çandır, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Kumluca Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı

Murat Hüdavendigar Günay, Kumluca Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Durdaş, İMEAK Deniz Ticaret Odası Antalya Şube Yönetim Kurulu Başkanı Bekir İnanç Kendiroğlu katıldı.

Başkanlar toplantı sonrasında basın mensuplarıyla gelerek bir açıklama yaptı

İstanbul'daki vahşi terör saldırısını kınayan başkanlar, “Ülkemizi yakan terör ateşinin biran önce sönmelerini diliyoruz” temennisinde bulundu.

Ortak toplantıda Başkanlar “Antalya Yaklaşımı”nın zaruri hale geldiğini vurguladı

Hazırlanan ortak metni başkanlar adına ATSO Başkanı Davut Çetin okudu. Ortak metin şöyle; Antalya ekonomisi son 30 yılın en ağır krizini yaşamaktadır. İlimize gelen yabancı turist sayısı önceki iki yıla göre ilk altı ayda 2 milyon, Hazi-

ran ayında 750 bin kişi civarında olmak üzere %54 oranında azalmıştır. Antalya, turizmde 2004 yılının rakamlarına geri dönme riskiyle karşı karşıyadır. Bazı bölgelerimizde otellerin bir kısmı açılmamış olup, bir kısmı da Ramazan bayramı sonrasında kapanacaktır. Konaklama sektöründe %30'a yakın istihdam kaybı söz konusudur. Kemer, Alanya gibi ilçelerimizde kapalı işyeri sayısı bile durumu açık biçimde ortaya koymaktadır. Antalya tarımında örtü altı üretimin yoğun olduğu Nisan ve Mayıs aylarında üretici fiyatları önceki yıla göre yüzde 25 ve yüzde 41 arasında düşüş kaydetmiştir.

Gelir kaybı finansman alanında sorunlar yaratmaya başlamış, ilimizde protestolu senet ve karşılıksız çek tutarı artışı tırmanmaya başlamıştır. Mevcut durum devam ettiği takdirde, Antalya ekonomisinde etkisi yıllarca sürecektir. Kalıcı bir hasar ortaya çıkacaktır. Tüm sektörlerden sürekli olarak telefonlar geliyor, sesimiz duyulmuyor, eylem yapıyorlar. Bu konunun sosyal patlamaya doğru gitme tehlikesi bulunmaktadır.

Hükümetimiz, Şubat ayından bu yana





konaklama ve seyahat acentaları için, uçak desteği, kredi erteleme gibi geçmişte görülmemiş önlemler almıştır. Ancak uçak desteği canlanma yaratmaya henüz yetmemiştir. Ayrıca, konaklama sektörü dışında turizmle yaşayan, turizmin doğrudan etkilediği sektörlerle dönük olarak da destek sağlanması gerekmektedir.

Tüm sektörlerin direncisi artırıcı tedbirler hayata geçirilmeli

Bu hafta içerisinde İsrail ve Rusya ile ilişkilerin düzelmesi yönünde atılan adımları olumlu ve ümitle karşılıyor ve dış politikamızda bu yönde adımların hızlanmasını diliyoruz. Ancak, Antalya ekonomisinin durumu beklemeye zaman vermemektedir. Mevcut durum bir "Antalya Yaklaşımı"ni zaruri hale getirmiştir. Tüm sektörlerin direncinin artırıcı tedbirlerin hayata geçirilmesi gerekmektedir. Özellikle iş dünyasının finansman koşullarına dönük destekleyici önlemlerin alınması acil hale gelmiştir. Hane halkı da dahil olmak üzere Antalya'da borç yükü, limitlerin üzerindedir.

Can suyu kredisi

Bu noktada ekonomi ile ilgili Bakanlarımızın Antalya'da Antalya gündemli olarak toplanmaları kent ekonomisine güç katacaktır. Bu nedenle birkaç aydan bu yana dile getirdiğimiz talepleri, bir kez daha gündeme getirmek istiyorum.

1-Antalya'da bütün sektörlerde KO-Bİ'lerin SGK, vergi, kredi ödemelerine erteleme ve birkaç yıla yayma imkânı sağlanmalıdır.

2- Antalya'da bütün sektörlerde KO-Bİ'lere faizsiz veya çok düşük faizli kredi imkânı sağlanmalıdır.

3- Antalya'ya dönük istihdam desteği programları geliştirilmelidir.

4-İşyeri kiralarında düşüş sağlama-ya dönük vergi indirimleri yapılmalıdır. Stopaj ve emlak vergilerinde indirim yapılması, faizsiz ertelenmesi ya da ötelenmesi gündeme gelmelidir.

Kısa vadeli finansman ve destek önlemleri dışında, Türkiye turizminin

geleceği ile ilgili beklentileri iyileştirmek üzere orta ve uzun vadeli yapısal politika paketi hazırlanmalıdır.

Turizmde kriz yönetimi masası kurulmalı

Turizmde durumun ciddiyeti dikkate alınarak kriz yönetimi masası kurulmalı, hedef pazarlar, tanıtım, halkla ilişkiler, hedef kitle kampanyaları, destekleme önlemleri için acil eylem planı geliştirilmeli ve hızla uygulamaya geçilmelidir. Temmuz ayında hükümetimizin bir paket açıklayacağı basında yer aldı. Bu pakette belirttiğimiz hususların dikkate alınması son derece önemlidir. Pakette dile getirilen unsurlardan birisi de turizmcinin ihracatçı sayılması ve ihracat desteklerinden yararlanması olarak görülüyor. Bu bizim yıllardır dile getirdiğimiz bir husustu, umarız sektörü tatmin edecek bir düzenleme ile hayata geçer.



Boztaş “Muhasebeciler çözüm ortağımızdır”

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat Serbest Muhasebeciler Mali Müşavirler Odası'nı (MASMO) ziyaret ederek, Başkan Nezih Özgenç ile bir araya geldi. Ziyarete, MATSO Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri de yer aldı.

Ziyarete Özgenç'i başkanlığa seçilmesinden dolayı kutlayan Başkan Boztaş, muhasebeciler bizim çözüm ortağımızdır dedi. Boztaş, “Muhasebecileri ve Mali Müşavirleri kendimize yabancı görmüyoruz. Üyelerimize yardımcı oluyorsunuz. Sizler, bizim

Manavgat Serbest Muhasebeciler Mali Müşavirler Odası (MASMO) Başkanı Nezih Özgenç'i ziyaret eden, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, “Muhasebeciler ve Mali Müşavirler, bizim çözüm ortağımızdır” dedi.

çözüm ortağımızsınız. Aynı gemideyiz. Aynı yöne gidiyoruz. Üyelerimize işlerinde yardımcı oluyorsunuz. Onların sırdaşısınız. Sorunlara ve konulara hakimsiniz. Bizler de hem üyelerimize hem de sizlere yardımcı oluyoruz. İşlerinizin hızlı ve eksiksiz yürümesi için hizmet standardı oluşturduk. Bunu üyelerimiz ve onlara yardımcı olan sizler için yaptık. Üyelerimiz için, sizler için bilgilendirme toplantıları dü-

zenledik” diye konuştu.

Sık sık yollarımız keşişiyor

MASMO Başkanı Nezih Özgenç de yaptığı konuşmada ziyaret için Boztaş'a ve beraberindekilere teşekkür etti. Özgenç, “Siz-

lerin de bizlerin de öncelikli hedefi üyelerimiz. Ardından Manavgat'ımız. Her zaman ortak hareket etmeye ve ortak çalışmaya varız. Birlikten kuvvet doğar ve sorunlar daha kolay çözülür. Sorumluluk ve görev alanımızda sık sık yollarımız keşişiyor. Ortak düşünmek, ortak çözüm aramak tüm kurumların yararınadır, üyelerimizin ve Manavgat'ın yararınadır” dedi.

“Turizmde 2017 için temkinli iyimseriz”

Akdeniz Turistik Otelciler ve İşletmeciler Birliği (AKTOB) tarafından organize edilen 2016 yılı değerlendirmesi ve 2017 bakış temalı toplantı Mardan Palace Hotel’de gerçekleştirildi. Antalya Valisi Münir Karaloğlu, belediye başkanları, dernek, birlik başkanları ve çok sayıda turizmcinin yer aldığı toplantıya Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve Başkan Yardımcısı Hüseyin Güneş’te davetli olarak katıldı.



Antalya Valisi Münir Karaloğlu’nun konuşma yaptığı toplantıda AKTOB Başkanı Yusuf Hacısüleyman, 2016 yılını değerlendirerek 2017 yılı beklentilerini açıkladı.

Toplantı Sonrası açıklama yapan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, toplantının Antalya ve bölge turizmi adına faydalı geçtiğini



Münir KARAOĞLU
Antalya Vali Yardımcısı

söyledi. Antalya ve bölge turizmi için 2016 yılında kayıplar yaşadığına değinerek 2017 yılında benzeri kayıpların yaşanmaması adına toplantının verimli geçtiğini kaydetti. Başkan Boztaş, 2017 için temkinli iyimseriz dedi.

Başkan Boztaş toplantı sonunda Vali Karaloğlu ile kısa bir görüşme yaptı.

MATSO, KTO Karatay Üniversitesi ile indirim protokolü imzaladı

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO), Konya Ticaret Odası (KTO) Karatay Üniversitesi arasında indirim protokolü imzalandı. İmzalanan Protokol ile KTO Karatay Üniversitesi Lisans veya Ön Lisans programlarına kayıt yaptırmaya hakkı elde eden MATSO üyeleri ve birinci derece yakınları indirimli olarak yararlanabilecek. Öğrencilerden Üniversiteye kayıt yaptırmaları halinde öğrenim ücretinden yüzde 5 oranında destek bursu ve 8 eşit taksitte ödeme imkanı sağlanacak.

Arslan; indirimden üyelerimiz ve yakınları faydalanabilecek

MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, Oda olarak eğitime önem verdiklerini belirterek KTO Karatay Üniversitesi ile indirim protokolü imzaladıklarını söyledi. Üniversite

MATSO, üyeleri ve üyelerinin birinci derece yakını öğrencileri için KTO Karatay Üniversitesi ile indirim protokolü imzaladı.



Şükrü ARSLAN
MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yrd.

tercih sonuçlarının açıklandığı hatırlatan Arslan, lisans ve ön lisans için kayıt yaptırmaya hakkı elde eden öğrencileri tebrik etti. Bundan sonra üniversitelerde kayıtlarının başlayacağını hatırlatan Arslan, MATSO üyelerinin birinci derece yakınlarının KTO Karatay Üniversitesi

lisans ve ön lisans programlarına kayıt yaptırmaya hakkı elde edenlerin Oda güncel faaliyet belgesi ile kayıt yaptırmaları halinde yapılan öğrenim ücretinden yüzde 5 oranında destek bursu ve 8 eşit taksitte ödeme imkanı sağlanacağını söyledi.

Arslan, "İndirimden faydalanabilmek için bu yıl ve önümüzdeki yıllarda güncel tarihli yetki belgesi aslını öğrenim hayatı boyunca her akademik yılbaşında yenilenmesi şartı ile sağlanır. Birinci derece yakını ise ilgili Nüfus Müdürlüğünden aldıkları vukuatlı nüfus kaydı belgesinin aslını ibraz edeceklerdir. Üniversiteye kayıt yaptıracak öğrencilerden birden fazla öğretim ücretinden muafiyet ya da indirim sağlayan burs kazanması halinde en yüksek olan burs geçerlidir" diye konuştu.

KTO KARATAY ÜNİVERSİTESİ VE MANAVGAT TİCARET VE SANAYİ ODASI LİSANS VE ÖN LİSANS PROTOKOLÜ

Protokolün Amacı

Madde 1- (1) Bu protokolün amacı Manavgat Ticaret Ve Sanayi Odası üyeleri ile üyelerin birinci derece yakınlarının (Anne, baba, çocuklar) KTO Karatay Üniversitesi Lisans, Önlisans Eğitim Öğretim ve Sınav Yönetmeliği çerçevesinde lisans ve ön lisans programlarda uygulanacak ücret indirim ve ödeme şartlarını belirlemektir.

Taraflar

Madde 2- (1) Bu protokolün tarafları; KTO Karatay Üniversitesi ile Manavgat Ticaret Ve Sanayi Odası'dır.

Tarafların Hak ve Yükümlülükleri

Madde 3-(1) Manavgat Ticaret Ve Sanayi Odası üyelerinden veya üyelerin birinci derece yakınlarından KTO Karatay Üniversitesi Lisans veya Ön Lisans programlarına kayıt hakkı elde edecek öğrencilerden Üniversitemize kayıt yaptırmaları halinde öğrenim ücretinden %5 oranında destek bursu sağlanacak ve 8 eşit taksitte ödeme imkanı sağlanacaktır.

(2) Söz konusu destek bursu ve taksitte ilişkin düzenlemelerin uygulanabilmesi için Üniversitemiz Lisans ve Ön Lisans programlarına kayıt hakkı elde etmiş olmaları gerekir.

(3) KTO Karatay Üniversitesi Lisans ve Ön Lisans programları ile ilgili ilan ve duyuruların; bu protokol kapsamında Manavgat Ticaret Ve Sanayi Odası üyelerine elektronik posta, telefon, kısa mesaj, afiş ve benzeri yollarla bildirilmesinden Manavgat Ticaret Ve Sanayi Odası sorumludur.

(4) Ticaret odası üyeleri destek bursu, üyelerin kayıtlı olduğu Oda/Borsa'dan güncel tarihli yetki belgesi aslını getirmesi ve bu yetki belgesinin öğrenim hayatı boyunca her akademik yılbaşında

Manavgat'tan geçen Tarihi kervan yolu ortaya çıkarılıyor

Selçuklu Sultanı Alaaddin Keykubat'ın Manavgat'tan geçtiği tarihi yollar ortaya çıkarılıyor.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile Göç Yolu Yolcuları Dağcılık Platformu arasında Selçuklu Sultanı Alaaddin Keykubat'ın Manavgat'tan geçtiği tarihi yolu ortaya çıkarmak ve alternatif turizme kazandırmak amacıyla hazırlanacak rapor için protokol imzalandı. Protokol MATSO binasında MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ile Göç Yolu Yolcuları Dağcılık Platformu Kurucu ve Başkanı Ali Çetin arasından gerçekleşti. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, amaçlarının Anadolu Selçuklu Hükümdarı Alaaddin Keykubat'ın Manavgat sınırındaki Alara Çayı'ndan başlayan ve Beyşehir gölü kenarındaki Kubadabad Sarayı'nda tamamlanan Manavgat



sınırları içinden geçen tarihi kervan yolunu işaretleyerek alternatif turizme kazandırmak amacıyla rapor hazırlanması olduğunu söyledi. Boztaş, "Rapordan sonra gerekli yasal izinler alınarak ilçemiz sınırları içinden geçen kervan yolu, tarihi taş döşeme yolları, yolların üzerinde bulunan tarihi kentler, kaybolmaya yüz tutmuş tarihi kalıntılar, tarihi eserler ve doğal güzellikler raporda belirtilecek ilgili bakanlıklara sunulacak. Bu tarihi ve doğal güzellikleri içinde barındıran yol Manavgat ve alternatif turizme kazandıracak" dedi.

Manavgat Kaymakamlığında ön toplantı

Konu ile Manavgat Kaymakamı Nazmi Günlü Başkanlığında Kaymakamlıkta ön toplantı yapıldığına değinen Başkan Boztaş, "Manavgat Kaymakamlığı, Manavgat Belediyesi ve ilgili kurumlarla ön toplantı gerçekleştirdik. Toplantıda konunun tarih ve turizme önemli bir kazanım oluşturacağını üzerinde duruldu. Kaymakamımız Sayın Nazmi Günlü ve ilgili kurumlara verdiği destekler için teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Göç Yolu Yolcuları Dağcılık Platformu Kurucu ve Başkanı Ali Çetin ise tarihi kervan yolunun ortaya çıkarılmasının önemine değinerek bir Manavgatlı olarak gönüllülük esasına dayalı görev almaktan son derece mutlu olduğunu kaydetti.



MATSO çalışanlarına güvenli bir iş ortamı için eğitim

Kurumsallaşma Çalışmaları Kapsamında, MATSO çalışanlarına iş sağlığı ve güvenliği temel eğitimi verildi. Oda Meclis Toplantı Salonu'nda gerçekleşen

eğitimde MATSO personeline genel iş güvenliği kuralları oluşturulması, kazaların ve meslek hastalıklarının önlenmesi ve güvenli bir iş ortamı oluşturulması konularında bilgiler

verilerek, kazaların alınacak basit önlemlerle nasıl engellenebileceğine, kişisel donanım koruyucuları hakkında detaylı bilgiler verildi.





MATSO Personeline takım olma eğitimi



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) personeline kurumsallaşma çalışmaları kapsamında, eğitmen Mehmet Nuri İldız tarafından "takım olma" eğitimi verildi. Oda Meclis Toplantı Salonu'nda gerçekleşen e, iş hayatında takım çalışmasının, iletişimin, motivasyonun önemini vur-

gulandı. Örneklerle anlatılan eğitimde grup çalışmalarıyla desteklendi.

Takım ruhu ile kaliteyi arttırmak için çaba gösteriyoruz

MATSO Yönetim Kurulu Üyesi Şükrü Arslan ise Oda personeline verilen eğitimleri çok önemstediklerini belirterek

kurumda hizmette kalite standartlarını arttırmayı amaçladıkları söyledi. Oda olarak üye memnuniyetine önem verdiklerini vurgulayan Arslan, hedeflerinin üyesi mutlu bir Oda, ekonomisi güçlü bir Manavgat olduğunu kaydetti.

Arslan, personele yönelik bu tür eğitimlerin devam edeceğini söyledi.



MATSO Üyeleri haksızlığın giderilmesini istiyor

MATSO Üyeleri 1163 sayılı kooperatifler kanununun da değişiklik yapılarak Esnaf Odalarının yanı sıra MATSO üyelerinin de Esnaf kefalet kooperatiflerine üye olarak devletin sübvansede edilerek verdiği kredilerden yararlanmak istiyor.

5174 Sayılı Türkiye Odalar Ve Borsalar Birliği İle Odalar Ve Borsalar Kanunu kapsamında kurulan Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) üyeleri, 5362 sayılı Esnaf ve Sanatkarlar Meslek Kuruluşları Kanunu kapsamında kurulan odalar (ESNAF Odaları) gibi 1163 sayılı kooperatifler

kanununun da değişiklik yapılarak Esnaf ve Kefalet Kooperatiflerine üye olmanın yolunun açılmasını istiyor. Üyeler, yasalarda MATSO üyelerinin tacir, esnaf odaları üyelerinin ise esnaf olarak görülmesine rağmen gelir olarak yüzde 95 aynı profilde olduklarını kaydederek MATSO üyelerinin de Kredi Kefalet Kooperatiflerinin temin ettiği her türlü ekonomik destekten yararlandırılması için gereken düzenlemeler bir an önce yapılması gerektiğini ifade ediyorlar.

Ahmet Boztaş, MATSO olarak, Esnaf Ve Sanatkarlar Odaları üyeliğinde olduğu gibi Türkiye Odalar ve Borsalar Birliğine (TOBB)'a bağlı Odaların üyelerinin de Esnaf ve Kefalet Kredi Kooperatiflerine üye olmasının yolunun açılması için Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'na girişimde bulduklarını söyledi. Başkan Boztaş, MATSO olarak bu çalışmayı devlet tarafından sübvansede edilen destekler ve Kredi Kefalet Kooperatifleri aracılığı ile Esnaf Odaları üyelerine verilen desteklerden MATSO üyelerinin de faydalanması amacıyla yaptıklarını söyledi.



MATSO üyeleri de devletin esnafa verdiği desteklerden faydalanabilmelidir

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı





Boztaş; “Cansuyu kredisi istiyoruz”

CHP Antalya Milletvekili Devrim Kök'ün MATSO'yu ziyaretinde konuşan Yönetim Kurulu başkanı Ahmet Boztaş, devlet tarafından Oda üyelerine can suyu kredisi verilmesi ve sicil affı getirilmesi gerektiğini söyledi.



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'yu Cumhuriyet Halk Partisi (CHP) Antalya Milletvekili Devrim Kök ve CHP Manavgat İlçe Örgütü ziyaret etti. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve Yönetim Kurulu üyeleri karşılanan CHP heyeti Yönetim Kurulu Toplantı Salonunda ağırlandı.

CHP Antalya Milletvekili Devrim Kök'ün ziyaretinde konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Oda olarak yaptıkları çalışmalara değinerek, ilçe ekonomisinin çeşitlenmesi için yaptıkları çalışmalar hakkında kısaca bilgi verdi. Bu yıl turizmde yaşanan düşüşlere de değinen Başkan Boztaş, düşüşlerin bölgedeki birçok sektörü de olumsuz etkilediğini söyledi. Devlet tarafından daha önce Esnaf Odaları üyelerine yönelik can suyu kredilerinin verildiğini, Ticaret ve Sanayi Odalarına yönelik ise verilmeyeceğini hatırlatan Boztaş, bölge ekonomisinde yaşanan sıkıntıların önüne geçmek amacıyla devletten Ticaret ve Sanayi Odaları üyelerine yönelik can suyu kredisi verilmesi gerektiğinin altını çizdi. Boztaş, can suyu kredisinin yanı sıra çek ve banka kredilerinde yaşanan gecikme veya ödeme sıkıntıları nedeniyle kara listeye girenlere sicil affı getirilmesi gerektiğini söyledi.



“Fakülte sürdürülebilir turizm için önemlidir”

MATSO olarak inşaatını yaptığımız Manavgat MATSO Turizm Fakültesi'ne de değinen Başkan Boztaş, 5000 kişilik olan fakültenin sıkışık bir zaman diliminde olduğu için 100 öğrenci ile 19 Eylül'de eğitim öğretime başlayacağını kaydetti. Turizm fakültesinin sürdürülebilir turizm için önemine değinen Boztaş, “ Turizm sektöründe eğitilmiş personel kadar geleceğe yönelik ar-ge enivasyon çalışmalarının önemlidir. Dünyada yaşanan en küçük sıkıntıda ilk vazge-

çilen değil de en son vazgeçilen ülke olmamız gerekiyor. Bunda da turizmde yetişmiş kalifiye personel kadar, bilimsel çalışmalarda önemlidir. ” diye konuştu. Başkan Boztaş, turizmin ve pazarın çeşitlendirilmesi gerektiğini vurguladı.

Manavgat'ta 2 fakültenin daha kurulması için çalışmaların sürdüğünü vurgulayan Boztaş, Manavgat Belediyesi tarafından Akdeniz Üniversitesine bağışlanan Belediye Hastane Binası için teşekkür ederek önümüzdeki süreçte Manavgat'ta Üniversitenin kurulmasının hedeflendiğini kaydetti.

Ziyarete konuşan CHP Antalya Milletvekili Devrim Kök ise MATSO'nun ilçenin önemli sivil toplum kuruluşlarından birisi olduğunu vurgulayarak yaptığı çalışmalarını yakından takip ettiklerini ve önemsediklerini söyledi. MATSO'nun ilçe ekonomisinin gelişmesi ve üyelerine yönelik yaptığı çalışmaların yanı sıra ilçeye önem katkılar sağladığını söyleyen Kök, birçok konu-

da olduğu gibi ilçeye kazandırılan Manavgat MATSO Turizm Fakültesi'nin ilçe turizmi için önemine işaret etti. Kök, MATSO tarafından ilçeye kazandırılmak istenen Manavgat Organize Sanayi Bölgesi çalışmalarını yakından takip ettiklerini ifade etti.

CHP Manavgat İlçe Başkanı Aliye Coşar ise MATSO yönetimini kendileri kurumlarında ağırladıkları için teşekkür etti. Konuşmaların ardından Başkan Boztaş, Kök'e Manavgat'ın yöresel ürünlerinden oluşan hediye paketi takdim etti.





Başkan Boztaş, Bakan Tüfenkçi'den Cansuyu Kredisi ve Sicil Affı istedi

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) TOBB Ticaret ve Sanayi Odaları Konseyi, TOBB Ticaret Odaları Konseyi, TOBB Sanayi Odaları Konseyi, TOBB Deniz Ticaret Odaları Konseyi ile TOBB Ticaret Borsaları Konseyi'nin müşterek toplantısı, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkçi ile konsey başkanlarının katılımıyla TOBB İkiz Kuleler'de gerçekleştirildi. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ında katıldığı toplantıda TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkçi birer konuşma yaptı.

Toplantıda MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkçi ile yaptığı görüşmede Manavgat'ın ekonomik sorunlarını dile getirerek üyelere "Cansuyu Kredisi" verilmesi ve "Sicil Affı" getirilmesi gerektiğini belirtti.





Arslan, “Kurum olarak hizmette kalite standardını daha da arttırmayı hedefliyoruz”

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Personeline Eğitimci Mehmet Nuri Ildız tarafından Zaman Yönetimi eğitimi verildi.

Kurumsallaşma çalışmaları kapsamında eğitimci Mehmet Nuri Ildız tarafından MATSO personeline “Zaman Yönetimi” eğitimi verildi. Oda Meclis Toplantı Salonu’nda gerçekleşen eğitime MATSO personelinin tamamı katıldı.

Zamanı verimli kullanmanın öne-



mini anlatarak eğitime başlayan eğitimci Mehmet Nuri Ildız, zamanı etkin kullanma, zaman yönetiminin önemi, iş planlaması, işte öncelikleri belirleme gibi birçok konuda bilgi verdi. Yaklaşık 2 saat süren eğitime MATSO personeli de soruları ile katkı sağladı.

MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan eğitimlerle kurum olarak hizmette kalite standartlarını daha da arttırmayı amaçladıklarını belirterek personele verilen eğitimleri önemsediklerini söyledi. Oda olarak üye odaklı çalışmaya önem verdiklerini kaydeden Arslan, “Personelimizin çalışma verimini arttırmayı hedefliyoruz. Oda olarak üye memnu-

niyetine önem veriyoruz. Üyelerimize hizmet veren personelimizin gelişimi için de zaman zaman çeşitli eğitimler düzenliyoruz” diye konuştu. Arslan, personele yönelik bu tür eğitimlerin devam edeceğini ifade etti.





Başkan Boztaş, Ticarete katkı sağlaması beklenen festivali önemsiyoruz

Başkan Boztaş, "Sokakta Hayat Var" Festivali'nin açılışına katıldı.

Manavgat Belediyesi tarafından düzenlenen "Sokakta Hayat Var" festivalinin açılışı ve kortej yürüyüşüne MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ta

katıldı. Protokol tarafından Kortej öncesinde Manavgat Belediyesi tarafından revize edilip düzenlenerek açılan Atatürk ve Fevzipaşa Caddelerinin kurdelesi kesildi.

MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, bölge ticaretinin canlanmasına katkı sağlaması amacıyla yapılan düzenleme ve festival için Belediye başkanı Şükrü Sözen ve emeği geçenlere teşekkür etti.



MATSO üyeleri Hükümetten destek bekliyor

MATSO üyeleri bölge ekonomisinin en önemli gelir kaynağı olan turizmde yaşanan düşüşlerin bölgedeki birçok sektörü olumsuz etkilediğini ifade ederek devletten can suyu kredisi, sicil affı konusunda destek bekliyor.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası'nın (MATSO) Eylül Ayı Olağan Meclis Toplantısı, Müşterek Komite Toplantısı ile birlikte gerçekleştirildi. Toplantıda MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Oda çalışmaları hakkında, meclis ve komite üyelerine bilgi verdi.

Bölge ekonomisinin en önemli gelir kaynağı olan turizmde yaşanan düşüşlerin bölgedeki birçok sektörü olumsuz etkilediğini ifade eden, devlet tarafından daha önce esnaf odaları üyelerine yönelik verilen can suyu kredilerinin ticaret ve sanayi odalarına ise verilmediğini hatırlattı. Bölge ekonomisinde yaşanan sıkıntıların önüne geçmek amacıyla devletten ticaret ve sanayi odaları üyelerine yönelik can suyu kredisi verilmesi gerektiğinin kaydeden Boztaş, can suyu kredisinin yanı sıra çek ve banka kredilerinde yaşanan gecikme veya ödeme sıkıntıları nedeniyle kara listeye girenlere de sicil affı getirilmesi gerektiğini söyledi.

Başkan Boztaş, Esnaf Ve Sanatkarlar Odaları üyeliğinde olduğu gibi MATSO üyelerinin de içinde yer aldığı (TOBB)'a bağlı Odaların üyelerinin de Esnaf ve Kefalet Kredi Kooperatiflerine üye olmasının yolunun açılması gerektiğine vurgu yaptı. Bunun için Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği vasıtası ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'na başvuruda bulduklarını söyleyen Boztaş, MATSO olarak bu çalışmayı devlet tarafından sübvans edilen destekler ve Kredi Kefalet Kooperatifleri aracılığı ile Esnaf Odaları üyelerine verilen desteklerden MATSO üyelerinin de faydalanması amacıyla yaptıklarını belirtti. Boztaş, meclis ve komite üyelerine iki konuda da sonuca gitmek amacıyla kamu oyu oluşturulması gerektiğini kaydetti.

Müşterek Komite Toplantısında ise meclis ve komite üyeleri söz istedi

Meclis Üyesi Hüseyin Uysal, Sanayi sitesinde yaşanan yol, elektrik ve güvenlik sorununu yaşadığını belirterek çözülmesi gerektiğini dile getirdi.

16. Meslek Komitesi Başkanı Fehmi



İncişiş ise yurt dışı fuarlarına ağırlık verilmesi gerektiğini söyledi.



1. Meslek Komitesi Başkanı Murat Güven de Manavgat'ın güvenli bir kent olduğunu ifade ederek shopping centerlerin haksız rekabet yaptığını ve bu haksız rekabetle mücadele edilmesi gerektiğine vurgu yaptı.



MATSO Yönetim Kurulu Muhasip Üyesi Mehmet Ergen de her şeyin devletten beklenmemesi gerektiğini ifade ederek esnafın kendisinin yapabilecekleri olduğunu ve bunları yaptıktan sonra devletten beklemesi gerektiğini kaydetti. Ergen, "Avrupa'daki imajımızla ilgili çalışması yapılması gerekiyor" dedi.



MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Güneş ise MATSO'nun 2016-2017 yılı dönemi için yurt dışında yapacağı tanıtım çalışmalarından bahsetti.





Alışveriş Günleri Talihlilerini kutlayan Boztaş; “Hem Alan Hem Satan Kazandı”

Antalya Merkez ve ilçelerindeki ticareti canlandırmak için gerçekleştirilen Antalya ShoppingDays'in (Antalya Alışveriş Günleri) kazananları Antalya'da, Akra Barut Hotel'de düzenlenen basın toplantısı ile kamuoyuna açıklandı.

Basın toplantısına başta Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ahmet Boztaş olmak üzere Antalya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Davut Çetin, Antalya Tanıtım AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Hacı Süleyman katıldılar.

Toplantıda konuşan MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, etkinlikle ilgili şu değerlendirmede bulundu: “1 Haziran-16 Ağustos tarihleri arasında gerçekleştirilen ve belirlenen 22 bankanın kredi veya banka kartlarıyla 25 TL'lik alışveriş yapan tüketicilerin katılım gösterdiği etkinlik sonucunda Milli Piyango ve Noter huzurunda bir çekiliş yapıldı. Çekiliş ile 7 otomobil, 7 televizyon, 7 bilgisayar, 7 klima ve 77 bisikletin sahipleri belli oldu. 15 Ekim 2016 tarihine kadar asiller, 30 Ekim 2016 tarihine ka-

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO)'nun da desteklediği Antalya ShoppingDays'in (Antalya Alışveriş Günleri) talihlileri belli oldu.

dar da yedekler ödülleri teslim almak zorunda. Ekim ayı sonunda sonuçlar netleşecek. Kasım ayı içerisinde de düzenlenecek organizasyonla otomobiller sahiplerine teslim edilecek. 77 adet Antalyaspor ve Alanyaspor formalarını kazananlar da 7 Ekim 2016 tarihinde yine www.antalyashoppingdays.com sitesinden duyurulacak. Talihliler, 94 milyon 885 bin 651 şans numarası arasından çekilişle belirlendi.”

Herkese Teşekkürler

Başarılı bir kampanya süreci geçirilmiştir. İlk defa yapılmasına rağmen ilgi düzeyi yüksek olmuştur. Organizasyonda emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Güzel bir ekip çalışması ortaya konmuştur. Zor bir süreçte; kriz, darbe girişimi gibi önemli olaylara rağmen etkinlik için çaba ve kararlı bir çalışma performansı ortaya çıkmıştır. Gelecek yıl daha da başarılı olacaktır. Geleneksel bir hale gelmelidir. Mütevazı bir bütçeyle bunu başardık. İstanbul ve

Ankara gibi şehirlerde daha büyük bütçelerle yapılıyor bu etkinlikler. Hem alan hem satan kazandı. Asıl kazanan ekonomimiz oldu.

Başarılı Bir Tanıtım Yaptık
“Kampanyanın başarısı için Manavgat'ta yoğun çalıştık. Afişlerle, broşürlerle, medya yoluyla organizasyonun tanıtımı için yoğun çaba sarf ettik. Kamuoyu oluşturmayı başardık. Tarihi Manavgat Köprüsü yanındaki meydana talihlilere verilecek otomobilin birisini halkla buluşturarak görkemli bir tanıtım yaptık. Bu çalışmalarımızla etkinliğe olan ilgi artmıştır.

Kazananlara Hayırlı Olsun

Yaklaşık 95 milyon şans numarasının arasından talihliler çıktı. Kendilerini kazanmalarından dolayı kutlarken, ekonomiye kazandırdıkları için de teşekkür ediyorum. Kazanamayanlar asla üzülmeyin. Onlara da ilgileri ve ekonomik hayata kattıkları canlılık için teşekkür ediyorum. Etkinlik yine olacak. Bu yıl olmadı, inşallah gelecek yıl kazanırlar.”

7 PEUGEOT 301

7 TELEVİZYON

7 TABLET

7 KLİMA

77 BİSİKLET

ANTALYA SHOPPING DAYS

ATS ANTALYA TİCARET VE SANAYİ ODASI

Millî Piyango İdaresi Genel Müdürlüğü'nün 23.05.2016 tarih 58259698-255.01.02.1348-4152 sayılı izniyle Antalya Tanıtım ve Turizm Geliştirme Ticaret A.Ş. tarafından 01.06.2016 – 16.08.2016 tarihleri arasında düzenlenen piyangoya 94.885.651 katılım gerçekleşmiştir. 28.09.2016 tarihinde yapılan çekilişle ikramiye kazanan asil/yedek talihlilerin listesi aşağıda belirtilmiştir.

ÇEKİLİŞ SONUÇLARI

2015 Model PEUGEOT 301ACCESS 1.2 lt Pure Tech 82 hp Euro6 Otomobil Kazanan Asil Talihliler

Çekiliş No	Ad	Soyad	İl
1	63458230	KAMİL ÇINAR	KEMER/ANTALYA
2	80616635	KADİR SARISALTIK	DEMRE/ANTALYA
3	90196018	MURAT TIĞLI	ANTALYA
4	44963809	SAMI ERDOĞAN	MEZİTLİ/İÇEL
5	26767981	ÜMIT ASLAN	ANTALYA
6	01486933	HİLMİ ÇALIKUŞU	ALANYA/ANTALYA
7	76882633	MAHMUT NAGİŞ	ANTALYA

2015 Model PEUGEOT 301ACCESS 1.2 lt Pure Tech 82 hp Euro6 Otomobil Yedek Talihliler

Çekiliş No	Ad	Soyad	İl
1	88064589	ATAKAN MUTLU	BÜYÜKÇEKMECE/İSTANBUL
2	04443012	KADİR CENK ULUKARTAL	SARIYER/İSTANBUL
3	79705257	MEHMET EMİN ALTAN	MANAVGAT/ANTALYA
4	82153598	ATILLA ÇINAR	MENDERES/İZMİR
5	37505935	RAMAZAN ŞEKER	SULTANDAĞI/AFYONKARAHİSAR
6	25345277	BÜLENT MUŞTU	İSTANBUL
7	43573066	SALİM KUZUCU	ANTALYA

9.000 Btu SIGMA Marka Comfort Seri Split İnverter Duvar Tipi Klima Kazanan Asil Talihliler

Çekiliş No	Ad	Soyad	İl
1	24623681	MUSTAFA ÖZEN	ANTALYA
2	67290673	HAYDAR MUTLUER	ANTALYA
3	08509970	MAMUT GÜL	MANAVGAT/ANTALYA
4	65693390	AKANAY MIRİZ	ANTALYA
5	28075891	KEMAL USUL	ANTALYA
6	44245485	GÜLSÜN KİŞLAL	ANTALYA
7	11697284	MELİH KÜÇÜKARSLAN	ANTALYA

9.000 Btu SIGMA Marka Comfort Seri Split İnverter Duvar Tipi Klima Yedek Talihliler

Çekiliş No	Ad	Soyad	İl
1	72027538	NECLA KIRATLI	SARIYER/İSTANBUL
2	05783389	ŞERAFETTİN KAÇAR	DENİZLİ
3	84933624	REFİK GÜRDAP	ÖMRANIYE/İSTANBUL
4	60207965	MUHARREM FIRTINA	ANTALYA
5	92662081	ŞADAN KAYACIK	BALÇOVA/İZMİR
6	04153732	SINAN AYYILDIZ	FINİKE/ANTALYA
7	78645829	MURAT ATLIHAN	VAN

Vestel Smart 32HA7100 32" LED TV Kazanan Asil Talihliler

Çekiliş No	Ad	Soyad	İl
1	80878921	ZÜHTÜ ÇETİNDERE	FINİKE/ANTALYA
2	76398588	YUSUF KÖRPE	ANTALYA
3	85823716	SEZER YILMAZ	BÜYÜKÇEKMECE/İSTANBUL
4	53359169	ERBAY GÖKALP	ELMALI/ANTALYA
5	23311303	MUSTAFA SARAÇ	İSTANBUL
6	80991684	ABDULLAH POYRAZ	ALTINORDU/ORDU
7	63748563	HALİL TEMEL	DÖŞEMEALTI/ANTALYA

Vestel Smart 32HA7100 32" LED TV Yedek Talihliler

Çekiliş No	Ad	Soyad	İl
1	07800515	SALİH AKAR	ALANYA/ANTALYA
2	63409037	GÖKHAN TEMEL	MANAVGAT/ANTALYA
3	18071726	KONCA BAŞBÜYÜK	ANTALYA
4	41784950	ERDAL HANCI	ALANYA/ANTALYA
5	65858661	DEVİRAN SADIK	ANTALYA
6	84734341	MEHMET TORUN	FINİKE/ANTALYA
7	83802666	SAYIM IŞIK	ANTALYA

Samsung Galaxy T560 Tablet Kazanan Asil Talihliler

Çekiliş No	Ad	Soyad	İl
1	33104085	HALİL ATIL	ANTALYA
2	24294183	SALMAN AKŞUN	ANTALYA
3	30824171	ALİ ÖZYURT	BURDUR
4	04504593	KERAMET ÇİFTÇİ	KUMLUCA/ANTALYA
5	90482553	İHSAN IŞIK	ILGIN/KONYA
6	55185197	M. HALDUN LİNOMEN	KADIKÖY/İSTANBUL
7	15513026	HAKAN AKDEMİR	ANTALYA

Samsung Galaxy T560 Tablet Yedek Talihliler

Çekiliş No	Ad	Soyad	İl
1	20871954	HASAN ÇOŞKUN	TRABZON
2	10091966	AYŞE ERSOY	ANTALYA
3	50230102	ADEM KILIKLI	ANTALYA
4	45709552	ABDULLAH ATİK	SERİK/ANTALYA
5	08300063	BÜLENT ÇAKIR	ANTALYA
6	11588984	CEBBAR BIÇER	ANTALYA
7	24896195	AYTEKİN YAŞAR	KOCAELİ

51869 Ümit 2601 Colorado Erkek Erkek 26 J
Bisiklet Kazanan Asil Talihliler

Çekiş No	Ad	Soyad	İl
1	90093804	ABDÜLAZİZ	AKYÜZ SEYHAN/ADANA
2	09563697	MEHMET	PARALI ANTALYA
3	40921119	AYFER	SARAÇOĞLU ALANYA/ANTALYA
4	53144046	FERÜMİZ	ŞENTÜRK KÜÇÜKÇEKMECE/İSTANBUL
5	49737740	LEYLA	TAŞKIN ANTALYA
6	01285639	RAHMİ	ATAŞ ANTALYA
7	74764007	HÜSEYİN	İNCE KIZILTEPE/MARDİN
8	07797632	HÜSEYİN	AYDIN KÖRKUTELI/ANTALYA
9	31711153	GÜLAY	SARI ANTALYA
10	94749330	SÜLEYMAN	ÇETE GAZİPAŞA/ANTALYA
11	11594647	PERİHAN	KARAGÜNLÜ ANTALYA
12	13147566	MEHMET	GEDİKAĞAOĞLU ANTALYA
13	62255990	FATMA	MERT MANAVGAT/ANTALYA
14	25799335	YILMAZ	ÇİFTÇİ FİNİKE/ANTALYA
15	06707991	BEHIYE	SANAÇ GÖLBAŞI/ANKARA
16	21421095	ORKUN	ÇANKAYA BEYOĞLU/İSTANBUL
17	45132843	ŞEHRİBAN	SALİHOĞLU KADIKÖY/İSTANBUL
18	16664682	AHMET	UYŞAL GAZİPAŞA/ANTALYA
19	19045613	MELTEM	KARAGÜLLÜ ANTALYA
20	08706663	RECEP	KÖKÇE YALOVA
21	04062400	GANI	ÖZCAN GAZİPAŞA/ANTALYA
22	92573142	ULAŞ CAN	ASLAN ANTALYA
23	24107981	MUSTAFA	ULUSOY ANTALYA
24	27710784	YAŞAR	AVCI AFYONKARAHİSAR
25	52162456	MÜGE NURAL	PAMUKÇU KADIKÖY/İSTANBUL
26	43573059	SALİM	KUZUCU ANTALYA
27	49600606	YASİN	PAZARLI DIYADIN/AGRI
28	20502172	KADİR	ŞENDAL ALANYA/ANTALYA
29	08716313	NECLA	ÇIRPI ÇORUM
30	09065036	KEMAL	KORKMAZ ANKARA
31	94634078	MEHMET LÜTFİ	GÜLER İSKENDERUN/HATAY
32	28706525	KADİR	ŞENDAL ANTALYA
33	73325909	AHMET	ARAS ANTALYA
34	72075717	EZGİ	AZİM BAŞKURT ALANYA/ANTALYA
35	02153372	MUSTAFA	AKILLI ALANYA/ANTALYA
36	36682434	RAMAZAN	BOZKURT ANTALYA
37	56036207	MUSTAFA	ACAR ANTALYA
38	64999100	ASLI	TOYGAR ANTALYA
39	73843838	ALİ	ARARAT ALANYA/ANTALYA
40	53603278	SEÇER	GERGİN KARTAL/İSTANBUL
41	35328031	MEHMET	MALYEMEZ ALANYA/ANTALYA
42	00154314	İBRAHİM	YILMAZ ANTALYA
43	82183127	ŞEVKİ	ÇOBAN FİNİKE/ANTALYA
44	27914849	HASAN	MECİTOĞLU MANAVGAT/ANTALYA
45	17702174	BAŞAK	OĞUZ ANTALYA
46	06556216	SAFFET	DİKİLİTAŞ ANTALYA
47	08701522	RESUL	FERAİH MAMAK/ANKARA
48	47837981	SERDAR	DEMİR ANTALYA
49	37052775	MERT	BAKIR ANTALYA
50	55517565	ADEM	KILCI ANTALYA
51	93975611	TÜRKER	SÜNBÜL KARAMAN
52	37091337	SELÇAN	ÇEVİK İSTANBUL
53	01936674	GÜLÜSTAN	PEHLİVAN KUMLUCA/ANTALYA
54	34966367	MEHMET DOĞAN	YARAR ÇANKAYA/ANKARA
55	16230297	TEZCAN	SOYDAN ANTALYA
56	32050313	SERDA	HELVACIOĞLU ANTALYA
57	52428918	MUHİTTİN	KESKE KAŞ/ANTALYA
58	93718694	ABDULLAH	İLKKAHRAMAN ANTALYA
59	39105566	MELİH	KESER ANTALYA
60	38609993	MURAT	ÜNSAL KULLU/KONYA
61	61965002	OĞUZHAN	ARARAT ALANYA/ANTALYA
62	17300086	SELMAN	YAZICI ANTALYA
63	29973061	HASAN	YILDIZ ANTALYA
64	66294895	BURHAN	ABAKAY KARS
65	49131033	BÜNYAMİN	YAZAR ANTALYA
66	68041175	ALİYE	DEMİR MANAVGAT/ANTALYA
67	04408843	MUSA	ÇETİN KAŞ/ANTALYA
68	72948374	ESİN	AYDIN MARDİN
69	61343410	AYLİN	KUDEŞ ANTALYA
70	26925963	ÇETİN	İNAL ANTALYA
71	15922160	MUHAMMET	MUTLU ANTALYA
72	51932716	ONUR	ŞEKERYAPAN ANKARA
73	42281174	TUNCER	KARA ALANYA/ANTALYA
74	70845123	MERYEM	KOŞGUN ANTALYA
75	32433288	MÜYASE	KOZAN DURSUN KÖCAELİ
76	54526237	MAHMUT ESAT	ASLAN ATAŞEHİR/İSTANBUL
77	09740313	ERKAN	YILDIZ ANTALYA

51869 Ümit 2601 Colorado Erkek Erkek 26 J
Bisiklet Yedek Talihliler

Çekiş No	Ad	Soyad	İl
1	26372558	BAHADİR	YANTAÇ ANTALYA
2	11011620	KEMAL	SARAÇ ANTALYA
3	74806209	HEDİYE	USTA LAPSEKİ/ÇANAKKALE
4	50398954	ÜZEYİR	POLAT ANTALYA
5	82890216	İBRAHİM	ŞEN MANAVGAT/ANTALYA
6	03490590	İBRAHİM	ÇEVİK ANTALYA
7	24987875	NASUF	KAHVECİ ANTALYA
8	07508058	Barış	POLATLI ANTALYA
9	51010997	GIYASETTİN	FIDAN GAZİANTEP
10	12782715	RAFET	PAKSOY ANTALYA
11	43254058	HÜSEYİN	ERDEM ALANYA/ANTALYA
12	09724847	YUSUF	YILMAZ ANTALYA
13	26609065	SİBEL	GENÇ YILDIRIM SİLVAN/DIYARBAKIR
14	87893838	SİBEL	KIZANLIKLI SEYHAN/ADANA
15	57663863	GÖKHAN	ŞİMŞEK ANTALYA
16	49447712	NUR GÜROCAK	KABA İSTANBUL
17	40268297	YAVUZ	ALTUNDAŞ ANTALYA
18	76531160	MEHMET	SUCU FATİH/İSTANBUL
19	84304883	ÖRHAN	DÖNMEZ ANTALYA
20	09588595	DİLEK	GÖZE KAYA İSPARTA
21	20937871	ŞAHALİ	GÜLER ANTALYA
22	49254234	NIHAT	BEYPINAR ANTALYA
23	15997448	HATİCE	YILMAZ ANTALYA
24	93742717	HALİL İBRAHİM	DANIŞAN SİNCAN/ANKARA
25	31991440	HAVVA	KÜPELİ ANTALYA
26	27647896	MUSTAFA	KÖYUNCU ANTALYA
27	78537309	ŞABAN	TAŞGIN KUMLUCA/ANTALYA
28	38458778	MEHMET	ACAR ANTALYA
29	49710506	MEHMET	HATİPOĞLU ALANYA/ANTALYA
30	73358845	CEVAT	TUFAN ANTALYA
31	71037427	HALİL	DAĞ MANAVGAT/ANTALYA
32	04910883	ERHAN	KUR İZMİT/KOCAELİ
33	13638372	LEYLA	MUT BAĞLAR/DIYARBAKIR
34	66605071	HASAN	UYŞAL SERİK/ANTALYA
35	40715046	MÜYESSER	TANEL ANTALYA
36	08826959	MEHMET	EREN ELMALI/ANTALYA
37	50117880	ERDAL	MANGUŞ İSTANBUL
38	51783724	BURAK	KAYBAT İSTANBUL
39	20907252	DEMET	AKARSU BİNGÖL MALTEPE/İSTANBUL
40	63714501	ERCAN	DEMİR ANTALYA
41	58022855	HASAN ŞURZAN	KANDEMİR ANTALYA
42	24774243	HİLMİ	KÜÇÜK ANTALYA
43	72467985	MEHMET ŞERİF	AKYOL ALANYA/ANTALYA
44	69339014	MESURE	KAMAŞ ALANYA/ANTALYA
45	94081158	SİBEL	KARAKOÇ MANAVGAT/ANTALYA
46	31831502	İBRAHİM	KARTAL TANDOĞAN/ANKARA
47	92813500	İRFAN	KARAGÖZ ESKİŞEHİR
48	00946293	MUSTAFA	ÖZEKİNCİ ELMALI/ANTALYA
49	28233331	YUSUF	TAŞ ANTALYA
50	81003769	RASHİ	ŞAHİN DEMRE/ANTALYA
51	20258168	OSMAN	TURAL ANTALYA
52	78927937	ALİ	ÖZEN DEMRE/ANTALYA
53	94195515	KERİM	KÜÇÜK SİNCAN/ANKARA
54	59677153	SABRİ	ALTBARDA MALTEPE/İSTANBUL
55	32145856	SÜLEYMAN	COŞKUN ANTALYA
56	23214357	ERHAN	KAYA ANTALYA
57	86334804	HASAN	AK MANAVGAT/ANTALYA
58	52426570	HASAN	FIDAN ANTALYA
59	32188328	HASAN	ÖZDAMAR KUMLUCA/ANTALYA
60	56909946	ÖZCAN	GÜRBÜZ ALANYA/ANTALYA
61	13208479	GÜRKAN	GÜRLER SERİK/ANTALYA
62	78363980	AYHAN	TAŞ MANAVGAT/ANTALYA
63	00924737	ZİYA	HAYIRLIOĞLU MALTEPE/İSTANBUL
64	65024101	MEHMET ZEKİ	KÖSE ÜSKÜDAR/İSTANBUL
65	53777597	DANIEL	ERNE ANTALYA
66	75913578	ÖZAN	TAVAN MAMAK/ANKARA
67	89326849	İLKER	ARIKAN ANTALYA
68	90441625	BERRİN	GÖKALP ANTALYA
69	41600942	OSMAN	TUNÇ SERİK/ANTALYA
70	82811167	SERVET	ŞAHİNER ALANYA/ANTALYA
71	68451980	HÜSEYİN	HAZAR ALTINDAĞ/ANKARA
72	24622754	CEVDET	BALDIRAN ÇORUM
73	61651623	YAKUP	AKTAŞ ANTALYA
74	54372880	YAYLA	YAŞAR İSPARTA
75	07831491	FÜSÜN	KAYAALP İSTANBUL
76	55451608	ALİM	GÜRMAN ANTALYA
77	40211512	HÜSEYİN	YARBAŞ ANTALYA

Başkan Boztaş, İlçenin ekonomik sorunlarını Milletvekillerine anlatarak Konuyla ilgili dosya sundu



Ak Parti Antalya Milletvekilleri Gökçen Özdoğan Enç ve İbrahim Aydın, Ak Parti İl Başkanı Rıza Sümer, İlçe Başkanı Hasan Öz, Antalya Büyükşehir Belediyesi Manavgat Koordinatörü İbrahim Büküş ve Manavgat'ta bulunan Sivil Toplum Kuruluşlarının Başkanlarının katılımıyla "Manavgat'ın ekonomik sorunları ve çözüm önerileri" gündemli gerçekleşti. MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, toplantıda Oda üyelerinin sorunlarını anlatarak konu ile ilgili MATSO tarafından hazırlanan dosyayı milletvekillerine takdim etti.





Boztaş, “Manavgat Muz’a Damgasını Vuracak”

“örtü altındaki üretimimizi artırırsak, tarım ilçe ekonomisine ciddi katkılar sağlar”



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Başkanı Ahmet Boztaş, Kullanılabilir tarım alanlarımızın yaklaşık yüzde 2’si olan örtü altındaki üretimimizi yüzde 15 seviyesine çıkarabilirsek tarım sektörünü ilçe ekonomisine ciddi katkılar sağlayan sektör haline getirebiliriz

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş beraberindeki bir heyetle ilçenin Odaönü, Boztepe ve Çenger Mahallelerinde örtü altında muz üretimi yapan yatırımcıları ziyaret etti. Boztaş ayrıca, yapımı devam eden muz seralarında incelemelerde bulundu. Ziyarette; Manavgat İlçe Gıda Tarım ve Hayvancılık Müdürü Yeşim Tıravoğlu Demirtaş, TC Ziraat Bankası Manavgat Şube Müdürü Hasan Güdek ve Çağlayan Şube Müdürü Yalçın Bıyık, MATSO Meclis Üyeleri Ali Cinkaya ve Hüseyin Uysal, MATSO 2. Meslek Komitesi (Tarım ve Hayvancılık) Başkanı Mevlüt Çelik ve Başkan Yardımcısı Mustafa Doğay yer aldılar.

Manavgat’ın örtü oranını yaklaşık yüzde 2’den yüzde 15’e çıkarabilirsek tarım ilçe ekonomisine ciddi katkılar sağlar

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, ilçede örtü artı tarım oranının artırılması gerektiğine vurgu yaparak tarımın turizm ve ticaretin yanında Manavgat en önemli sektörü olduğunu söyledi. Manavgat’ta kullanılabilen tarım alanlarının yaklaşık yüzde 2’sinin örtü altı tarımında kullanıldığını kaydeden Boztaş, toplam ilçe tarım gelirinün içerisinde örtü altının payının yüzde 40 civarında olduğunu ifade etti. Boztaş, “Manavgat’ta kullanılabilen tarım alanlarının yaklaşık yüzde 2’si örtü altı tarımında kullanılıyor. Buda toplam ilçe tarım gelirimizin içerisinde örtü altının payının yüzde 40 civarında olduğunu gösteriyor. Kullanılabilen tarım arazilerimizde örtü altı üretimimizi yüzde 15 seviyesine çıkabilirsek tarım sektörü Manavgat ekonomisine ciddi katkılar sağlar. Tarım sektörü yan sektör haline gelir” diye konuştu.

Boztaş, yatırımcıları kutladı

Yatırımcıları girişimleri ve cesaretleri için kutlayan Başkan Boztaş, “yatırımınız için olduğu kadar, vizyonunuz, bakış açınız, tepstiniz için de kutluyorum” dedi. Türkiye’nin, muzda yurt içi talebi karşılamakta zorlandığını kaydeden Boztaş şu ifadelere yer verdi; “Ülkemiz





yılda 270 bin ton muz üretimi yapmaktadır. Bunu da sadece Antalya ve çevresinden alabilmektedir. Talep ise 550 bin ton. Yani 280 bin ton açık ve ithalat demek. yüzde 90'a yakını Ekvator'dan, kalanı ise diğer ülkeler. Sizler bu açığı görmüş ve yatırımlarınızla bunu kapatmak için yola çıkmışsınız. Hem siz, hem Ülkemiz kazanacak, ekonomimizin eli güçlenecek. Manavgat, muzda da isim yapacak, marka olacak ve piyasaların hakimi olacaktır. Bizler hep sizin yanınızda olacağız. Sorunlarınızda, taleplerinizde, isteklerinizde sizler için yollara düşer, çalmaidık kapı bırakmayız”

Manavgat'ta muz üretimi 416 dekara ulaştı

Boztaş, “Örtü altı muz üretiminde 2015 yılı sonu itibarıyla üretimde tablo; Ülkemizde 200 bin 244 ton, Antalya'da 19.965 ton ve Manavgat'ta 2.240 ton olarak şekillenmiştir. 2014 yılında Manavgat'ta üretim alanı 21 dekadı. 2014 yılında muzun üretim değeri 341 bin 250 TL, 2015 yılında ise 5 milyon 600 bin TL olmuştur. Hem ekimde hem de gelirden büyük bir



sıçrama. Son verilerde ekim alanı 53 dekara yapım aşamasında toplamda 416 dekara çıkmıştır. İstihdam, gelir açısından önemli. Tarımda yeni bir alt sektör doğuyor. İktisadi sektörlerimiz çeşitleniyor” dedi.



Dönüm Baş Maliyet 45 bin TL

Ziyaretten duydukları memnuniyeti dile getiren yatırımcılar, destek için Başkan Ahmet Boztaş'a teşekkür ettiler. Faaliyetleri hakkında Boztaş'a bilgiler veren örtü altı muz üreticileri, “Son yıllarda sektörde büyük atılımlar oldu. Ekonomiye destek olmak istiyoruz. Sizlerin gelişi bizleri sevindirdi, bizlere güç verdi. Destek ve teşviklerden daha fazla yararlanmak istiyoruz. Kredi imkânlarının sağlanmasını istiyoruz. Bizlerin yanında olun. Seraların maliyeti dönüm başına ortalama 45 bin TL'dir. Dönüm başına mahsul alımı 8 ton civarındadır. Bölgede genellikle yılda tek ürün almaktadır. Çift ürün alan işletme de bulunmaktadır. İklim, toprak yapısı ve daha profesyonel bir bakıma çift ürün alma potansiyeli bulunmaktadır. İşletme başına yıllık gider 5 bin TL'dir” ifadelerini kullandılar.



MATSO Tarihi Kervayolu'nun Tespit Çalışmalarına Start Verdi

Manavgat'tan geçen taş döşemeden oluşan tarihi kervan yolunun tespit çalışmalarında konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, "Tarihi ve kültürel zenginliğimizi ve güzelliklerimizi ekonomiye, turizmimize kazandırmalıyız" dedi.

Anadolu Selçuklu Sultanı Alaaddin Keykubat'ın Manavgat'tan geçtiği taş döşemeden oluşan tarihi kervan yolunu ortaya çıkarmak için tespit çalışmalarına başlandı.

Karakaya Mahallesi'nden start verildi

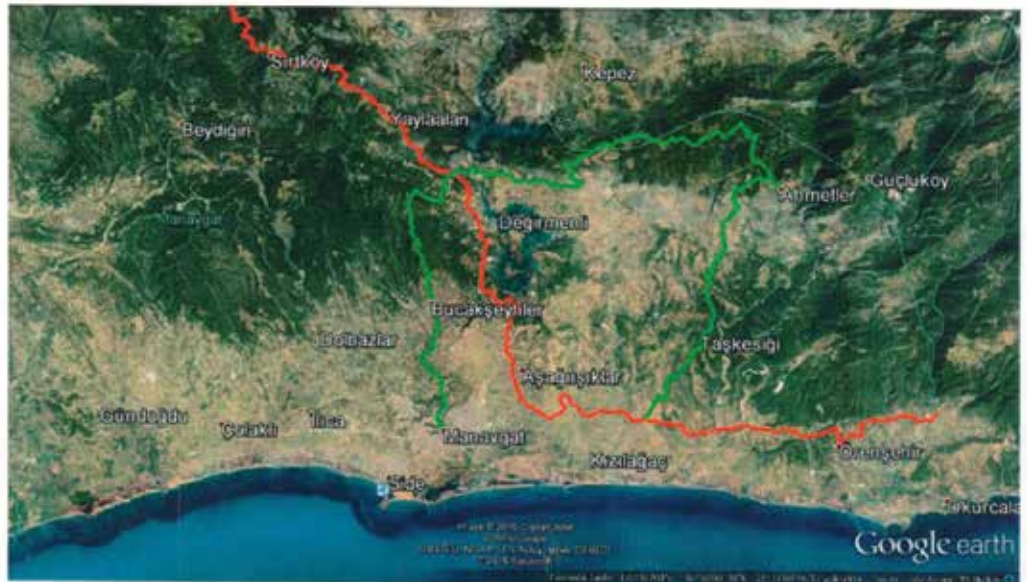
Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ile Göç Yolu Yolcuları Dağcılık Platformu arasında Selçuklu Sultanı Alaaddin Keykubat'ın Manavgat'tan geçtiği taş döşemeden oluşan tarihi kervan yolunu ortaya çıkarmak ve alternatif turizme kazandırmak amacıyla hazırlanacak rapor için protokol imzalanmıştı. İmzalanan protokol kapsamında tespit çalışmalarına MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri, Akdeniz Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Şükrü Özen ile Göç Yolu Yolcuları Platformu Başkanı Ali Çetin'in katılımlarıyla Karakaya Mahallesi'nden start verildi.

Alternatif Turizm için Önemli Bir Adım

Tarihi taş döşeme yolda beraberindekilerle bir süre yürüyen ve incelemelerde bulunan Başkan Ahmet Boztaş, zengin bir tarihe ve kültüre sahip olduğumuzu

belirterek değerlerimizi tanımak, bulmak, korumak ve geleceğe taşımak gerektiğini söyledi.

Başkan Boztaş, "Bu çalışma ile bir değerimizi hazırlayacağımız raporla yarınlara, gelecek kuşaklara aktaraca-





ğiz. Bu yol, tarihi ve kültürel bir zenginliğimizdir. 145 km'lik bir uzunluğu bulunmaktadır. Önemli ve büyük bir kısmı Manavgat sınırları içindedir. Yol, ilçemizin sınırları içindeki Karakaya Mahallesi'nden devam edip, Konya Beyşehir Gölü kenarındaki Kubadabad Sarayı'nda son bulmaktadır. Tarihi yol ile ilgili tespit çalışmasını başlattık. Ortaya koyduğumuz bu çalışma, bölge ekonomisi, tanıtımı ve turizmi açısından da katkı verecektir. Tarihi ve kültürel zenginliğimizi ve güzelliklerimizi ekonomiye, turizmimize kazandırmalıyız. Biz de bunu yapıyo-

ruz. Alternatif turizmimizin gelişmesinde önemli rol oynayacaktır. Doğa turizminin, kış turizminin gelişmesine vesile olacaktır. Bölge ekonomisine ve insanına, tarımından ticaretine gelir açısından büyük kazanç sağlayacaktır. Raporu ayrıca ilgili Bakanlıklara da sunacağız” diye konuştu.

na başladıklarını kaydeden Göç Yolu Yolcuları Dağcılık Platformu Başkanı Ali Çetin ise , “tespit çalışmalarının ardından güzergâhları belirleyeceğiz. 6 ay sürecek çalışma ile raporu hazırlayacağız. Hazırladığımız rapor için MATSO ilgili bakanlıklardan izin alacak. Sonrasında işaretleme aşamasına geçeceğiz. Ardından turizme kazandırılacak” dedi.

Rapor 6 Ayda Hazırlanacak
Öncelikli olarak tespit çalışması-





MATSO Turizm Fakültesi'nin resmi açılışı 10 Aralık'ta

Resmi açılışı 10 Aralık'ta gerçekleşecek olan Manavgat MATSO Turizm Fakültesi binasında MATSO Yönetimi incelemelerde bulundu.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) tarafından yaptırılan 100 öğrenci ile eğitime başlayan Manavgat MATSO Turizm Fakültesi MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve Yönetim Kurulu Üyeleri bahçe düzenlemesi yapılan fakülteyi ziyaret ederek incelemelerde bulundu.

Fakülte inşaatı 10 ayda tamamlandı

İncelemenin ardından açıklama yapan MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, göreve geldikten sonra fakülte binasını yaptırabilmek amacıyla çalışmalara başladıklarını belirterek, geçtiğimiz yıl 27 Ağustos'ta temelini attıkları fakülte binası inşaatını 10 ay gibi kısa sürede tamamladıklarını söyledi. Bu yıl Üniversite tercih listesinde yer alan Fakültenin 100 öğrenci ile eğitime öğretime başladığını kaydeden Boztaş, Fakültenin Manavgat'a hayırlı olmasını diledi.

Yaptırdığımız Fakülte ile Manavgat Üniversitesinin temeli atmış olduk

MATSO Turizm Fakültesi ile ilçede kurulacak olan üniversitenin temelini atmış olduklarını vurgu-

layan Boztaş 53 bin 600 metrekare alanın üniversite yerleşke alanı olarak ilan edildiğini söyledi. Alanda MATSO turizm Fakültesinin yanı sıra birçok fakültenin yapılabileceğini anlatan Boztaş, Manavgat üniversitenin kurulması için iki

fakülte binasının daha yapılması gerektiğini belirtti.

Dışişleri Bakanı Çavuşoğlu'na teşekkür etti

Başkan Boztaş, bu bölümün açılmasını





da ve kadro tahsisi yapılmasında Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu'nun çok emeği olduğunu belirterek " Dışişleri Bakanı Sayın Mevlüt Çavuşoğlu'na teşekkür ederim. Sayın Bakanın nezdinde başlangıçtan bugüne kadar emeği geçen siyasi ve teknik ekipler ile Akdeniz Üniversitesi Rektörlüğü, Antalya Büyükşehir Belediyesi ve Manavgat Belediyesi'ne teşekkür ederim" diye konuştu.

Fakültenin kapasitesi 5000 öğrenci
5000 öğrenci kapasiteli olan fakültenin bu yıl sıkışık bir zaman diliminde



bir bölünün açıldığını kaydeden Boztaş, gelecek yıllarda diğer bölümlerinin de açılacağını söyledi.

**Fakülte dekanlığına
Prof. Dr. Sert atandı**

Boztaş, Fakülte dekanlığına atanan Prof. Dr. Hacer Bakır Sert'i tebrik ederek başarı dileğinde bulunarak, "Sa-

yın Dekanımızın Manavgat MATSO Turizm Fakültesine atanmasından dolayı son derece mutlu olduk. Bundan önce Manavgat Meslek Yüksek Okulu'nda olduğu gibi Fakültemizde de güzel çalışmaları imza atacağını biliyoruz. Kendisine yeni görevinde başarılar diliyoruz" dedi.





Boztaş, “yeni yerleşke Jandarma’nın hareket kabiliyetine güç katacaktır”

Manavgat İlçe Jandarma Komutanlığı’nın yeni yerleşkesini ziyaret eden MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Türk Silahlı Kuvvetleri’nin çağdaş bir yapılanmaya sahip olduğunu vurgulayarak, “yeni yerleşkenin Manavgat İlçe Jandarma Komutanlığı’nın hareket kabiliyetine güç katacağını söyledi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, Manavgat İlçe Jandarma Komutanı Jandarma Binbaşı Ufuk Aruk’u, komutanlığın yeni faaliyete geçen yerleşkesinde ziyaret etti. Ziyarete MATSO Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri de yer aldılar.

Daha çağdaş ve daha modern

Aruk’a çalışmalarında başarılar dileyen Başkan Boztaş, yeni yerleşkenin komutanlığın çalışmalarını olumlu etkileyeceğini kaydederek, Manavgat’a hayırlı olmasını diledi. Başkan Boztaş, “Özverili, kararlı ve başarılı çalışmalarınız burada da devam edecektir. Komutanlığımızın hareket kabiliyetine güç katacak daha çağdaş ve daha modern bir alan olmuş. Türk Silahlı Kuvvetleri personel, bilgi, birikim, tecrübe, teknoloji olarak çağdaş ve modern bir yapıda ve kendini sürekli yeniliyor. Bu yerleşke bunun göstergesidir. Her dönemde güçlü bir Türk Silahlı Kuvvetleri dostu güven, düşmana korku salmaya devam edecektir” dedi.

Her zaman yanınızdayız

Türk Milleti’nin askerine ve polisine her zaman sahip çıktığını hatırlatan Başkan Boztaş, “Sizler Devletimiz ve Milletimiz için gece-gündüz, durmadan, fedakârca, canınızı ortaya koyarak çalışıyorsunuz. Sizlere minnettarız. Her zaman yanınızdayız. İlçemizin güvenliği için mücadele ediyorsunuz. Başarılarınız, çalışmalarınız bizlere güven veriyor. Vatan ve Millet mücadelesinde canlarını veren şehitlerimizi minnet ve şükranla bir kez daha anıyoruz. Yaralılarımıza acil şifalar diliyoruz. Sizlere ve Türk Silahlı Kuvvetlerimize başsağlığı

dileklerimizi sunuyoruz” diye konuştu.

Ülkemizin ve Manavgat’ın huzuru için çalışıyoruz

MATSO Başkanı Ahmet Boztaş’a, Yönetim ve Meclis Üyelerine ziyaret için teşekkür eden Manavgat İlçe Jandarma Komutanı Jandarma Binbaşı Ufuk Aruk, Ülke ve Manavgat’ın güvenliği için çalıştıklarını ve çalışmaya devam edeceklerini belirtti.

Görüşmenin ardından Boztaş ve beraberindekiler Aruk’la birlikte yerleşkeyi gezdiler.



MATSO, yurtdışı fuarlarına katılacak üyelerini uyardı

MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Güneş, Ekonomi Bakanlığı tarafından yurt dışı fuar yetkisi verilen organizatörler tarafından gerçekleştirilen yurt dışı fuar organizasyonlarına firmaların bireysel katılımlarının desteklenmekte olduğunu belirterek, bakanlığın yetkilendirmiş olduğu fuar organizatörleri dışında organize edilmiş fuarlara destek verilmeyeceğini söyledi.

Ekonomi Bakanlığı'nın Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) aracılığı ile tüm Odalara yurt dışı fuarları ile ilgili uyarı yazısı gönderdiğinin altını Güneş, Yurt Dışında Gerçekleştirilen Fuar Katılımlarının Desteklenmesine İlişkin esasların 2009/5 Sayılı Tebliğ kapsamında belirlendiğine dikkat çekti. Bakanlık tarafından çeşitli uyarılar yapıldığını belirten Güneş, yurt dışı fuarlarına katılarak desteklerden yararlanmak isteyen üyelerin Bakanlıkça belirlenen ve dikkat edilmesi istenen ko-

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Güneş, yaptığı açıklamada yurtdışı fuar desteklerinden yararlanabilme ve yurt dışı fuar desteklerinde herhangi bir mağduriyetle karşılaşılmasına ilişkin Oda üyelerini uyardı.



Hüseyin GÜNEŞ

MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yrd.

nuları şu ifadelerle özetledi;

Bilindiği üzere "Yurt Dışında Fuar Düzenlenmesine ve Değerlendirilmesine İlişkin 2010/5 sayılı Tebliğ'in 9 uncu maddesinin 15 inci fıkrasında da yer verilmektedir. Ekonomi Bakanlığınca adlarına geçici belge veya belge düzenlenmiş organizatörler dışındaki gerçek veya tüzel kişiler tarafından yurt dışı fuar organizasyonu düzenlenmesi halinde bu organizasyonlara iştirak eden katılımcıların yurt dışı fuar desteklerine yönelik başvuruları-

nın değerlendirilme-ye alınması mümkün bulunmamakta olup, firmalarımızın yurt dışında düzenlenen sektörel

nitelikli uluslararası fuarlara iştiraklerini müteakip Ekonomi Bakanlığınca "Yurt Dışında Gerçekleştirilen Fuar Katılımlarının Desteklenmesine İlişkin 2009/5 Sayılı Tebliğ" kapsamında yürütülen fuar desteklerinden yararlanabilme açısından herhangi bir mağduriyetle karşılaşmalarını teminen bu hususa azami özen ve hassasiyet göstermeleri yararlı olacaktır. Bu çerçevede, firmalarımızın yurt dışında düzenlenen fuarlara katılımlarına ilişkin olarak sadece Ekonomi Bakanlığının resmi internet sayfasında (www.ekonomi.gov.tr) yer alan bakanlıkça yetkilendirilmiş fuar organizatörleri ya da katılım sağlanması planlanan yurt dışı fuarın ana organizatörü ile doğrudan temasa geçmeleri ve fuarlara katılım çalışmalarını söz konusu merciler nezdinde yürütmeleri büyük önem arz etmektedir"



MATSO Yönetimi, Hürriyet ve Sabah gazetelerini ziyaret etti

MATSO yönetimi ilk olarak Hürriyet Gazetesi Bölge Müdürü s Hayri Dizergonca'yı ziyaret etti. Hürriyet Gazetesi'nde MATSO olarak yaptıkları çalışmalarını anlatan Başkan Boztaş, Manavgat ekonomisinin ekonomik yapısıyla ilgili bilgiler verdi. Hürriyet Gazetesi Bölge Müdürü s Hayri Dizergonca ise Başkan Boztaş'a ziyareti için

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş ve Başkan Yardımcısı Hüseyin Güneş tarafından Hürriyet ve Sabah gazeteleri ziyaret edildi

teşekkür ederek, MATSO'nun çalışmasının yakından takip ettiklerini söyledi. Dizergonca, gazete olarak Manavgat'a verdikleri öneme değindi.

Daha sonra Sabah Gazetesini ziyaret eden MATSO Yönetimini Sabah Gazetesi Haber Müdürü İbrahim Okumamış karşıladı. Başkan Boztaş,

burada Manavgat'ın turizm, ticaret ve tarımıyla büyük bir ekonomiye sahip bir ilçe olduğunu belirterek MATSO olarak ilçenin ekonomisine katkı sağlamak amacıyla yaptıkları çalışmalara değindi. Göreve geldikten sonra yaptıkları çalışmalara değinen Boztaş, Sabah Gazetesi olarak verdikleri destek için Okumamış'a teşekkür etti..



Boztaş, “Gayrimenkul sektöründe yasal düzenleme şart”

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) Başkanı Ahmet Boztaş, gayrimenkul danışmanlığının ekonomi dünyası içinde önemli bir sektör olduğuna dikkat çekerek, sektörde yeni bir yasal düzenlemenin şart olduğunu söyledi.

‘Kariyer Sohbetleri’ kapsamında MATSO Başkanı Ahmet Boztaş, ERA Gayrimenkul Maximum Danışmanlık Manavgat bünyesinde faaliyet gösteren gayrimenkul danışmanları ile toplantıda bir araya geldi. ERA Gayrimenkul Maximum Danışmanlık Manavgat’ın organize ettiği toplantıda, sektör ve ilçe ekonomisi masaya yatırıldı.

Yasal Düzenleme İstiyoruz

Başkan Boztaş’a toplantıya katıldığı için teşekkür eden gayrimenkul danışmanları, sorunlarını da dile getirerek, “Bilen, bilmeyen bu sektörün içinde. Yürüyen herkes bu işi yapıyor. Bu durum sektöre balta vuruyor, haksız rekabeti körüklüyor. Yasal bir planlama, yasal bir düzenleme istiyoruz. Bu durum, sektörün geleceği adına önemli” şeklinde konuştular.

Sektör Kurumsallaşıyor

Gayrimenkul danışmanlarının sorunlarını dinleyen Başkan Ahmet Boztaş ise son yıllarda sektörde gözle görülür bir gelişme olduğunu kaydederek sektörde kurumsallaşmanın geldiği noktaya vurgu yaptı. Boztaş, “emlak kelimesinden gayrimenkul danışmanlığına geline bir noktada-

yız. Kurumsallık; devamlılık, başarı, kalite, profesyonellik demektir. Bu kurumsallaşma sürecinde gayrimenkul sektöründeki her arkadaşımızın büyük emekleri vardır. Hep birlikte bunu başardınız. Gidişat sektöre daha fazla güven ve itibar kazandıracaktır. Elbette sorunlar var. Haksız rekabet, kayıt dışılık, bilgi ve birikim eksikliği; ama bunlar da zamanla bu gelişimin karşısında elenecek, yok olacaktır” dedi. Sektörde yasal düzenlemenin gerekli olduğunun altını çizen Boztaş, “bu yönde müşavirlik şeklinde bir düzenleme hazırlığı var. Sizleri önemsiyorum, sizlerin yanındayım” ifadelerine yer verdi.



Yüzde 25 Daralma Var

Sektördeki daralmaya değinen Başkan Boztaş, “sektörde konut satışlarında yüzde 25’e varan düşüş var. Bu durumu inşaat ruhsatlarındaki sayıda da görüyoruz. Turizm şehriyiz ve bu noktada kriz ekonomimizi ve de sektörü olumsuz etkiliyor” dedi.

Sektördeki daralmanın turizmde yaşanan yüzde 50 oranındaki düşüşünde etkili olduğunu ifade eden Boztaş, “Antalya ve Manavgat açısından düşünüldüğünde yabancı turist sayısında yüzde 50’lere varan bir düşüş söz konusu, Avrupalı turistte bu rakam yüzde 30. Rus pazarında yüzde 90’larda, Alman pazarında yüzde 33 civarında. Bu sıkıntıların aşılması için tanıtımlarla, fuarlarla, hazırladığımız raporlarla, ilgili makamlarla kurduğumuz iletişim kanallarıyla yoğun bir şekilde çalışıyoruz” diye konuştu.

Yabancılar Olumsuz Etkileniyor

Türkiye ile ilgili uluslararası alanda çizilmek istenen olumsuz imajın yabancıya gayrimenkul satışını olumsuz etkilediğine vurgu yapan Boztaş şu ifadelerle yer verdi; “Ortadoğu’da yaşananlar. Ülkemizde son dönemde meydana gelen olaylar, Ülkemizle ilgi-



li uluslararası alanda çizilmek istenen olumsuz imaj yabancıya gayrimenkul satışını olumsuz etkilemektedir. Herkes bu işi biliyor, herkes gayrimenkul satıyor. Olan sektöre oluyor. Güven kaybı doğuruyor. Sonra da oturup düşünüyoruz, satışlar neden böyle diye?

Sektörü Dışa Açmak İstedim

Dört koldan mücadele ediyoruz. Çabamız, Ekonomimize sürekli bir dinamizm kazandırmak. Sektörü uluslararası alana taşımak için bu yönde adımlar attık. İsveç'te, Belçika'da gayrimenkul danışmanlığını ve inşaat sektörünü ilgilendiren fuarlara kurumsal olarak Odamız katıldı ve stant açtı. Belçika'da Manavgat için özel olarak tanıtım organizasyonu düzen-

ledik. Bunları siz ve sektördeki değerli gayrimenkul danışmanı arkadaşlarımız için yaptık. Sizler için Odada toplantı organize ettik, yurt dışında hangi fuarlara gitmek istersiniz? diye o toplantıda anket yaptık. Biz, her zaman sizler için çalışmaya hazırız. Yeter ki sizler isteyin ve talep edin" dedi.

10 Yılda 25 Bin Üniversite Öğrenci Hedefi

Manavgat ekonomisini çeşitlendirmek için çaba verdiklerine de değinen Başkan Boztaş, bu amaçla attıkları adımları şöyle sıraladı; "Turizmin, ticaretin yanında tarıma dikkat çekmeye çalışıyoruz. Yöresel ürünlerimizi tanıtıyoruz. Portakal, susam, defne, tahin bunlardan bazıları. En son muz

üretimini gündeme taşıdık. Organize sanayi bölgesi kurmaya çalışıyoruz. Domatesimiz var, salça fabrikamız yok. Turizme alternatif pazarlar kazandırma çalışmalarımız var. Tarihi miraslarımızı turizm kazandırıyoruz. Anadolu Selçuklu Sultanı Alaaddin Keykubat'ın Manavgat'tan geçtiği taş döşemeden oluşan tarihi kervan yolunu ortaya çıkarmak için tespit çalışmalarına başladık. Turizm fakültemiz açıldı. 2 fakülte daha açarsak üniversitemiz de kurulur. 10 yılda, 25 Bin Üniversite öğrenci hedefimiz var. İnşallah 3 fakülte kurarak buna ulaşırız. Üyelerimize katkı sağlamak amacıyla satış, pazarlama, iletişim, müşteri ilişkileri konuları çerçevesinde eğitimler düzenliyoruz."





Arslan, “Müşteriye önemsendiğini hissettirmek gerekiyor”

MATSO tarafından düzenlenen ve 3 saat süren “Müşteri Hizmetleri Eğitimi” sonunda konuşan MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan, müşteriye sadece işyerinde değil, yaşamın her alanında önem verilmesi gerektiğinin altını çizerek, “müşteriye önemsendiğini hissettirmek gerekiyor” dedi.



Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) tarafından “Müşteri Hizmetleri Eğitimi” düzenlendi. 9 Eylül Üniversitesi Öğretim Görevlisi Doç. Dr. Engin Deniz Eriş tarafından verilen eğitim MATSO üyeleri tarafından yoğun ilgi gördü. Yaklaşık 3 saat süren eğitimi slâytle destekleyen Doç. Dr. Eriş, zaman zaman katılımcılara da sorular sorarak eğitime aktif katılımlarını sağladı.

Eğitim sonunda düzenlenen törenle katılımcılara sertifikaları MATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Arslan tarafından verildi.

MATSO Yönetim Kurulu Başkan Ya-

rımcısı Şükrü Arslan, Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş'ın programı dolayısıyla törene katılmadığını, iştiraklerinden dolayı katılımcılara sevgi ve teşekkürlerini gönderdiğini belirterek sözlerine başladı. MATSO olarak üyelere yönelik düzenledikleri eğitimlere değinen Arslan, müşteri hizmetlerinin önemine vurgu yaptı. Müşteriye sadece işyerinde değil, ya-



Doç. Dr. Engin Deniz Eriş

şamın her alanında önem verilmesi gerektiğinin altını çizen Arslan, müşteriye önemsendiğini hissettirmek gerektiğini kaydetti.

MATSO olarak üyelerin mevcut bilgilerini güncelleyerek daha donanımlı olmaları için çok sayıda eğitim düzenlediklerini anlatan Arslan, eğitimlerin katılımcılara çok katkı sağladığını söyledi. MATSO üyelerinin her zaman olduğu gibi eğitime yoğun ilgi gösterdiğini kaydeden Arslan, katılımcılara teşekkür etti.

Konuşmasının ardından Doç. Dr. Engin Deniz Eriş'e plaket takdim eden Arslan, verdiği değerli bilgiler için teşekkür etti.



TOBB ETÜ'DEN ULUSLARARASI BAŞARI

TOBB ETÜ, Times Higher Education'ın 2016-2017 Dünya Üniversite Sıralaması'na giren en genç Türk üniversitesi olma unvanını da kazandı. TOBB ETÜ, sıralamadaki 18 Türk üniversitesi arasında yedinci olmayı başardı.

T OBB ETÜ, Londra merkezli yüksek öğretim derecelendirme kuruluşu Times Higher Education'ın (THE) açıkladığı "2016-2017 Dünya Üniversite Sıralaması"na Türkiye'den giren en genç üniversite oldu.

THE'nın açıkladığı ve 19 ülkeden 980 üniversitenin bulunduğu 2016-2017 Dünya Üniversite Sıralaması'na Türkiye'den 18 üniversite girmeyi başardı.

Yedinci sırada yer aldı

Bu üniversiteler arasında köklü devlet üniversiteleri ile bazı vakıf üniversiteleri bulunuyor. TOBB ETÜ, söz konusu sıralamadaki 18 Türk üniversitesi arasında yedinci olmayı başardı.

Bu yıl sıralamaya ilk kez dahil olan TOBB ETÜ, 601-800'üncülük bandında bulunuyor. 2003 yılında kurularak 2004 yılında ilk öğrencilerini kabul eden TOBB ETÜ, THE'nın 2016-2017 Dünya Üniversite Sıralaması'na giren en genç Türk üniversitesi olma unvanını da kazandı.

THE tarafından yapılan değerlendirme sonucuna göre; TOBB ETÜ'nün en güçlü yanları yayınladığı makalelere yapılan atıflar, sanayi gelirleri ve uluslararası tanınırlığı olarak belirtildi.

THE'nın değerlendirmeleri öğretim, uluslararası tanınırlık, sanayi geliri araştırma ve atıflar olmak üzere beş parametreye göre yapılıyor.

Sıra	Üniversite	Puan Bandı	Kuruluş Yılı	Yaş
1	Koç Üniversitesi	251 - 300	1993	23
2	Sabancı Üniversitesi	301 - 350	1994	22
3	Bilkent Üniversitesi	351 - 400	1984	32
4	Atılım Üniversitesi	401 - 500	1997	19
5	Boğaziçi Üniversitesi	401 - 500	1863	153
6	İstanbul Teknik Üniversitesi	501 - 600	1773	243
7	TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi	601 - 800	2003	13
8	Doğu Akdeniz Üniversitesi	601 - 800	1979	37
9	Hacettepe Üniversitesi	601 - 800	1954	62
10	İstanbul Üniversitesi	601 - 800	1453	563
11	İzmir Yüksek Teknoloji Enstitüsü	601 - 800	1992	24
12	Orta Doğu Teknik Üniversitesi	601 - 800	1956	60
13	Anadolu Üniversitesi	801+	1982	34
14	Ankara Üniversitesi	801+	1946	70
15	Erciyes Üniversitesi	801+	1978	38
16	Gazi Üniversitesi	801+	1926	90
17	Marmara Üniversitesi	801+	1883	133
18	Yıldız Teknik Üniversitesi	801+	1911	105

Kolon kanseri ve kolonoskopinin önemi

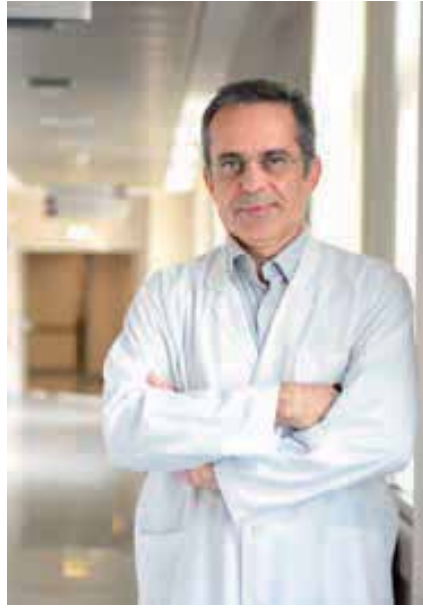
Özel TOBB ETÜ Hastanesi Gastroenteroloji Uzmanı Prof. Dr. Selim Karayalçın, "Kolon kanseri gelişmeden polip döneminde hastaya kolonoskopi ile tanı konulur ve polip çıkartılarak kanser olması engellenebilir" dedi.

Kanser tanısında erken tanı hayatı kurtarır. Erken tanı koyabilmek için belirtiler oluşmadan risk altındaki kişileri taramak gerekir. Kanserler arasında bu açıdan en başarılı olunan kolon kanseridir. Burada daha kolon kanseri gelişmeden polip döneminde hastaya kolonoskopi ile tanı konulur ve polip çıkartılarak kanser olması engellenebilir. Diğer taraftan yine belirtiler olmadan kolonoskopi ile yapılan taramada erken dönemde bir kanser yakalanabilir ve operasyon ile hayat kurtarılabilir.

Özel TOBB ETÜ Hastanesi Gastroenteroloji Uzmanı Prof. Dr. Selim Karayalçın da bu hastalıkla ilgili deneyimlerini bizimle paylaştı.

Kolonoskopi işleminde tüm kalın bağırsaklar ile ince bağırsakların son 20 cm'lik kısmı "kolonoskop" (anal bölgeden içeri sokulan parmak kalınlığında bir endoskop) adı verilen bir alet ile incelenir. Standart işlem 20 dakika olup ek işlemlerin (polip çıkartılması) araya girmesi ile 60 dakikaya kadar uzayabilir. Emniyetli bir işlem olup hasta rahatı için uygun ilaçlar ile konforlu bir şekilde yapılabilmektedir. İşlemin başarılı olması için bağırsakların uygun bir şekilde temizlenmesi en önemli ön hazırlıktır.

Kalın bağırsak hastalıklarının tanısında en değerli işlem kolonoskopi olup alternatifi yoktur. Önceleri bu amaçla "baryumlu kolon filmi" çekilirken kolonoskopinin yaygınlaşmasından sonra terk edilmeye başlamıştır. Yeni olarak "BT ile sanal kolonoskopi" ve "kapsül kolonoskopi" uygulanmakla beraber hiçbiri kolonoskopinin yerini alamamıştır.



Özel TOBB ETÜ Hastanesi Gastroenteroloji Uzmanı Prof. Dr. Selim Karayalçın

Kolonoskopinin diğer yöntemlerden üstünlüğü hastalıkları en detaylı şekilde görebilmesi yanında işlem sırasında biyopsi alınabilmesi ve gerektiğinde tedavi (poliplerin çıkartılması gibi) yapabilmesinde yatmaktadır.

Kolonoskopi endikasyonları kimlere yapılmalıdır?

Aşağıdaki şikayetler en sık kolonoskopi endikasyonudur:

1- Rektal kanama (dışkılama sırasında kırmızı kan görülmesi)2- İshal ve/veya kabızlık (yeni başlayan ve 3 haftadan fazla devam eden)3- Sebebi izah edilemeyen karın ağrıları4- Halsizlik (kansızlık sebebi demir eksikliği olanlarda)

Aşağıdaki hastalıklar en sık kolonoskopi endikasyonudur;

1- "Kolon kanseri" (kalın bağırsak kanseri) ve polipler2- Kronik inflamatuvar bağırsak hastalıkları (Ülseratif Kolit ve Crohn)3- Kolon divertikülleri

Kolon poliplerinde kolonoskopinin yeri

"Kolon polipleri" kalın bağırsak iç yüzeyinden gelişip bağırsak lümenine doğru büyüyen oluşumlardır (Resim-1). Bunların bir kısmı hiperplastik yapıya sahip olup zararsız iken bir kısmı "adenomatöz" yapıya sahip olup zamanla (5-10 yıl) %5 oranında kanserleşirler. Polipin çapı >1cm ise veya kişide birden fazla polip aynı anda varsa bunlarda kanser riski daha fazladır. Kolon kanserlerinin çoğu işte bu adenomatöz özellik gösteren kolon poliplerinden gelişir. Bu cins polipler 50 yaşlarında toplumun %25, 70 yaşlarında ise %45 kadarında bulunur. Polipler genelde klinik olarak belirti vermediğinden tek tanı yöntemi tarama amaçlı yapılan kolonoskopidir.

Tüm polipler kolonoskopi sırasında görülünce tamamen çıkartılmalıdır (Resim-2).

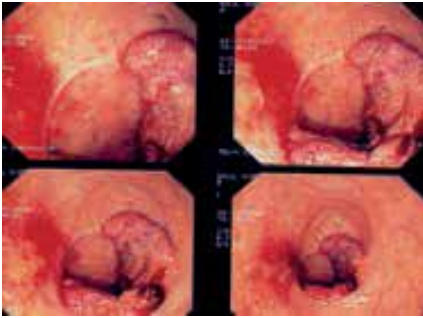
Küçük poliplerin bir sonraki kontrolü 3-5 yıl olmalıdır. 2cm'den büyük polipler veya tamamen çıkartıldığına emin olunamayan poliplerin 2-3 ay sonra tekrar kolonoskopi ile kontrolü gerekir. Kontrolde polip yoksa bundan sonraki kontrol 3 yıl içinde olmalıdır.

Kolon kanserinde kolonoskopinin yeri

"Kolon Kanseri" erkeklerde (akciğer ve prostat sonrası 3. en sık) ve kadınlarda (meme sonrası 2. en sık) sık görülen ancak önlenilebilir bir kanserdir. Ortalama risk altındaki kişilerin hayatları boyunca kolon kanserine yakalanma riski %5'dir ve bu değer 50 yaşından sonra artmaya başlar. Kanser tanısı alan hastaların %90 kadarı tanı anında 50 yaşın üzerindedirler. Amerika'da 1987'den sonra kolon kanserinden ölümler (tanı sonrası hastaların %61 kadarı 5 yıl yaşar) %53 azalmıştır ve bunun tek sebebi kolonoskopi ile kolon poliplerinin çıkarılması ve/veya kanserin erken tanısıdır. Halen ekonomik sebeplerden bu taramaları yapamayan ülkelerde ise kolon kanserinden ölümlerde artış devam etmektedir. Bu sebepten toplumların kolon kanseri açısın-



RESİM-1: Kırmızı renkli yapı ufak bir polipe aittir. Tespit edilince çıkartılmalıdır (polipektomi)



RESİM-2: Bir polipin kolonoskopide görünümü. Üst karelerdeki resmin sol tarafında 1cm boyutlarındaki kırmızı renkli yapı bir poliptir. Alt karede ise bu yapı özel bir alet ile tutulmuş ve bundan sonraki karede kesilip çıkartıldıktan (polipektomi işlemi) sonra yeri beyaz olarak kalmıştır.

dan önce taranması (screening) ve hastalık tespit edilenlerde ise belirli aralıklar ile takip (surveillance) edilmesi gerekmektedir. Taramaların ve takiplerin hangi yaşta başlayacağı ve ne sıklıkta olup hangi metodlar ile yapılması gerektiği daha çok hastaların kolon kanserine yakalanma riski ile ilgilidir.

Tarama metodları arasında hangisi seçilmelidir?

1- Gaitada gizli kan: Bir "tarama/teşhis" metodu olup hassas immunokimyasal metod ile ve her yıl yapılmalı. Sonuç pozitif gelirse barsaklarda bir problem olduğu düşünülür ve esas tanı için kolonoskopi yapılması gerekir.

2- Kolonoskopi: Bir tarama/önleme metodu olup ortalama risk altındaki kişilere 50 yaşında yapılmalıdır ve çıkan sonuca göre tekrarlama aralığı belirlenir.

Tarama yaşı ve sıklığı ne olmalıdır?

Taranacak nüfusun çok büyük olmasın-

dan dolayı en iyisi toplumu kolon kanserine yakalanma riski açısından sınıflandırdıktan (Ortalama risk ve yüksek risk grupları) sonra taramalara uygun yaşta başlayıp uygun aralıklar ile devam etmektir.

Risklerin belirlenmesi için hangi sorular sorulmalı?

a- Daha önceden kolon kanseri veya polibi tanısı aldınız mı?

b- Aile bireylerinde kolon kanseri veya polibi tanısı alan var mı? Varsa kaç kişide ve kaç yaşlarında iken bu tanılar konuldu ?

c- Kronik inflamatuvar barsak hastalığınız var mı?

Bu sorular kişilere 20 yaşından sonra her 5 yılda bir sorulur ve hepsine hayır cevabı verirsiniz kolon kanseri açısından "ortalama risk" altındasınızdır. Bir tanesine evet cevabı verirsiniz kolon kanseri açısından "yüksek risk" altındasınızdır ve daha erken kolonoskopi tarama programına dahil olmanız gerekir.

Peki "Ortalama risk" altındaki kişiye (şikayet olmayan ve toplumun büyük çoğunluğu) nasıl tarama yapılmalıdır?

Taramaya 50 yaşında başlanmalıdır.

Taramanın amacı erken tanı-teşhis ise "gaitada gizli kan" metodu önerilir. Hasta açısından çok rahat ve ucuz bir yöntemdir. Pozitif çıkması barsak mukozasında bir hastalık olduğunu düşündürür ve bunun anlanması için kolonoskopi yapılır.

Taramanın amacı hem erken tanı hem de kanser önleme ise "kolonoskopi" metodu seçilmelidir. Daha zor ve pahalı olmasına rağmen en kesin yöntemdir.

Her iki tarama metodu hakkında hastaya bilgi verilir ve sonuçta hasta kendi tercihini yapar. Kolonoskopi tercih edenlerde ilk inceleme normal çıkarsa 10 yılda bir tekrarlanmalıdır.

"Yüksek risk altındaki kişiye nasıl tarama yapılmalıdır?

Bazı durumlarda yukarıda belirtilen standart tarama programı yetersiz kalır. Bu grup hastalarda tarama metodu en hassas olan kolonoskopi tercih edilmeli ve tarama aralığı daha sık yapılmalıdır.

Tarama programlarını değiştirecek kadar yüksek riskli hastalar

A-1: Ailevi "kolon kanseri" sendromları: Bu grup hastalar tüm kolon kan-

serlerinin %5 lik bir kısmını oluştururlar. Bunlar içinde;

"Ailevi adenomatöz polipozis":

Genç yaşta kolonda çok sayıda polipler olarak başlar ve 45 yaşta hastaların hepsinde poliplerden kanser oluşur. Bundan dolayı 10 yaşında ilk kolonoskopik tarama yapılmalı ve her yıl 30 yaşına kadar veya kolektomi yapılanaya kadar devam etmelidir

"Ailevi kolorektal kanser" (Lynch sendromu) (polip olmadan gelişen kanser): Erken yaşta (30-40) kanser gelişir ve genellikle birden fazla odakta aynı anda başlar. Kanserden önce polip yoktur. Bu hastalarda kolonoskopik tarama 20 yaşında başlamalı ve her yıl tekrarlanmalıdır.

A-2: "Kişide kolon kanseri operasyonu varlığı": Kolon kanserinden başarılı ameliyat olanların %3 kadarında ilk 5 yılda yeni bir odakta kolon kanseri çıkar. Başarılı ameliyattan 1 yıl ve daha sonraları 2 yılda bir kolonoskopi yeni polipler ve/veya erken kanser yakalama amacı ile tekrarlanmalıdır.

A-3: "Kişide kolon polipi varlığı": Daha önceden büyük (≥ 1 cm) ve/veya birden fazla adenomatöz polip çıkartılan hastalarda kolon kanser riski normal popülasyona göre 4-6 kez artar

A-4: "Birinci derece yakınlar da kolon kanser varlığı": Yukarıda belirtilen yüksek riskli genetik sendromlar dışında kişinin birinci derece yakınlarında 50 yaş civarlarında kolon kanserinin varlığı bu kişinin kolon kanseri olma riskini normal popülasyona göre 2 kat arttırır.

A-5: "Ülseratif kolit varlığı": Kalın barsağın tümünü tutan ülseratif kolit hastalığında, tanıdan 10 yıl sonra kolon kanseri riski artmaya başlar. Tanıdan 40 yıl sonra ise hastaların %30 kadarında kanser oluşur. Benzer bir hastalık olan Crohn da ise bu oran biraz daha azdır.

Kolon kanserine yakalanma riski yüksek olan bu hastalarda taramalar normal popülasyona göre daha önce (40 yaşta) başlamalıdır, ayrıca aile hikayesinden kanserin veya polibin aile fertlerinde başlama yaşı biliniyorsa bundan 10 yıl çıkartılarak o kişi için kolonoskopi ile ilk tarama yaşı tespit edilebilir. Kolonoskopi tekrarları ise daha sık (1-2 yıl) aralıklar ile yapılmalıdır. Gaitada gizli kan metodu hiçbir şekilde bu grupta kullanılmamalıdır.

GÜNEŞ ENERJİSİNDEN HİDROJEN ELDE ETME ÇALIŞMALARINI TOBB ETÜ'DE

Fotoğraflar: TOBB ETÜ Fotoğraf Servisi



Doç. Dr. Nurdan Demirci Sankır ve Doç. Dr. Mehmet Sankır ve TOBB ETÜ ENAR LAB araştırma grubu (Emre Kaan Can, Erkan Aydın, Pelin Kömürcü, Demet Yolaçan, Levent Semiz, Kenan Kara, Emre Yaralı, Ahmet Selim Han).

TOBB ETÜ Enerji Araştırmaları Laboratuvarı'nda Türkiye'de "ilk" olan birçok önemli proje başarılı bir şekilde yürütülüyor.

TOBB ETÜ Enerji Araştırmaları Laboratuvarı'nda yapılan çalışmalarda büyük başarılar imza atılıyor.

Laboratuvarında kalkopirit adı verilen bakır-indiyum-sülfür (CIS) tabanlı ince film güneş pilleri 2009 yılından bu yana yoğun bir şekilde çalışılıyor. Ayrıca yine laboratuvarında yapay fotosentez gerçekleştirmeye olanak sağlayan fotoelektrokimyasal güneş pilleri üzerinde çalışmalar da yürütülüyor.

İnce film güneş pilleri maliyet/güç oranı dikkate alındığında klasik tip silisyum tabanlı güneş pillerine kıyasla büyük avantaj sahibi olduklarından hem akademik olarak hem de ticari boyutlarda yoğun bir şekilde çalışılan bir teknolojidir. Bu teknolojinin klasik tip silisyum tabanlı güneş pillerinden olan en büyük farkı, adından da anlaşılacağı gibi daha ince olmasıdır. Silisyum güneş pillerinde 100 mikrometre kalınlıkta soğurulabilen birim güneş enerjisi ince film teknolojisinde 1 mikrometrede soğurulabilir.

Bir insan saç telinin kalınlığının yaklaşık

80 mikrometre olduğu düşünülürken, ince film güneş pilleri insan saç telinden 20 kat kadar daha ince bir yapıda olduğu söylenebilir. Bu durumun doğal bir sonucu olarak malzeme tüketimi ve üretim maliyetlerinde ciddi düşümler sağlanır. İnce film teknolojisinin bir diğer avantajı da cam alt taşlar dışında polimer ve metal folyolar üzerine üretilebilmeleri, bu sayede binalara ve hareketli araçlara entegre edilerek kullanılabilirlerdir.

2009'dan beri çalışılıyor

TOBB ETÜ Enerji Araştırmaları Laboratuvarı'nda kalkopirit adı verilen bakır-indiyum-sülfür (CIS) tabanlı ince film güneş pilleri 2009 yılından bu yana yoğun bir şekilde çalışılıyor.

Laboratuvarında klasik üretim yöntemlerine alternatif oluşturabilecek sprey kaplama metodu ile malzeme tüketimi 40 kata kadar düşürüldü.

Kullanılan yöntem ile elde edilmek istenen ince filmin elementlerini içeren başlangıç kimyasallarından hazırlanan belirli derişimlerdeki sulu çözeltiyi önceden ısıtılmış cam, metal, polimer veya seramik alt taşlar üzerine sprey yaparak kaplama yapılabilir.

Dolayısıyla üretim maliyetlerini klasik gü-

neş pilleri üretime kıyasla oldukça düşürülmüş durumda. Sprey sisteminde ultrasonik başlıklar kullanılmakta olup bu başlıklar insan kulağının duyabileceği seviyenin üzerinde yüksek frekanslı ses dalgaları üretirler. Bu sayede gönderilen çözelti mikron boyutlarındaki damlacıklara küçülür.

Laboratuvarında, CIS tabanlı güneş pilleri yalnızca cam alt taşlarda değil polimer ve metal folyo üzerine de bükülebilir formda üretilebiliyor. Sprey piroliz yöntemi ile bükülebilir alt taşlara fotovoltaiğin üretimi ilk kez TOBB ETÜ araştırma ekibi tarafından gerçekleştirildi.

Güneş pillerinin bükülebilir formda olması binalarda yapı elemanı olarak kullanılması, insansız hava taşıtları ve otomobillere entegre edilmesi, portatif enerji üreteçleri olarak kullanılması gibi sayısız uygulama alanının önünü açıyor. Hidrojen gazı yakıt pili Laboratuvarında da ayrıca yapay fotosentez gerçekleştirmeye olanak sağlayan fotoelektrokimyasal güneş pilleri üzerinde çalışmalar yürütülüyor.

Bu piller, güneş enerjisinin kimyasal enerjiye çevrilmesini sağlayan sistemler olup bu sayede geceleri veya aydınlanmanın az olduğu zamanlarda elektrik ihtiyacının kesintisiz olarak karşılanmasına olanak tanır.



TOBB ETÜ Enerji Araştırmaları Laboratuvarı'nda üretilen bükülebilir ince film güneş pillerinin örnekleri.

Hidrojen gazı yakıt pili gibi sistemlerde direkt kullanılabilmesi gibi karbon dioksit ile birleştirilerek metanol veya organik hidrojenlerin elde edilmesi de mümkün.

Böylece güneş enerjisinden farklı alanlarda kullanılacak enerji kaynakları elde edildiği gibi karbon ayakizinin de azaltılması olası hale gelir. TOBB ETÜ Enerji Araştırmaları Laboratuvarı'nda yapılan çalışmalar ile fotoaktif elektrotlar üretiliyor.

Öncelikle nano yapılı çinko oksit filmler kimyasal banyo depolama yöntemi ile cam üzerine kaplandıktan sonra bu elektrotların performanslarını arttırmak için üzerlerine CIS ve/veya indiyum sülfür nano filmler sprey yöntemi ile kaplanıyor. Bu sayede yüksek verimli piller üretiliyor.

Laboratuvarda çalışılan bir başka konu ise yakıt pilleri. Yakıt pilleri yanma olmaksızın kullanılan yakıtın ve oksitleyicinin sahip olduğu kimyasal enerjiyi elektrokimyasal bir reaksiyon sonucu doğrudan elektrik enerjisine dönüştürürler.

Sisteme yakıt girişi sağlandığı sürece, elektrik üretmeye devam ederler. Yakıt pilleri arasında, düşük sıcaklıklarda (oda sıcaklığından 120 °C'ye kadar) çalışan, hafif, küçük, tasarımı kolay ve ucuz olan proton geçirgen yakıt pilleri doğrudan ve portatif güç kaynağı olarak evlerde ve otomobil endüstrisi için büyük gelecek vaat ediyor. Proton geçirgen yakıt pilleri kullandığı yakıtı göre ve dolayısı ile üreteceği güce göre doğrudan metil alkol yakıt pili ve hidrojen yakıt pili olarak ikiye ayrılabilir. Bunlardan daha az güç üreten ve tasarımı nispeten daha kolay olan doğrudan metil alkol ve daha fazla güç üreten ise hidrojen yakıt pilleridir.

Avantajları yüksek

Yakıt pillerinin en çok bilinen avantajları yüksek verim, düşük çalışma sıcaklığı, uzun ömür, sessiz çalışma, kolay dizayn ve boyut



esnekliği, geniş uygulama alanı ve sıfır emisyon (hidrojen yakıt pilleri) olarak sıralanabilir. Tipik bir hidrojen yakıt pilinin çalışması mekanizması üç ana basamakta özetlenebilir. Bu basamaklar; hidrojen gazının anotta platin metali yardımı ile oksitlenip proton ve elektron üretmesi, üretilen protonların zar içerisinde katoda iletilmesi, elektronların ise faydalı bir işte kullanılabilmesi için dış devreden geçirilmesi, havadan ya da doğrudan temin edilen oksijen gazının katoda proton ve elektron ile buluşup su üretmesidir. Daha büyük güç elde edebilmek için (aynı zamanda üretilen voltajı arttırmak için) tekli hücreler yan yana seri olarak bağlanır ve bir yığın yakıt pili ünitesi oluşturulmuş olur. Yakıt pili bileşenlerinin (1. Proton geçirgen zar (genellikle Nafion™); 2. Elektrotlar; 3. Yakıt ve oksidan difüzyon tabakaları (kumaş ya da kağıt); 4. İki yüzlü plaka (metal, ya da kompozit); 5. Akım Toplama plakaları (metal) 6. Sonlandırıcı Plakalar (metal yada kompozit)) en önemli parçası proton geçirgen zardır. Nafion™,

Flemion™, Aciplex™ ve Dow™ en çok bilinen proton geçirgen zarlardır. Bu zarlar arasında endüstriyel olarak en çok başarıya ulaşan, Dupont firmasının Nafion™ zarıdır. Dolayısıyla literatürde Nafion™ büyük yer tutar. Fakat Nafion™ ve benzeri malzemelerin ciddi dezavantajları vardır. Bunlar arasında en önemlileri düşük nem ve yüksek ısılarda kötü proton iletkenliği, yüksek metil alkol geçirgenliği, yüksek su geçirgenliği, özellikle su tuttuktan sonra camsı geçiş sıcaklığında büyük değişimler gözlenmesidir. Ayrıca Nafion™ zarları oldukça pahalıdır.

Laboratuvarda Nafion™ ve diğer ticari zarlara alternatif oluşturacak proton iletken zarlar üretiliyor. Bu zarlar rakiplerine göre hem daha yüksek performanslı olup hem de daha maliyet etkin. Laboratuvarda ayrıca yakıt pilleri için akış kanalları dizayn edilerek yakıt pili prototipleri üretiliyor. Bu piller otomobillerde, bisikletlerde, golf arabalarında, kesintisiz güç kaynaklarında, uçaklarda, su altı araçlarında, portatif aletlerde ve benzeri alanlarda kullanılmaya uygun.

..GÖÇ.. YOLUNDA YÖRÜKLER



Ali ÇETİN | sinanalicetin@yahoo.com



Yörüklerin vazgeçilmez yük aracı develerdir. Yörük yaşamı iki şey üzerine kurulmuştur. Deve, koyun ve keçi yaşayabilmek için var olması gereken temel varlıklarıdır Yörüklerin. Deve olmazsa göç olmaz, Göç olmazsa Yörük yürümez. O nedenle yörükler için deve sosyal yaşamda kadından öncedir, ekonomik yaşamdan gelen bir güçle. Göç yolunda kadın doğum yaparsa hiç beklenilmez, doğuran kadın çocuğunu tuzlayıp, ballayarak sürünün ardında ya da devenin önünde taş döşeme yayla yolunda yola revan olur. Ama deve botlarsa (doğurmak) üç gün göç yerinden hareket etmez Yörük obası. Çünkü köşek ancak üç gün sonra yürüyebilir duruma gelecektir.

Devenin zarar görmesi ya da ölmesi Yörükler için acının en büyüğüdür, hele de lök ölürse. Bir Yörük, obasının başından geçen lök ölümü şöyle anlatılmaktadır.

“Yörükler oba oba göçerler, her obanın bir ağası vardır. Bittılar obasının ağası da Bittının Hasan Hüseyin ağadır. Hasan Hüseyin ağa Taşeli’nde Susam Belinde ağız boğazı yaylasında oturur, Yörükler için yaylanın yayılımı önemlidir, kendilerinden önce sürülerin yayılımını düşünerek yaylalara çıkarlar. Hasan Hüseyin ağanın da yaylası dağların arasında küçük bir vadidir. Develerle sahilden 10 günde konaklayarak gelinir.



Hasan Hüseyin Ağa, bir gün hazırlanır, Bozkıra(Sırsat) Pazar gidecektir. Eşeklerini alır yola çıkar. Üç gün sonra dönebilir ancak pazardan.

Hasan Hüseyin ağa pazara gidince obanın kadınları bakarlar ki en iyi deve olan Sülek Lök hastalanmıştır. Sülek Lök bir alanda oturmakta ve yerinden hiç kalkmamaktadır. Oba'nın kadınları Sülek Löke su içirirler, sağına soluna bakarlar ama bir şey anlayamazlar. Öteki obalardan Yörük ağalarını çağırırlar, onlarda Sülek Lökün ağzına, karnının altına bakarlar ama Lökün hastalığının ne olduğunu bir türlü anlayamazlar. İki gün sonra Sülek Lök ölür, obanın kadınları yas tutarlar. Sülek Lökün derisini yüzüp saklarlar, etini köpeklere yedirirler.

Bittin'in Hasan Hüseyin ağa Sırsat'tan dönünce obada bir sorun olduğunu anlar. Ne oldu, derdiniz nedir diye sorar, kimse bir şey söyleyemez. Akşama doğru, Sülek Lökün öldüğünü söylerler. Bittin'in Hasan Hüseyin hiç tepki göstermez, tabakasını çıkarıp bir tütün sarar, çadırın önünden kalkar, kayaların arasından yürüyerek alaca karalıkta dağlara doğru gider, büyük bir kayanın önüne oturur, sırtını kayaya dayar, sigarasından derin bir nefes çekerek gökyüzünde parlayan yıldızlara doğru üfler ve gözlerinden iki damla yaş süzülür kara yanık yanaklarına. "Beni mi buldun bu koca dünyada" diye bir serzenişte bulunur. Belinden, menevresinin bağında sokulu kendi yaptığı kavalını çıkarır, çalmaya başlar. Tüm obada, öteki obalarda kaval sesi yankılanır. Yörük obalarında Hasan Hüseyin ağa gibi kaval çalan yoktur. Kadın, erkek, çocuk, herkes çadırından çıkar, kavalın sesinin geldiği yöne doğru bakarak iç çeker, Bir sessizlik çöker koca vadiye sadece Hasan Hüseyin ağanın kavalının sesi vardır sessizlikte.

Diğer obalardan başsağılığına gelirler Bittinler obasına Sülek Lök için.

Lök önemlidir Yörük için, Löksüz göç olmaz, Löksüz ticaret olmaz, Lök en pahalı alınıp satılan ve de az bulunan bir ulaşım aracıdır Yörükler için.



Seralarımızı modernize etmenin zamanı geldi

Nazmi GÜNDÜZ



Türkiye’de seracılık, 1940’lı yıllarda tarımsal kuruluşlarda araştırma yapılması amacıyla başladı. 1940-1960 yılları arasında, Antalya ve İzmir’de az sayıda ticari sera vardı. O dönemde yapılan seralar, çiftçilerin kendi çabalarıyla, Ziraat Bankası kredileri ve Tarım Kredi Kooperatifleri’nin verdiği küçük desteklerle kurulmuştu. Dünya Bankası da, daha sonraki yıllarda küçük desteklerle seraların oluşmasına katkı verdi. 1970 yılından sonra, saydam plastiğin (Polietilen) örtü malzemesi olarak kullanılmaya başlamasıyla seracılık büyük gelişme gösterdi. Bu dönemlerde seralar, daha çok ülkemizin güneyinde, Muğla’dan Adana’ya kadar olan kıyı şeridinde yoğun olarak yapıldı. Ancak bu seralar, çiftçilerin bilinçsizliği ve ekonomik olarak güçlü olmaması nedeniyle, gecekondu mantığı ile gerçekleştirildi. İlerleyen yıllarda, özellikle bazı bölgeler seracılıkta öne çıkarak Kumluca, Fethiye, Alanya ve Kazanlı gibi ilçeler seracılığın merkezi olma yoluna girdiler. Bu bölgelerdeki dikkat çekici unsur ise, seraların dekar büyüklüğü idi. Ortalama, 3-3,5 dekar büyüklüğüne sahip bu küçük ve parçalı seralar, o yıllardan bu yana üretimlerine devam ediyor.

Ülkemizde seracılığın asıl gelişimi ise 1995 yılı sonrasında oldu. Bu gelişimde 1980’li yıllarda başlayan turizm faaliyetlerinin de etkisi büyüktür. 1995 yılından bu yana sektör, yılda yaklaşık yüzde 15 büyüme gösterdi ve Türkiye’de 1995 yılında 363 bin 042 dekar üzerinde seracılık yapılırken, 2015 yılı itibari ile bu alan 663 bin 621 dekar ile neredeyse iki katına çıktı.

Yapılması gerekenler

Günümüze geldiğimizde ise, ilk yıllarda yapılan seraların verimliliğini kaybettiğini görüyoruz. Bu seraların mutlaka yenilenmesi ya da modernize edilmesi gerekiyor. Çünkü bu seralar, verimliliğini ve kalitesini giderek kaybetti.

Bu yenilenme sırasında yapılması gerekenlerle ilgili de benim bazı önerilerim var...

1-Seralar yeniden kurulurken öncelikle, şehir planlamacılarının şehirleri planlaması gibi, Tarım Bakanlığı ile belediyeler işbirliği yapmalıdır. Bu planlamalar, özellikle seracılığın yoğun olarak yapıldığı bölgelerde gerçekleştirilmelidir.

2-Ülkemizdeki sera büyüklüklerinin 3-3,5 dekar arasında değiştiğini söylemişim. Bu seralar, bir aile işletmesidir. Ancak bu seraları devlet, ‘Sanayi Kuruluşu’ statüsünde olmadıkları için, işletme olarak görmemektedir. Seralar, ancak ‘Sanayi Kuruluşu’ statüsüne geçtiği zaman, sanayi kuruluşlarının kullandığı pek çok avantajlara sahip olacaktır. Bu değişimin bir an önce gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

3-Seraların yenilenmesi ve sera dönüşümlerinin yapılması esnasında, (mülk sahiplerinin anlaşması neticesinde) 50 ile 300 dekar arasında değişebilen Sera Organize Sanayi Bölgeleri kurulabilir. Kurulan bu Sera OSB’ler ile çiftçiler yine pek

çok avantaja kavuşacaktır. Böylece ülkemizin değişik yerlerinde Sebze Cazibe Merkezleri oluşturmuş olacağız.

4-Sera Organize Sanayi Bölgeleri kurulmasının bir katkısı da, doğalgaz kullanımı ile ilgili olacaktır. Bilindiği gibi, ülkemizin pek çok il ve ilçesinde evlerin ve sanayi kuruluşlarının ısıtmasında doğalgaz kullanılıyor. Seraların doğalgazla ısıtılması durumunda, seralar düzenli bir ısıtmaya kavuşacak ve böylece ürün kalitesi de artacaktır. Çünkü, ülkemizin pek çok serasında ısıtma değil, soğuktan korunma yapılıyor.

5-Bilindiği gibi ülkemize gelen turistler, ülkemizde kaldıkları müddetçe yiyip içiyor.. Biz buna ‘Yerinde İhracat’ diyoruz. Bizim isteğimiz, turizm ve tarımın birlikte büyümesi..Ülkemize gelen turistler, kurduğumuz modern sera bölgelerini gördükçe, ülkemizin imajı da güçlenecek ve daha cazibeli bir ülke haline geleceğiz.

6-Eski tip seralar, organik tarım ve iyi tarım uygulamaları yapmaya müsait değildi. Seralarımızı modernize ettiğimiz zaman, bu uygulamaları da rahatlıkla gerçekleştirebiliriz.

Kısacası, seralarımızı MUTLAKA ve BİR AN ÖNCE modernize etmemiz gerekiyor. Ülkemize, ekonomik açıdan pek çok katkı sağlayan bu sektöre yapılacak küçük destekler ve akıllı uygulamalar ile verimliliğimizi, kalitemizi ve dolayısıyla da ihracatımızı artıracacağız.

Ne dersiniz? Bunları gerçekleştirmek çok mu zor?

Niteliklerine göre örtü altı tarım alanları, 1995-2015
Areas for land under protective cover by type, 1995-2015

	Toplam Total	Cam sera Class greenhouses	Plastik sera Plastic greenhouses	Yüksek tünel High tunnel	Açık tünel Low tunnel
1995	363 042	34 420	106 877	21 421	198 524
1996	404 709	66 668	98 067	29 867	210 107
1997	442 907	99 399	108 549	27 155	267 804
1998	426 776	46 825	119 255	41 867	218 028
1999	423 143	52 641	137 298	43 089	190 115
2000	422 130	56 558	148 242	44 885	172 445
2001	431 387	60 151	149 780	50 221	171 235
2002	536 030	64 199	160 385	60 954	230 492
2003	483 244	70 111	166 605	61 088	185 440
2004	477 739	71 695	169 257	66 242	170 545
2006	467 540	65 427	171 043	66 916	164 154
2006	469 081	68 353	182 354	69 834	148 540
2007	464 239	75 793	195 180	65 307	157 959
2008	542 158	62 253	211 680	66 960	181 265
2009	567 180	62 932	220 188	77 046	187 016
2010	563 805	80 772	230 543	81 521	170 969
2011 ⁽¹⁾	611 451	76 876	247 982	108 910	175 701
2012	617 780	80 728	278 730	95 095	163 207
2013	616 124	80 739	278 661	97 986	157 737
2014	643 442	80 976	298 651	107 095	156 720
2015	663 621	79 977	309 430	112 674	161 541

Kaynak: Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı

Source: Ministry of Food, Agriculture and Livestock

Örtüaltı bilgileri 1995 yılından itibaren derlenmeye başlanmıştır.

Land under protective data have been compiled since 1995.

Rakamlar yuvarlamadan dolayı toplamı veremeyebilir.

Figures may not be equal to total due to rounding off.

(1) 2011 yılından itibaren örtüaltı alanlarına süs bitkileri alanları da dahil edilmiştir.

(2) Ornamental plant areas have also been included in land under protective cover since 2011.

SICAK DÜĞME

Nuri İLDİZ



Satışçılar aldıkları eğitimlerde bunu duymuşlardır :
“Sıcak Düğme “

Peki bu sıcak düğme nedir ? Nerededir ?

Tamamen göz önünde, bir soru mesafesinde , bir cevap uzaklığında. Tüm yapmanız gereken tetikte olmak.

Düğmeye basmak onu bulmadan yapabileceğiniz bir şey değil ;sadece bulduğunuzda işe yarayacak.

Müşteriniz ile konuşmalarınızda “Sıcak Düğme” ‘ yi nasıl bulacağınız ile alakalı birkaç soru örneği vereceğim sizlere :

Ø Müşterinize toplumdaki yerini, statüsünü size anlatacak ,durumu hakkında ip uçları verecek sorular sormaya başlayın.

- Çocuklarınız hangi okula gidiyor ?
- Tatilinizi nerede yapıyorsunuz ?
- Yurt dışı gezilerinde nereleri tercih ediyorsunuz ?
- İşinizi bu duruma nasıl getirdiniz ?
- İşinizin şu anda ki durumu nedir ? ve bunlara benzer sorular yöneltin ki doğru analizi yapabilesiniz.

Ø Bürosundaki ,ofisindeki ,iş yerindeki her şeye bakın.

- Dikkat çekici bir şeyler arayın.
- Diğerlerinden farklı duran ,daha büyük, daha heybetli olduğu göze çarpan çerçevesi bir şey.
- Sorun ! Bunları nasıl elde ettiniz ?

Ø Şirketin hedefi ile alakalı sorular sorun.

- Bu seneki ana hedef nedir ?
- Bu hedefe nasıl ulaşmayı planlıyorsunuz ?
- Bu hedef için önünüzde ki en büyük engel nedir?
- Bu hedefinizin gerçekleşmemesi durumunda ikinci bir planınız var mı ?

Ø Ona kendisi ile gurur duyduğu başarılarını sorun.

· Şimdiye kadar iş hayatınızda ki en büyük başarınız nedir ?

· Bu yıl ki en büyük hedefiniz nedir ?

· Vizyonunuzun içeriği nedir ?

Ø Kendisinin ilgi alanlarını öğrenmek amacı ile sorular sorun.

- Ø Hangi spor dalı ile uğraşıyorsunuz ?
- Ø Boş zamanlarınızda neler yaparsınız ?
- Ø Hobileriniz nelerdir ?
- Ø Hangi kulüplere üyesiniz ?

Buraya kadar gözlemlediniz ve sordunuz. Bu işin kolay tarafıydı. Şimdi asıl bölüme geçelim. Benim her zaman söylediğim bir kuralım var .

“ D.K.D “ Bunun anlamı “ Dinle – Konuş -Dinle “ dir. Ve bu da bir çok insana çok zer gelir. Sabırsızlıklarından karşı tarafın özünü sık sık keserler ; cümlelerini tamamlamaya çalışırlar. Şundan emin olun ki bunu yapmanız karşı tarafı dinlememenize yol açar. Hiç bir şeyi doğru düzgün anlayamayacağınız için sonuçta kaybeden siz olursunuz.

Dinleyin ! Çünkü “Sıcak Düğme” cevabın içerisinde dir.

Dinlerken de dikkat kesilmeniz gereken ,sizi sıcak düğmeye yaklaştıracak ,karşınızdakinin cümlelerinin içerisinde cımbızla çekip çıkarabileceğiniz bazı püf noktaları var :

Ø Bir soruya cevap verirken il söylediğimiz o konu hakkında aslın aklımızdaki en önde gelen şeydir. Yani en fazla konuştuğumuz şey kafamızı en fazla meşgul eden şeydir. (Dikkat ! Bu kısmı okuduğunuzda geçmiş ile ilgili bazı şeylerin sizde aynı bu durumu yarattığını düşündünüz ve fark ettiyseniz... Üzülmeysin herkeste biraz vardır J)

Ø Konuşmada tonlamayı neden kullanırsınız ? Önemli olanın anlaşılmasını isteriz. İşte ;karşı tarafın konuşmalarındaki tonlamaları yakalarsanız hedefe bir adım daha yaklaştınız demektir. Tonlamalar karşınızdaki kişinin konuya olan heyecanını, isteğini ortaya koyar.

Ø Bu heyecanlı tonlamalarla dolu konuşmanın ardından hemen vurgular gelir. Sorularınıza verilen bir o kadar vurgular taşıyan , fevri tepkiler ve sıcak konular. Bunlar kesinlikle karşı tarafın onaylamak için pozitif olduğu konulardır.

Ø Eğer müşteriniz cevapları uzun uzun ,detaylı bir şekilde açıklamalar içeriyor ve hatta öykülere dönüşüyorsa dinleyin. Sabırla dinleyin .Unutmayın !Siz eğer iyi ve sabırla dinlemeye çaba gösterir ve bunu da karşı tarafa hissettirseniz karşı taraf size konuşma sonunda “ Gerçekten çok hoş sohbet birisiniz” diyecektir. Halbuki siz hiçbir şey yapmadınız .Sadece dinediniz. Karşı tarafın bu şekilde anlatımları onu heyecanlandıran, ilgisini çeken sizi düğmeye yaklaştırmakta olan sıcak şeylerdir.

Ø Bazen de bir şeyleri konuşmalarımızda tekrar ederiz. Bunlar zihinde yer eden ön plana çıkan şeylerdir. Not alın !

Ø Duygusalılıkta bizi sıcak düğmeye yaklaştırır. Tutkuyla ,bambaşka bir ton ve vurguyla söylenen kelimelere ,kurulan cümlelere dikkat edin ; bunlar gerçekten en sıcak olanlardır.

SIRA NO	ÜYE SİCİL NOSU	ÜNVANI
1	11533	FERHAT ÇELİK PETROL TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
2	11534	YURT İÇİ KARGO SERVİSİ ANONİM ŞİRKETİ ŞELELE TRANSFER MERKEZİ ŞUBESİ
3	11535	TAB GIDA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ NOVADA MANAVGAT ALIŞVERİŞ MERKEZİ SBARRO ŞUBESİ
4	11536	TAB GIDA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ NOVADA MANAVGAT ALIŞVERİŞ MERKEZİ ARBY S ŞUBESİ
5	11537	MAD TURİZM BİLİŞİM ORGANİZASYON TAŞIMACILIK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
6	11538	SÜMER TADİLAT İNŞAAT TAAHHÜT LİMİTED ŞİRKETİ
7	11539	SETU KUYUMCULUK TAAH. TUR. TİC. ÜRETİM SAN. İNŞ. TEKS. TAR. TAŞIMACILIK LTD. ŞTİİ KUMKÖY ŞUBESİ
8	11540	ADR DENİZ TURİZM OTELCİLİK VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
9	11541	ELDE VAR PAZARLAMA TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
10	11542	LAVVO YAPI TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
11	11543	TECELLİ ALİÖZDEN AYKUT
12	11544	KENDİROĞLU PETROL ÜRÜNLERİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
13	11545	SERTOĞLU MANAVGAT YAPI MALZ. İNŞ. TUR. NAKL. TAR. GIDA MADENCİLİK TİC. VE SAN. ANONİM ŞTİ.
14	11546	ÜNALZADE DAYANIKLI TÜKETİM MALLARI İNŞAAT SANAYİ TAAHHÜT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
15	11547	SİMPAŞ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
16	11548	ATILIM AKADEMİ ETÜT MERKEZİ ÖZEL EĞİTİM HİZMETLERİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
17	11549	AYAZ PANO ELEKTRİK TAAHHÜT İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
18	11550	UNPA TURİZM GIDA VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
19	11551	ERSİN ÖZCAN İNŞAAT LİMİTED ŞİRKETİ
20	11552	BERKAN ÇELİK EŞYA KAVAFİYE GIDA TEKS. İNŞ. TUR. TİC. İTH. VE İHR. LTD. ŞTİ. VALİNOR CAFE ŞUBESİ
21	11553	LİMPO TURİZM GIDA TEMİZLİK ÜRÜNLERİ PAZARLAMA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
22	11554	AYMEC İTHALAT İHRACAT TURİZM OTELCİLİK LİMİTED ŞİRKETİ
23	11555	BFS ALANYA DAYANIKLI TÜKETİM MALLARI İNŞ. TUR. TİC. VE SAAYİ LTD. ŞTİ. MANAVGAT ŞUBESİ
24	11556	İZSAY İTHALAT İHRACAT BİLİŞİM TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
25	11557	VATAN TELEKOMÜNİKASYON HABERLEŞME İNTERNET VE BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
26	11558	TANIRLAR TURİZM EMLAK İNŞAAT TAAHHÜT SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
27	11559	NOVA TATİL TURİZM ORGANİZASYON TAŞIMACILIK YATIRIMLARI GIDA İNŞ. EML. REKL. İTH. İHR. TİC. LTD. ŞTİ.
28	11560	DEMİRCİGİL SAĞLIK MEDİKAL BİLGİSAYAR ELEKTRONİK İTHALAT İHRACAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
29	11561	YUSUF BEKTAŞ YAYLA ALIŞ VERİŞ MERKEZİ
30	11562	YAYPAK AMBALAJ SANAYİ TİCARET İNŞAAT İTHALAT İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
31	11563	ÇİVİLER OTOMOTİV LİMİTED ŞİRKETİ
32	11564	SINIRLI SORUMLU BELENOBASI SARAÇLI DEĞİRMENLİ GÜZELYALI SULAMA KOOPERATİFİ
33	11565	LC WAİKİKİ MAĞAZACILIK HİZMETLERİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ ANTALYA SİDE ŞUBESİ
34	11566	MERT ŞAHİN SHIFT GASTROPUB
35	11567	NFN TEKSTİL GIDA OTO. TUR.TAŞ. İNŞ. FOTO. KUYUM. REKL. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. TAJ MAHAL HOTEL İÇİ HAMAM SAUNA ŞB.
36	11568	ERKAN BEYDOĞAN ROYAL TAJ MAHAL OTEL ŞUBESİ
37	11569	NEVİKE DOĞ DORUK AİLE DONDURMA SALONU
38	11570	İSMAIL BERBER 42OSMANLI RESTAURANT
39	11571	MURAD KARABAY TİCARET İNŞAAT TURİZM İTHALAT İHRACAT LİMİTED ŞİRKETİ
40	11572	HASKAL TURİZM GIDA ET VE SÜT ÜRÜNLERİ UNLU MAMÜLLER İNŞAAT SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
41	11573	ERGİNER KIRTASIYE TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
42	11574	AYDIN UĞRAŞ POLAT-POLAT MARKET 2 ŞUBESİ
43	11575	TUĞBA ULUTÜRK MOOR PAMUK ŞEKERLERİ
44	11576	KARTAL YİĞİT TURİZM TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
45	11577	SÜTPAK EĞİTİM TEKSTİL TAŞIMA İNŞAAT TARIM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
46	11578	ERGEZ MADENCİLİK TAŞIMACILIK TİCARET SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ

47	11579	KULTAR TARIM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
48	11580	ZERO BİNGO ŞANS OYUNLARI TURİZM TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
49	11581	KILINÇLAR NAM İNŞAAT ANONİM ŞİRKETİ
50	11582	FAZİLET TANSU TAŞDEMİR BOTANİK PEYZAJ
51	11583	BESEY KENDİRCİ-ANADOLU KURUYEMİŞ, BAHARAT, MEŞRUBAT 1 ŞUBESİ
52	11584	RÜZGAR KASAP TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
53	11585	CEMSAN ANT MAKİNA İNŞAAT VE SANAYİ LİMİTED ŞİRKETİ
54	11586	MEDİNE KURU DAPHNE RESTAURANT
55	11587	TALYA SEYAHAT ACENTALARI TURİZM İNŞAAT TAAHHÜT GIDA TEKSTİL NAKLİYAT OPTİK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ 6 ŞB.
56	11588	TALYA SEYAHAT ACENTALARI TURİZM İNŞAAT TAAHHÜT GIDA TEKSTİL NAKLİYAT OPTİK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ 7 ŞB.
57	11589	SAİT ÖZTÜRK ÖZTÜRK ELEKTRONİK ŞUBESİ
58	11590	OSMAN MURAT ÖZCAN AFM MÜHENDİSLİK
59	11591	AMAÇ KUYUMCULUK BİLİŞİM YAYIN ÖZEL EĞİTİM VE ÖĞRETİM SAĞLIK GIDA İNŞAAT TAAHHÜT TİCARET TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ ÖZEL MANAVGAT SINAV SİZİN ÖZEL ÖĞRETİM KURSU ŞUBESİ
60	11592	AMAÇ KUYUMCULUK BİLİŞİM YAYIN ÖZEL EĞİTİM VE ÖĞRETİM SAĞLIK GIDA İNŞAAT TAAHHÜT TİCARET TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ ÖZEL MANAVGAT SINAV BİZİM ÖZEL ÖĞRETİM KURSU ŞUBESİ
61	11593	OSMAN BUĞDAYCI BARON ÇAMAŞIRHANE GİYİM ŞUBESİ
62	11594	ERKAN COŞAR 1 ŞUBESİ
63	11595	ŞOK MARKETLER TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MANAVGAT ŞELELE YOLU ŞOK SATIŞ MAĞAZASI ŞUBESİ
64	11596	AKDENİZ ADG GIDA TURİZM İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
65	11597	HAVVA TOPAL MANAVGAT YAPI DEKORASYON
66	11598	ANTALYA DEĞİŞİM ORTAK SAĞLIK GÜVENLİK BİRİMİ ÖZEL EĞİTİM HİZMETLERİ DANIŞMANLIK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
67	11599	SERDAR OKUDAN OTOMOTİV İNŞAAT EMLAK TURİZM TİCARET TARIM HAYVANCILIK TAŞIMACILIK LİMİTED ŞİRKETİ
68	11600	AYKUT TİCARET İNŞAAT MALZEMELERİ TAAHHÜT VE TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ UZUNLAR ŞUBESİ

SIRA NO	ÜYE SİCİL NOSU	ÜNVANI
1	10082	SEBAHATTİN SİLSÜPÜR
2	10170	ELEGANS İLETİŞİM HİZMETLERİ PROMOSYON ÜRÜNLERİ GIDA TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
3	10175	SONGÜL KARCI EFAZ İÇECEK
4	10247	İLYAS VE İSMET KOÇAK İNŞAAT PETROL ÜRÜNLERİ NAKLİYAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ MANAVGAT ŞUBESİ
5	10477	ABDULLAH DARIYERİ PINAR MARKET
6	10538	MELEK ÖZEN
7	10592	TASFİYE HALİNDE ÖZGÜNDOĞANLAR TEKSTİL GIDA İNŞAAT TURİZM TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
8	10857	YASEMİN YARAR SUNRİSE SEYAHAT
9	11003	MEHMETALİ ÇİFTÇİ SİDE SİMİT SARAYI SİMİT CAFE
10	11176	FİLİZ ÜNLÜTÜRK
11	11202	CENGİZ KALAY
12	11210	DGN-3S TİCARET TURİZM LİMİTED ŞİRKETİ EXCLUSIVE PLUS ŞUBESİ
13	11294	BEKA İNŞAAT TAAHHÜT TURİZM GIDA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
14	11372	KAVSAN AYAKKABI SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ NOVADA MANAVGAT AVM ŞUBESİ
15	11511	RAMAZAN ŞAHBAZ ÖZEL MANAVGAT OLUŞUM TEMEL LİSESİ
16	2625	ÖZEL MANAVGAT KOLEJİ EĞİTİM VE ÖĞRETİM İŞLETMECİLİĞİ ANONİM ŞİRKETİ
17	2643	TASFİYE HALİNDE KEMİKCİOĞLU ÖZEL DIŞ HEKİMLİĞİ VE EĞİTİM ÖĞRETİM HİZMETLERİ TURİZM İNŞAAT TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
18	3166	IRMAK ÖZEL EĞİTİM HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ
19	3621	ÖZEL SEMA EĞİTİM ÖĞRETİM HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ
20	6053	TASFİYE HALİNDE RAMİLY TURİZM EMLAK İNŞAAT TAAHHÜT TARIM HAYVANCILIK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
21	6551	YILDIZ SARACİYE TEKSTİL TURİZM GIDA İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.
22	723	TURAB TURİZM VE TİCARET A.Ş. CENNET OTEL ŞUBESİ.
23	8055	TASFİYE HALİNDE NADO YAPI TURİZM İNŞAAT TEKSTİL EMLAK SANAYİ GIDA HAYVANCILIK TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
24	8413	KENAN ALVER - ASLAN İNŞAAT
25	8504	GÖKHAN KOCABAŞ - KOCABAŞ EMLAK
26	8554	ERKAN KARDAŞ - KARET KASAP
27	8611	İSMAİL ÜNAL
28	8711	EMELDA DERİ KONFEKSİYON TURİZM İNŞAAT SANAYİ VE DIŞ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ SİDE ANTALYA ŞUBESİ
29	8762	RAMAZAN ARSAKAYA
30	9043	MEHMET DURAN
31	9110	MEHMET HAKAN KOCAGÖZ - HAKAN MARKET ŞUBESİ
32	9141	ERCAN ÖZTÜRK - KARADENİZ LOKANTASI
33	9246	BAYRAM ÇELİK ÇELİK BÜFE KAFETERYA
34	9249	YEŞİM ÖZKOÇ
35	9557	CARMEN PARS
36	9571	PINAR GÜZEL-HAYAL CAFE

Hayalinizdeki
tatilin kapıları Şimdi

Novada Makkhi Travel'da açılıyor!

Setur

Setur Yetkili Acentesi

MAKKHITRAVEL
TOURISM & TRAVEL AGENCY

Makkhi Travel Novada Manavgat AVM D-400 Karayolu Üzeri
Sorgun Caddesi Manavgat Otogarı Yanı 8098 Sokak No: 5
☎ 0242 753 35 35 📠 0533 127 82 01



Alen Attila

Tourism Travel Agency



SunExpress



PEGASUS
AIRLINES



Onurair

gezinomi

her gün tatil olsa

YURT İÇİ VE YURT DIŞI OTEL VE TATİL PAKETLERİ



ANADOLUJET

atlasjet

TURKISH
AIRLINES

**EKONOMİK
UÇAK BİLETİ**

Fevzipaşa Caddesi Arifbey İş Hanı Kat 2
Şube: Bahçelievler Mahallesi Antalya Caddesi Doruk Pastanesi Üstü
Manavgat/Antalya



242 743 05 64
537 701 09 11



242 746 31 00
534 643 58 00